

Секция «Управление инновациями в экономике»

МОДЕЛЬ ФАКТОРНОГО АНАЛИЗА СБЕРЕГАТЕЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ

А.А. Афолина

Научный руководитель И.В. Гоман

Для формирования модели факторного анализа сберегательного поведения, прежде всего необходимо исследовать экономические теории понятия «сбережения». Современная литература выделяет пять теорий в экономики.

В первой трети двадцатого века, классическая экономическая теория заявляет, что главным фактором, определяющим динамизм экономики и инвестиций, является процентная ставка: если она растет, семьи начинают экономить и потреблять меньше из каждой дополнительной единицы доход.

Вторая теория возникла в середине тридцатых годов, выдвинутая Дж.М. Кейнсом. Теория абсолютного дохода провозглашает, что существует линейная зависимость между сбережениями и доходами. Согласно этой версии, коэффициент сбережений должен вырасти в тех странах, где растут доходы[1].

Третья теория возникла в 40-е годы и связана с теорией относительного дохода, где самой известной является теория американского экономиста Джеймса Дьюзенберри. Согласно теории относительного дохода, потребление и сбережения зависят не только от текущего дохода, но и от предыдущего уровня дохода, что влияет на поведение потребителей.

Оказывается, согласно теории Дьюзенберри, возрастает функция краткосрочных сбережений (поскольку при кратковременном увеличении

дохода население не сразу стремится его потратить из-за привычек потребления, которые сложились в это время). Но со временем, когда уровень доходов начинает стабилизироваться, население возвращается к старой норме сбережений из-за увеличения потребления.

Четвертая теория приходится на 50-е годы двадцатого века, связана с расцветом неоклассической теории межвременного выбора. Теория перманентного дохода была разработана Милтоном Фридманом.

Фридман предполагает, что население принимает решения о потреблении и сбережениях на основе ожидаемого общего дохода в течение своей жизни. Фридман считает, что доход, который человек получает в определенный момент времени, состоит из двух компонентов: перманентного дохода и транзитивного [2].

Пятая теория охватывает современный этап, начало которого относится к середине 70-х годов и характеризуется как попытками улучшить и усложнить стандартную неоклассическую теорию, так и примерами отказа от ее основных предпосылок.

Теория жизненного цикла составлена американскими экономистами Андо и Модильяни, согласно которой индивид стремится максимизировать общую полезность потребления в период своей жизни при наличии бюджетных ограничений[3]. Согласно теории жизненного цикла, дисконтированная стоимость всех будущих потоков потребления равна сумме накопленного текущего богатства индивида и дисконтированной стоимости всех будущих доходов. В течение своего рабочего возраста человек сберегает большую часть своего дохода, поэтому во время выхода на пенсию у него есть резерв сбережений, который позволяет ему избежать резкого снижения уровня потребления, связанного с уменьшением дохода.

При составлении модели факторного анализа сберегательного поведения помимо рассмотрения экономических теорий необходимо привести комплексный анализ синтеза и систематизации мотивов и факторов, влияющих на этот процесс.

Важное место в теориях сбережения занимает вопрос об их мотивах. Мотивами формирования личных сбережений являются материальные или нематериальные цели, желания, потребности, ради которых совершаются те или иные действия. Мотивами формирования бытовых сбережений рассматривали такие известные ученые, как Дж. Дж. М. Кейнс

Различные факторы, определяющие многомерное экономическое явление, формируются на микро - и макроуровне, поэтому необходимо учитывать их классификацию (таблица 1)

Таблица 1. Классификация факторов.

Критерии классификации	Факторы
Уровень формирования фактора	-Макроэкономический -Микроэкономический
Характер фактора	-Экономические -Юридические -Политические -Социокультурные
Условия формирования фактора	-Объективные или внешние по отношению к субъекту -Субъективные или внутренние
По воздействию на субъект сбережений	-Сдерживающие -Стимулирующие -Нейтральные
По охвату субъектов	-Локальные -национальные

В свою очередь, основная классификация факторов делится на два основных критерия: степень значимости и источник ее формирования. В зависимости от степени значимости факторы делятся на первичные и вторичные, а в зависимости от источника влияния на объективные (внешние) и субъективные (внутренние) факторы.

К основным факторам, влияющим на уровень сберегательного процесса, относятся экономические факторы, то есть сумма дохода после уплаты налогов, их виды, источники и уровень расходов.

Расходы населения следует рассматривать как первичные факторы, поскольку оставшиеся доходы от текущих расходов определяют потенциальную сумму сбережений. Таким образом, экономические и

социальные факторы являются основными факторами, влияющими на уровень сбережений домашних хозяйств.

Вторичные факторы включают все другие факторы, которые влияют на поведение сбережений домашних хозяйств и классифицируются следующим образом: макроэкономические, институциональные, финансовые и политические

Стоит отметить, что многие факторы действуют сообща, рассматривать по отдельности нельзя, и каждый фактор так или иначе значим.

Рассмотрев теоретические аспекты формирования категории "сбережения населения", а также выделив мотивы и факторы, ведущие к сбережениям, можно сделать вывод, что, несмотря на многочисленные изменения в функции сбережения, описывающие зависимость сбережений от дохода, большинство исследователей признают отсутствие моделей, поэтому необходимо перейти от однофакторных моделей экономики к многофакторным моделям экономики.

В результате можно предложить следующие модели сбережений:

1) Модель "бюргерского типа сбережений", в которой говорится о том, что основой благосостояния является толстый кошелек. За этой моделью следуют страны со значительной социально-экономической стабильностью, высокими уровнями доходов и, прежде всего, традиционными стереотипами о сбережениях. Для этих стран характерна высокая квота сбережений.

2) Модель "общество потребления», характерна для стабильных стран с высоким уровнем дохода, в которых сложились новые стереотипы о сбережениях и потреблении. В странах, где широко распространены новые стереотипы, квота сбережений является низкой.

3) В модели «компенсации риска», основополагающий принцип звучит так: «Экономия-это спасательный круг на волнах жизни.» Эта модель применяется в странах с элементами экономической, финансовой или политической нестабильности и умеренными уровнями доходов, связанными

с традиционными стереотипами сбережений. Именно для этих стран квота сбережений достаточно высока.

4) Модель "утомленность от жизни, пресыщенность возможностей и желаний". Главной особенностью этих стран является экономическая и политическая стабильность в сочетании с умеренными доходами и сосуществованием традиционных и новых стереотипов о сбережениях. Они характеризуются низкой квотой сбережений.

Таким образом, структурирование факторов позволяет определить основные модели сберегательного поведения. Каждый фактор влияет на фонд сбережений домашних хозяйств и привлечения сбережений в инвестиционные институты.

Список использованных источников:

1. Кейнс Дж. Общая теория занятости процента и денег: учебник-М: Гелиос АРВ, 2020 –С.2020
2. Фридман М. Капитализм и свобода: учебник-М: Новое издательство, 2016 –С. 288
3. Пашковская М.В., Господарик Ю.П. Мировая экономика. Учебник: Издательский дом Университета "Синергия", 2019-С.768

ВЛИЯНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ КОМПАНИЙ И ПРОЕКТОВ НА РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ

Д.Р. Бирюкова

Научный руководитель В.Ю. Анисимова

В современном мире, для успешного развития экономики необходима поддержка частных производителей в реализации своих проектов со стороны государства. Инновационные компании способствуют повышению качества жизни населения, внедрению НТП в производство и благоприятно влияют на развитие территории.