

Пользуясь этими методами, электронная платформа сможет грамотно спрогнозировать и повысить свою прибыль, выбиться в лидеры среди конкурентов и оценить окупаемость инвестиций.

Список использованных источников:

1. Тулешова Г.Б., Казиева Л.Ж., Райымжан Э.К. Развитие инноваций как основа модернизации национальной экономики / Сборник материалов всероссийской научно-практической конференции с международным участием «Экономика, право и управление: актуальные вопросы». Чебоксары: Издательство: ООО «Издательский дом «Среда», 2019г. С. 72-74
2. Алтухов С.И. Инновационный менеджмент [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://lib.ssga.ru/fulltext/2009/Алтухов%20С.И.%20Инновационный%20менеджмент.%202009.pdf>
3. Молодой учёный №5 (139) февраль 2017 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/139/39286/>

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

А.Д. Марков

Научный руководитель И. В. Гоман

Сегодня для устойчивого развития экономики страны необходимо улучшение положения регионов. Каждый регион обладает неким потенциалом, который может быть использован с целью его развития. Одним из таких потенциалов является финансовый потенциал.

Научные исследователи трактуют совершенно по-разному финансовый потенциал региона, поэтому, для начала, разберем понятия «финансы» и «потенциал». Финансы в узком смысле слова – это капитал, денежные

средства, которые могут быть использованы для получения выгоды или прибыли [1]. В широком смысле финансы – это совокупность экономических отношений, которые возникают в процессе формирования, распределения и использования денежных средств [2]. Под потенциалом следует понимать совокупность всех возможностей, средств, которые могут быть использованы для достижения каких-либо целей.

Получается, что финансовый потенциал региона – это совокупность денежных средств в регионе, которые образовались в результате экономических отношений и могут быть использованы для достижения каких-либо целей в регионе. Подобного мнения придерживается Ю. И. Булатова. При этом она отмечает, что денежные средства – это финансовые ресурсы, которые могут быть использованы для достижения стратегически важных для региона социально-экономических целей [3].

Существуют и другие подходы к определению финансового потенциала региона. Так, Е. Е. Синявская, а также другие авторы выделяют 4 подхода к определению данного понятия [4]. Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки. Рассмотрим подходы к определению в таблице 1.

Таблица 1. Подходы к определению финансового потенциала региона

Подход	Авторы, придерживающиеся данного подхода	Определение
1) Отождествляющий	В. Н. Ласкин, А. Л. Коломиец, А. Д. Мельник	Потенциал всех собственных финансовых ресурсов региона
	Рейтинговое агентство «Эксперт РА»	Доходы бюджета региона, т.е. авторы отождествляют финансовый и налоговый потенциал
2) Результативный	Л. С. Шаховская, Е. В. Боровикова	Способность всех имеющихся финансовых ресурсов приносить прибыль региону
3) Ресурсный	О. И. Тишутина, Ж. Г. Голодова	Совокупность всех финансовых ресурсов региона
4) Воспроизводственный	А. М. Волков, Э. К. Конярова	Часть финансовых ресурсов, которая была направлена на производство благ в регионе.

Исходя из представленных подходов в таблице 1, можно сделать вывод, что методы оценки финансового потенциала региона в зависимости от подхода будут различны.

Первый подход предполагает определение финансового потенциала региона путем суммирования всех собственных финансовых ресурсов региона, а именно: доходов бюджета региона, прибыли предприятий, доходов и сбережений населения, банковских средств и инвестиций внутри региона. Минус первого метода заключается в том, что не учитываются средства, которые могут быть привлечены из других регионов в виде внешних инвестиций и бюджетных трансфертов.

В рамках первого подхода существует и другой метод оценки, а именно определение налогового потенциала региона, который в свою очередь отождествляется с финансовым. Данный подход, по мнению большинства авторов, является ошибочным, так как помимо государства в лице органов власти существуют еще и другие экономические агенты, которые участвуют в экономических отношениях и создают финансовые ресурсы региона.

Результативный подход предполагает оценить все финансовые ресурсы на предмет возможности приносить доход региону. В таком случае суммируются все финансовые ресурсы, имеющиеся в регионе, но с поправкой на то, что данные ресурсы могут быть использованы в качестве источника, приносящего прибыль. Преимущество данного метода заключается в том, что в отличие от других методов, он позволяет оценить реальный финансовый потенциал региона, а не максимальный объем финансовых ресурсов, которыми располагает регион.

На наш взгляд, данный метод оценки по сравнению с другими методами является наиболее объективным, поскольку ресурсы, которые мы не можем использовать, не создают потенциала, а лишь приводят к его неправильной оценке. Если, например, взять финансовые ресурсы, которыми располагает предприятие, то далеко не все эти ресурсы могут быть мобилизованы и использованы, поскольку у предприятия существуют

долгосрочные и краткосрочные обязательства. Аналогичная ситуация с доходами населения и бюджета. В качестве потенциала могут быть использованы только свободные финансовые ресурсы, которую составляют малую часть от всех финансовых ресурсов. Аналогичного мнения придерживается Е. О. Горбатенко [4].

Ресурсный подход в качестве метода оценки финансового потенциала региона предполагает оценивание всех финансовых ресурсов в регионе, включая собственные и привлеченные. Исходя из выше сказанного нами, данный метод оценки не является точным и оценивает лишь количество финансовых ресурсов без учета возможности их потенциального использования.

Воспроизводственный подход предлагает оценивать в качестве финансового потенциала денежные средства, которые были направлены на воспроизводство товаров и услуг в регионе. Плюс данного подхода заключается в том, что он оценивает в качестве финансового потенциала те ресурсы, которые в дальнейшем используются в экономике. Минусом данного подхода является то, что авторы не уточняют про какое воспроизводство идет речь. Если это простое воспроизводство, то никакого воплощения финансового потенциала региона быть не может. Денежные средства уходят не на реализацию стратегически важных целей в регионе, а на поддержание экономики на том же уровне. Поэтому следует учитывать те финансовые ресурсы, которые идут на расширенное воспроизводство интенсивного типа. Именно такое воспроизводство способствует улучшению экономической ситуации в регионе и достижению им стратегически важных социально-экономических целей.

Таким образом, рассмотрев 4 подхода к определению финансового потенциала, мы можем сделать вывод, что наиболее объективным в качестве метода оценки является результативный подход. Данный подход оценивает все финансовые ресурсы региона, которые могут быть использованы для получения регионом прибыли.

В качестве альтернативы результативному подходу можно использовать воспроизводственный подход, если учесть, что воспроизводство расширенное. Но в таком случае финансовый потенциал региона будет завышен, поскольку само по себе воспроизводство без оценки его прибыльности не способствует достижению роста экономики региона. Новые блага могут быть не востребованы на рынке, соответственно финансовый потенциал не будет реализован, но будет учтен при его оценке и планировании будущего состояния экономики региона.

Оценка финансового потенциала в рамках отождествляющего и ресурсного подхода является наименее объективной и наиболее завышенной, так как фактически авторы в рамках данных подходов приравнивают финансовый потенциал и финансовые ресурсы без оценки возможности использования данных ресурсов для достижения стратегически важных социально-экономических целей региона.

Список использованных источников:

1. Финансы. Оксфордский словарь // Университетская библиотека ONLINE URL: https://biblioclub.ru/?page=dict&dict_id=10 (дата обращения: 15.11.2020).
2. Финансы /Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2006. — 495 с.
3. Булатова Ю. И. Финансовый потенциал региона: содержание и структура // Известия СПб ЭиФ - СПб.: 2010. №5.-С.94-97
4. Горбатенко Е. О. Подходы к пониманию финансовых ресурсов и финансового потенциала региона // Вестник НГУЭУ - Нижний Новгород : 2015.-№3. -С.98-104