# МИНОБРНАУКИ РОССИИ ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «САМАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АЭРОКОСМИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА С.П. КОРОЛЕВА (НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ)»

А.В.Кириллов, В.Е.Целин

# Логистика

Интерактивное мультимедийное пособие Система дистанционного обучения «Moodle»

Авторы: Кириллов Александр Владимирович, Целин Владимир Евгеньевич

Кириллов, А.В. Логистика. [Электронный ресурс]: интерактив. мультимед. пособие: система дистанц. обучения «Moodle»/ А.В.Кириллов, В.Е.Целин; Минобрнауки России, Самар. гос. аэрокосм. ун-т им. С. П.Королева (нац. исслед. ун-т). - Электрон. текстовые и граф. дан. (13,5 Мбайт). - Самара, 2012. - 1 эл. опт. диск (CD-ROM). Сист. требования: ПК Pentium; Windows 2007 или выше.

В состав интерактивного мультимедийного пособия входят:

- 1. Логистика Конспект лекций. Авторы: Кириллов А.В., Целин В.Е.
- 2. Логистика. Лабораторный практикум. Авторы: Кириллов А.В., Целин В.Е.

Интерактивное мультимедийное пособие разработано на кафедре менеджмента факультета экономики и управления и предназначено для студентов, обучающихся по специальности 080507.65 «Менеджмент организации» (6 семестр) и бакалавров направления 080200.62 «Менеджмент» (7 семестр).

Представленные материалы могут быть использованы при изучении дисциплины «Логистика». Рассмотрены вопросы и основные понятия логистики. Приведены примеры, поясняющие некоторые приемы и способы используемых логистических приемов и алгоритмов.

# СОДЕРЖАНИЕ

Введение	7
Глава I. Понятие и содержание логистики	8
1.1. Цели и задачи логистики предпринимательства	8
1.2. Понятие логистики. Основные определения	12
1.3. Взаимодействие логистики и подразделений	14
1.3.1. Логистика и снабжение	14
1.3.2. Логистика и производство	15
1.3.3. Логистика и складские операции готовой продукции	15
1.3.4. Логистика и сбыт (распределение)	15
ГЛАВА 2. Складское хозяйство и комиссионирование	18
2.1. Основы складского хозяйства	18
2.1.1. Функция складов	18
2.1.2. Функция выравнивания	18
2.2. Классификации складов	20
2.2.1. Виды складов по функциям	20
2.2.2. Виды складов по форме складирования	23
2.2.3. Виды складов по конструкциям	24
2.2.4. Виды складов по международной классификации	25
2.2.5. Оборудование складов	26
2.2.6. Упаковка	27
2.3. Системное планирование на складских операций	28
2.4. Создание системы комиссионирования	29
2.5. Виды складских систем	31
2.6. Адресность размещения	33
2.7. Тенденции складского хозяйства	35
ГЛАВА 3.Транспортное хозяйство и распределение	36
3.1. Внутрипроизводственная транспортировка	36
3.2. Междугородные перевозки	39
3.2.1.Виды перевозок	39
3.2.2. Виды перевозок (транспортировок) в зависимости от	количества
используемых транспортных систем	40
3.2.3. Предпосылки и перечень мероприятий при создании тр	ранспортной

системы)	
3.3. Международные перевозки (Инкотермс)	43
3.4. Используемые стратегии транспортных систем	47
Глава 4. Размещение материалов и готовых изделий	50
4.1. Значение размещения	50
4.2. Структуризация продукции размещение в магазине или на скла	аде51
4.2.1. ABC — анализ	51
4.2.2. XУZ — анализ	54
4.2.3. ABC–XYZ анализ	56
4.3. Элементы системы размещения	59
4.4. Определение потребности	59
4.4.1. Разновидности потребности в материалах	59
4.4.2. Методы расчета потребности	60
4.4.3. Детерминированные методы	61
4.4.4. Стохастическое определение потребности с помощью	метода
прогнозирования	61
4.4.5. Контроль результатов прогнозирования	65
4.4.6. Определение потребности	65
4.5. Определение объема заказа	66
4.5.1. Определение оптимальной величины заказа по Андлеру	66
4.5.2. Методы определения величины заказа	68
4.6. Выполнение заказа. Методы организации заказов	69
4.6.1. Метод заказа на основе договора	69
4.6.2. Метод заказа на основе ритмичности	70
4.6.3. Метод заказа на основе прогноза	70
4.7. Управление запасами	71
4.7.1.Сущность традиционного подхода к управлению запасами	72
4.7.2.Выявление и определение страхового запаса	78
4.7.3. Управление запасами с позиций концепции Just-in-time	
Глава 5. Информационная логистика	81
5.1. Основные понятия, цели и задачи информационной логистики 5.2. Классификация информационных потоков	
5.3. Способы управления информационными потоками	
5.4. Информационные логистические системы	
5.5. Интеграция информационных логистических систем	
5.6. Современные информационные технологии	
5.7. Аутсорсинг логистических 3PL услуг	
Глава 6. Показатели логистики	
6.1. Формулировки показателей	
о.т. торигулировки показателен	

6.2. Важнейшие показатели логистики	99
6.2.1. Усредненное наличие на складе	99
6.2.2. Продолжительность оборота склада	100
6.2.3. Оборачиваемость склада	100
6.2.4. Готовность к поставке	101
6.2.5. Доля запасов для реализации	101
6.2.6. Ошибки в поставках и квота отказов	101
6.2.7. Доля затрат на логистику в обороте предприятия	102
6.2.8. Доля пролеживания в общем цикле оборота	102
6.3. Система показателей	102
6.3.1. Система для счета (взаимосвязанных показателей)	102
6.3.2. Система упорядочения	103
ГЛАВА 7. Затраты в логистике	104
7.1. Классификация затрат по видам	104
7.1.1. Затраты на персонал	105
7.1.2. Затраты на средства производства	105
7.1.3. Затраты на помещение и перемещение	105
7.1.4. Связывание капитала при обороте средств	106
7.1.5. Компоненты (элементы) связывания капитала	106
7.2. Классификация затрат по месту возникновения	108
7.3. Модифицированная система учета затрат	109
ГЛАВА 8. Создание продукта на основе рациональной логистики	111
8.1. Постановка проблемы многовариантности	111
8.2. Воздействие многовариантности на организацию труда	112
8.3. Мероприятия по созданию продукта на основе рациональной	
логистики	115
8.3.1. Логистические аспекты конструкции	115
8.3.2. Мероприятия, воздействующие на конструкцию	115
СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	118

# **ВВЕДЕНИЕ**

В данном учебном пособии (электронный ресурс) рассмотрены терминология, основные вопросы и задачи, решаемые в организациях в области транспортной, производственной, информационной логистики.

Учебное пособие (электронный ресурс) рекомендуется использовать в качестве конспекта лекций по курсу «Логистика» для студентов экономических специальностей.

Данное учебное пособие предназначено для студентов, обучающихся по «Менеджмент» «Экономика». Подробное направлениям И изложение теоретического И практического сопровождающееся материала, иллюстрациями И таблицами, предоставляет возможность успешного самостоятельного изучения курса «Логистика» студентами дневной, заочной, ускоренной и дистанционной форм обучения.

# ГЛАВА 1. ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ЛОГИСТИКИ

# 1.1. Значение и цели логистики в предпринимательстве

Логистика — это наука о планировании, контроле и управлении материальными, товарными потоками от поставщика до конечного потребителя (в том числе транспортировку, складирование, распределение) включая и информационное обеспечение. Схема движения потоков показана на рис.1.

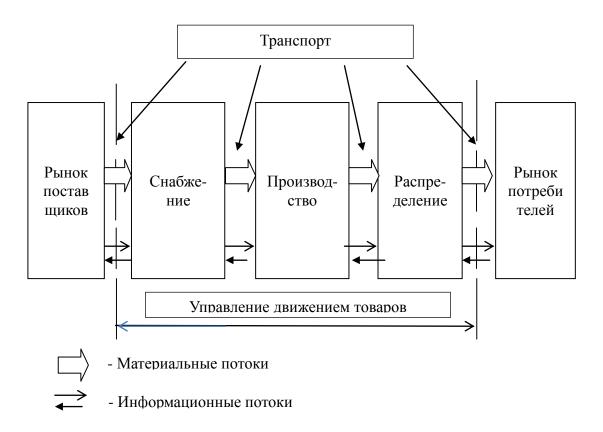


Рисунок 1. Движение материальных и информационных потоков

Основные задачи логистики:

- 1. Поиск и заключение договора с клиентами.
- 2. Размещение заказа на предприятии с минимальными для логистического предприятия затратами.
  - 3. Выполнение заказа, удовлетворение требований клиента.

Уровни логистических предприятий:

- международные транснациональные логистические компании, выполняющие весь спектр логистических услуг. (Пример- компания «Фигелогистик»- контролирующая около 15% перевозок в Европе.)
- логистические центры, функционирующие в рамках крупных регионов или отдельных государств, выполняющие 2-3 логистические функции, например, компания Русская Логистическая Служба (РЛС)- компания, имеющая

около 80 представительств по территории России.

- логистические предприятия (предприятия- спутники) - небольшие компании, обслуживающие крупные промышленные предприятия или торговые сети (обычно на правах аутсорсинга).

**Целью логистики** является обеспечение рациональных форм снабжения предприятий, продукции и рынков сбыта. При этом должны быть выполнены слагаемые эффективности-критерии, которые были сформированы на основании опроса (по данным опроса, проведенном в Германии в 1993г. более 10 000 предпринимателей и руководителей компаний):

- 1. Цена продукта или услуги.
- 2. Качество продукции или услуги.
- 3. Срок поставки (цикл поставки)
- 4. Готовность поставки
- 5. Гибкость
- 6. Качество поставок
- 7. Информационная готовность.

Эти критерии особенно важны в настоящих условиях, т.к. при построении рыночных отношений одной из основных проблем предпринимательства - является выбор партнеров (поставщиков, соисполнителей, потребителей) в организации бизнес- цепочки выполнения заказов или изготовлении продукции.

Следует отметить, что первые два критерия являются рыночными критериями, остальные пять — логистическими. Причем, первые два критерия уже не всегда являются определяющими. Например, цена на продукцию. В ряде случаев, чтобы дистанцировать свой продукт, производители повышают цену, чтобы подчеркнуть его исключительность (водка...). С другой стороны, рынок в течение многих лет выровнял цены- если используются хорошие материалы, если используется качественный труд- то почему продукция может быть дешевой. В настоящее время второй критерий - качество продукции (или услуги) не то, чтобы не является определяющим, нет он, точнее сказать, является обязательным требованием, т.е. уровень качества, если говорим о продукции мирового уровня, должен присутствовать как априори. Например, корейские автомобильные компании, выходя на мировой рынок со своей продукцией, обеспечивают априори высочайший уровень качества (гарантия на автомобиль пять лет или 100 тыс. км- это уже цифры для российской действительности запредельные и тем не менее, покупатели думают не о них, а о цене, дизайне, сервисе обслуживания и т.п.

Итак, именно логистические показатели выходят на первое место. Рассмотрим их подробнее.

# Сроки поставки

Срок (цикл) поставки включает промежуток времени между датами подписания заказа и сроком выполнения, включая и время доставки в указанное клиентом место. Срок поставки - фундаментальная компонента эффективности логистики. Европейский стандарт срока поставки на настоящий момент - 24 часа. Первоначально данный критерий был обусловлен принципом возможности поставки товара из центра Европы в любую её точку за 24 часа (при наличие «прозрачных» границ Еврозоны). В Японии стандарт ещё более жесткий- 8 часов. В условиях конкуренции, при прочих равных условиях иных производителей или компаний поставщиков услуг, конкурентов, срок поставки может явиться решающим фактором при выборе партнера.

#### Готовность к поставке

Готовность к поставке свидетельствует о согласованности сроков выполнения заказа, связанных с пожеланиями клиента. Количественной оценкой данного критерия является отношения числа выполненных заказов к общему числу заказов клиентов.

$$G_{_{3 a \kappa a 3 \omega }}=rac{B \omega n o \pi h e h h \omega e \_ 3 a \kappa a 3 \omega }{O \delta \omega e e \_ 4 u c \pi o \_ 3 a \kappa a 3 o 6}x 100\%$$

Данный критерий несколько субъективен, т.к. предполагается, что заказы клиентов приблизительно равнозначны.

Для более объективной оценки данный показатель вычисляется в денежном выражении, в числителе фигурирует стоимость выполненных заказов, в знаменателе — общая стоимость всех заказов клиентов.

$$G_{\frac{\partial e neжnoe}{6 \, \mathrm{ыраженue}}} = \frac{Cmoumocmb" выполненных" заказов}{Cmoumocmb" поступивших" заказов} x 100\%$$

Готовность к поставке является плановым показателем, он оценивается еще на стадии организации бизнес-процесса. Объективно понятно, все заказы выполнить нельзя, всегда существуют заказы, которые могут быть невыгодны поставщику, и здесь возникает дилемма, либо выполнять заказ и нести убытки, либо от него отказаться, но понизить свой уровень готовности к поставке. Решение этой проблемы в ту или иную сторону может определяться финансовыми, имиджевыми или ситуационными факторами.

#### Качество поставок

Под качеством поставок понимается способность компании к бездефектной поставки продукции. Качество поставок определяется долей

выполненных без дефектов соответствии заказов, В с заказом (спецификацией) клиента. Под спецификацией клиента понимается сумма всех аспектов поставки исключая срок поставки. Например, точность изготовления продукции требованиями соответствии заказа, технические параметры, требуемое также доставка к количество, a указанному месту назначения.

#### Гибкость

Под гибкостью понимается, готовность компании выполнить вносимые клиентом изменения по сравнению с установленными рамками спецификации заказа. Измерить гибкость бывает достаточно проблематично. Изначально количественным показателем гибкости в логистике является об изменениях к общему отношение числа пожеланий клиента характеристик в пределах установленного заказа клиента первоначальных (или к числу основных параметров изделия или заказа). На этапе выбора партнера учитываются параметры, определяющие возможные ситуации при выборе изделия. (Пример, см. таблицу 1). Фирма выбирает возможного автомобилей. При поставщика продукции ЭТОМ предположим рассматриваются изготовители АвтоВАЗ и Ауди. Рассматриваются четыре основные параметра :габариты, мощность мотора, цвет автомобиля, вид салона. По двум последним параметрам обе компании могут варьировать как выбором цвета автомобиля, так и видом отделки салона. Однако изменить размеры и мощность мотора АвтоВАЗ не имеет возможности, поэтому ставим минус, а Ауди может варьировать размерами автомобилей (от маленькой А2 до чрезвычайно большой класса люкс А8), и мощностью двигателей в широком диапазоне.

Таблица1 Сравнительный анализ автопроизводителей по параметрам

<b>№</b> п/п	Параметры	АвтоВАЗ	Ауди
11/11			
1	Габариты	-	+
2	Мощность мотора	-	+
3	Цвет машины	+	+
4	Салон	+	+
	Итого	50,00%	100,00%

В итоге при работе с компанией АвтоВАЗ по данному критерию можно получить только гибкость поставок на уровне 50%, при работе с компанией Ауди гибкость возможно обеспечить на уровне 100%.

# Информационная готовность

Информационная готовность определяется способностью компании выдавать запрашиваемые клиентом сведения на всех стадиях выполнения заказа. Информационную готовность трудно объективно измерить. В качестве количественной меры ее измерения считается отношение числа правильных ответов на запросы по отношению к общему числу запросов за определенный промежуток времени клиентов.

# 1.2. Понятие логистики. Основные определения

Понятие логистики уже в течение длительного времени занимает твердые позиции в военной сфере. Это понятие охватывает там проблемы транспорта, снабжения, а также перемещения войсковых подразделений. Из этой области понятие логистики вначале пришло американское учение о менеджменте, а затем в экономическую литературу. Уже в течение значительного времени это понятие трансформировалось в промышленную логистику как обособленную функциональную область предпринимательства.

**Центральным объектом логистики** являются потоки материалов и продукции от субпоставщиков через главное предприятие клиентам. Наряду с этим возрастает также обратное движение товаров, например, рециклинг и возврат тары. С этими потоками товаров неотделимо связано и рассматривается в логистике движение информационных потоков.

Функция логистики является как бы переходным мостиком в пространстве и во времени и охватывает все процессы, которые проходят между социальными системами и внутри них.

Проблема логистики охватывает, таким образом, задачи планирования, управления, организации и контроля энергии, информации, а также и потоков материальных ресурсов, включая их хранение. В литературе встречаются многообразные приложения логистики. Например, логистика маркетинга, логистика снабжения, логистика производства, логистика распределения товаров, материалов, логистика инфрасистемы и т. д. (рис. 2).

Представленные понятия в большинстве относятся к разделам промышленной логистики общим И ДЛЯ них являются следующие все понятия характеризуют взаимодействие положения: перемещений, складских операций, пересекаются транспортировки, которые пространстве, и во времени. Этот аспект должен учитываться при уточнении понятия логистики

Логистика при выполнении заказов объединяет известные действия:

- физические (транспорт, складирование);

- административные (оформление действия заказов),
- **структурные** (системное представление) в одно интегрированное целое, состоящее из отдельных подсистем.

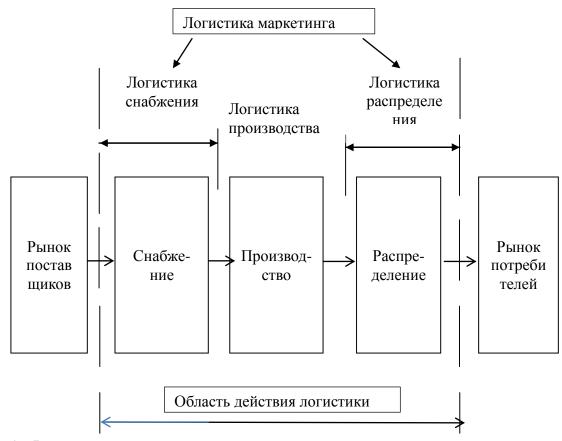


Рис. 2. Функциональное разграничение систем логистики на предприятии.

Ее целью являются, подключение всех ресурсов организации для выполнения заказа:

- необходимого количества;
- нужных объектов;
- согласованному сроку;
- заданного качества;
- за установленную цену.

Здесь представляет интерес как оптимизация отдельных функций, так и согласование всех функций под углом зрения оптимальных материальных потоков. Эти материальные потоки и подключения функции координации являются стержнем так называемой «новой логистики».

Главными логистическими задачами являются:

- планирование, управление, реализация и контроль на производстве;
- снабжение, складирование сырья и основных материалов;
- транспортировка и складирование полуфабрикатов;

- складирование готовой продукции;
- транспортировка и распределение товаров клиентам (может быть через региональные посреднические склады).

# 1.3. Взаимодействие логистики и подразделений

В функционировании компании перечисленные выше задачи логистики часто относятся к области производства, снабжения, распределения или складирования готовой продукции и ее реализации.

#### 1.3.1. Логистика и снабжение

Следует разделить понятие приобретения (покупки) и снабжения. Задачи приобретения включают следующие функции:

- получение и оценку предложения;
- выбор поставщиков;
- согласование цены и заключение договора.

Задачи снабжения и размещения следующие:

- определение потребности, расчет количества заказываемых материалов;
- решение о заказе;
- установление и наблюдение за количеством и сроками поставок;
- входной контроль и размещение товаров на складе;
- управление запасами и контроль.

Оптимизация задач снабжения требует координации по приоритетам, указанным на рис. 3.

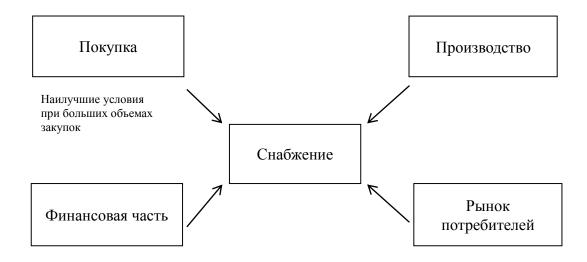


Рисунок 3. Влияние интересов направлений на снабжение

Снабжение в значительной степени вызывает требование, с одной стороны, минимизации складских запасов и с другой стороны, бесперебойного снабжения производства. Это противоречие интересов может быть уравновешено путем совершенствования информационного обслуживания.

# 1.3.2. Логистика и производство

Наряду с главными задачами изготовления деталей и их сборки в производстве необходимо выполнить следующие важные оперативные и плановые задачи:

- организацию внутрипроизводственного транспорта;
- промежуточное складирование материалов, деталей и сборочных единиц;
- оперативное планирование (планирование производственной программы, объемное планирование, планирование сроков и мощностей);
- 5. управление производством.

В части материальных потоков и готовой продукции перед логистикой стоят следующие задачи:

- скорейшее пополнение запасов на складе готовой продукции;
- сбыт должен в возможно короткие сроки удовлетворять потребности рынка;
- необходимо добиться минимизации производственных затрат и наиболее коротких циклов производства.

Важнейшим фактором, влияющим на количество произведенной продукции, является качество оперативного планирования. Оно определяется:

- качеством прогноза сбыта;
- согласованием объемов заказов с покупателями;
- запасами готовой продукции на складе;
- эффективностью методов планирования.

Вторым важнейшим фактором является цикл изготовления заказа.

На него влияют:

- качество оперативного планирования (прежде всего сокращение возникающих изменений);
  - качество управления производством;
  - организация внутризаводского транспорта.

# 1.3.3. Логистика на складах готовой продукции

К складскому хозяйству готовой продукции относятся все виды деятельности от приемки готовой продукции до подготовки ее к отправке.

#### Сюда относятся:

- входной контроль и размещение на складе готовых товаров;
- складирование;
- наблюдение за количеством;
- написание заявок для пополнения складов;
- посредническая деятельность (комиссионирование товаров);
- упаковка и подготовка к отправке;
- планирование транспортных операций;
- 6. подготовка документации по отправке.

Сведения о состоянии запасов продукции на складе имеет большое значение для оценки ситуации с регулированием противоречивых интересов, показанных на рис. 4.

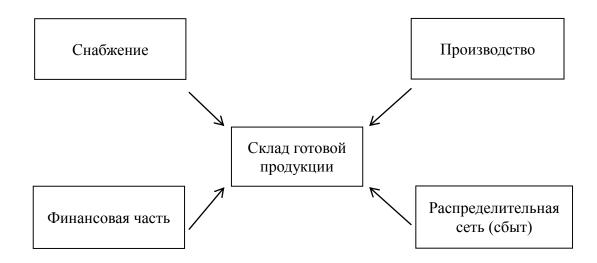


Рисунок 4. Влияние интересов различных направлений на склад готовой продукции

С точки зрения производства анализируются размеры партий запуска по критерию их экономичности. Подразделение сбыта должно возможно быстро удовлетворять пожелания заказчика, для чего хотело бы иметь достаточно большие запасы на складе. Финансовые задачи заключаются в снижении затрат на складирование и в обеспечении низких затрат на производство.

Для решения этих противоречий необходимо находить компромисс путем минимизации общих затрат на хранение на складах и на изготовление продукции. С другой стороны, требуется организовать информационные потоки, которые фиксировали бы потребности производства и складирования готовой продукции и определяли затраты на них.

# 1.3.4. Логистика и сбыт (распределение)

Наряду со специфической задачей распределения и сбыта, исследованиям рынка, распределение, в связи с развитием логистики, ориентируется на следующие задачи:

- оформление трудовых договоров с торговыми точками;
- планирование прогноза сбыта;
- получение информации о потребности в поставках для производства.

С точки зрения распределения логистика должна обеспечивать соблюдение объемов сбыта и оптимальной трудоемкости. В ориентированных на рынок предприятиях требования к распределению весьма высоки и различны в зависимости от ассортимента производимой продукции. Готовность к поставке и сроки поставки здесь имеют огромное значение.

Характерным для системы логистики является рост затрат в соответствии с ростом готовности к поставкам. Кроме того, наблюдается феномен насыщения, а именно, непропорционально малый рост сбыта при повышении готовности к поставке. Отсюда следует, что прирост прибыли мало зависит от максимальной готовности к поставкам Это определяет сбытовую цель логистики. Для обеспечения этой цели требуется соответствующая организация сбыта. Следует учитывать при этом, что сроки планирования сбыта, в особенности планирование продаж, могут при чрезмерно оптимистичных предположениях о возможностях сбыта превосходить имеющиеся запасы.

Этого можно избежать, если ответственность за состоянием запасов, поддержанием запасов и установление сроков их пополнения находится под управлением одной службы – службы логистики. На рис.5 показаны требования и взаимодействия службы логистики с другими подразделениями компании.



Рисунок 5. Влияние интересов различных направлений на сбыт

# ГЛАВА 2. СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И ПОСРЕДНИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (КОМИССИОНИРОВАНИЕ)

Значение складов в последнее время значительно выросло как с точки зрения торговых, так и технологических задач. На эту тенденцию влияет не в последней степени то, что затраты по складированию становятся весьма заметными в общей цепочке образования стоимости на производстве. В следующих разделах определяется понятие складского хозяйства с точки зрения его специфических возможностей при системном планировании, а также при выполнении посреднических функций комиссионирования.

#### 2.1. Основы складского хозяйства

# 2.1.1. Функции складов

Склады на промышленных предприятиях выполняют различные функции и, в частности:

- склады покупных комплектующих;
- склады материалов (сырья, вспомогательного и производственного назначения);
  - склады полуфабрикатов;
  - промежуточные производственные склады;
  - склады готовой продукции.

На торговых предприятиях задачи складов не так разнообразны, так как здесь идет речь только о распределении готовой продукции в частности поставок и сбыта.

R системе распределения И сбыта продукции различают децентрализованные склады. большей централизованные и Первые это частью заводские склады ИЛИ так называемые центральные склады. Децентрализованные склады ориентированы, с точки зрения их объемов, на требования клиентов и количества хранимых товаров.

## 2.1.2. Функции выравнивания

В складской системе взаимодействуют материальные потоки, которые основаны на функциях транспортировки и хранения. Функции транспортировки определяют движение материалов, а функции хранения реализуют, кроме складирования, различные виды выравнивания хранимых запасов (рис. 6).

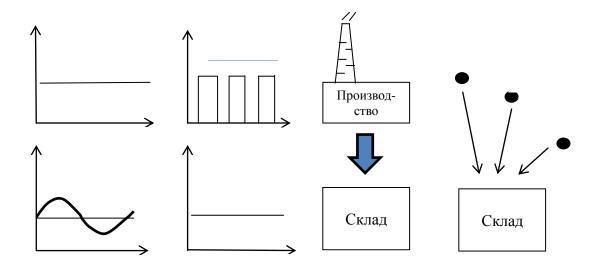


Рисунок б. Виды выравнивания

**Выравнивание по времени** необходимо для тех отраслей, в которых функции производства и сбыта во времени не соответствуют друг другу. Например, может возникать противоречие между равномерным изготовлением продукции оптимальными партиями и сезонными колебаниями продаж, тогда на складе будут периодически скапливаться излишки продукции.

Выравнивание по количеству относится к предприятиям, выпускают серийную продукцию и производственные мощности превышают возможности продаж. Учитывая задачи И вопросы экономии изготавливает В единицу времени большее количество предприятие продукции, чем ЭТОГО нужно исходя из текущего спроса. В этом случае добиваются равенства временем перерыва, между объемами производства и объемами потребления.

**Выравнивание объемов** применяется в тех случаях, когда местоположение производства не соответствует месторасположению потребителя продукции. Создается система складов или устанавливается один склад, с помощью которых продукция поступает потребителю. При этом по необходимости происходит привлечения транспортных средств.

**Выравнивание** ассортимента применяется в тех случаях, когда в населенных пунктах сложились определенные устойчивые пропорции в сбыте продукции. Данные склады необходимы для компенсации возможных колебаний в поставках от потребителей и ликвидации возможных последствий (в том числе и социальных) при отсутствии товарной группы.

Из двух первых основных функций вытекает важность учета в производственных мощностях склада:

- мощности, исходя из необходимости количественного выравнивания;

- оборота, исходя из соотношения количества по времени.

# 2.2. Классификации складов 2.2.1. Виды складов по функциям

В целом склады делятся на пять разновидностей:

- оборотные склады;
- склады снабжения (обеспечения);
- склады комиссионирования (посредническая деятельность);
- склады сохранения;
- специальные склады

Характеристики складов и типовые черты приведены в таблице 2

Таблица 2 Характеристики складов

<b>№</b> π/π	Виды складов	Основная функция	Типичные черты
1	Оборотные склады	Перегрузка продукции с одного вида транспорта на другой	1. Короткие (нулевые) сроки хранения 2. Высокий оборот складов 3. Организация учета продукции
2	Склады снабжения	Обеспечение бесперебойной работы производства	1. Малые сроки хранения (до 2 недель) 2. Широкая номенклатура комплектующих
3	Склады комиссионирова ния	Формирование заказа клиента в соответствии с требованиями клиента	1. 1. высокий сервис 2. Дополнительные службы персонала
4	Склады сохранения	Выдача на срок уникальных объектов	1.Длительные сроки хранения 2. особые требования к упаковке 3.Правовая защита
5	Специальные склады	Длительное хранение специальных продуктов	1. Длительные сроки хранения 2. Разработка систем защиты 3. Организация инспекций

# Оборотный склад

Задачи оборотного склада включает перегрузку комплектных единиц хранения с одного транспортного средства на другое. Характеристика операций на этих склада включает следующее:

- поступление и выдача со склада комплектных единиц хранения;
- короткие сроки хранения на складе.

Оборотные склады характеризуются:

- высоким оборотом складируемых товаров;
- высокой интенсивностью транспортных операций на складе.

Так как на оборотном складе должна быть реализована высокая оборачиваемость, при планировании таких складов должно уделяться внимание транспортным и подъемным средствам также как и организации ручных операций. Тесно связана с реализацией мощность оборота выдачи товара. Различие в этих операциях часто мало учитывается.

# Склад хранения

Задачи его состоят в обеспечении наличия материалов для соответствующего функционирования производства. Характерными для этого вида складов являются:

- поставки товаров различными единицами измерения;
- неоднородность объектов хранения различных наименований в небольших количествах;
- средняя, но иногда значительная продолжительность хранения, (неделя);
- низкая оборачиваемость.

Склад хранения непосредственно связан с производством. Большая роль здесь заключается во взаимосвязи складирования и процессов изготовления, а также в минимизации времени транспортирования.

Принципиально может иметь место два вида складирования:

- стационарный склад это постоянное помещение, связанное с процессом производства транспортными средствами;
- передвижной склад реализующий складирование в производственном потоке с помощью транспортных средств, имеющих соответствующую емкость.

В противоположность классическим формам стационарных складов передвижные склады являются ступенью дальнейшего развития. Они создаются в связи со стремлением решить задачу оперативности путем хранения небольших запасов. Их применение ограничивается определенными сферами, а предпосылками этого метода складирования являются:

- крупносерийное или массовое производство;
- стабильность производственной программы (и номенклатуры);
- запуск партиями, соответствующими производственной потребности,
- поставки лишь необходимых количеств и с соблюдением технологических сроков;
- организация процесса производства, на основе поточных принципов;

- управление с помощью интегрированных потоков информации.

Проектирование и функционирование таких складов целиком ориентировано на такие показатели технологического процесса, как подготовительно-заключительные времена, партии запуска и количества наименований изделий.

# Посреднические склады (склады комиссионирования)

Задача складов комиссионирования состоит в реализации комиссионерских заказов в соответствии с заказами клиентов. Их функции: подсчет, сортировка и проведение заказа.

Характерными особенностями являются:

- формирование комплектных единиц;
- подсчет этих единиц;
- поставка разнообразных единиц хранения;
- средняя оборачиваемость и средний срок хранения.

Комиссионирование в настоящее время является трудно автоматизируемой процедурой, поэтому такие склады требуют высокой квалификации, отдачи персонала и организации.

Решающими для экономичности этого процесса являются эффективность комиссионерской работы и величина отношения пути доставки ко времени на единицу посреднического заказа.

# Склад сохранения

Задачи склада сохранения товаров состоят в складировании, охране и защите товаров. Их характеристиками являются:

- отсутствие перегрузок;
- выдача хранимых товаров со склада на определенный срок и их последующий возврат на склад;
- объекты хранения находятся на складе в течение длительного срока.

Защита и обеспечение сохранности складируемых товаров имеет большое значение, поскольку объекты имеют высокую стоимость. Это могут быть, например, приспособления для станков и оборудования, предназначенные для аренды и повторного многократного использования.

#### Специальные склады

Задачи специальных складов в зависимости от различных объектов

различны, например:

- защита персонала;
- защита окружающей среды;
- защита от случайного проникновения;
- защита от несанкционированного изъятия хранимых объектов.

Речь может идти при этом как о складах образцов, так и складах отходов. Такие склады могут быть стационарными или транспортируемыми.

# 2.2.2. Виды складов по форме складирования

В основном различают три разновидности складов (см. рис. 7):

- единичного хранения;
- линейного расположения;
- блочного расположения.

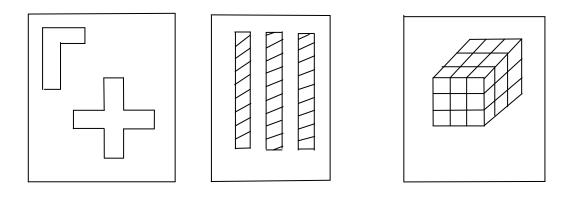


Рисунок 7. Виды складов

**Единичное хранение** является самой простейшей формой складирования и не требует дальнейших пояснений. При его использовании получаются наиболее низкие показатели эффективности (коэффициент использования складской площади, коэффициент использования складского объема), поэтому данная схема хранения применяется для нестандартных и крупногабаритных элементов.

Наиболее часто применяется линейное и блочное хранение.

**При линейном хранении** обеспечивается **прямой доступ** к каждой единице хранения, что удобно для различных товаров с небольшими и средними размерами. Данная схема наиболее оптимальна как для

механизированных. Так и автоматизированных складов. Коэффициент использования складской площади приближается к 50% (см. рис.8.).

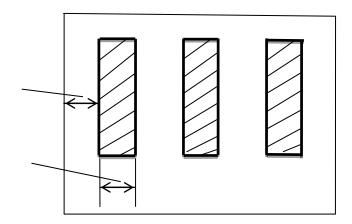


Рисунок 8. Размещение стеллажей

Штабелирование позволяет хорошо использовать пространство склада. Линейное расположение применяется при хранении товаров непосредственно на полу, при создании полок-стеллажей для хранения, при передвижных стеллажах-этажерках, а также как при создании высотных стеллажных складах. Линейное хранения применяется для среднегабаритной продукции (с размером ячейки до1,1 м).

Хранение складируемых объектов В блоках характеризуется плотным (без просветов) расположением штабелируемых единиц. Эти единицы хранения должны допускать штабелирование например, решетчатых ящиков или контейнеров. В зависимости от размеров штабелируемых блоков, может быть достигнуто хорошее использование объема склада, что ведет к снижению затрат на единицу товара. Недостатком блочного складирования является то, что перемещаться и храниться могут только комплектные единицы и отсутствует прямой доступ к хранимым объектам. Для ликвидации последнего недостатка применяется временная синхронизация размещения складируемых единиц по времени выемки.

# 2.2.3. Виды складов по конструкции

Доступность складируемых элементов, их размеры и вес влияют наряду с экономическими критериями на конструкцию складов. Альтернативами являются плоская, высотная, стеллажное хранение или хранение в подвешенном состоянии, а также хранение на открытом воздухе.

Одноэтажное (без подвала) складское здание носит название плоского

склада. Его высота пригодна для штабелирования и может составлять до 6 м. Высота плоского склада до 4 м и использование простых транспортных средств являются более экономичным по сравнению с высотными зданиями. Предпочтительное размещения данных складов - расположение за городской чертой, где стоимость платы за земельные площади существенно меньше. При большом весе единиц хранения и хорошем использовании высоты они рациональны, но требуют однако относительно большой земельной площади.

**Многоэтажные склады** отличаются ограниченными возможностями нагрузки на пол и дополнительными затратами площадей и капитальных средств на создание клеток и т. п. Чаще всего устанавливаются в черте города, где достигается наилучшее соотношение цена-качество. Наиболее эффективное применение для дорогостоящих объектов средних габаритов (автомобилей).

Склады, оборудованные стеллажами, размещаются в одноэтажных зданиях и достигают высоты 14 м и более.

Строительство **подвесных складов** имеет то преимущество, что они могут быть быстро перестроены. Эти склады имеют защиту от климатических условий, создают микроклимат для хранимых объектов. Недостатком является необходимость присутствия постоянно действующей системы поддержания конструкции в рабочем состоянии (компрессорной установки).

**Склады хранения на открытом воздухе** представляют наиболее экономичную форму хранения, однако имеют ряд недостатков:

- воздействие окружающей среды;
- необходимость организации охраны по периметру склада.

# 2.2.4. Виды складов по международной классификации

В международной практике по техническим характеристикам и оснащению склады в исследовании делятся на 4 класса.

#### Склад класса А:

Современное складское здание.

Одноэтажное здание, построенное по современным технологиям с использованием высококачественных материалов.

Высокие потолки от 10 метров, позволяющие установку многоуровневого стеллажного оборудования.

Ровный пол с антипылевым покрытием.

Система пожарной сигнализации и автоматической системы пожаротушения (спринклерная или порошковая).

Регулируемый температурный режим.

Тепловые завесы на воротах.

Автоматические ворота докового типа с гидравлическим пандусом, регулируемым по высоте.

Центральное кондиционирование или принудительная вентиляция.

Система охранной сигнализации и видеонаблюдение.

Офисные площади при складе.

Оптико-волоконные телефонные линии.

Достаточная территория для отстоя и маневрирования большегрузных автопоездов.

Расположение на основных магистралях или МКАД, обеспечивающее хороший подъезд.

#### Склад класса А-:

По функциональности максимально приближается к складам класса A, но уступает им по качеству используемого оборудования, по менее выгодному расположению, или же помещения такого уровня не предоставляют полный спектр услуг или не полностью соответствуют всем требованиям помещений класса A

# Склад класса В:

Капитальное здание одно— или многоэтажное (реконструированные бывшие производственные помещения, с необходимыми коммуникациями и оборудованием.

Высота потолков от 4,5 до 8 метров.

Пол асфальт или бетон без покрытия.

Пожарная сигнализация и гидрантная система пожаротушения.

Пандус для разгрузки автотранспорта.

Офисные помещения при складе.

Телефонные линии МГТС.

Охрана по периметру территории.

## Склад класса С:

Капитальное производственное помещение или утепленные ангары.

Высота потолков разная от 3,5 до 18 метров.

Пол асфальт или бетонная плитка

Ворота на нулевой отметке, автомашина заходит внутрь помещения.

## Склад класса D:

Подвальные помещения или объекты ГО, неотапливаемые производственные помещения или ангары.

# 2.2.5. Оборудование складов.

Складское оборудование состоит главным образом из следующих компонентов:

- вспомогательные устройства для погрузки;
- транспортные средства;
- стеллажи и полки.

Вспомогательные средства на складе.

Решающим фактором эффективности вспомогательных средств является удобство использования. Для рационализации процесса и снижения времени выгрузки-погрузки и для сокращения затрат во многих применение случаях желательно вспомогательных средств погрузки. Понятие вспомогательных средств включает все виды поддонов, паллет, ящиков и всех прочих видов тары которые ведут к упрощению и удобству транспортировки.

Вспомогательным средствам должны быть присущи следующие функции:

- защитная функция;
- транспортная функция;
- функция идентификации;
- нормирование и автоматизация;
- готовность и быстрота получения объектов хранения.

#### 2.2.6. Упаковка

Товары подлежат на пути к клиентам ручной обработке, промежуточному складированию и перевозке.

Выделяют следующие виды упаковки:

- индивидуальная (требования: информационная составляющая, реклама и.д., пример: тюбик зубной пасты),
- упаковка для ручной обработки: для удобства работы в помещениях: размер до 50 см, вес до 8 кг,
- упаковка для механизированной обработки: работа с помощью электрокаров и подъемников с продукцией, помещенной в упаковку размером до 1.1 м и весом до 80 кг,
- упаковка для транспортировки контейнеры

Для того, чтобы защитить их от механических, климатических и прочих воздействий, товары должны быть соответствующим образом упакованы. Упаковка служит и для того, чтобы облегчить рационально обработку товаров и снизить складские и транспортные расходы.

В заключении следует сказать, что упаковка должна выполнять следующие функции:

- обеспечение целостности товара;
- защита товара от повреждений;
- создание рациональных складских единиц;
- создание рациональных по объему и весу транспортируемых единиц;

- создание упаковки, удобной для сбыта;
- наличие информационной составляющей упаковки;
- иметь минимальные вес и габариты.

# 2.3. Системное планирование складских операций

Система складирования имеет следующие функции:

- поступление товаров;
- складирование товаров и материалов;
- комиссионирование;
- выдача товара.

Товары поступают в область складских операций через подразделение поступления товаров. В общих случаях может осуществляться подборка и комплектация товаров в соответствии с заказами клиентов в отделе комиссионирования.

Общая цель системного планирования складов заключается в расположении и организации всех областей, осуществляющих необходимые функции. При этом должны достигаться общие цели логистики - высокая готовность поставки, низкая стоимость логистических операций. Система складирования охватывает все элементы, которые служат для того, чтобы хранить товары или материалы (рис.9).



Рисунок 9. Плановые аспекты организации склада

Данные о производительности (мощности) склада включают, как правило, показатели того, сколько может фактически и должно быть сделано.

Значения прежде всего имеют показатели, приведенные в таблице. 3.

Таблица 3 Показатели склада

№	Показатель	Определение (расшифровка)
$\Pi/\Pi$		
1	2	3
1	Готовность к поставке	Количество выполненных запросов
		Общее число запросов
2	Достаточность	Располагаемое количество
		Предусмотренное количество
3	Связанный капитал	Средняя стоимость наличия на складе
		Процент на капитал
4	Доля затрат на складирование	Складские затраты
		Оборот
5	Квота ошибочных поставок	Число неполных (ошибочных) поставок
		Общее число поставок
6	Коэффициент использования площадей	Полезная площадь склада
	Площадеи	Площадь, занятая складом
7	Коэффициент	Оборот склада
	оборачиваемости	 Наличие на складе
8	Коэффициент использования	Объем складированного товара
	объема	Полезный объем склада
9	Оборот склада	Измеряется в стоимостном выражении

# 2.4. Создание системы комиссионирования Основы

Комиссионирование (посредническая деятельность) формулируется в соответствии с руководящими материалами (РМ) Союза немецких инженеров - как комплектация из наличного множества элементов различных товаров определенного ассортимента в соответствии с каким-либо заказом или информации о потребности. Это определение предусматривает готовность к выполнению заказа и периодическое пополнение элементов,

которые были использованы в процессе комиссионирования.

Позицией считается строка какого-либо заказа, в которой указывается скомплектованное изделие и количество использованных для комплектации деталей. Заказ обычно состоит из нескольких штук одного изделия, или из единичной упаковки. Заказ, как правило, требует подборки деталей различных наименований из числа хранящихся на складе. При этом происходит трансформация состояния специфического ДЛЯ склада, T. e. хранения деталей в состоянии готовой продукции, необходимой для отдельных потребления.

# Склад комиссионирования

Задачей склада комиссионирования является складирование деталей и изделий, которые могут быть использованы при поступлении заказа клиента. Изделия должны быть так складированы, чтобы иметь прямой доступ к каждому из них в процессе исполнения заказа.

Изделия могут размещаться как на определенном месте, так и хаотически. Последнее характерно для резервных складов. Они могут также располагаться на основе нумерации изделий, или их габаритов, или веса.

Сам склад по своей структуре должен предусматривать место для специфической посреднической работы (комиссионирования). Следует далее учесть, имеет ли посреднический склад функции резервного склада. При складировании готовой продукции следует выбрать склад этажерочный или склад со стеллажами, допускающими проезд поперек стеллажей. Выбор оптимального склада зависит, главным образом, от ассортимента хранимых объектов.

# Персонал

Несмотря на высокие затраты на содержание персонала разделение труда между сотрудниками должно иметь место по выполняемым функциями, например по задачам перемещения, комиссионирования, общего ведения заказа, контроля и размещения.

Пока что автоматизированное изъятие единиц хранения может применяться вместо ручной обработки только для однородных или малогабаритных деталей, которые хранятся в специальных емкостях. Большая потребность в ручном труде возникает при перемещении деталей, которые должны размещаться в соответствующих емкостях и подаваться для складирования по продольным и поперечным проездам.

# Движение потоков и транспортные средства

Физический поток товаров через систему комиссионирования включает снабжение потока отдельными деталями из имеющегося ассортимента и вывоз скомплектованных заказов из системы (см.рис.10).

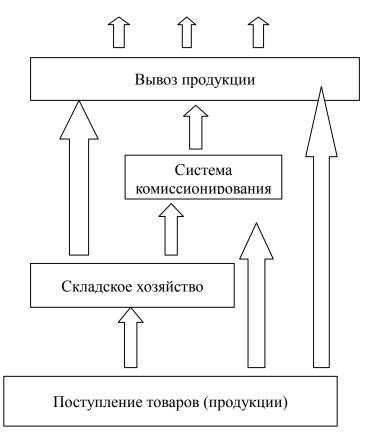


Рисунок 10. Движение материальных потоков через склад комиссионирования

#### 2.5. Виды складских систем

В настоящее время в мировой практике существуют и успешно развиваются две противоположные складские системы — централизованная и децентрализованная складские системы. Каждая из этих систем имеет свои преимущества и недостатки. Рассмотрим их подробнее.

**Централизованная** (европейская) система представляет собой вертикально ориентированную систему подчинения, обычно трехуровневую (см.рис.11). Данная система имеет следующие преимущества: быстрая реакция на возмущение. Под возмущением для складского комплекса понимается резкое увеличение объемов отгрузки (сезонные продажи продукции). Учитывая главенствующее положение центрального склада, только на нем создается страховой запас, и с этой точки зрения систем более экономична чем децентрализованная. Однако есть и недостаток: ограниченная зона охвата

территории, для охвата новых рынков сбыта необходимо увеличение сторон пирамиды. Это достигается появление дополнительных промежуточных складских уровней, что приводит к увеличению персонала и увеличению времени реакции на возмущение. Всё это негативно сказывается на экономической эффективности данной системы.

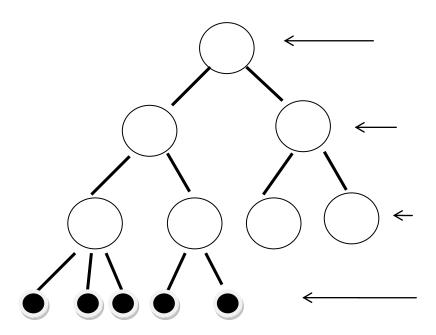


Рисунок 11. Централизованная складская система

Учитывая вышеперечисленное, данный вид складской системы успешно развивается в Европе, поэтому и имеет название европейской системы.

Децентрализованная (американская) система представляет собой систему равноправных и равноответственных складских элементов (см. рис.12). В каждом из которых менеджмент. Исходя из своего опыта и степени риска, определяет объемы И ассортимент продукции. Учитывая географические условия и окружающие трудовые ресурсы. При появлении возмущения в одном из элементов. Соседние элементы, в силу схожести ассортимента, помогают компенсировать возмущения, перебрасывая соседу продукцию. Преимуществом данной складской системы является то, что для охвата новой территории достаточно добавить новый складской элемент. Недостатком является то, что каждый складской элемент имеет свой страховой с этой точки зрения суммарный страховой запас данной системы существенно выше, чем у централизованной. Однако для охвата больших территорий (Америка, Канада и др.) система успешно применяется.



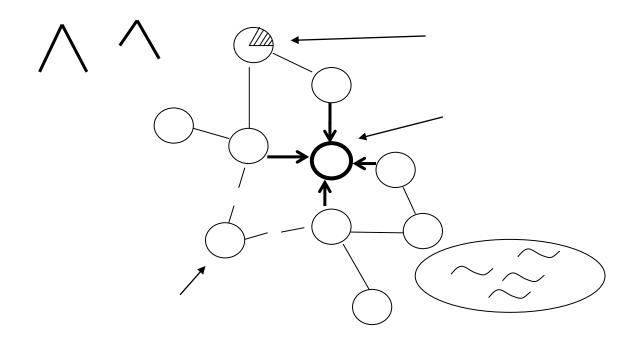


Рисунок 12. Децентрализованная складская система

# 2.6. Адресность размещения

В настоящее время в складских комплексах всё шире применяется адресная система складирования. Смысл её заключается в следующем. Разрабатывается алгоритма размещения продукции на территории склада и каждой единице хранения присваивается персональный код, по которому легко найти место размещение интересующей единицы хранения (см. рис. 13).

XX - XX - XX - XX

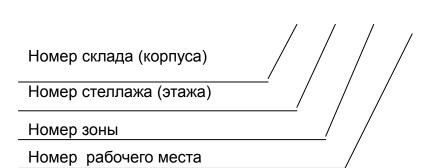


Рис. 13. Алгоритм шифра единицы хранения

**Пример: 01 03-02-03** - Первый склад, третий этаж, вторая зона, третье место.

Склад №1

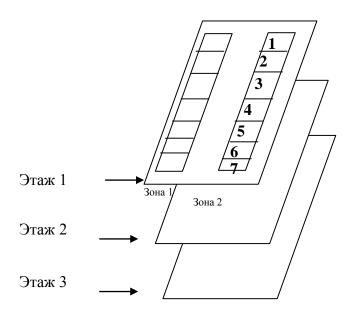


Рис.14. Схема адресации

Использование адресной системы приносит следующие преимущества:

- Легкий поиск продукта;
- Упрощенная система учета;
- "Прозрачность" размещения;
- Возможность выборочной инвентаризации по позициям;
- Справка о наличии продукта на заданное число.

Одно из важнейших дополнительных возможностей — это снижение зависимости от субъективного фактора — человека. Появляется возможность привлечения малоквалифицированного труда, что позволит экономить фонд заработной платы.

При подготовке приходных и расходных документов ( для размещения товара или отпуска потребителю) выдается сообщение (идентификационного номера) о месте размещения данного товара

Для выполнения данной работы необходимо проведение следующих процедур:

- 1. Введение в компьютерной базе дополнительного поля для формирования идентификационного номера.
- 2. Нумерация на складе стеллажей и полок в соответствие с идентификационным номером.

- 3. Первоначальное присвоение идентификационного номера каждой позиции товара.
- 4. В дальнейшем при выборе необходимой позиции товара будет появляться сообщение о месте размещения товара, что позволит существенно облегчить поиск товара, даже в случае плохого знания товара.

# 2.7. Тенденции складского хозяйства

Наряду с другими социотехническими системами складское хозяйство подчиняется влиянию новых экономических условий и внешних условий. в которых находится система. В соответствии с современными взглядами ожидаемые тенденции отражены в таблице 4.

Таблица 4 Основные тенденции современного этапа

№	Тенденция	Реализация
$\Pi/\Pi$		
1	2	3
1	Принцип точно во	1. Создание развернутой диспетчерской сети
	время	2. Временная синхронизация всей бизнес цепочки
2	24 часовой срок	1. Развертывание широкой складской сети
	поставки	2. Автоматизация заказа клиента
3	Высокий уровень	1 Использование только комплектных поставок
	сервиса	2 Заключение контрактов с производителями
		гибких технологий
4	Растущие затраты	1. Создание технологий с использованием
	на персонал	малоквалифицированного труда
		2. Внедрение безлюдных технологий

# ГЛАВА 3. ТРАНСПОРТНОЕ ХОЗЯЙСТВО И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ

К задачам распределения товаров относятся:

- складирование готовых к отправке продуктов;
- транспортировка готовых товаров в определенные точки доставки.

Под транспортировкой понимается изменение местонахождения товара с помощью транспортного средства. Каждая транспортная система состоит из следующих компонентов:

- транспортируемые грузы;
- средства транспорта;
- процесс транспортировки.

В настоящее время существует несколько классификаций видов перевозок. Приведем одну из них:

- внутрипроизводственная перевозка,
- -междугородная транспортировка,
- -международная перевозка (Инкотермс)

Сразу оговоримся, что данное разделение достаточно условное, одни и те же виды транспорта могут использоваться в разных группах.

# 3.1. Внутрипроизводственная транспортировка

К внутрипроизводственным перевозкам относятся перевозки по внутренней территории предприятий, внутри крупных помещений (магазинов, складов и т.п.). Название «внутрипроизводственные перевозки» достаточно условное, оно пошло с производственных структур, но в настоящее время используется гораздо шире, охватывая и непроизводственные подразделения и компании. Главный принцип применения- использование внутри помещений и на замкнутой территории.

К внутренним транспортным средствам относятся средства, которые служат для перемещения в горизонтальном и вертикальном направлениях.

Внутрипроизводственные транспортные системы можно разделить на две основные группы, а именно:

- 1) стационарное транспортное устройство;
- 2) перемещающееся транспортное средство.

К стационарным относятся транспортные устройства, с помощью которых продукты перемещаются по определенному горизонтальному, вертикальному или наклонному направлениям. Стационарные устройства потребляют малое количество энергии, отличаются небольшими затратами на обслуживание и обладают большей надежностью и безопасностью.

Стационарные устройства могут создаваться как без опоры на пол (подъем грузов осуществляется с помощью конструкции, укрепленной на потолке), так и с опорой на пол. Примером конструкций, связанных с полом, являются:

- скрытый под полом цепной транспортер;
- несущий цепной транспортер;
- рольганги;
- ременный транспортер.

Конструкции, не связанные с полом, обычно, следующие:

- цепной подвесной транспортер;
- транспортер с электроприводом и ручные тали.

К передвижным устройствам относятся транспортные средства, которые выполняют либо вертикальную транспортировку (подъемники, в т.ч. лифты, мостовые, портальные и др. краны), либо горизонтальное перемещение - как система на тележках (карах). Последние, в свою, очередь, также делятся на требующие опоры на пол и свободные.

К первым относятся:

- вилочные подъемники;
- вилочные штабелеры;
   тягачи с прицепами;
- транспортные системы без водителя.

К несвязанным с полом транспортным средствам относятся:

- кар траки;
- монорельсовые подвесные тележки.

Растущее значение приобретают в настоящее время транспортные средства без водителя и с дистанционным управлением (индукционные или оптические). Они создают конкуренцию стационарным транспортным средствам, к ним относятся:

- подпольные цепные транспортеры;
- подъемники с электроприводом и без него;
- сочлененные транспортные тележки;
- подвесные конвейеры с отдельным приводом.

Безлюдные транспортные системы хорошо подходят ДЛЯ рационализации логистических функций и могут использоваться как на частично механизированных, так и на полностью автоматизированных предприятиях. Совершенствование технологии c центральной и связь компьютерной системой обеспечивает их экономичность, большую гибкость и высокую степень использования.

Безлюдные транспортные системы могут выполняться в виде тележек с собственным приводом и использоваться для внутрипроизводственного

перемещения грузов всех видов запрограммировано или дистанционно управляемого.

Безлюдные системы включают следующие элементы:

- тележки;
- устройства для перемещения;
- управляющие устройства.

Кроме тягачей, которые располагают прицепными устройствам для одного или нескольких прицепов.

Преимущества дистанционно управляемых транспортных систем должны рассматриваться наряду с присущими им недостатками:

- высокой стоимостью этих систем;
- проблем загрузки и выгрузки;
- низкой скоростью движения;
- привязка к смонтированным путям;
- затруднительность проезда в различных производственных ситуациях ( например, узкие пути, высокие барьеры, и т.п.).

В других случаях должен использоваться внутрипроизводственный транспорт со своими специфическими, рассчитанными на более короткие расстояния, транспортными средствами.

При выборе вида транспортного средства необходимо учитывать тот факт, что при данных видах перевозок доля времени на погрузочно-разгрузочные операции достаточно высока, а перевозки осуществляются на короткие расстояния.

При выборе вида транспортного средства необходимо учитывать следующие требования (в порядке приоритетов).

В первую очередь экологические требования, т.к. перевозки могут осуществляться внутри помещений, и вредные выбросы приносят вред окружающему персоналу, в связи с этим ниже приводится рейтинг транспортных систем, начиная с самых безопасных:

- ручные тележки,
- средства на электрической тяге (ограниченное применение во влажных и притапливаемых помещениях),
  - средства с дизельными двигателями,
- средства с бензиновыми двигателями при наличие нейтрализаторов и катализаторов.

Вторая группа требований-экономическая целесообразность учет соотношения «цена-качество»

Под «ценой» понимается совокупность затрат, связанных как с покупкой, так и последующим техническим обслуживанием.

Под «качеством» понимается некая совокупность параметров: ресурс, грузоподъемность, объем перевозки груза и т.п.

Третья группа требований- эксплуатационные. Учитывая высокую долю погрузочно-разгрузочных работ одним из важнейших условий является удобство погрузки-выгрузки. Этого можно достичь несколькими способами: конструктивные-низкий уровень борта наличие малорадиальных колес, наличие микролифтов и погрузочных площадок.

# 3.2. Междугородные перевозки 3.2.1.Виды перевозок

В настоящее время широко используются пять видов транспортных перевозок:

- автомобильные перевозки,
- железнодорожные перевозки,
- перевозки водным транспортом,
- воздушные перевозки (авиаперевозки),
- -трубопроводы.

**Автомобильные перевозки** наиболее эффективны на расстояниях до 2 тыс. км (реализация принципа 24 часовой поставки).

Преимущества:

- реализация принципа «от двери до двери»,
- гибкость в выборе маршрута движения,
- возможность наличия собственного или арендуемого транспорта.

#### Недостатки:

- одни из самых дорогих перевозок,
- низкий коэффициент использования человеческого фактора (в среднем один водитель на 10 тонн груза).

**Железнодорожные перевозки** наиболее эффективны от тысячи километров. Ограничение снизу обусловлено большим перечнем организационных и подготовительных работ, связанных с подготовкой к маршруту движения.

#### Преимущества:

- перевозка больших объемов и весов грузов,
- за счет сменности экипажа достигается высокая крейсерская скорость,
- перевозка на большие расстояния.

#### Недостатки:

- привязка к заданным маршрутам движения
- необходимость наличия подъездных путей,

- необходимость наличия развитой инфраструктуры для поддержания работоспособности железнодорожных путей.
- **Перевозки водным транспортом** применяются для перевозки больших объемов грузов, часто массовых грузов, когда время доставки не важно.

Преимущества:

- наиболее экономичный вид транспорта,
- возможность перевозок больших объемов грузов (сотни тысяч тонн),

Недостатки:

- -возможная сезонность перевозок,
- относительно низкая скорость перевозок.
- **Воздушные перевозки авиаперевозки** в основном используются для перевозки скоропортящегося товара и для межконтинентальных рейсов. В пределах европейских стран воздушные перевозки грузов редко используется как транспортное средство.

Преимущества:

- высокая скорость доставки,
- преодоление любых географических препятствий.

Недостатки:

- -высокая стоимость перевозки (самые дорогие из всех видов),
- документальность оформление товара,
- необходимость наличия дорогостоящих посадочных трасс.
- отсутствует принцип доставки товара к «порогу заказчика», необходимо привлечение других видов транспорта.
- -**Трубопроводы** сооружения, предназначенные для транспортировки газообразных и жидких веществ, а также твёрдого топлива и иных твёрдых веществ в виде раствора под воздействием разницы давлений в поперечных сечениях трубы.

Преимущества:

- наибольшие объемы перебросок груза,
- низкая себестоимость.

#### Недостатки:

- большие первичные капиталовложения,
- необходима постоянно действующая система обеспечения функционирования трубопроводов (система газоперекачивания и т.п.)

# 3.2.2. Виды перевозок (транспортировок) в зависимости от количества используемых транспортных систем

Различают следующие виды транспортировок:

- **унимодальная** (одновидовая) транспортировка осуществляется одним видом транспорта, например автомобильным.
- смешанная перевозка грузов (смешанная раздельная перевозка) осуществляется обычно транспорта, например: двумя видами железнодорожно-автомобильная, речная-автомобильная и т.п. Признаками смешанной раздельной перевозки является наличие нескольких транспортных документов.
- **комбинированная** перевозка отличается от смешанной наличием более чем двух видов транспорта. Использование смешанных (комбинированных) видов транспортировки часто обусловлено экономическими соображениями.

Современная логистическая практика транспортировки связана с все большей экспансией перевозок, осуществляемых одним экспедитором (оператором) из одного диспетчерского центра и по единому транспортному документу (мультимодальные, интермодальные, трансмодальные, Амодальные, комбинированные, сегментированные и пр.).

**Интермодальная (интегрированная) перевозка** — смешанная перевозка грузов под руководством одного оператора по одному транспортному документу (единой ставки тарифа) с выполнением принципа «от двери до двери» с разделением ответственности на всем пути.

**Мультимодальные перевозки** — перевозки, при которых лицо, организующее перевозку, несет за нее ответственность на всем пути следования независимо от количества принимающих участие видов транспорта при оформлении единого перевозочного документа.

При интермодальной перевозке грузовладелец заключает договор на весь путь следования с одним лицом (оператором). Чаще всего, это может быть экспедиторская фирма, которая действует на всем протяжении маршрута перевозки груза различными видами транспорта, освобождая грузовладельца от необходимости вступать в договорные отношения с другими транспортными предприятиями.

Признаками интермодальной (мультимодальной) перевозки являются:

- наличие оператора доставки от начального до конечного пункта логистической цепи (канала),
  - единая сквозная ставка фрахта,
  - единый транспортный документ,
  - единая ответственность за груз и исполнение договора перевозки.

При осуществлении мультимодальных перевозок за пределами страны (при экспортно-импортных операциях) существенное значение приобретают таможенные процедуры оформления («очистки») грузов, а также коммерческо-правовые аспекты перевозок в тех странах, по которым

# 3.2.3. Предпосылки и перечень мероприятий при создании транспортной системы)

При создании транспортных систем следует учитывать весь круг проблем, касающийся складирования, транспортировки и вспомогательных средств, как это далее показано на примере бумажной промышленности.

Вначале должны быть установлены собственно задачи транспортировки, что включает анализ задач доставки и разгрузки в зависимости от частоты и количества транспортируемых грузов.

Выбор оптимальной транспортной системы начинается с грубой оценки основе матрицы использования транспортных средств, учитывающей на особенности применения и характеристики загруженности транспортных средств. Окончательное решение принимается на основе экономических соображений. При этом учитывается количество И протяженность транспортировок, время загрузки и выгрузки данного вида транспорта, средняя скорость.

Разрабатывается транспортная матрица маршрутов движения (рис. 15.) На этой транспортной матрице отображаются все поставщики продукции с их запасами: a1, a2, ..., ai, ..., am, приводятся потребители в их объемами закупки: b1, b2, ..., bj, ..., bn соответственно. Также указываются транспортные издержки на перевозку единицы продукта cij.

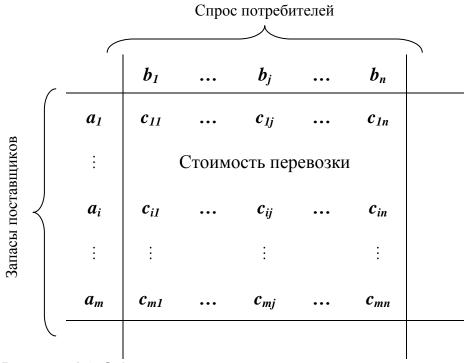


Рисунок 15. Общая постановка транспортной задачи

Затем производится ее оптимизация по критерию минимума себестоимости перевозок.

После окончательного выбора маршрутов движения выбора формируется заявка для коммерческого отдела для заключения договоров. После заключения договоров с транспортным перевозчиком, заявки передаются в информационно-диспетчерскую группу, которая отслеживает выполнение заказа клиента, и вносит коррективы в случаях отклонения по времени выполнения заявки.

# 3.3. Международные перевозки (Инкотермс)

Договор считается международным, если он заключен:

- 1. между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории различных государств,
- 2. между сторонами разной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории одного государства,
- 3. между сторонами одной государственной принадлежности, коммерческие предприятия которых находятся на территории различных государств.

При международных договорах применяются следующие операции:

Экспорт – совокупность множества коммерческих операций по продаже и вывозу за границу товаров для передачи их собственность иностранному контрагенту.

Возможны следующие варианты экспорта:

- вывоз из страны товаров, произведенных, выращенных или добытых в стране, а также товаров, ранее ввезенных из-за границы и подвергающихся переработке.
- -вывоз товаров, ранее ввезенных, переработка которых проходила под таможенным контролем,
- невидимый экспорт предоставление иностранцам или иностранным компаниям туристических, логистических, транспортных услуг,
- вывоз капитала в форме предоставления кредитов и инвестирование в инофирмы.
- Импорт совокупность множества операций по закупке и ввозу иностранных товаров для последующей реализации их на внутреннем рынке страны.

Возможны следующие варианты импорта:

- ввоз в страну товаров иностранного происхождения непосредственно из страны- производителя или страны посредника.

- ввоз из-за границы ранее вывезенных товаров отечественных производителей, подвергающихся переработке из-за границей.

Международные перевозки выполняются согласно международных правил (инкотермс).

Инкотермс 2010 (Incoterms 2010) (англ. Incoterms, International commerce terms)— это международные правила, признанные правительственными органами, юридическими компаниями и коммерсантами по всему миру как толков. Эти правила появились для разрешения проблем, которые касаются перевозок. Международная торговая палата опубликовала впервые в 1936 году свод международных правил для точного определения торговых терминов. Эти правила известны как «Инкотермс 1936». Поправки и дополнения были позднее сделаны в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000 году. С 1 января 2011 года вступили в силу новые ИНКОТЕРМС 2010 (Incoterms 2010). Таким образом, можно избежать или, по крайней мере, в значительной степени сократить неопределённость различной интерпретации таких терминов в различных странах.

Сфера действия **Инкотермс 2010 (Incoterms 2010)** распространяется на права и обязанности сторон по договору купли-продажи в части поставки товаров (условия поставки товаров).

Каждый термин Инкотермс включает в себя три составляющие, см. пример: **CIF Hamburg 2010**. Здесь **CIF-**термин перевозки (см. ниже), **Hamburg** - место, в котором переходит ответственность по расходам, **2010** – редакция терминов Инкотермс (каждые 10 лет вносятся дополнения и изменения)

Термины Инкотермс можно разделить на 4 группы:

Группа Е — Место отправки (Departure)

Группа F — Основная перевозка не оплачена (Main Carriage Unpaid)

Группа С — Основная перевозка оплачена (Main Carriage Paid)

Группа D — Доставка (Arrival)

С помощью терминов Инкотермс можно договориться о трех видах ответственности:

- Ответственность за товар (OT) м какого момента продавец праве требовать оплаты товара, несмотря на то, что «товар мог потерпеть гибель, уменьшение или повреждение».
- Ответственность по мероприятиям (OM) продавец и покупатель договариваются, какая из сторон будет выполнять таможенные процедуры.
  - Ответственность по расходам (ОР) продавец и покупатель

договариваются, какая из сторон оплачивает таможенные процедуры.

В таблице 5 представлен полный список терминов **Инкотермс 2010** (**Incoterms 2010**) и необходимые комментарии к ним.

Таблица 5

Термины Инкотермс 2010

№	Группа	Термин	пины инкотерме 20 Предпочтительный		
п/п	1 pylliu	ТФРИПП	транспорт		
	2	2	4	5	
1		3		-	
	Е	EXW	любые виды транспорта	EX Works ( named place) Франко завод (название места), товар со склада продавца	
	F	FCA	любые виды транспорта	Free Carrier (named place) Франко перевозчик (название места), товар доставляется перевозчику заказчика.	
	F	FAS	морской и внутренний водный транспорт	Free Alongside Ship ( named port of shipment) Франко вдоль борта судна ( название порта отгрузки) товар доставляется к кораблю заказчика	
	F	FOB	морской и внутренний водный транспорт	Free On Board ( named port of shipment) Франко борт ( название порта отгрузки), товар погружается на корабль заказчика.	
	С	CFR	морской и внутренний водный транспорт	Cost and Freight ( named port of destination) Стоимость и фрахт (название порта назначения), товар доставляется до порта заказчика (без выгрузки).	
	С	CIF	морской и внутренний водный транспорт	Cost, Insurance and Freight ( named port of destination) Стоимость, страхование и фрахт (название порта назначения) товар страхуется и доставляется до порта заказчика (без выгрузки).	
	С	CIP	любые виды транспорта	Carriage and Insurance Paid To ( named place of destination) Фрахт/перевозка и страхование оплачены до (название места назначения), товар страхуется и доставляется перевозчику заказчика в указанном месте назначения.	
	С	CPT	любые виды транспорта	Carriage Paid To ( named place of destination) Фрахт/перевозка оплачены до (название места назначения), товар доставляется перевозчику заказчика в указанном месте назначения.	
	D	DAT	любые виды транспорта	Delivered At Terminal ( named terminal of destination) Поставка на указанном терминале (название терминала)	

# Продолжение таблицы 5

1	2	3	4	5	
	D	DAP	любые	Delivered At Point ( named point of	
			виды транспорта	destination)	
				Поставка в указанное место (название	
				пункта)	
	D	DDP	любые	Delivered Duty Paid ( named place of	
			виды транспорта	destination)	
				Поставка с оплатой пошлины (название	
				места назначения)	
	D	<del>DDU</del>	любые	Исключен из Инкотермс 2010	
			виды транспорта	Delivered Duty Unpaid ( named place of	
				destination)	
				Поставка без оплаты пошлины ( название	
				места назначения)	
	D	DAF	любые	Исключен из Инкотермс 2010	
			виды транспорта	Delivered At Frontier ( named place)	
				Поставка до границы ( название места	
				поставки)	
	D	<b>DEQ</b>	любые	Исключен из Инкотермс 2010	
			виды транспорта	Delivered Ex Quay ( named port of	
				destination)	
				Поставка с пристани ( название порта	
				назначения)	
	D	<del>DES</del>	любые	Исключен из Инкотермс 2010	
			виды транспорта	Delivered Ex Ship ( named port of	
				destination)	
				Поставка с судна ( название порта	
				назначения)	

# Инкотермс 2000: Transfer Переход риска от продавца к покупателю

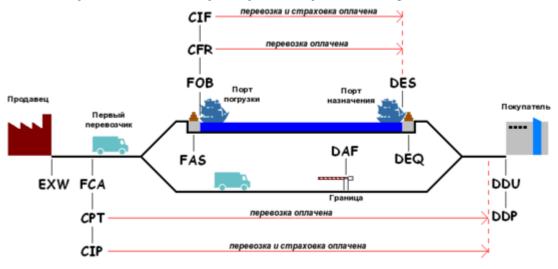


Рисунок 16. Схема перехода рисков

Следуя из того, что **Инкотермс** регулируют ряд наиболее важных, принципиальных, базовых вопросов, связанных с организацией доставки товара до места назначения, любой базис поставки регулирует три ключевых «транспортных» вопроса, без которых доставка товара до места назначения не может быть осуществлена. Это:

- 1. Распределение между продавцом и покупателем транспортных расходов по доставке товара, то есть определение, какие расходы и до каких пор несет продавец, и какие, начиная с какого момента,— покупатель.
- 2. Момент перехода с продавца на покупателя рисков повреждения, утраты или случайной гибели груза.
- 3. Дату поставки товара, то есть определение момента фактической передачи продавцом товара в распоряжение покупателя или его представителя например, транспортной организации и, следовательно, выполнения или невыполнения первым своих обязательств по срокам поставки.

За рамками Инкотермс остались правила перехода права собственности с продавца на покупателя, а также последствия невыполнения сторонами обязательств по договору купли-продажи товаров, включая основания освобождения сторон от ответственности, что регламентируется нормами применимого права или Венской конвенцией.

Исходя из эксплуатационной практики, в таблице 6 приведены предпочтительные виды транспорта, которые наилучшим образом подходят для тех или иных терминов Инкотермс.

Таблица 6 Предпочтительные виды транспорта по Инкотермс

Термин	Водный	Авто	Ж/Д	Воздушный	Смешаный
					+авто
DAF	-	+	+	-	+
FCA	+	+	+	+	+
CIF	+	-	-	+	-
CIP	+	+	+	+	+

# 3.4. Используемые стратегии транспортных систем Стратегия поставок

Стратегия определяет род и количество потоков товаров между складами и клиентами поставки и жестко предписывает из какой ступени

складов и какому клиенту будет осуществлена поставка.

Например, прямая поставка с завода для крупных клиентов; поставки малоходовых товаров - из региональных складов и т. д. Главная составляющая стоимости распределительной системы для предприятия - наряду с затратами на поставку товара учитываются затраты содержание склада (площади, аренда, амортизация...) и реализацию заказа (персонал, ЭВМ). С точки зрения экономичности эти затраты должны минимизироваться. При этом учитываются следующие соображения:

- расстояния между складами, что непосредственно влияет на время транспортировки;
- растущую централизацию при малом числе складов, возрастает удаленность склада от клиента и, таким образом, затраты на поставку. Затраты на дополнительную поставку с центрального склада наоборот, падают, так как возрастают объемы транспортируемых грузов;
- число складов влияет на затраты по содержанию складов и на хранение наличия на складе.

При растущей децентрализации распределительной системы число снабжаемых клиентов, ИЗ одного склада, уменьшается. При этом уменьшается необходимая величина запасов на каждом отдельном складе, и в то же время сумма всех запасов в централизованной распределительной системе оказывается больше, чем в децентрализованной, поскольку страховые должны во всех многочисленных пунктах запасы иметься хранения.

С целью минимизации затрат должны быть решены следующие задачи:

- определение оптимального числа ступеней складов; установление оптимального числа складов на каждой ступени;
- определение пунктов расположения складов, обеспечивающих минимальные транспортные расходы;
  - нахождение рационального распределения мест поставки.

При распределении продукции между различными странами должны учитываться особенности каждой страны.

#### Стратегия содержания

Стратегия содержания ориентирована на то, что при создании складской и торговых сетей не все этапы могут быть рентабельны, а до выхода на режим самоокупаемости должно пройти достаточно много времени (см. табл.7).

В таблице приведены основные этапы функционирования компании, указаны сроки и основные характеристики этапов. Наглядно видно, что первые этапы по экономической сути являются убыточными, их задача заключается в

организации и налаживании регулярной работы компании.

Таблица 7. Этапы организации и функционирования компании

No	Название этапа	Срок этапа	Примечание	Общий
$\Pi/\Pi$				срок
1.	Открытие	1-3 месяца	Исследование	
	представительст		рынка,	
	ва		затратный этап	6-9
2.	Активный	1-2 месяца	Рекламная	месяцев
	период,		кампания,	
	организация		привлечение	
	кампаний		клиентов,	
			Затратный этап	
3.	Открытие	3 месяца	Апробация	
	торгового		работы,	
	филиала		затратный этап	
4.	Регулярная		Самоокупаемость,	
	работа торговой		рентабельность	
	сети			

# ГЛАВА 4. РАЗМЕЩЕНИЕ МАТЕРИАЛОВ И ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

# 4.1. Значение размещения

Центральной задачей планирования и управления логистикой является размещение. С ним связано соблюдение сроков снабжения предприятия необходимыми материалами и комплектующими нужного качества и количества. Размещение непосредственно влияет на величину складских запасов и, таким образом, на затраты на связанный капитал.

Задача размещения заключается в том, чтобы в условиях определенных ограничений достичь минимальных затрат. Структура фондов предприятия и структура затрат в машиностроении показывает, что запасы материалов на предприятиях являются затратным фактором номер один. Это показывает, что рентабельность и ликвидность, а также, в конечном счете, предпринимательский успех в такой же решающей степени зависит от размещения как и от производства.

Установлено [1], на примере Германии, что для средних предприятий снижение запасов на 10% (а значит и соответствующее снижение оборотных средств), приводит к уменьшению связанных капитальных средств и увеличению оборачиваемости (т.е. оборота, отнесенного к основному капиталу) с 1,25 до 1,30. Это ведет к увеличению прибыли более чем на 10%. Рентабельность возрастет еще в большей мере за счет повышения (отдачи) капитала, составит 15%! Отсюда следует, что снижение величины запасов приводит к заметному повышению рентабельности. Эффективное размещение коренным образом влияет на успехи предприятия.

с большим влиянием размещения ликвидность и рентабельность, оно занимает центральное место на предприятии. Для выполнения своих реализации рационального размещения задач И требуется информация ИЗ многочисленных отделов предприятия. наоборот, оно служит источником информации для многих подразделений. Например, при установлении объема запасов должно учитываться поступления запасов и сроки поставки. Подготовка работы требует установления оптимальных сроков передачи полуфабрикатов в производство, соблюдение установленного уровня затрат и времени поставки поступающих материалов.

В соответствии с имеющимися заказами клиентов или на основе данных о рынке в начале определяется брутто-потребность в изделиях, узлах, деталях, основных и вспомогательных материалах. Для процессов управления запасами устанавливаются и фиксируются все перемещения

(поступления, выдача, резервирование) на складах и в отдельных подразделениях предприятий. Складские запасы определяются по показателю брутто-потребности, и затем вычисляется нетто-потребность. Получение заказов от поставщиков фиксируются в сроки их поступления на склад. Целесообразно при этом применять единый, жестко соблюдаемый, метод размещения. Требования к размещению зависят от характера складируемых объектов.

# 4.2. Структуризация продукции и размещение в магазине или на складе. *ABC – XYZ*анализы 4.2.1. *ABC* – анализ

*ABC* – анализ нашел широкое применение как метод контроля и управления запасами, который позволяет разделить номенклатуру реализуемых товарно-материальных ценностей по выбранному критерию. Этим критерием может являться , например, удельный вес позиции в общем объеме реализации или в суммарной стоимости хранимых запасов, срок годности продукта и т.п. Этот метод в разных странах называют по разному: метод Парето, метод 80/20, принцип правой руки и т.д.

Суть метода заключается в упорядочении позиций номенклатуры в порядке убывания удельного веса с последующим разделении их на три группы -A, B, C. При проведении ABC анализа его результатом является построение кривой Лоренца (рис. 17).

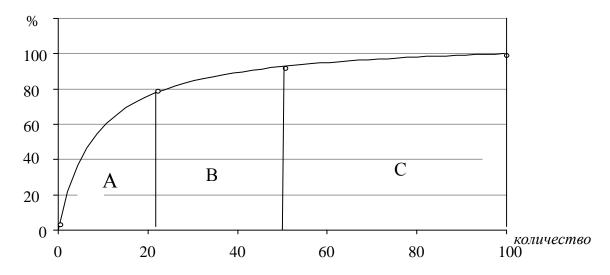


Рисунок 17. Типовая кривая АВС анализа.

В группу A включаются несколько позиций, на долю которых приходится преобладающая часть суммарного значения критерия. Обычно, это особая

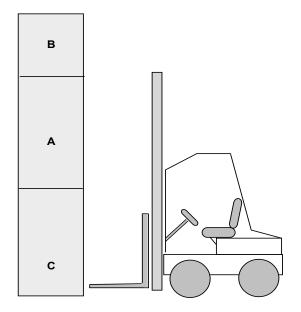
группа с точки зрения определения величины заказа по каждой позиции номенклатуры, контроля текущего запаса, затрат на доставку и хранение. Группа А, имеет около 20% количества товара, при этом занимается 80% стоимости (если критерий- стоимость). Именно, исходя из этого соотношения, в ряде стран данный анализ и имеет такое название. Группа А является наиболее «важной» группой. Ниже будут приведены принципы работы с каждой группой.

К группе B относятся позиции номенклатуры, занимающие среднее положение в формировании суммарного значения критерия классификации. По сравнению с позициями номенклатуры группы A они требуют меньшего внимания, поэтому в отношении их производится обычный контроль текущего запаса на складе и своевременности заказа.

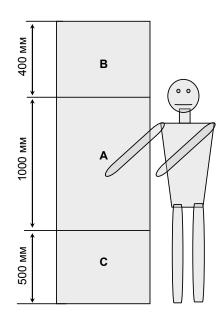
Группа C включает позиции номенклатуры, составляющие большую часть запасов, при этом на них приходится незначительная часть суммарного значения критерия. По позициям группы C осуществляется периодический контроль, расчеты оптимальной величины заказа и периода заказа не выполняются.

Метод *ABC* вполне подходит и для формирования концепции рационального размещения различного рода материальных товаров на складских зонах. Однако в таком случае необходимо учитывать двухмерность складирования: вертикального и горизонтального.

В процессе вертикального размещения товаров на первый план выдвигается количество заказов на данный период (см.рис.18).



а) Для стеллажей, обслуживаемых вилочным погрузчиком



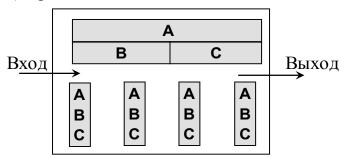
б) Для стеллажей, обслуживаемых человеком

Рис. 18. Вертикальное размещение товарных групп АВС

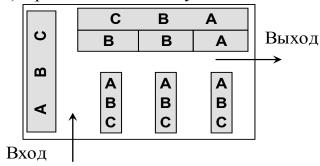
Товары, заказываемые в наибольшем числе, должны размещаться в зоне нормального доступа рук складского работника. Места складирования, которые требуют от работника выполнения наклонов или вытягивания вверх, должны быть зарезервированы для предметов, заказываемых в наименьших количествах.

В процессе горизонтального размещения товаров решающим фактором является частота заказов на данный период. Товары, заказываемые чаще всего, (см. рис.19) должны размещаться, по возможности, наиболее близко к пункту выдачи и/или упаковки, поскольку в этом случае сумма манипуляционнотранспортных операций будет минимальной. Вследствие этого уменьшается трудоемкость операций, что равнозначно росту эффективности функционирования складского предприятия.

## а) Проходная система



# б) Проходная система угловая



# в) Карманная система

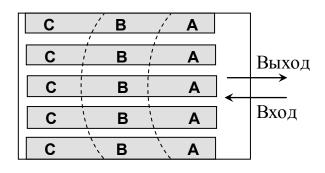


Рисунок 19. Горизонтальное размещение товарных групп A,B,C.

#### АВС - анализ позволяет:

- управлять запасами путем соответствующей группировки, классификации товаров по ассортиментным критериям, например, даже по 300 000 ассортиментным позициям;
- управлять запасами путем группировки товаров по группам, требующим различных условий хранения;
- управлять запасами путем группировки товаров в зависимости от транспортных требований;
- управлять запасами в разветвленных и многоуровневых дистрибутивных сетях;
- управлять локализацией позиций в логистических центрах или на складах;
- оптимизировать издержки, связанные с замораживанием капитала;
- поддерживать соответствующую доступность товара, что оказывает влияние на уровень обслуживания клиента;
- диверсифицировать портфель поставщиков;
- диверсифицировать портфель клиентов.

#### **4.2.2** *XYZ* анализ

C помощью анализа XYZ ассортимент продукции, находящихся на складе или в магазине, распределяется в зависимости от неравномерности их потребления (частоты потребления), в частности:

- Детали класса *X* характеризуются постоянной величиной их потребности, только небольшими колебаниями в их расходе и высокой точностью предсказания; это — наиболее благоприятная группа. Внешний вид диаграммы продаж (отгрузки или поступления товара) показан на рис. 20.

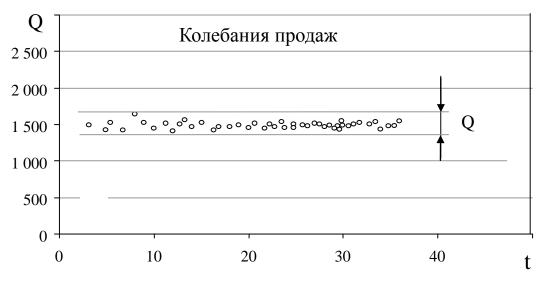


Рисунок 20. Колебания продаж товаров группы Х

- Детали класса *Y* характеризуются заранее известными тенденциями определения потребности в них, например, сезонными колебаниями и средними возможностями прогноза, вид диаграммы показан на рис. 21;



Рисунок 21. Колебания продаж продукции группы У

- Детали класса *Z* потребляются нерегулярно, какие-либо тенденции отсутствуют, прогнозирование их потребности неточно и некорректно. Вид диаграммы данного процесса показан на рис.22. Считается наиболее неблагоприятной группой.

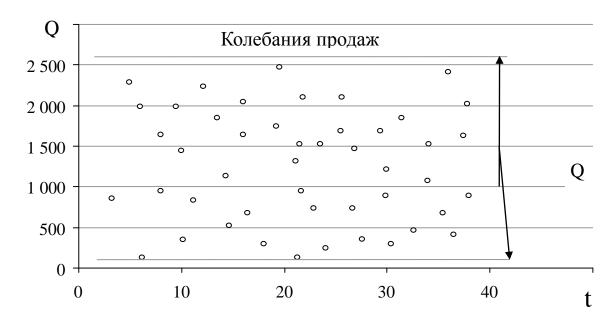


Рисунок 22. Колебания продаж продукции группы Z

Построение этих кривых основано на анализе прошлого опыта и использовании метода наименьших квадратов для создания регрессионной зависимости. Рассчитанный, исходя из стандартных отклонений (сигма)

коэффициент вариации  $K_B$  характеризует относительное распределение деталей по их частоте потребления:

$$\begin{array}{c|c}
\hline
 & & \\
\hline$$

где  $x_i$  —значение спроса по оцениваемой позиции за i-ый период;

 $\overline{x}$  – среднее значение спроса по оцениваемой позиции;

n – число периодов, за которые проведена оценка.

Многокритериальная оценка сразу по двум критериям – удельному весу позиции и стабильности спроса на неё, получила название *ABC–XYZ* анализ.

#### **4.2.3.** *ABC-XYZ* анализ

Последовательность проведения АВС-ХҮХ анализа.

- 1. Сформулировать цель анализа ABC и определить критерий, по которому намечено провести разделение ассортимента.
  - 2. Рассчитать доли позиций ассортимента в общем объеме запаса.
- 3. Выстроить ассортиментные позиции в порядке убывания их доли в общем запасе.
- 4. Разделить ассортиментные позиции на группы A, B, C. В группу A включают 20% позиций упорядоченного списка, начиная с наиболее значимой. В группу B включают следующие 30% позиций. В группу C включают оставшиеся 50% позиций.
- 5. Рассчитать коэффициенты вариации спроса по позициям  $K_B$  по формуле (4.1).
- 6. Выстроить ассортиментные позиции в порядке возрастания значения коэффициента вариации.
- 7. Разделить ассортиментный перечень на группы X, Y, Z. Согласно таблицы 8.

 Таблица 8

 Выделение групп X, Y, Z

Группа	Значение критерия
X	0 ≤ <i>K</i> <sub>e</sub> < 10%
Y	10%≤K <sub>e</sub> <25%
Z	$K_e \ge 25\%$

8. Построить матрицу ABC-XYZ и выделить товарные позиции, требующие наиболее тщательного контроля при управлении запасами. Объединение результатов ABC и XYZ-классификация в матрице ABC-XYZ – популярный и очень информативный инструмент управления запасами.

На рисунке 23 приведена иллюстрация общепризнанного варианта составления такой матрицы.

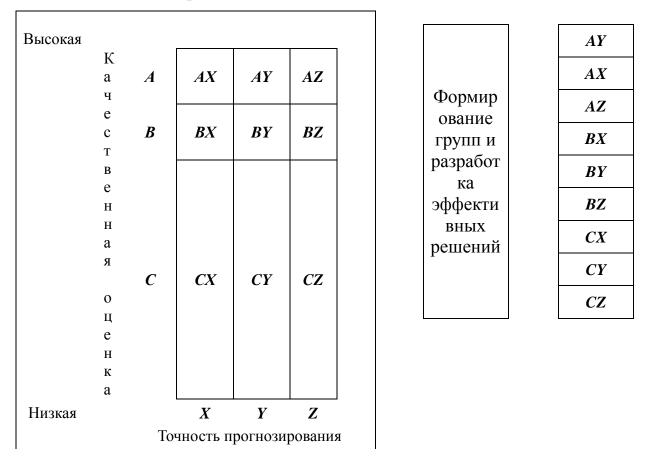


Рисунок 23. Иллюстрация составления матрицы АВС-ХҮХ.

В каждую клетку матрицы ABC-XYZ попадают те позиции номенклатуры, которые были отнесены к каждой из двух указанных в клетке групп номенклатуры. Например, в клетку AX должны быть записаны позиции, отнесенные к группе «A» при классификации по методу ABC и к группе «X» при классификации по методу XYZ. В случае если результатом классификации ABC было разделение более чем на три группы, состав матрицы должен быть расширен.

Очевидно, что не все клетки матрицы ABC-XYZ будут заполнены. Если в ABC - классификации присутствие групп «A», «B» и «C» обязательно, то при классификации XYZ вполне возможно отсутствие одной или даже двух групп. Если бизнес имеет традиционный характер, в идеальном случае будет преобладать группа «X», группа «Y» может быть представлена незначительно, а

группа «Z» может отсутствовать. Если бизнес ориентирован на новую продукцию или выход на новые рынки сбыта, группа «X» может отсутствовать, а преобладать группа «Y» или (и) группа «Z».

Сам характер заполнения матрицы ABC-XYZ может многое сказать руководству о состоянии работы в организации. Отсутствие групп «AX» и «AY» может вызвать серьезные вопросы в традиционном бизнесе — это свидетельствует об отсутствии стабильного и эффективного характера работы. Наличие группы «ZC» по номенклатуре готовой продукции должно быть обсуждено с руководителями службы маркетинга, рекламы, отдела продаж и технического отдела.

Общие рекомендации по работе с запасами групп ABC - классификации и выбор подходов к управлению запасами «X», «Y» и «Z» групп могут быть объединены для выбора конкретных решений в работе с запасами номенклатуры матрицы ABC-XYZ, учитывая новую информацию.

Например, общая рекомендация ориентации группы «X» на работу «точно в срок» по подгруппе «AX» может привести как к блестящим результатам (в силу значимости группы «A») в случае успешной реализации технологии «точно в срок», так и к грандиозному провалу в случае срыва поставок и в силу высокой значимости группы «A».

Максимизация работы по группе «Z» в случае подгруппы «AZ» может привести к крайне высокому уровню замороженного капитала. С другой стороне, при отрицательной позиции к группе «Z» и минимизации запасов подгруппы «AZ» возможны серьезные потери, если в качестве критерия ABC классификации были приняты показатели, отслеживающие реализации продукции «А»-класса. Дефицит, в таком случае, будет крайне не Поэтому для группы  $\langle\langle Z\rangle\rangle$ при наличии совмещения классификацией АВС комбинация возможна подходов минимизации И максимизации в зависимости от групп  $\langle A \rangle$ ,  $\langle B \rangle$  и  $\langle C \rangle$ .

В общем случае, наличие группы «AZ» в номенклатуре запаса, особенно готовой продукции, должно быть подвергнуто серьезному анализу. Возможно, что единичный и крайне выгодный заказ должен быть исключен из номенклатуры классификации, как нетипичный. Наличие такого заказа в общем списке номенклатуры может привести к нежелательному искажению информации.

Позиции «CX» в силу привлекательного для традиционного бизнеса постоянного характера потребления не могут быть исключены из сферы внимания, что типично для отношения к группе «C» в целом. Именно эта группа может стать полигоном отработки навыков поставки «точно в срок», так как вероятные срывы и высокие риски, свойственные такой работе не будут

фатальными для организации.

Матрица ABC-XYZ дает хорошую информацию для стратегического смещения позиций номенклатуры. Например, появление позиций группы «CZ» может быть вызвано пренебрежением отделом маркетинга к продвижению продукции группы «C», что является, в целом, целесообразным. Возможно, изучения рынка реализации подгруппы «CZ» и проведение маркетинговых мероприятий позволит сместить эти позиции в группу «CY», имеющую выраженные тенденции спроса, что в дальнейшем может привести к перемещению их в группу «BY».

#### 4.3. Элементы системы диспозиции

Под диспозицией здесь понимается функция:

- определения потребности,
- расчет величины заказа.

Под потребностью понимается потребность материалах. В Комплектующих или готовой продукции, которая возникает в производстве или на этапе реализации при выполнении заказа клиента. Другими критериями, определении функции диспозиции являются: которые учитываются при наличие запасов складе, уже выполняемые заказы, резервирование, на необходимые страховые запасы. Полностью система диспозиции включает также функции изъятия заказов и управление наличием на складе.

Наконец, должна учитываться взаимосвязь этих элементов с информационной системой и компьютерной поддержкой материального хозяйства.

# 4.4. Определение потребности

При определении потребности необходимо учесть различные методы ее определения.

# 4.4.1. Разновидности потребности в материалах

Чем точнее рассчитывается потребность в материалах, тем выше является организация диспозиции и тем меньше должна быть величина страховых запасов и возможное отклонение от плана. Понятие потребности в материалах подразделяется на пять разновидностей: (рис. 24).

- потребность брутто;
- потребность нетто;

- первичная потребность;
- вторичная потребность;
- третичная потребность.

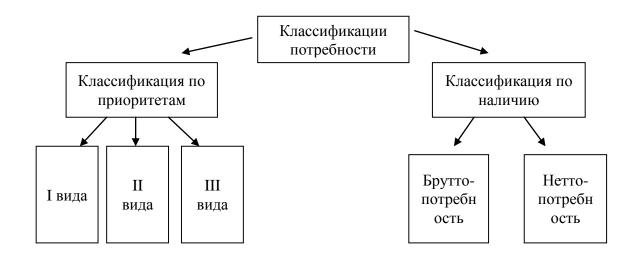


Рисунок 24. Разновидности потребных материалов

Под брутто-потребностью понимается потребность в материалах, комплектующих полуфабрикатах, определенная на плановый период для производственной программы выпуска, независимо от того находятся ли запасы на складе или состоят в виде производственных заделов.

Соответственно нетто-потребность рассчитывается как брутто-потребность за вычетом наличия на складе и в производстве.

# 4.4.2. Методы расчета потребности

При определении потребности в материалах принципиально различаются следующие два подхода:

- расчет потребности материалов начинается только тогда, когда она возникает, например, при поступлении заказов потребителей;
  - расчет на основе сложившегося расхода используемых материалов.

Второй подход используется в тех случаях, когда требуемое клиентом время поставки меньше, чем цикл восстановления складских запасов.

Наряду с этими двумя подходами существуют три метода расчета материалов:

- детерминированный;
- стохастический;
- эвристический.

В первом случае известен определенный период выполнения заказа и,

соответственно, потребность в материалах по количеству и срокам.

Во втором случае основой для расчета является математико-статистические методы, дающие ожидаемую потребность.

В третьем случае потребность определяется на основе опыта работников.

При определении потребности материалов на основе его потребления преобладающими являются детерминированные методы, а при расчете на основе количества используемых материалов, главным образом, применяются стохастические методы.

## 4.4.3. Детерминированные методы

Расчет детерминированными методами не приводит к точному потребности материалах определению В ПО количеству срокам Он поступления. служит, главным образом, для расчета вторичной потребности при известной первичной потребности.

При всех способах детерминированного определения потребности особо важно установление времени потребления материалов по ступеням:

- материалы должны иметься в наличие в наиболее ранний срок с тем, чтобы цикл их поступления и первичной обработки не увеличивал цикл изготовления изделия;
- детали должны своевременно быть готовы, чтобы оставалось необходимое время для сборки;
- покупные изделия должны быть заказаны с учетом ожидаемого времени поставки.

# 4.4.4. Стохастическое определение потребности с помощью прогнозирования

При определении потребности этим методом учитываются данные прошлого периода и отсюда, на основе прогноза, устанавливается ожидаемая потребность.

Применяемые в настоящее время разновидности прогнозов включают три важнейших особенности:

- первая особенность состоит в том, что вся предсказуемая на будущее ситуация исходит из времени прогноза (из временной точки). Изменение этой точки влияет на прогноз.
- второй особенностью является неопределенность обстоятельств будущего периода. Возможное развитие должно быть оценено и собрана информация

прежде чем будет сделан прогноз;

- третья особенность заключается в поддержке информацией о прошедшем периоде.

# Классификация критериев наиболее распространенных моделей прогноза

Классификация критериев, учитывающих наиболее важные особенности методов прогнозирования, показана в таблице 9. Характерным для всех методов прогноза является попытка определения развития будущего на основе показателей прошедшего периода. Это ведет к неизбежным ошибкам при изменениях потребности. Несмотря на это, прогнозы неизбежны, т.к. другого метода оценки ситуации будущего неизвестно.

Таблица 9 Классификация наиболее употребительных прогнозных моделей

Классификаци	Виды моделей прогнозов		
я критериев			
Техника	Субъективная качественная модель		
прогноза	Количественная модель на основе мат. статистики		
Срочность	Краткосрочные модели (до 3 мес.) ближайшая		
модели	перспектива		
	Среднесрочные модели ( от 3-х мес. до 9-ти мес.)		
	Долгосрочные модели (1-2 года)		
Число	Одновариантная модель (время –фактор вариации)		
вариаций	Многовариантные модели (несколько факторов		
	изменяются от времени)		

Прогнозные оценки должны быть дополнены знаниями и опытом, вытекающими из наблюдения рынка. Таким образом, результаты прогнозных расчетов являются лишь руководящей нитью.

# Ход расчетов при стохастическом определении потребности

# Анализ временных рядов

Основой всех прогнозных методов является подробное выявление всех показателей использования материалов за прошлый период и их изменения во времени. Обычной формой представления является, так называемый, временной ряд, анализ которого позволяет сделать заключение ინ использовании рассматриваемых деталей с учетом таких факторов, как тенденции, сезонные изменения, нестабильность или случайные отклонения. Анализ временного ряда позволяет определить подходящую модель из числа представленных на рис. 25. Возможными моделями являются:

- модель постоянного потребления;
- прямо пропорциональная модель (тенденция);
- сезонно постоянная модель;
- сезонная модель с последовательным ростом.

-

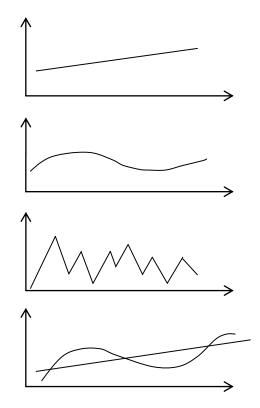


Рисунок 25. Основные типы используемых моделей

- 2. На основе выбранной модели потребления применяются следующие методы потребности (рис. 26):
  - аппроксимация средних значений,
  - метод экспоненциального сглаживания,
  - регрессионный анализ
  - сезонная модель с последовательным ростом.



Рисунок 26. Методы стохастического определения потребности

#### Аппроксимация средних значений.

Наиболее простой метод расчета потребности. Применяется для предприятий с ограниченной зоной обслуживания (микрорайон города, сельский район). Погрешность метода вследствие простоты достаточно велика (15-20%). Данный уровень погрешности расчета для таких предприятий с небольшими объемами потребления допустим, т.к. абсолютные отклонения от реальных потребностей будут невелики из-за небольших объемов закупок. Это не скажется на балансе товарных закупок и будет компенсирован спросом. (Пример, потребности небольшого магазина района). Используются известные программные продукты, в том числе и Excel.

**Метод экспоненциального сглаживания** является важнейшим методом стохастических прогнозов. Применяется для предприятий со средними объемами потребности, район обслуживания город, сельский район. Погрешность метода 7-15%. Используется специализированный программный комплекс стоимостью порядка тысячи долларов.

Применяется аналитическая формула cвведенными весовыми "альфа". Весомость значений коэффициентами отдельные периоды корректируется с помощью, так называемого, фактора "а", значение которого находится в пределах от О до 1. Чем больше значение " а ", тем весомее влияние ближайших прошедших периодов и метод более подходит для оценки фактического потребления. Недостатком является растущая чувствительность к случайным колебаниям. На практике колебания " а " находятся в пределах 0,1 -0,3. Значение 0,5 почти никогда не превышается.

Экспоненциальное сглаживание применимо, прежде всего, при постоянном объеме потребления ( a=0,1-0,3). При более высоких значениях (0,3 -: 0,5) метод подходит при изменении структуры потребления, например, с учетом сезонных влияний. Он соответствует выравниванию средних значений с постоянно снижающимися, в соответствии с динамическим рядом, факторами весомости. Большими преимуществами этого метода являются значительно меньшая потребность в страховых запасах.

При постоянно увеличивающемся объеме потребления целесообразно использовать метод экспоненциального сглаживания, с помощью которого в состоянии определить тенденцию роста потребности, которая базируется на прогнозах, пригодных для многих последующих периодов времени.

**Метод корреляционно-регрессионного анализа**. Основанием этого метода является приближение известных тенденций потребления с помощью математических функций, которые могут быть экстраполированы на будущий период.

Метод имеет наибольшую точность, погрешность расчета составляет 5-

7%. Применяется для больших объемов закупок (уровень региона, небольшого государства, например, закупки зерна). Однако это наиболее сложный метод, в соответствии с которым, учитываются все, даже единичные закупки. Для его реализации задействуется группа расчетчиков (информационно-аналитическая группа).

## 4.4.5. Контроль результатов прогнозирования

Контроль результатов является неотъемлемым этапом в процессе принятия решения (согласно теории организации производства): анализ ситуации - выработка альтернатив - принятие решения - контроль исполнения.

Важным для применения метода в прогнозах потребности является регулярное, например, ежеквартальное, в крайнем случае, ежегодное наблюдение и контроль для проверки того, что используемые предпосылки остаются действенными. Все указанные здесь методы оценки потребности имеют формализованное выражение, легко программируются, что обеспечивает применение ЭВМ. Выявление ошибок прогноза и контроль имеет особое значение. При увеличении срока службы или давности выпуска изделия. При изменении потребности требуется применение краткосрочных прогнозов.

Наиболее частые отклонения определяются среднеквадратичными отклонениями. При этом в основу кладется предложение, что встречающиеся ошибки подчиняются нормальному (Гауссову) распределению.

# 4.4.6. Определение потребности

При помощи детермированных и стохастических методов делается первый шаг для определения брутто-потребности в материалах и комплектующих. Задачей управления запасами и является получение точных сведений о величине различных видов запасов (на складе и в разных стадиях обработки).

Увеличение брутто-потребности за счет дополнительных запасов должно учитывать:

- страховой запас;
- дополнительную потребность для специальных целей (образцы, эксперименты и т.д.);
- резервирование на случай возможного снижения величины поставки материалов;
  - повышенная потребность для ремонта и содержания оборудования.

## 4.5. Определение объема заказа

Задачей расчета величины заказа материалов является определение оптимального, по возможности, с точки зрения цены, размера поступления на склад в рамках рассчитанной нетто-потребности. Это действительно как для материалов, необходимых собственному производству, так и для приобретаемых комплектующих деталей. В таблице 10 отражены указанные предпосылки.

Таблица 10 Виды затрат при определении оптимального количества потребности

Затраты на поставку при	Затраты при собственном	Затраты при
получении со стороны	изготовлении	складировании
1. Затраты на заказ	1. Себестоимость	1. Затраты на содержания
	изготовления	склада
2. Транспортировка	2.Дополнительные затраты	2. Затраты на хранение
	при невыгодном объеме	
	изготовления	
3. Страховка	3. Затраты на содержание	3. Проценты на связанный
	производства	капитал
4. Упаковка	+	+
5. Дополнительные затраты при	+	+
невыгодном объеме заказов		
6.* Скидка при больших	+	+
объемах		

Подготовительно-заключительные процессы вызывают затраты, которые носят название постоянных. Для уменьшения их величины, приходящейся на одно изделие, целесообразно обрабатывать возможно большую партию. В противоположность им затраты на складирование относятся к переменным и меняются, примерно, пропорционально величине обрабатываемой партии.

При выборе экономичной величины партии следует учитывать эти противоположные тенденции и находить минимум суммарных затрат. При этом чисто математический расчет оптимальной партии должен быть скорректирован в соответствии с условиями производства.

# 4.5.1. Определение оптимальной величины заказа по Андлеру

Наиболее известным способом определения величины заказа является классический метод, разработанный Андлером (рис. 27).

Смысл данного метода заключается в том, что строится зависимость влияния величины объема заказа товара от компонентов затрат на получение заказа и затрат на складирования.

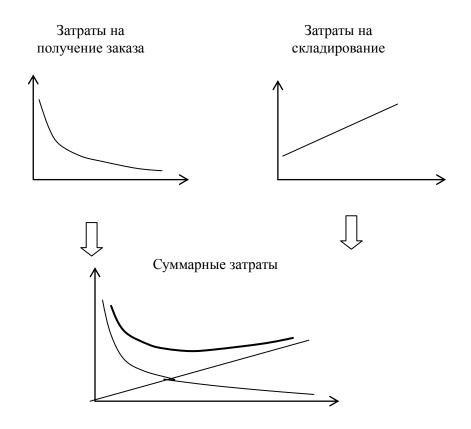


Рисунок 27. Определение оптимального объема заказа

Соображения Андлера основывались на том, что с одной стороны затраты на заказ являются постоянными и поэтому, при увеличении объема заказа, они снижаются на каждую партию, и с другой стороны, существует линейная зависимость между затратами на складирование и объемом получения. Чтобы выяснить оптимальную по затратам величину заказа, общая сумма затрат на поставку и складирование заказанного количества делится на величину партии. Это дает оптимальную величину заказа.

$$X_{onm} = \sqrt{\frac{2*X*C_x}{C*J}},$$

где:  $X_{onm}$  - оптимальный объем заказа;

 $C_x$  – затраты на хранение;

X - общая потребность на период (годовая потребность);

 $C\,$  – цена единицы продукции, затраты на изготовление (на штуку ) при поступлении со стороны;

J - слагаемые затраты на складирование (доля затрат на содержание запасов).

Применение формулы Андлера сталкивается с целым рядом предпосылок, которые на практике, как правило, не могут быть выполнены:

- штучная цена является не зависимой от заказываемого объема;
- потребность известна и постоянна;
- выдача со склада в исследуемые промежутки времени const;
- время подготовки практически равно нулю;
- заказ одного наименования может быть выполнен полностью независимо от других наименований;
  - ошибки в количестве не допускаются;
  - затраты на складирование и заказ могут быть определены достаточно точно;
  - -минимальная величина заказа не предусматривается;

Кроме того, устанавливается, что кривая общих затрат в области минимума имеет малую кривизну и поэтому отклонение к от  $X_{onm}$  ведет к небольшим отклонениям от величины затрат. Поэтому рассчитанная величина партии может рассматриваться как исходная.

На практике объем заказа часто определяется по следующей формуле:

$$\frac{1}{2}X_{onm} \prec X_{pacq} \prec 2 * X_{onm}$$

#### 4.5.2. Методы определения величины заказа

При определении величины заказа следует иметь в виду различия между установленной и оптимальной по стоимости величине заказа. При методах минимизации стоимости могут применяться статистические и динамические модели.

Методы постоянно установленной величины заказа. Объемы заказа не всегда могут устанавливаться с учетом минимизации затрат. Например, когда повторение потребности неизвестно, или риск изменения слишком высок. Кроме того, оптимизация приводит к небольшому снижению затрат. В этих случаях целесообразно использовать заранее установленный объем заказа.

# Статистические методы определения оптимальной по затратам величины заказа

Основанием для статистической модели является предположение, что потребность в изделиях неизменна во времени и постоянно повторяется. К этим методам относится классическая модель Андлера и ее модификация, которая имеет практическое значение при:

- минимальном объеме заказа;
- возможности складирования;
- возможности поставки поставщиком;

- установленного размера скидок.

#### 4.6. Выполнение заказа

При выполнении заказе учитываются:

- потребность;
- сроки поставки;
- наличие запасов на складе.

В зависимости от этих параметров могут применяться следующие методы организации заказов:

- метод заказа на основе договора,
- метод заказа на основе ритмичности,
- метод заказа на основе прогноза. Рассмотрим их подробнее.

# 4.6.1. Метод заказа на основе договора

При реализации на основе заключенного договора и в соответствии с определением потребности заказывается дополнительное количество комплектующих деталей и материалов. Если речь идет о материалах, то, как правило, не требуется его складирование. Недостатком этого простейшего метода является то, что период времени от момента оформления заказа и до получения материалов является весьма значительным. Поэтому подобный метод оформления заказа предпочтителен для дорогих деталей (участок А на кривой АВС) и деталей с весьма колеблющейся потребностью (деталей Z).

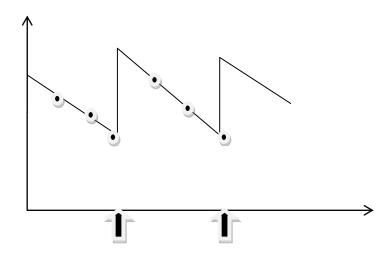


Рисунок 28. Решение о заказе в зависимости от выявления потребности Предпосылки:

- 1. Объем поступления и интервалы поступления непостоянны.
- 2. Неизвестно повторение возникновения потребности.
- 3. Высок риск складирования.
- 4. Продукция класса А/Z

## 4.6.2. Метод заказа на основе ритмичности

Метод оформления основан на ритмичности получения заказов. При этом контролируются периоды времени между заказами и наличие запасов на складе. Новый заказ оформляется при достижении определенного уровня запасов, называемого точкой заказа. Этот метод применяется для материалов невысокой стоимости и постоянного потребления (детали с/х).

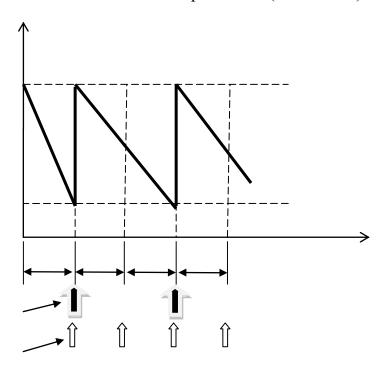


Рисунок 29. Поставки в зависимости от сроков Предпосылки:

- 1. Контроль в определенные периоды времени, управление по срокам.
- 2. Наполнение склада до установленного максимума.
- 3. Заказы постоянных количеств оптимизируются по затратам
- 4. Продукция класса С/Х.

# 4.6.3. Метод заказа на основе прогноза

Более трудоемким является метод точки заказа при неритмичном потреблении запасов (рис. 30). В этом случае ведется наблюдение за всеми

отклонениями, чтобы не перейти то количество, которое позволяет продолжать работу до восполнения запасов. Этот метод применим для дорогостоящих материалов и колеблющейся потребности, преимущественно для деталей А/У.

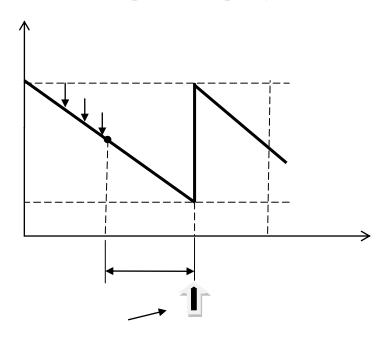


Рисунок 30. Поставки в соответствии с наличием Предпосылки:

- 1. Исключение выдачи при достижении нижней границы запасов.
- 2. Заказы оптимизированы по затратам.
- 3. Заполнение склада до установленного максимума.

# 4.7. Управление запасами

Задачей управления запасами является анализ изменения их объема на складе, на основе которого может быть документально определен и зафиксирован складской запас. Анализ может проводиться либо перманентно, либо внезапной инвентаризацией и фактическим определением наличия. Более или менее точные знания колебаний наличия на складе являются основанием для расчета нетто-потребности и оформления заказа. В рамках управления запасами желательно дифференцировать различные виды наличия на складе.

Исходя из объема заказа, объема поступления, резервирования запасов, запасов в производстве и запасов на складе может быть рассчитан располагаемый запас.

Под резервированием понимаются позиции, которые до этого не были предусмотрены. При оформлении заказа необходимы знания о выявленном наличии, страховом запасе и времени поступления партии заказа.

## 4.7.1.Сущность традиционного подхода к управлению запасами

Поток товарно-материальных ценностей является объектом управления логистики, а запас является формой его существования.

Традиционный подход к управлению запасами рассматривает запас как производственный фактор, обеспечивающий непрерывность производственных процессов

При обслуживании потребителей запасы выполняют несколько функций:

- накопление и распределение продукции;
- защита от изменения цен и инфляции;
- снижение затрат за счет использования оптовой скидки;
- другие функции.

Создание запасов сопряжено с дополнительными затратами, их можно разбить на несколько групп:

- инвестиции оборотного капитала в запасы, упущенная прибыль за счет связывания денежных средств в оборотных активах с низкой ликвидностью;
- расходы на оборудование, упаковку, аренду и содержание складов;
- оплата труда персонала;
- потери, связанные с порчей, со списанием просроченного товара, с хищениями и др.

Низкий уровень запасов также приводит к потерям:

- потери из-за нарушения ритмичности и простоя производства;
- упущенная прибыль из-за отсутствия нужного товара на складе;
- потери из-за отказа от оптовых скидок при закупке малыми партиями;
- снижение объемов продаж из-за потери потенциальных покупателей и др.

Влияние ошибок управления запасами на прибыль торговой компании представлено на рисунке 31.

Управление запасами включает следующие шаги:

- 1. Определение характеристик потребления и построение прогнозных значений с помощью детерминированных, стохастических или эвристических методов.
- 2. Моделирование и предварительный расчет характеристик поставок.
- 3. Выбор поставщика и согласование условий поставки.
- 4. Определение параметров и проектирование системы управления запасами.

5. Внедрение системы информационной поддержки управления запасами.

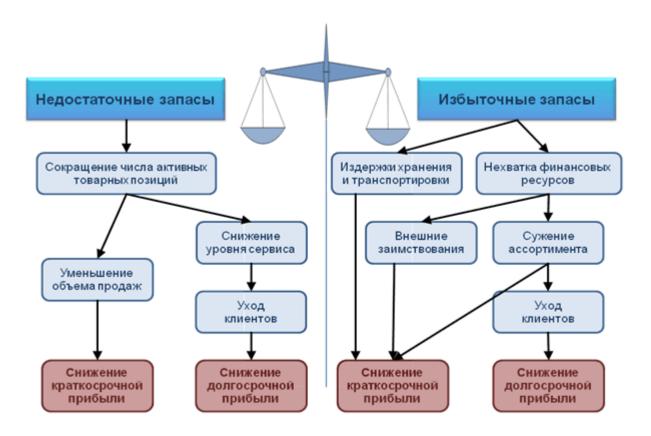


Рис.31 Влияние ошибок управления запасами на прибыль торговой компании

Существует несколько критериев классификации запасов по назначению, месту расположения и другие.

Например, на этапе производства материальные запасы представлены в виде незавершенного производства, инструмента, полуфабрикатов; на этапе распределения и сбыта - в виде готовой продукции, запасных частей, сопутствующих товаров для сервиса.

В звене поставки в категорию запасов входят

- сырье;
- материалы;
- полуфабрикаты;
- детали;
- комплектующие;
- сборочные единицы;
- тара;
- упаковка.

Запасы в производственном звене разделяются на:

- сырье и материалы;
- незавершенное производство;
- готовая продукция;
- товары;
- ОТХОДЫ.

Запасы товаров в распределительном звене логистической цепи разделяются по следующим категориям:

- запасы в пути(по акцептованным и оплаченным счетам);
- запасы на базах и складах оптовой торговли;
- запасы на предприятиях розничной торговли;
- запасы отгруженные(не оплаченные покупателями);
- запасы на ответственном хранении у покупателей.

Система управления запасами — совокупность правил и показателей, определяющих момент подачи заявки и объем поставки продукции для пополнения запасов

## Параметры системы управления запасами:

- точка заказа минимальный уровень запаса продукции, при достижении которого необходимо пополнение запаса;
- нормативный уровень запаса целевой уровень запаса в системе, до которого необходимо пополнение в результате поставки;
- объем отдельной поставки;
- период пополнения запаса –интервал между двумя смежными поставками;

# Основные показатели управления запасами:

- **уровень** запасов характеризует обеспеченность предприятия запасами на определенную дату и показывает, на какой период хватит созданного запаса при заданной скорости потребления
- скорость оборота запасов отношение объема запасов продукции к объему реализованной продукции за период;
- оборот запасов интервал времени между поступлением продукции на склад и отпуском материалов в производство, а также между поступлением продукции в торговое предприятие и ее продажей;
- коэффициент оборачиваемости запасов показывает, как часто оборачиваются или продаются запасы при текущем объеме потребления. Этот коэффициент характеризует эффективность системы закупок, производства и сбыта предприятия.

## Основные системы регулирования запасов:

• с фиксированным размером заказа (партии);

• с фиксированной периодичностью заказа.

В зависимости от сочетания указанных способов регулирования различают следующие модели управления запасам:

- Модель с фиксированным размером заказа;
- Модель с фиксированным интервалом времени между заказами;
- Модель с установленной периодичностью пополнения запасов до заданного уровня;
- Модель «Минимум Максимум».

**Модель** с фиксированным размером заказа (см. рис.32) предусматривает поступление материалов равными, партиями ( $q_{onm}$ ). Заказ на поставку очередной партии дается при уменьшении запаса до установленного критического уровня — «точки заказа» (см. Рис. 32).

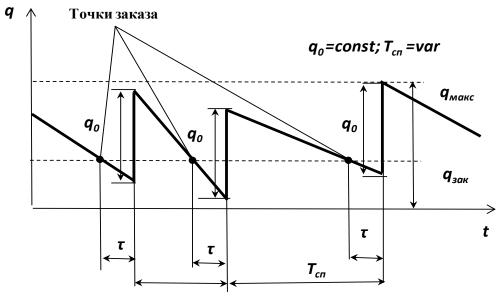


Рис. 32. Модель с фиксированным размером заказа

Интервалы между поставками смежных партий зависят от скорости расхода запаса.

Задача управления запасом сводится к определению «точки заказа» по фактической скорости расхода запаса и периоду опережения заказов, исходя из времени обслуживания заявки ( $\tau$ ).

$$q_{3a\kappa} = p_{cp} * \tau + q_{cmp}$$

где  $q_{3a\kappa}$  – уровень запаса точки заказа;

p — скорость расхода материала;

 $\tau$  — период упреждения заказа;

 $q_{cmp}$  – страховой запас.

Достоинство системы с фиксированным объемом заказа – поступление материала одинаковыми партиями, что приводит к снижению затрат на доставку и содержание запасов за счет использование оптимального размера

заказа по Андлеру.

Недостаток системы заключается в необходимости непрерывного контроля уровня запасов.

**Модель с постоянной периодичностью пополнения до заданного уровня** предусматривает поступление материала через равные, интервалы времени (см. рис. 33). При каждой проверке уровня запаса устанавливается текущий остаток и после чего определяется размер заказа как разность между максимальным уровнем и текущим уровнями запаса и оформляется заявка на поставку.

 $q_i = q_{\textit{макс}} - q_{\textit{mek}} + q_{\textit{cmp}}$ , где  $q_i$  — размер заказа i-ой поставки;  $q_{\textit{макс}}$  — максимальный (требуемый) уровень заказа;  $q_{\textit{mek}}$  — текущий уровень запаса в момент контроля.

В этой модели от скорости расхода запаса зависит размер заказа, а интервал между заказами остается постоянным.

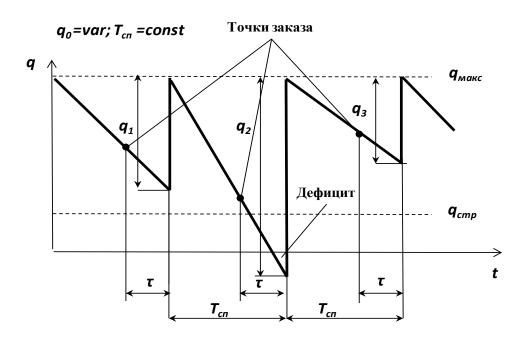


Рис. 33 Модель с фиксированной периодичностью заказа

Контроль уровня запаса осуществляется дискретно один раз конце цикла регулирования, что значительно проще, однако при неравномерном спросе может возникнуть ситуация дефицита. Кроме этого, объемы партий поставки могут значительно отличаться от оптимального значения.

Модель целесообразно использовать при незначительных отклонениях скорости потребления ресурса.

Модель с постоянной периодичностью пополнения запасов и фиксированным размером заказа предусматривает формирование заявки через равные периоды одинаковыми партиями, одновременно проверяется уровень запасов, если он снижается до порогового значения, то делается дополнительный заказ (см. Рис. 34).

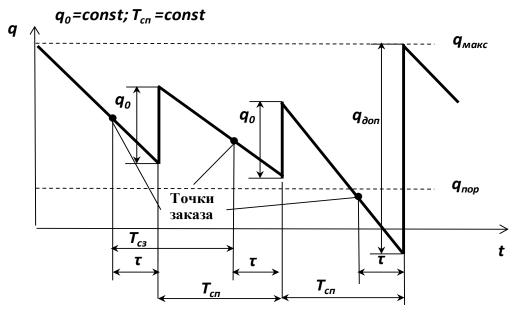


Рис. 34 Модель с постоянной периодичностью пополнения запасов и фиксированным размером заказа

Эта модель объединяет достоинства первой и второй моделей.

**Модель** «**Минимум** – **Максимум**» предполагает непрерывный контроль уровня запаса, если его значение станет меньше или равно пороговому уровню, то делается заказ (см. Рис. 35).

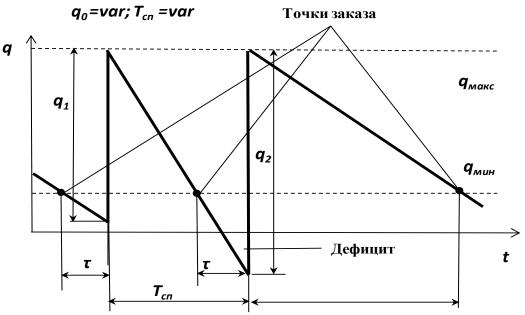


Рис. 35 Модель «Минимум – Максимум»

Из всех рассмотренных вариантов управления запасами наиболее простой и распространенной является система с фиксированным размером заказа.

# 4.7.2.Выявление и определение страхового запаса

В производственной практике возможны различные отклонения от плановых показателей. К ним относятся:

- отклонения между запланированным и фактическим потреблением;
- отклонения между запланированным и фактическим сроком поставки;
- отклонения между заказанным и поставленным количеством;
- отклонения фактического наличия от зафиксированного в документах склада.

Для расчета уровня страхового запаса существует множество эмпирических методов. Статистический подход основан на определении доверительных границ страхового запаса по статистическим характеристикам процесса поставки и требуемого значения доверительной вероятности.

$$q_{cmp} = p_{cp} + x_p \cdot \sigma_p,$$

где  $p_{cp}$  — средняя скорость потребления запаса;

 $x_p$  — параметр нормального распределения, зависит от значения доверительной вероятности;

 $\sigma_p$  среднеквадратичное отклонение скорости потребления ресурса.

# 4.7.3. Управление запасами с позиций концепции Just-in-time

Методология управления запасами непрерывно развивается, в своё время принцип оптимизации запасов сменил прежнее представление о необходимости максимизации запасов, а в современных условиях и это представление меняется в пользу минимизации запасов.

С точки зрения современных логистических концепций Just-in-time (Точно в срок) и Lean Production (Бережливое производство), запасы рассматриваются как потери. Избыточные запасы не устраняют саму проблему, а лишь сглаживают её проявление. Избыток запасов на любой стадии производства приводит к новым потерям на перемещение, хранение, на персонал, дополнительный контроль и другие.

В основе этих концепций лежит уверенность, что запасы возникают изза плохого управления, плохой координации работ и поэтому проблемы прячутся в запасы. Идеология концепции Just-in-time базируется на следующих предпосылках:

- 1. Заявкам потребителей готовой продукции должны соответствовать производственные мощности, а не соответствующие запасы;
- 2. В условиях минимальных запасов необходимо исключить все возможные причины возникновения рисковых ситуаций, (узкие места производства, не синхронизированные операции, неиспользуемые производственные мощности, ненадежную работу поставщиков и посредников) путём непрерывного совершенствования организации и управления всей цепью поставки.
- 3. Следует минимизировать длительность полного производственного цикла, и обеспечить оперативное и гибкое реагирование на изменения внешних условий как факторы конкурентоспособности.

В методологии Just-in-time централизованное планирование касается только последнего звена логистической цепи, т. е. склада готовой продукции. Все другие производственные и снабженческие подразделения получают распоряжения пополнение запаса от последующего звена логистической цепи.

Материалопоток от «источника» к «потребителю» предваряется потоком информации в обратном направлении, т.е. производству «Точно в срок» предшествует информация «Точно в срок»

Концепция Just-in-time (Точно в срок) меняет традиционные представления о категориях, связанных с задачами управления запасами.

**Запасы.** Организации должны выявлять и решать проблемы, приводящие к запасам, стремясь к минимальным (нулевым запасам) материального ресурса, незавершенного производства, готовой продукции.

**Качество.** Необходимо добиваться не приемлемого уровня брака, а его полного отсутствия на основе комплексного управления качеством.

**Поставщики.** Заказчики должны полностью полагаться на своих поставщиков, поэтому им необходимо устанавливать долгосрочные партнерские соглашения с небольшим числом надежных поставщиков и перевозчиков.

**Объем партий.** Необходимо искать способы снижения объемов производственных партий, добиваться коротких производственных циклов, чтобы излишек производства не накапливался в запасах готовой продукции.

**Время выполнения заказов**. Необходимо снижать время выполнения заказов, чтобы снизить факторы неопределенности, которые могут изменить ситуацию за время долгой поставки.

**Надежность**. Все операции должны выполняться непрерывно без сбоев, т.е. не должно быть поломок оборудования, брака, невыходов на работу и т.п.

Работники. Необходим дух сотрудничества, как между рабочими, так и

между менеджерами и рабочими, т.к. благосостояние всех зависит от общих успехов в работе, ко всем работникам должно быть одинаковое, справедливое отношение. Поощряется любая творческая инициатива, высказанная любым работником по поводу возможных усовершенствований в работе.

**Информационная поддержка** должна позволять оперативно обмениваться информацией и синхронизировать все процессы поставки материального ресурса, производства и сборки, поставки готовой продукции.

На практике концепция ЈІТ в большинстве случаев позволяет не только минимизировать запасы, но и устранить отходы ресурсов, повысить эффективность деятельности при минимальных инвестиционных затратах. Усредненные показатели эффективности внедрения концепции на предприятиях Западной Европы за период от 2 до 5 лет:

- запасы незавершенного производства сократились более чем на 80%;
- запасы готовой продукции сократились примерно на 33%;
- объем непроизводственных запасов (материалов и кооперированных деталей) колебался от 4 часов до 2 дней по сравнению с 5-15 днями до внедрения метода «Точно в срок»;
- продолжительность производственного цикла (срок реализации заданий всей логистической цепи) снизилась примерно на 40%;
- производственные издержки снизились на 10-20%;
- значительно повысилась гибкость производства.

## 5. Информационная логистика

## 5.1 Основные понятия, цели и задачи информационной логистики

Организация движения материальных потоков связана с передачей необходимой управленческой информации. Информационное опережение грузопотока позволяет получателю своевременно подготовить его приемку. обеспечивают Информационные системы подготовку, ввод, хранение, обработку, контроль и передачу данных. Создание единой информационной системы для управления цепью поставок от поставщика сырья по конечного потребителя обеспечивает принятие оперативных решений, реагирование на любые изменения внешней и внутренней среды, четкое взаимодействие и контроль на всех этапах, упрощение документооборота и т.д.

На современном этапе развития логистики информация является важнейшим производственным фактором, а информационные потоки обеспечивают согласованное взаимодействие всех элементов логистической системы.

**Информационная логистика** — это совокупность действий по сбору, обработке и передаче сведений, необходимых для обеспечения процессов управления материальными потоками в логистических системах.

Информационная логистика является инструментом интеграции отдельных звеньев цепи поставок (снабжение, производство, распределение) в единую систему посредством внедрения логистических информационных систем.

**Предметом изучения** информационной логистики являются особенности построения и функционирования ИС, обеспечивающих функционирование логистических систем.

**Объектом изучения** информационной логистики являются информационные потоки и процессы их обработки.

**Целью информационной** логистики является построение и эксплуатация информационных систем поддерживающих концепцию JIT, и обеспечивающих наличие:

- 1) нужной информации;
- 2) в нужном месте;
- 3) в нужное время;
- 4) необходимого содержания;
- 5) с минимальными затратами.

Основой стремительного развития информационной логистики служат новейшие информационные технологии, передовые методы планирования и управления. В результате значительно снижаются риски и неопределенность

состояния всей цепи поставок, и фактически обеспечивается замена физических запасов надежной информацией.

Ключевыми понятиями информационной логистики являются понятия информационного потока и информационной системы.

## 5.2 Классификация информационных потоков

**Информационный поток** — это совокупность внутренних и внешних по отношению к ЛС сообщений в виде бумажных и электронных документов, необходимых для управления логистическими операциями.

На рисунке 36 представлена схема взаимодействия материального и управляющего информационного потоков.

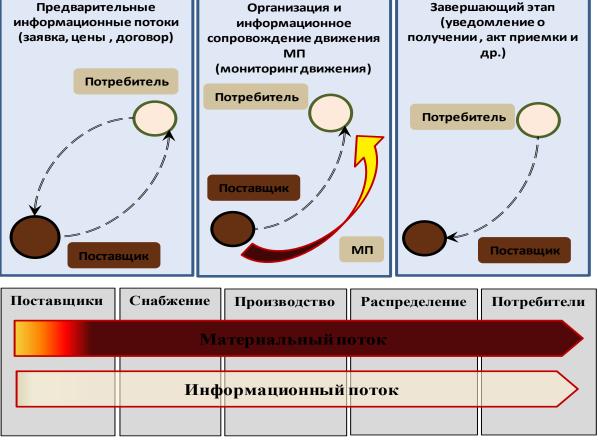


Рисунок 36. Схема взаимодействия материального и управляющего информационного потоков.

Существует множество характеристик информационных потоков, по которым можно их классифицировать. В таблице 11 приведен пример подобной классификации.

Таблица 11. Классификация информационных потоков

Признак классификации	Вид информационного потока		
Отношение к ЛС и	Внутренние, внешние, горизонтальные, вертикальные, входные,		
ее звеньям	выходные		
Вид носителей	На бумажных носителях, на магнитных носителях, оптические,		
информации	цифровые, электронные		
Периодичность использования	Регулярные, периодические, оперативные		
Назначение	Директивные (управляющие), нормативно-справочные, учетно-		
информации	аналитические, вспомогательные		
Степень открытости	Открытые, закрытые, секретные		
Способ передачи	Курьером, почтой, телефоном, телеграфом, телетайпом, электронной		
данных	почтой, факсом, по телекоммуникационным сетям		
Режим обмена	«on-line», «off line»		
информацией	"Wil-Hile", "Wil Hile"		
Направленность относительно МП	В прямом направлении с МП, во встречном направлении с МП		
Синхронность с МП	Опережающие, одновременные, последующие		

# 5.3 Способы управления информационными потоками

Передача и прием информационных потоков осуществляется с помощью носителей информации: память человека, документы, магнитные и оптические носители, и другие. Носитель информации – это любая физическая среда, регистрации фиксирующая информацию. Для информации широко используются бумажные и электронные носители. Информационный поток состоять, например, ИЗ бумажных И электронных носителей, может дополняющих друг друга.

Информацию с физических носителей необходимо преобразовать к виду удобному для восприятия человеком. В зависимости от представления формации различают следующие информационные потоки:

- цифровые (цифровая запись в документе, цифровое изображение на мониторе);
- алфавитные (запись в документе, на экране монитора);
- символические (условное изображение на чертежах, организационных схемах);
- предметно-визуальные (телевизионное изображение, фотография).

**Управление информационными потоками** может осуществляться следующими способами:

• изменением направления потока;

- ограничением скорости передачи до соответствующей скорости приема;
- ограничением объема потока до величины пропускной способности узла канала связи.

Измеряется информационный поток количеством обрабатываемой или передаваемой информации за единицу времени.

## Информационные потоки на транспорте

Информационные потоки при транспортировке груза различными видами транспорта имеют свои особенности.

При перевозках **по железной дороге** используются следующие документы:

- накладная, служащая договором перевозки на железнодорожном транспорте;
- дорожная ведомость (документ, сопровождающий груз на всем пути следования);
- корешок дорожной ведомости (остается на станции отправления и служит основным документом для учета и отчетности о выполнении плана перевозок);
- квитанция о приеме груза (документ, свидетельствующий о приеме железной дорогой груза от отправителя);
- вагонный лист (составляется на каждый загруженный вагон).

В накладной на лицевой стороне отправитель указывает станцию и дорогу назначения, трассу к пункту назначения, наименование отправителя и получателя, число мест груза, род упаковки, техническую норму загрузки вагона, массу груза. Эти же данные заносят в дорожную ведомость, корешок дорожной ведомости, квитанцию о приеме груза.

При перевозке грузов **морским транспортом** различают линейную и нелинейную (трамповую) формы судоходства. В первом случае суда работают между определенными портами по заранее объявленному расписанию и единым для всех фрахтовым ставкам.

При данной форме судоходства договором перевозки выступает перевозки коносамент. Договором морской при нелинейных формах судоходства является чартер. Коносамент в данном случае также оформляется, но выполняет другие функции: он служит подтверждением, как наличия чартера, так и принятия груза к перевозке, а также товарораспорядительным документом.

Погрузка груза на морском транспорте оформляется поручением на отгрузку экспортного груза или грузовым поручением. Если имеются расхождения по количеству и качеству груза между данными коносамента и

генерального акта, то заполняется акт-извещение, в котором фиксируются все несоответствия.

**На речном транспорте** перед открытием навигации отправители заключают навигационные договоры на перевозку и буксировку. Одновременно с предъявлением груза к перевозке грузоотправитель обязан передать порту (пристани) отправления накладную, которая служит основным документом, сопровождающим груз на всем пути следования.

Для перевозки на **автотранспорте** оформляется договор. Перевозки грузов должны производиться при оформлении товарно-транспортного документа — накладной. Товарно-транспортная накладная служит основанием для расчета заказчика с автотранспортной организацией.

## 5.4. Информационные логистические системы

**Информационная система** — это организованная совокупность взаимосвязанных средств вычислительной техники, программного обеспечения, правил и сценариев взаимодействия, обеспечивающая управление материальными потоками.

Наиболее часто информационные системы подразделяют на две подсистемы: функциональную и обеспечивающую.

**Функциональная подсистема** состоит из совокупности решаемых задач, сгруппированных по признаку цели.

Обеспечивающая подсистема включает в себя следующие элементы:

- техническое обеспечение, т. е. совокупность технических средств, обеспечивающих обработку и передачу информационных потоков;
- информационное обеспечение, которое включает в себя различные справочники, классификаторы, кодификаторы, средства формализованного описания данных.
- математическое обеспечение, т. е. совокупность методов решения функциональных задач управления логистическими процессами.

## Виды информационных систем в логистике

ИС в логистике создаются, как для управления материальными потоками на уровне отдельного предприятия (микро уровень), так и для организации логистических процессов на территории регионов и стран (макро уровень).



Рисунок 37 Виды информационных систем

Классификация ИС на микро уровне:

- плановые;
- диспозитивные (диспетчерские);
- исполнительные (оперативные).

Плановые ИС создаются на стратегическом уровне управления для принятия долгосрочных решений. Они решают следующие задачи:

- создание и оптимизация звеньев логистической цепи;
- управление мало изменяющимися данными;
- планирование производства;
- общее управление запасами.

**Диспозитивные ИС** создаются на оперативном уровне и служат для управления внутризаводским транспортом, запасами готовой продукции, обеспечением материалами и подрядными поставками, запуском заказов в производство.

Диспозитивная система обеспечивает накопление исходных данных, отражающих текущее состояние системы в базе данных.

**Исполнительные ИС** создаются на уровне административного или оперативного управления. Обработка информации в этих системах производится в реальном масштабе времени, это позволяет своевременно вырабатывать соответствующие управленческие решения.

Концепция управления логистическими сетями постепенно эволюционировала от традиционных автоматизированных систем класса АСУП (автоматизированная система управления предприятием) до интегрированных

## 5.5. Интеграция информационных логистических систем

Современные ИС предприятия различного назначения (ERP, CRM, BPM, MES и др.) объединяются в единую информационную систему на основе вертикальной и горизонтальной интеграции с целью придачи этой единой системе эмерджентных свойств — дополнительных преимуществ, получаемых за счет совместного использования подсистем, отсутствующих у каждой из подсистем в отдельности.

Основные типы корпоративных информационных систем:

- ERP (Enterprise Resource Planning System)- ИС управления ресурсами предприятия;
- CRM (Customer Relationship Management System) ИС управления взаимоотношениями с клиентами;
- MES (Manufacturing Execution System) ИС управления производством, относятся к классу систем управления уровня цеха;
- WMS (Warehouse Management System) ИС управления складом;
- EAM (Enterprise Asset Management) ИС управления основными фондами и активами предприятия
- HRM (Human Resource Management) ИС управления персоналом.

Горизонтальная интеграция это объединение между собой всех автономных систем автоматизации технологических и производственных процессов, а также административных отделений цехового уровня в единую информационную сеть, обеспечивающую необходимый обмен данными в реальном масштабе времени между всеми подразделениями основного и вспомогательного производства. В том числе, это и система учета, организованная на каждом этапе производственного процесса от поставки исходного сырья до склада готовой продукции.

Вертикальная интеграция интеграция ЭТО систем управления предприятием (АСУП, ERP) и систем управления технологическими процессами (АСУТП) с целью обеспечения максимальной эффективности всех систем автоматизации. Вертикальная интеграция основывается на организации потоков информации OT нижнего уровня (датчиков И контроллеров технологического оборудования) во внутренние и внешние компьютерные сети предприятия и через них в административные системы управления. Данная задача решается на основе объединения промышленных и административных сетей. Основная цель вертикальной интеграции устранение препятствий на пути информационных потоков между уровнями АСУП и АСУТП с целью оперативного обмена данными.

На рис. 38 представлены три независимые информационные системы: «Складская система» (учет и анализ товародвижения на складе), «СRM-система» (учет и анализ продаж и взаимоотношений с клиентами) и «Бухгалтерская система» (бухгалтерский учет и финансовый анализ).

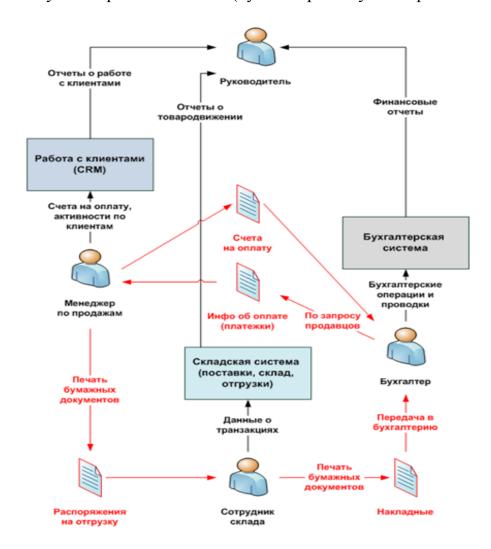


Рисунок 38. Пример отсутствия интеграции между системами

Информационное взаимодействие отсутствует. Менеджеры по продажам после выставления счетов клиентам вынуждены печатать их копии и нести в бухгалтерию. В бухгалтерии они регистрируются в бухгалтерской системе. Бухгалтерия регистрирует поступление денег на счет.

Менеджеры по продажам вынуждены ежедневно осведомляться в бухгалтерии о поступлении денег от клиентов.

Таким образом, в документообороте склада, бухгалтерии и менеджерами по продажам присутствует двойная регистрация действий.

На рис. 39 представлен пример вертикальной интеграции.

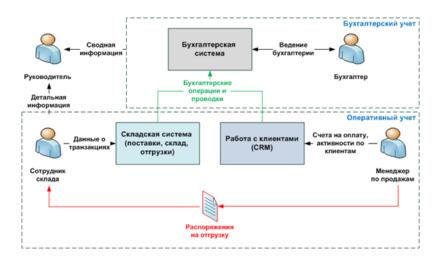


Рисунок 39. Пример вертикальной интеграции ИС

В данном случае взаимодействуют две подсистемы: оперативный учет и бухгалтерской учет. При этом бухгалтерский учет находится по вертикали выше оперативного учета, и подсистемы оперативного учета поставляют данные подсистеме бухгалтерского учета. Это позволяет существенно сократить трудозатраты на дублирующие и бумажные операции.

На рис. 40 Представлена схема интеграции «многие ко многим».

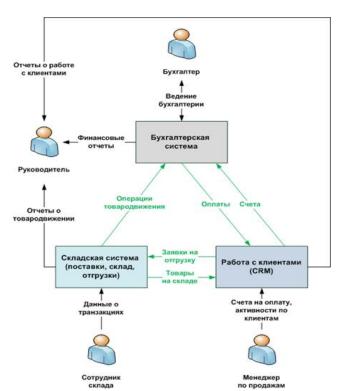


Рисунок 40. Пример интеграции ИС «многие ко многим»

При этом подходе каждая из используемых в компании подсистем может при необходимости обращаться к функционалу любой другой подсистемы. С

другой стороны каждая из подсистем может использоваться любой другой подсистемой. Такой тип отношений между элементами называется «многие ко многим».

На рис. 41 представлен пример горизонтальной интеграции.

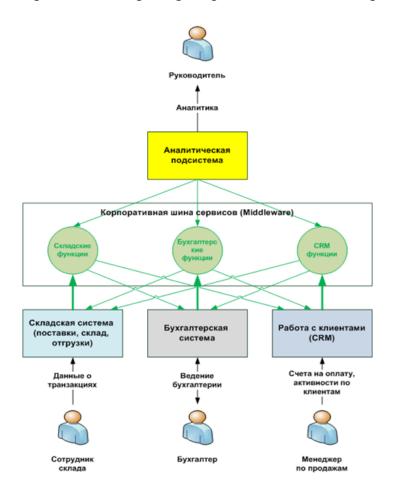


Рисунок 41. Пример горизонтальной интеграции ИС

Данный подход заключается в использования специализированного ПО (корпоративной шины сервисов). Основная задача этого ПО заключается в использовании депозитария (хранилища) функций корпоративных приложений и обеспечение возможности взаимодействия всех приложений, подключенных к этой шине в форме обмена сообщениями или вызова опубликованных функций.

Преимуществом данного подхода является то, что сами системы могут произвольно меняться в рамках существующей спецификации опубликованных функций. При этом никаких изменений в других системах не требуется. Кроме того, подключение новой системы в достаточной степени стандартизировано и упрощено. Например, имеется возможность подключить новую систему «Аналитика», которая сразу получит доступ ко всем остальным подсистемам.

На рис. 42 представлен пример ИС с интегрированными функциональными модулями.



Рисунок 42 Пример ИС с интегрированными функциональными модулями

Все подсистемы реализованы в виде функциональных модулей единой ERP-системы. В этом случае необходимость в интеграции отпадает, т.к. система обеспечивает связь между функциональными модулями.

Логистическая ИС должна обеспечивать поступление и обработку оперативной информации для поддержки принятия решений накопление необходимых данных может осуществляться в процессе мониторинга состояния логистической системы путем организации автоматизированного сбора информации и данных о транспортных средствах и средствах производства, о состоянии запасов, динамики отгрузки, данных по отклонениям от графиков и других.

# 5.6. Современные информационные технологии

(ИТ, от англ. information technology, IT) — широкий класс дисциплин и областей деятельности, относящихся к технологиям создания, сохранения, управления и обработки данных, в том числе с применением вычислительной техники.

ИТ определяют основные направления развития сервисных услуг в логистических системах. Например, благодаря Интернет технологиям появились мощные поисковые серверы, стала развиваться электронная торговля, системы обмена сообщениями и электронными документами.

**Технология электронного обмена данными** (EDI – Electronic Data Interchange) позволила внедрить в повседневную практику системы электронного документооборота с применением электронной цифровой подписи. Электронный документ, заверенный такой подписью, имеет правовой статус документа.

Оперативность доставки, упрощение складского учета, полный контроль

над перемещением продукции внутри предприятия и в пути следования обеспечивается **системами маркировки**, которые позволяют быстро идентифицировать грузы.

Применяемые для идентификации объектов определители (кодировщики) данных могут быть классифицированы по нескольким параметрам.

Ниже приведена классификация определителей на основе вида кодирования:

- механические кодировщики (нанесение распознающей информации на объекте механическим способом); эти системы наиболее дешевы, просты и надежны. Вместе с тем, данные механические кодировщики обладают низким уровнем собственной защищенности и восприимчивы к загрязнению и агрессивным средам. Однако, по соотношению цена/качество они занимают достойное место.
- магнитные кодировщики (нанесение на объект магнитной ленточки, на которой хранится необходимая информация). Данные устройства мало восприимчивы к загрязнению и обеспечивают надежность считывания; их недостаток чувствительность к магнитным и электрическим полям, присутствию крупных металлических объектов и относительно высокая цена. Вместе с тем, с более широким применением систем, применение магнитных карточек, (зарплатные карты, карты корпоративных компаний и клубов) стоимость данных систем резко снижается.
- оптические кодировщики (нанесение, наклейка на объект специальных обозначений для считывания оптическими системами). настоящее время наиболее развитое направление оптических систем. Их разновидность штрих-кодовые кодировщики имеют наибольшее распространение (75% всех систем в мире — это оптические кодировщики). Это объясняется относительно небольшой стоимостью кодировщика и высокой надежностью считывания кода (ошибка считывания штрихового кода 1:10<sup>6</sup> знаков по требованием стандарта до 2000года, с 2000 года по настоящее время ошибка считывания данного рода систем составляет 1:3\*10<sup>6</sup> знаков, для примера, при вводе вручную ошибка составляет 1:300 знаков несвязанного текста).
- электронные кодировщики, (сохранение информации об объекте электронным способом. Это обычно программируемые устройства, являются технически сложными и поэтому дорогостоящими.

Часто используется и другая классификация определителей по принципу кодирования. Все определители делятся на **непрограммируемые и программируемые** кодировщики.

- Непрограммируемые кодировщики применимы там, где состояние кодируемых материалов и объектов не подвергается изменениям в процессе обработке, хранения, транспортирования (металл).
- областях, где в процессе производства состояние объекта меняется (порошкообразное в твердое, и т.п.) целесообразно использовать программируемые кодировщики, т.к. код изделия меняется соответственно с состоянием объекта.. Программируемые кодировщики открыли возможности для образования потоков информации на предприятиях и в Предлагаемые системы различаются обычно торговых сетях. для кодирования передатчика и объемом ПЗУ. Методы переноса программирования и чтения могут осуществляться на информации для основе бесконтактных систем (СВЧ - системы, УКВ, инфракрасные излучатели, индукционные датчики, магнитные коды) или на основе контактных систем. Программируемые кодировщики дополняются программируемыми станциями со своими банками данных, что включая считывающие устройства, позволяет определить код.
- Большую применения, область получили программируемые кодировщики в автомобильной промышленности. В соответствии пожеланиями покупателей каждый автомобиль снабжается индивидуальным набором кодов, ДЛЯ вариантов комплектации машин и управления материальными потоками в процессе производства.

При выборе той или иной системы кодировки учитываются следующие факторы:

- возможности установки и автоматизации (централизованная, децентрализованная);
  - техника (уровень используемого оборудования);
  - возможности разнообразного применения;
  - соотношение между стоимостью и полезностью;
  - легкость считывания;
  - процент ошибок;
  - потребная плотность нанесения кода.

В настоящее время наибольшую популярность приобрела маркировка товара нанесением на этикетку штрих-кода. Современная маркировка товара содержит спецификации продукта, его наименование, а также информацию о номере партии и дате выпуска.

**Штриховой код** — модуль размещенной на этикетке информации, закодированной в графическом виде, считываемый специальными сканерами при помощи лазера. Штриховое кодирование относится к **технологиям бесконтактной идентификации**. К ним относятся магнитные и оптические

карты, электронные чипы с радиочастотным считыванием и другие.

Информационные технологии в значительной мере снизили трудоемкость процессов организации и контроля движения материальных потоков.

Актуальная информация собирается с помощью оптических сканеров, способных идентифицировать отдельные грузовые единицы по штрих-коду, контроль в пути следования транспортных средств обеспечивается с помощью космических навигационных систем.

**Штриховой код** представляет собой чередование темных и светлых полос разной ширины, построенных в соответствии с определенными правилами. Изображение штрихового кода наносится на предмет, который является объектом управления в логистической системе. Для регистрации этого предмета проводят операцию сканирования.

T-6	10	C1			
таолица	12.	Сшеры	применения	штриховых	кодов

№ п/п	Наименование кода	Применение кода
1	Код ITF – 14 с	Для кодирования товарных партий (отгрузочных
1	прямоугольным контуром	упаковок). Легко печатается на гофрированных упаковках.
2	Код 128	Кодирует дополнительную информацию (№ партии, дату
	КОД 126	изготовления, срок реализации)
3	Код «2 из 5 c	Применяется для кодирования большого объема
3	чередованием»	информации на поверхности ограниченной площади.
4		Один из наиболее распространенных кодов применяется
	Код ЕАN – 13	для кодирования товаров народного потребления (в
		России применяется аналог - ЮНИСКАН).



Рисунок 43. Пример этикетки с кодом EAN-13

При идентификации продукции посредством штрихового кодирования применяют оптические сканеры, кроме этого получают все большее распространение радиочастотные микро-чипы, состоящие из передатчика,

антенны и блока памяти. В этом случае сканеры выполняют роль радиоприемников для считывания сигналов от микро-чипов. Радиочастотные метки долговечны, считываются на расстоянии, их можно дополнять, заносить в них большое количество данных, располагать где угодно, кроме того, на них не воздействует грязь и пыль.

Основные преимущества автоматизированного сбора информации при управлении материальными потоками:

- создание единых автоматизированных систем учета и контроля движения потоков материальных ресурсов, незавершенного производства и готовой продукции;
- сокращение количества ошибок, трудоёмкости и объема документации.
- автоматизация процесса инвентаризации материальных запасов;
- сокращение времени выполнения логистических операций;
- автоматизация комплектации заказов;
- сокращение времени обслуживания клиентов.

Рассмотренные системы штрихового кодирования относятся к линейным (1D) штрих-кодам, в настоящее время находят применение системы 2D штрихового кодирования. Обычно, линейные штрих-коды позволяют кодировать 10-30 символов (только цифры или буквы латинского алфавита), двумерные - способны вмещать в 100 раз больше данных.



Рисунок 44. Пример 2D штрих-кода AZTEC

Гео-информационные системы (ГИС) - это информационная система, отображающая данные на электронной карте. ГИС используются не только в традиционных областях, таких как геология, гидрология, управление природными ресурсами, но и в телекоммуникациях, транспорте, при операциях с недвижимостью, в ритейле и т.д. Её преимущество заключается в наглядном представлении пространственных данных на карте и широких возможностях их детального анализа. В настоящее время доступными для гражданского применения являются системы GPS (Global Positioning System) США и ГЛОНАСС (Глобальная Навигационная Спутниковая Система) РФ (см. рис. 45).



Рисунок 45. Спутниковая навигация

С помощью ГИС можно осуществлять пространственное проектирование ЛС, определять место расположения предприятий, складов, таможенных терминалов, строить маршруты оптимальные движения транспорта, осуществлять мониторинг состояния объектов в режиме реального времени, анализировать динамику грузопотоков, отображать маркетинговую информацию на карте в виде диаграмм, графиков, формировать различные отчеты. Применение ГИС увеличивает оперативность обработки информации, точность и своевременность принятия управленческих решений, поднимает уровень сервиса, что в целом повышает эффективность работы компании и положительно влияет на ее конкурентоспособность.

# 5.7 Аутсорсинг логистических 3PL услуг

Благодаря широкому применению информационных технологий стало возможным интегрированное информационное взаимодействие поставщиков логистических услуг и предприятий. Одной из эффективных форм сотрудничества в сфере логистики стал **Аутсорсинг логистики 3PL.** 

**3pl** (Third Party Logistics) — способ построения коммерческой деятельности предприятия, при котором транспортировка, хранение и учет товара во время перемещения от грузоотправителя до принимающей стороны осуществляется независимой организацией.

Third-party logistics provider ( или 3PL провайдер ) - компания которая является единственным звеном для решения как части, так и всего спектра задач по управлению цепью поставок, стоящих перед клиентами.

## Функции провайдера

- Транспортировка. 3pl оператор обязан организовать, провести и проконтролировать доставку товара от производителя к потребителю.
- Хранение. Одной из функций провайдера является организация складирования продукции. Оператор осуществляет идентификацию, сортировку, маркировку товара, а также информационное сопровождение процесса хранения.
- Планирование. Доставка груза от отправителя к получателю предполагает прохождение следующих процедур складирование, погрузочно-разгрузочные работы, транспортировка и т.п. В функции 3pl провайдера входит предварительное и оперативное планирование комплекса мероприятий, а также оптимизация процесса в целом.
- Документальное сопровождение. Мероприятия, проводимые в ходе транспортировки и хранения груза, требуют юридического оформления согласно законодательным и нормативным актам. В обязанности провайдера входит правовое сопровождение всех этапов процесса, подготовка фрахтовой и импортно-экспортной документации.

На рис.46 и 47 представлены схема укрупнённого документооборота и организационная структура компании провайдера 3PL услуг.

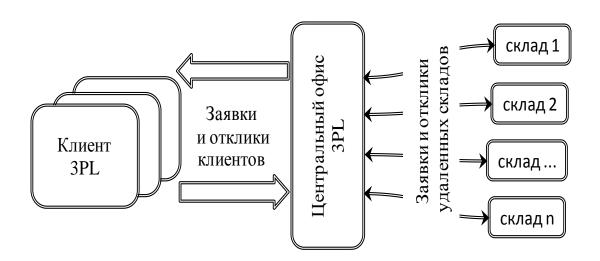


Рисунок 46. Укрупненная схема электронного документооборота 3PL оператора и клиента

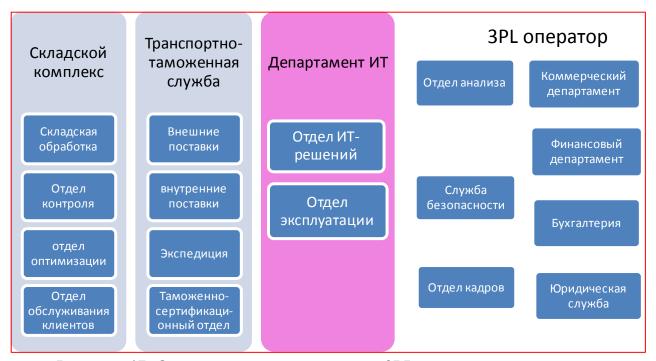


Рисунок 47. Организационная структура 3PL оператора

## Классификация компаний - логистических посредников

First Party Logistics (1PL) - это автономная логистика, все операции выполняет сам грузовладелец;

- Second Party Logistics (2PL) предполагает, что компания оказывает традиционные услуги по транспортировке и управлению складскими помещениями;
- Third Party Logistics (3PL) выходит за пределы простой транспортировки товаров. Например, в перечень услуг 3PL-оператора входят складирование, перегрузка, дополнительные услуги со значительной добавленной стоимостью, а также использование субподрядчиков;
- Fourth Party Logistics (4PL) это интеграция всех компаний, вовлеченных в цепь поставки грузов. 4PL-провайдер уже решает задачи, связанные с планированием, управлением и контролем всех логистических процессов компании-клиента с учетом долгосрочных стратегических целей.

### 6. ПОКАЗАТЕЛИ ЛОГИСТИКИ

Для совершенствования логистики планирования и управления необходимо использовать соответствующие показатели. С их помощью можно достичь минимизации стоимости, экономичности и соответственно повышения производительности в области логистики.

# 6.1. Определение цифровых показателей

Показатели отражают в сжатой форме состояние функционирования логистики. Показатели делятся на абсолютные и относительные.

Абсолютные, в свою очередь, включает единичные (например, объем сбыта или наличия); суммарные (например, показатели баланса, цифры отходов и брака); разностные (например, прибыль как разность доходов и расходов).

Относительные величины делятся на удельные показатели; взаимосвязанные показатели; индексы.

Под удельными показателями понимаются отношения к общему числу (например, доля затрат на материалы в общих производственных расходах.).

При образовании взаимосвязанных показателей берутся соотношения друг с другом величин различного рода (например, затраты на логистику, приходящиеся на единицу продукции, прибыль на единицу продукции). Если речь идет об однородных, но по времени различных величинах, приходящихся на определенную базовую величину, то говорят об индексах (например, индекс сбыта, индексы количество персонала в различные периоды к количеству персонала в базовый период и т.п.).

### 6.2. Важность показателей логистики

Применение показателей связано с рядом временных предпосылок, поэтому ряд требований выдвигается при их выборе и подготовке. С целью однозначной интерпретации показатели должны однозначно интерпретироваться. В связи с многообразием различных показателей для быстроты и экономичности их обработки следует ограничиться необходимым минимумом этих показателей.

## 6.2.1. Усреднение наличия на складе

Этот показатель служит для оценки связывания оборотных средств и состояния склада.

Возможно несколько модификаций данного параметра:

а) усредненное наличие продукта (на складе или в магазине) равно полусумме наличия в начале и в конце периодов. Этот показатель прост в определении и используется, например, при инвентаризации. Отрицательным моментом является его неточность и быстрое устаревание.

Для управления наличием товара этот показатель не подходит, поэтому используется показатель, определяемый по нескольким значениям:

б) среднее наличие товара определяемое по фактическим значений наличия на некоторые моменты времени, (среднеарифметическое значение). Этот расчет более точен, чем первый однако и более трудоемок.

Определение среднего наличия по текущим значениям:

с) наличие товара определяется как сумма замеров за текущий квартал, затем за следующий и т. д. Данный способ характеризуется принципом последовательного охвата показателей. Старые показатели здесь последовательно заменяются новыми. Положительной стороной такого определения является большая точность, чем расчет по первому способу, меньшая потребность в исходных данных, чем при втором способе.

# 6.2.2. Продолжительность одного оборота

Продолжительность оборота равна наличию товара, отнесенному к объему выдачи в единицу времени. Например, в торговой сети присутствует 10 холодильников определенной модели. Средний объем продаж 5 холодильников в квартал (квартальная отчетность), тогда продолжительность одного оборота составляет,



Продолжительность оборота склада - это чисто расчетная величина, которая показывает, какой период времени пройдет до того, как наличие товара будет полностью исчерпано.

# 6.2.3. Оборачиваемость

Оборачиваемость - обратная величина продолжительности оборота. Этот показатель также чисто расчетный. Он определяет насколько часто полностью обновляется содержимое склада или магазина. Для вышеприведенного примера 1/1/2= 2 раза в год

## 6.2.4. Готовность к поставке

Готовность к поставке является центральным показателем логистики. Он исчисляется путем сопоставления выполненных и поступивших заказов. Этот показатель может интерпретироваться либо как готовность удовлетворения заказов потребителя, либо как готовность к поставке на склад производственных и сборочных цехов.

Существует несколько определений готовности к поставке:

- Готовность к поставке, выраженная в заказах (представляет собой отношение числа выполненных заказов к общему количеству заказов, умноженному на 100% (например, если выполнено два заказа из трех, то уровень готовности составляет 2/3 \* 100 = 67%).
- Готовность к поставке (в количественном выражении) определяется отношением объема (или количественных характеристик) выполненных заказов к объему (или количественных характеристик) поступивших заказов, выраженным в процентах. Для вышеприведенного примера в двух выполненных заказов поставлено 30 агрегатов, при общей величине заказов 40 агрегатов, тогда готовность составляет 30/40\*100% = 75%.
- Готовность к поставке (в денежном или стоимостном выражениях) представляет собой отношение стоимости выполненных заказов отнесенной к общей стоимости всех заказов.

Наиболее объективным из трех показателей является третий, т.к. представление данных в стоимостном выражении наиболее объективно для произвольных ситуаций.

## 6.2.5. Доля запасов для реализации

Данный параметр характеризует долю связанного капитала в компании в складских запасах отношением уровня запасов к обороту, выражается в процентах.

Позиция «запасы» дифференцируется на:

- сырье, вспомогательные и производственные материалы;
- незаконченные изготовленные изделия;
- готовые изделия и товары;
- предоплата по запасам.

### 6.2.6. Ошибки в поставках и квота отказов

Данный показатель служит для оценки качества поставок поставщиками

своей продукции, а также для определения качества приобретаемых покупателями поставок. Он определяется отношением числа неправильных (некорректных) поставок к общему числу поставок, умноженному на 100 (%).

В число некорректных поставок относят:

- поставки с дефектами в изделиях;
- поставки с ошибочно посланной продукцией;
- неполноте поставки;
- поставки с опозданием;
- преждевременные поставки.

# 6.2.7. Доля затрат на логистику в обороте предприятия

Под затратами на логистику понимается сумма всех затрат, связанных с выполнения логистических операций: местом размещение заказов поступающих материалы, закупка, склад материалов, ДЛЯ производственная транспортировка, промежуточный склад, склад готовой продукции, отгрузка, внешний транспорт и т. д., а также все разновидности затрат: на персонал, оборудование, помещение, калькуляционные наценки на складские запасы и торговые запасы. Доля затрат на логистику определяется как отношение затрат на логистику, отнесенные к обороту и умноженную на 100 %. Доля затрат на логистику в обороте может в зависимости от отрасли составлять до 35 %.

#### 6.3. Система показателей

Система показателей, это упорядоченное множество показателей, которое расположено в целесообразном порядке. Они дополняют друг друга и служат целям возможно более полного анализа. В дальнейшем будут показаны три наиболее часто используемых системы показателей.

## 6.3.1. Система для счета (взаимосвязанных показателей)

Эта система взаимосвязанных показателей обеспечивает возможность разделения главных показателей на их компоненты. В результате образуется многоуровневое построение и разделение компонентов на их части. Типичным примером системы счета является система финансового контроля фирмы Дюпон (см. рис. 48).

Центральным показателем этой системы является рентабельность капиталовложений.

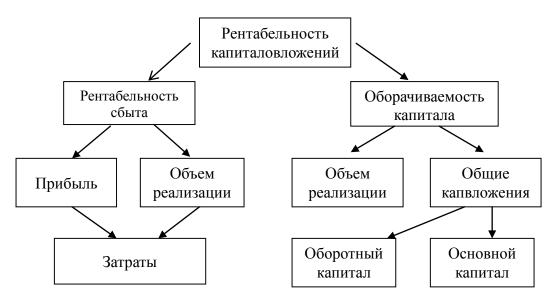


Рисунок 48. Система финансового управления по Дюпону

## 6.3.2. Система упорядочения

Система упорядочения показателей обеспечивает их наглядность. Недостатком ее является отсутствие показателей в цифровом выражении. Примером упорядоченной системы является МС-система менеджерского контроля, которая представлена на рис. 49.

Сюда включаются базовые данные подразделений производства продукции, продажи и финансовой службы. После заполнения всех ступеней удается получить интегрированные и комбинированные показателей основных подразделений. Взаимосвязь этих показателей помогает принятию решений.

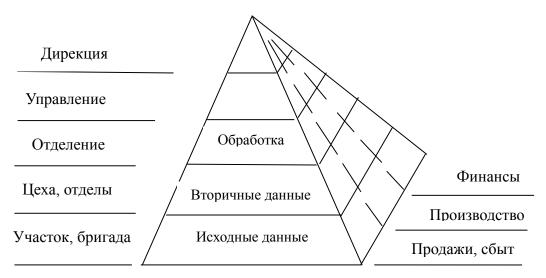


Рисунок 49. Менеджерская система контроля

### 7. ЗАТРАТЫ В ЛОГИСТИКЕ

Инновационные мероприятия по повышению производительности в будущем все более и более будут касаться областей, которые непосредственно влияют на эффективность производства. Это происходит потому, что резервы рационализации почти исчерпаны в таких подразделениях как изготовление деталей и их сборка.

Может случиться, что растущие затраты на логистику в дальнейшем будут влиять на снижение рентабельности. Доля затрат на логистику в обороте колеблется в зависимости от отрасли и составляет от 15% в общем машиностроении до 35% в пищевой промышленности.

Анализ затрат на логистику показывает, что самое большое значение имеет логистика при производстве товаров повседневного спроса. Это товары, которые относительно дешевы и покупаются без подробных сопоставлений по качеству и цене. Особо заметных отличий в конкурирующих продуктах нет. Это касается значительной части пищевой промышленности, а также продуктов химической индустрии.

Отличия состоят в том, какие виды затрат на логистику учитываются. Часто эти затраты ограничиваются только промышленным производством, тогда как другие затрат на логистику скрываются в накладных расходах между тем, как при правильной организации процессов логистики должны быть рассмотрены все расходы. Это требует известной ясности при учете материальных потоков и возникающих при этом затрат, начиная от поступления материалов до распределения готовой продукции.

В настоящее время используются две классификации затрат:

- затраты по видам,
- затраты по месту возникновения.

## 7.1. Классификация затрат по видам

Согласно данной классификации решающими видами затрат в материальных потоках являются:

- затраты на персонал;
- производственные затраты и затраты на транспортные средства;
- затраты на помещение и протяженность транспортных путей;
- затраты на связанный капитал.

### 7.1.1. Затраты на персонал

Затраты персонал включают заработную плату, социальные и прочие расходы. При учете затрат на персонал, занятый внутрипроизводственными материальными потоками проблем не возникает с теми работниками, которые однозначно используются ДЛЯ ЭТИХ Например, на складе, на транспорте, на обслуживании, приемке и выдаче товаров. Сюда можно включать все затраты тогда как для персонала, занятого содержанием оборудования и ремонтом, следует учитывать только часть расходов, которые могут быть отнесены на работу с материальными потоками.

## 7.1.2. Затраты на средства производства

При организации материальных потоков могут использоваться следующие средства производства: оборудование складов; подъемники и вспомогательные средства; системы для погрузки и выгрузки; оборудование для комиссионирования ЭВМ для получения данных, необходимых для управления и регулирования материальными потоками.

Затраты на эти средства производства определяются путем суммирования: амортизационных отчислений; процентной (калькуляционной) ставки на связанный в основных средствах капитал; затрат на вспомогательные материалы; затрат на поддержание и ремонт оборудования.

Амортизационные отчисления учитываются бухгалтерией и служат для эффективного возмещения стоимости производственных средств.

Калькуляционные проценты определяются величиной ставки и величиной связанного капитала.

Затраты на вспомогательные материалы и энергию идут на возмещение затрат, на электроэнергию и горюче-смазочные материалы.

Затраты на поддержание и ремонт оборудования частично зависят от времени и от производительности.

При обслуживании оборудования сторонними организациями эти затраты определяются по счету непосредственно. При собственных работах по обслуживанию эти затраты учитываются обычными методами внутрипроизводственных расходов.

# 7.1.3. Затраты на помещения и перемещения

Предпосылкой затрат на помещения и перемещения (транспортировку) является определение общей потребной площади, протяженности путей транспортировки и затрат на складирование. Необходимо учитывать также

промежуточные, буферные склады, которые существуют в производстве, и необходимые площади для подъемников.

Известные размеры затрат на производственные помещения и площади позволяют определить их достаточно просто.

## 7.1.4. Связывание капитала в оборотных средствах

Затраты на связывание капитала ΜΟΓΥΤ учитываться с помощью компонентов количества, стоимости, времени и процентной ставки. Материал как фактор производства, например, наличие на складе и в цехах, располагается в соответствии с затратами на единицу количества. Сумма всех отдельных затрат дает нам потребность в капитале. Этот показатель перемножается на период времени, в течение которого материал будет требоваться и на процентную ставку капитала и таким образом определяется показатель связывания капитала.

Ход расчетов:

Потребность в капитале = Количество х Стоимость Связывание капитала = Количество х Стоимость х Время Затраты на связанный капитал = Количество х Стоимость х Время х Процент на связанный капитал

### 7.1.5. Компоненты, влияющие на связанный капитал

Количество однозначно определяется в виде числа штук, единиц веса или же как число произведенных продуктов. Напротив, определение стоимостных показателей не так просто, поскольку имеет место и должен быть учтен рост стоимости в зависимости от времени обработки. Можно ограничиваться линейным возрастанием стоимости в соответствии с Однако для большей точности стоимость машино-часами обработки. различных рабочих процессов следует учитывать дифференцированно. При рассмотрении компоненты времени, которая определяет продолжительность связывания капитала, следует учитывать периоды времени между выдачей задания и его получением. Продолжительность связанного капитала неидентичная циклу включающему выполнения заказа, изготовление, сборку и ожидание. Здесь нужно учитывать также предварительные затраты времени (подготовка заказа, калькуляция, снабжение, проектирование и подготовка, производства) и заключительное время.

Возникает вопрос как затраты на связывание капитала влияют на

формирование материальных потоков. Независимыми от потоков являются: процент на капитал; стоимостные слагаемые независимо от роста стоимости в процессе производства. Таким образом, влияющими величинами остаются количество производственной продукции и компонента времени.

### Влияние количественной компоненты

Связанный капитал входит в общий (суммарный) капитал. Для мероприятий по рационализации прежде всего представляют интерес связанные части капитала, например, возможности оборота и особенно запаса в материальном потоке.

При заключении долгосрочных договоров о поставках комплектующих необходимо проверить нельзя ли перенести на поставщиков полностью или частично эти затраты за счет синхронных поставок, т. е. поставок "точно вовремя". Предпосылкой этого является высокая надежность поставщиков.

С помощью определения стратегии заказов и хранения запасов на складах можно заметно повлиять на фактическое наличие на складе. Снижение числа основе их централизации обеспечивает такую же надежность складов при более низком страховом запасе, являющемся суммой страховых запасов на децентрализованных складах. Это также достигается с помощью оптимизации числа ступеней складов. Буферные промежуточных складов в процессе изготовления должны быть также подвергнуты проверке по их количеству И величине хранящихся там запасов, чтобы достичь минимума затрат на связывание капитала в производственном планировании.

## Влияние компоненты времени

Организация материальных потоков может непосредственно влиять на капитал через компоненту времени. Снижение затраты связанный последней может быть достигнуто при поступлении продукции в сокращенное время на входной контроль и готовность к приемке. Прием преждевременных поставок ведет к более длительному хранению К повышенным затратам. При немедленной оплате поставки удлиняется срок оборота капитала.

Опыт показывает, что значительную долю цикла оборота составляет пролеживания материалов. Сокращение времени пролеживания возможно с помощью увязки планирования материальных потоков с производственным необходимостью планированием, что однако усложнено создания промежуточных буферных складов. При отправке товара необходимо добиваться снижения времени выдачи со склада, времени перегрузок комиссионирования. В связи с высокой стоимостью готовой продукции это также оказывает заметное воздействие на затраты на связанный капитал.

В заключение следует отметить, что данная система учета затрат имеет свои преимущества и недостатки. Так, к преимуществам относятся:

- Т.к. данная система затрат наиболее близка к бухгалтерской отчетности, но для сбора данных необходимы малые затраты труда и легкость выполнения.
- Высокая точность учета материальных потоков и затрат, связанных с этим фактором.

К недостаткам следует отнести то, что затраты на логистику рассредоточены по всему плану видов затрат, поэтому общая их величина недостаточно наглядна.

## 7.2. Классификация затрат по месту возникновения

Согласно данной схемы, затраты привязаны к этапам выполнения бизнеспроцесса, и учитываются по мере выполнения заказа. Как минимум (см. рис. 50) должны быть учтены следующие места возникновения затрат на логистику:

- затраты при получении и оформлении заказа (командировки, юридическая поддержка, представительские и т.п.),
  - склад поступления( складирование, содержание);
  - внутрипроизводственный транспорт.;
  - склад готовой продукции;
  - распределение и отправка.

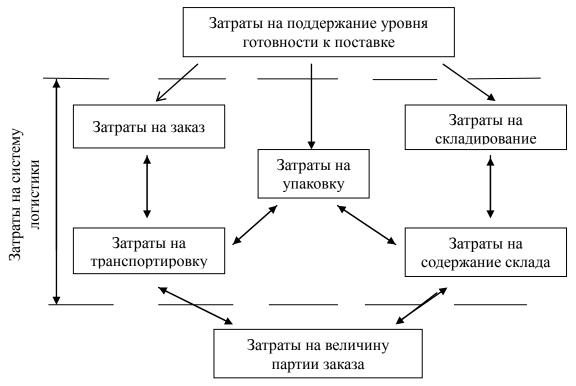


Рисунок 50.Затраты по месту возникновения Вместе с тем, должны быть учтены затраты, которые влияют на всю

системы логистики: затраты на поддержание установленного уровня готовности к поставки и затраты при не оптимальных партиях заказа, эти затраты в реальных условиях существуют, и их необходимо учесть в плане затрат.

классификации Данная система затрат способствует ясности экономического рассмотрения логистических процессов, а также учету того, где производятся затраты на логистику внутри материального потока, начиная от поступления товара до его выдачи. Следует только учитывать проблемы увязки и перестановки при включении логистических процессов необходимо отразить при пересмотре планов. К недостаткам следует отнести то, что данная классификация ни каким образом не соответствует бухгалтерской отчетности, и следовательно для предоставления данной информации необходимы дополнительные финансовые и трудовые затраты.

## 7.3. Модифицированная система учета затрат

Для оптимизации процессов логистики и для калькуляции расчета себестоимости продукции или отдельных логистических операций в настоящее время используется модифицированная система, которая объединяет элементы первой и второй классификаций. А именно, на план затрат по месту возникновения наносятся группы затрат по видам. Данная процедура выполняется на каждом участке возникновения затрат. Преимуществом данного подхода является соответствие требованиям бухгалтерской документации, и при этом присутствует наглядность их размещения в бизнес-процессе. Кроме того, данное разнесение затрат позволяет использовать приемы сравнительного анализа (бенчмаркинг) отдельных участков бизнес-процесса с целью выявления неэффективных операций.

В любом случае, при выполнении и построении систем учета затрат требуется информация о стоимости и производительности всех процессов. Подсчеты затрат ведут к большому спектру производственных решений предпосылок этих решений и поступающей информации. основе процесс логистики, но и на решения распространяется не только на производственного например, решения о производственной порядка, программе.

Все методы учета затрат предусматривают следующие шаги:

- определение затрат и их распределение по видам (какие именно затраты);
- распределение затрат по местам их возникновения (где именно произведены затраты?);
  - по носителям затрат (на какие производственные, логистические или

торговые процессы падают эти затраты?);

- применение затрат для контроля и для принятия производственных решений отражен на рис. 51. Минимальное значение суммарных затрат указывает на оптимальное значение исследуемого параметра.

С помощью данного анализа возможно принятие решения о выборе средств транспорта (рис.а). принятие решения о числе складов и выборе системы складирования (централизованная или децентрализованная), выборе величины страхового запаса (рис. в), выборе оптимальной величине партии заказа (рис. г).

- распределение и отправка.

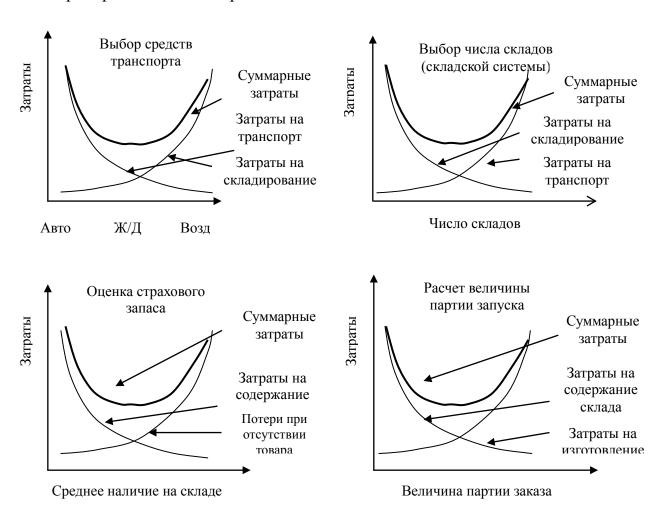


Рисунок 51. Типичные кривые выбора систем логистики

### 8. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ РАЦИОНАЛЬНОЙ ЛОГИСТИКИ

#### 8.1.Постановка проблемы многовариантности

В настоящее время на рынке потребителей наблюдается рост числа номенклатуры и разнообразия продукции. Многообразие номенклатуры продукции на рынке диктуется потребностями покупателей (см. рис. 52). Покупатель все в большей мере требует индивидуального подхода к себе, индивидуальной продукции, продукции, имеющей какие-либо особенности и т.п. Покупатели и клиенты организаций в настоящее время и отказывается от стандартных решений, от стандартной продукции. Многие изготовители серийной продукции учли эту тенденцию с помощью большого числа предлагаемых вариантов изготовления.

Изменяющаяся, таким образом, ситуация на рынке отражается на структуре покупателей и на спектре заказов, выполняемых предприятием. Структура клиентов меняется, при этом уменьшается число оптовых крупных и увеличивается число штучных и мелкооптовых покупателей. Такая же тенденция характеризует и спектр заказов, где растет их количество, но сокращается партионность каждого заказа.

Дробление единиц сбыта ведет к большим колебаниям в количестве заказанных единиц. Тенденция подобных колебаний тем значительнее, чем больше предлагается вариантов готовой продукции. Общий объем продукции меняется незначительно, но растет число разнообразных заказов на разные виды продукции при тенденции уменьшения объема заказа. Это существенно усложняет деятельность компаний.

С другой стороны предприятия сами, чтобы повысить свою конкурентоспособность на рынке, увеличивают ассортимент и многообразие предлагаемой продукции, однако это для них становится огромной обузой, т. к. увеличение многообразия продукции ведет к многообразию комплектующих и увеличению номенклатуры деталей.

Обе этих тенденции (многообразие заказов и многообразие комплектующих и деталей) были бы управляемы производителями, если бы не третий, наиболее важный критерий рынка- цена. Этот критерий, скорее это ограничение (цена на выпуск нового изделия больше предыдущего не более чем на 3-5%, психологический барьер покупателя) существенно ограничивает возможности производителя, а в ряде случаев заставляет компании уйти с данного рынка ввиду своей неконкурентоспособности. Все эти тенденции побуждают предприятия и организации искать выходы из данной ситуации.

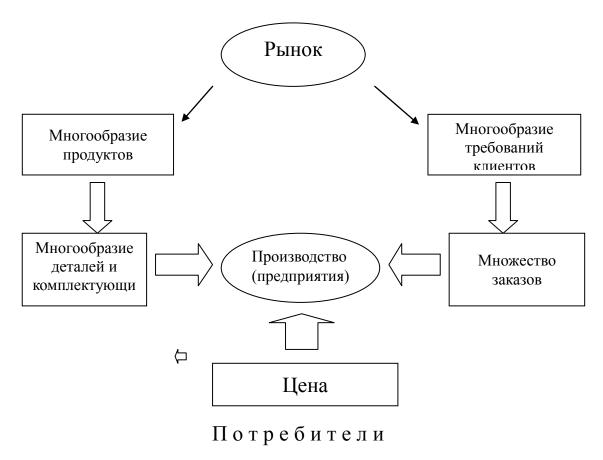


Рисунок 52. Основы проблемы многовариантности в логистике

#### 8.2. Воздействия многовариантности на организацию труда

На многих предприятиях отмечается рост диверсификации продукции. Эта тенденция является следствием ускоряющего обновления производства и смены продукции при расширении номенклатуры выпуска.

Вытекающие отсюда разнообразные воздействия усложняют организацию работ на производстве (см. рис. 53).

Дробление единиц сбыта ведет к большим колебаниям в количестве заказанных единиц. Тенденция подобных колебаний тем значительнее, чем больше предлагается вариантов готовой продукции. Колебания номенклатуры готовой продукции влияют на колебания номенклатуры сборочных единиц и деталей. Чтобы снизить затраты, связанные е логистикой, стремятся исключить из производственной программы позиции с малым количеством деталей и с высокой трудоемкостью. Следует, однако, учитывать при этом возможные потери предприятия от передачи ноу-хау поставщикам.

Влияние роста числа изготовляемых партий, числа партий собственного изготовления и частота запуска сказывается на трудоемкости и затратах на

производство и связанных с ними затратах на логистику. При этом возникают затраты, учитывающие связанный капитал в связи со сроками прохождения заказа, и организацию материальных потоков.

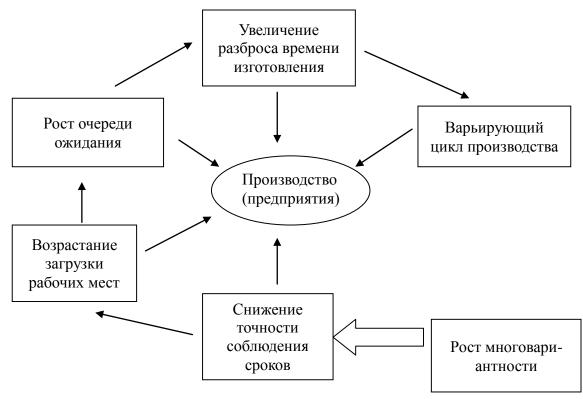


Рисунок 53. Влияние многовариантности на управление производством

На величину связанного капитала влияет множество последствий диверсификации. К ним относятся создание промежуточных складов и буферных запасов материалов у оборудования, являющегося узким местом. Это ведет к перерывам в обработке и непроизводительному пролеживанию. Они растут при сокращении средней величины партии на каждую позицию, вследствие увеличения числа переналадок. Поскольку невозможно выполнение подготовительных работ параллельно с основным временем, за счет основного времени увеличиваются периоды ожидания деталей очередной обработки, растут мощности и выпуск сокращается.

В комбинации со снижающейся долей деталей собственного изготовления возникают колебания (разбросы) времени выполнения заказов.

Растущие колебания в величине партии увеличивают долю ошибок при управлении изготовлением. Растущее многообразие продукции связано также с более высокими объемами информации, что увеличивает объемы производственной документации и затрудняет руководство. В целом эта

тенденция ведет к возрастанию затрат на логистику.

Чтобы обеспечить готовность к поставкам, на складах должны храниться запасы готовых изделий. При увеличении числа партий запуска растет число партий, которое мы должны транспортировать в каждый период времени, в то же время загрузка транспортных средств уменьшается.

При большом числе модификаций конечных изделий или при небольших количествах заказов на каждую позицию и большом числе мелкооптовых покупателей растут затраты на комиссионирование. С ростом диверсификации увеличивается число изменений и переналадок в производственном процессе и, согласование мощностей, а иногда расстановок оборудования.

Тормозящим фактором является также увеличение потребности в координации, связанные с выполнением большого количества заказов на основе возросшей номенклатуры и недостаточной точности прогнозирования и планирования, связанными с колебаниями потребности.

Осложнением в изготовлении продукции является кроме того дополнительная передача производственной деятельности соисполнителям, что связано с необходимостью наблюдения и контроля.

Например, наряду с ростом числа позиций материалов необходимо учитывать увеличение затрат на материальные потоки и складирование, рост сложности производственных функций и непропорционально большое увеличение обрабатываемый деталей. При диверсификации растут затраты на документацию и управление, что ведет к увеличению рубрикации и кодирования деталей. Затраты на ведение и обслуживание нового номера деталей могут достигать (из практики предприятий Германии) нескольких тысяч евро в год.

Все вышеизложенные причины побуждают предприятия и организации искать выходы из данной ситуации. Для решения вышеперечисленных проблем используются приемы и правила рациональной логистики.

Диверсификация в значительной мере воздействует на эффективность логистики. Сокращение разнообразия номенклатуры обещает, с учетом сказанного, заметные преимущества. Это касается в первую очередь разнообразия узлов и деталей, так как сокращение многообразия готовых изделий противоречит максимальному удовлетворению требованиям рынка

Таким образом, целью является обеспечение многообразия вариантов конечной продукции, в соответствии с потребностями рынка, при одновременной минимизации вариантов различных узлов и деталей.

Сокращение вариантов на этом уровне связано, как правило, с такими конструктивными решениями, которые обеспечивают возможности создания многих компоновок изделий.

## 8.3. Мероприятия по созданию продукта на основе рациональной логистики

#### 8.3.1. Логистические аспекты конструкции

Логистика ведет к снижению затрат в связи с возможностью контроля цепочки образования стоимости, включая складирование до и после собственного производства. Снижение затрат в логистическом процессе в значительной степени зависит от конструкции изделия.

Эти возможности реализуются в стадиях разработки, проектирования и планирования работы.

Требования логистики должны учитываться в процессе производства и создании концепции производства до тех пор, пока функциональные особенности и надежность продукции не подвергаются ухудшению.

Повышение уровня применяемости деталей и дополнительно учет задач логистики позволяет конструктору использовать решения, выгодные не только с точки зрения процесса изготовления, но и на основе прямых и непрямых затрат, например, затрат на материалоснабжение, процесс распределения продукции и управление.

#### 8.3.2. Мероприятия, воздействующие на конструкцию

Ниже сформулированы правила, которые ведут к снижению затрат и должны учитываться еще на стадии проектирования. Эти правила дают указания как диверсификация производства должна осуществляться с учетом задач логистики.

#### ПРАВИЛО 1.

Необходимо оптимизировать применяемость деталей и сборочных единиц. Сборочные узлы следует проектировать таким образом, чтобы с их помощью можно было бы создавать большое количество вариантов продукции. Высокая применяемость (большая доля унифицированных деталей) ведет к

тому, что колебания потребности комплектующих несколько выравниваются, это благоприятно сказывается на структуре склада, на котором хранятся компоненты многократного применения. стабилизации оборота на складе и к удобству размещения. Это облегчает снижение страховых запасов при одинаковой готовности к поставке.

Известны различные методы обеспечения применимости как например, метод многофункциональности, методы модульности, метод агрегатирования.

#### ПРАВИЛО 2.

Стандартизация снижает число позиций материалов и при этом из уже имеющихся частей может осуществляться сборка. Значительную роль играют внутрипроизводственные стандарты предприятия, которые позволяют сократить как конфигурацию, так и размерные ряды, что в итоге снижает себестоимость продукции.

#### ПРАВИЛО 3.

Целесообразно осуществлять предварительную сборку узлов, которые при поступлении соответствующего заказа могут дополняться деталями и сборочными единицами, необходимыми для выполнения пожеланий клиента и создания модификаций готовых изделий. Это обеспечивает короткие сроки поставки и выполнение разнообразных вариантов заказов. Практикуемое в прежнее время изготовление на складе узлов в больших количествах в настоящее время не рекомендуется вследствие большого многообразия модификаций изделия и дополнительного связывания капитала. Возможные решения заключаются в стандартизации сборочных единиц на предварительной стадии и вариаций на конечной стадии. Применение предварительных узловых сборок ведет к желаемому разнообразию спектра изготавливаемых изделий.

#### ПРАВИЛО 4.

Детали и сборочные единицы многократно применения целесообразно включать в генеральную сборку на ее, начальной стадии. Детали, которые находят применение только в небольшом количестве вариантов должны применяться на более поздних стадиях сборки.

#### ПРАВИЛО 5.

Предпочтительно следует варьировать теми деталями, которые имеют высокий удельный вес в готовой продукции. Производство этих деталей целесообразно выполнять только после получения заказа покупателя. В этом случае исключается хранение редко употребляемых и дорогостоящих узлов. Это правило вступает в противоречие по своим целям с правилами 3 и 4. В то

время как с точки зрения быстрой поставки и изготовления должна быть достигнута высокая степень готовности, с точки зрения их хранения должна быть возможно низкой ступень изготовления. Из соображений экономии затрат детали, которые имеют высокую долю в общих затратах, должны изготовляться после поступления соответствующего заказа - клиента (детали A).

#### ПРАВИЛО 6.

При условии отказа от собственного изготовления всех сборочных единиц может быть оптимизирован объем изготовления и общие затраты на логистику завода. При этом предпочтительно покупные детали заказывать и использовать в небольших количествах.

#### ПРАВИЛО 7.

Быстро изнашивающиеся детали для возможности их замены при текущем обслуживании не должны подвергаться конструктивным изменениям (например, тормозные колодки). Детали, подверженные износу, следует создавать таким образом, чтобы, впоследствии можно было изготавливать их в малом количестве и по низкой себестоимости. Следует также предусматривать, чтобы эти детали были по возможности стандартизированы. Тогда если эту деталь нельзя изготавливать с низкими затратами, она может быть заменена покупкой деталью аналогичных возможностей и размеров.

#### ПРАВИЛО 8.

Детали и поступающие со стороны узлы следует так конструировать, чтобы они могли производиться возможно меньшим числом вариантов изготовления и сборки. Все варианты таких изделий должны относится к одному семейству. Это означает: изготовление на однотипном оборудовании; изготовление тем же инструментом; использование тех же приспособлений, методов установки и закрепления; использование одинаковых приспособлений для сборки.

#### ПРАВИЛО 9.

С точки зрения автоматизации функций логистики при изготовлении и сборке все вновь конструируемые детали должны проверяться с точки зрения следующих позиций: наличие поверхностей, удобных для базирования и для обеспечить выступов),чтобы возможность (пазов, использования роботов при сборке: возможностей однозначной идентификации деталей (например, с помощью оптоэлектронного их нахождения) во время сборки комиссионирования; обеспечение формы, удобной ДЛЯ транспортировки и упаковки.

### СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

- 1. Гаджинский А.М. Логистика6 учебник 13-е изд. М.: Издательский дом «Дашков и К», 2006. 432с. гриф МО РФ.
- 2. Аникин Б.А Логистика: учебник 3-е изд.. М.: Инфра-М, 2006. 520с. гриф УМО МО РФ.
- 3. Неруш Ю.М. Логистика: учебник 4-е изд. М.: ТК Веби, 2006, 518с. гриф МО РФ.
- 4. Логистика: Метод. указания / Сост.: А.В. Кириллов, В.Е. Целин. Самара: Изд-во Самар. гос. аэрокосм. университета, 2006. 58 с.
- 5. Долгов А.П., Козлов В.К., Уваров С.А. Логистический менеджмент фирмы: концепция методы и модели: Учебное пособие. СПб.: Изд. дом «Бизнеспресса», 2005. 384 с..;
- 6. Просветов Г.И. Математические методы в логистике: Учебнометодическое пособие. М.: Издательство РДЛ, 2006, –272с.;
- 7. Модели и методы теории логистики / Под ред. В.С. Лукинского. СПб.: Питер, 2003. 176с.
- 8. Балахонова И., Волчков С., Капитуров В. Логистика. Интеграция процессов с помощью ERP-системы. М.: Приоритет, 2006, 464с.
- 9. Т.В. Алесинская. Основы логистики. Функциональные области логистического управления. Часть 3. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. 116 с
- 10.Понятие и виды информационной логистики http://learnlogistic.ru/ponyatie-vidy-informacionnoj-logistiki/
- 11.Использование в логистике технологий автоматизированного сбора информации

http://learnlogistic.ru/ispolzovanie-v-logistike-texnologij-avtomatizirovannogo-sbora-informacii/

- 11. Использование в логистике технологии автоматизированной идентификации штриховых кодов <a href="http://learnlogistic.ru/ispolzovanie-v-logistike-texnologii-avtomatizirovannoj-identifikacii-shtrixovyx-kodov/">http://learnlogistic.ru/ispolzovanie-v-logistike-texnologii-avtomatizirovannoj-identifikacii-shtrixovyx-kodov/</a>
- 12. Виды информационных систем в логистике http://learnlogistic.ru/vidy-informacionnyx-sistem-v-logistike/
- 13. Принципы построения информационных систем в логистике <a href="http://learnlogistic.ru/principy-postroeniya-logisticheskix-informacionnyx-sistem/">http://learnlogistic.ru/principy-postroeniya-logisticheskix-informacionnyx-sistem/</a>
- 14. Информационные системы в логистике <a href="http://learnlogistic.ru/informacionnye-sistemy-v-logistike/">http://learnlogistic.ru/informacionnye-sistemy-v-logistike/</a>
- 15. Основные понятия информационного потока и информационной системы <a href="http://learnlogistic.ru/osnovnye-ponyatiya-informacionnogo-potoka-i-informacionnoj-sistemy/">http://learnlogistic.ru/osnovnye-ponyatiya-informacionnoj-sistemy/</a>

- 16. Системы и методы управления запасами <a href="http://www.transportall.ru/info/logistics/389/2419.html">http://www.transportall.ru/info/logistics/389/2419.html</a>.
  - 17. Управление запасами <a href="http://www.adandzo.com/consulting/82/">http://www.adandzo.com/consulting/82/</a>.
  - 18.Запасы в логистике <a href="http://www.business-secret.ru/katalog?ify\_id=43">http://www.business-secret.ru/katalog?ify\_id=43</a>.
- 19. Управление запасами в логистике Новая "старая" логистика. Сайт Валерия Филимонова http://www.fill2001.narod.ru/UprZps.htm.
  - 20.Словарь бережливого производства <a href="http://be-mag.ru/lean/">http://be-mag.ru/lean/</a>.
- 21. «Точно-в-срок» или канбан. Корпоративный университет ЭКСWord <a href="http://www.eksword.ru/kanban.shtml">http://www.eksword.ru/kanban.shtml</a>.
- 22. Причины создания материальных запасов и причины, вынуждающие к минимизации запасов Учебно-методический проект LearnLogistic.RU http://learnlogistic.ru/

## Логистика. Лабораторный практикум

## Содержание

Часть 1. Теоретические аспекты логистических операций.
ПРЕДИСЛОВИЕ
1. Программа дисциплины «Логистика»
1.1. Содержание курса
1.2. Цели и задачи курса8
2. Выбор места расположения склада регионального дистрибьютора9
2.1. Расчет места расположения склада методом центра тяжести грузовых
потоков
2.2. Выбор места расположения склада по критерию минимума транспортной
работы (транспортных затрат)10
3. Применение математической модели транспортной задачи для составления опти-
мального плана перевозок
3.1. Общая постановка классической транспортной задачи и ее варианты14
3.2. Способы решения транспортной задачи
3.2.1. Метод северо-западного угла
3.2.2. АВС анализ
3.2.3. Метод Фогеля
3.2.4. Алгоритм метода потенциалов
4. ABC -XYZ – анализы
4.1. АВС анализ
4.2. XYZ анализ
4.3. ABC–XYZ анализ
5. Модель «точно вовремя»
6. Организация видов движения материальных потоков
7. Метод миссий
Библиографический список

Чι	асть II	. Варианты индивидуальных заданий и примеры выполнения расч	іетов
1	.Выбо	р места расположения склада регионального дистрибьютора	51
	1.1.	Варианты индивидуальных заданий	51
	1.2.	Пример расчета оптимального расположения склада	62
	1.2	2.1. Исходные данные	62
	1.2	2.2. Определение оптимального расположения склада методом це	ентра тя-
		жести грузовых потоков	62
	1.2	2.3. Определение оптимального варианта расположения склада	63
2.	Прим	енение математической модели транспортной задачи для составл	ения оп-
	тимал	ьного плана перевозок	65
	2.1.	Варианты индивидуальных заданий	65
	2.2.	Примеры решения транспортной задачи	67
	2.2	2.1. Решение транспортной задачи методом «минимальной стоимос	сти»67
	2.2	2.2. Проверка плана на оптимальность	69
	2.2	2.3. Решение транспортной задачи методом Фогеля	70
	2.2	2.4. Решение транспортной задачи с дополнительными ограничени.	ями…72
3.	ABC	-XYZ – анализы	73
	3.1.	Варианты индивидуальных заданий	73
	3.2.	Пример ABC–XYZ анализа ассортимента	88
4.	Моде	ль точно во время	90
	4.1.	Варианты заданий к работе №4.	90
	4.2.	Пример расчета параметров JIT – модели	105
5.	Орган	низация видов движения материальных потоков	107
	5.1.	Варианты заданий к работе №5	107
	5.2.	Пример расчета параметров движения материальных потоков	109

#### ПРЕДИСЛОВИЕ

В связи с развитием и становлением рыночных отношений в России в настоящее время активно развивается новое научно-практическое направление – логистика, которая охватывает все аспекты, связанные с обслуживанием товарно-материальных потоков. Логистика является относительно молодой и бурно развивающейся наукой. В рамках данной тематики зарождаются новые направления, как например «логистический менеджмент». Логистический менеджмент является частью научной дисциплины «логистика», как составляющая, более приближенная к бизнесу, к практике. Данное направление отвечает за вопросы управления логистическими операциями, такими как транспортировка, складирование, хранение и др. При этом следует иметь в виду, что в зарубежной научной литературе почти повсеместно применяется термин «логистический менеджмент» (или «менеджмент в бизнес-логистике»), а не «логистика», что подчеркивает прагматичность подхода западных ученых и специалистов к логистике с позиций использования ее в бизнесе.

В настоящем методическом пособии рассматриваются ряд практических задач, которые наиболее часто приходится решать специалистам по логистике.

#### 1. Программа дисциплины "Логистика"

#### 1.1 Содержание курса

Тема 1. Понятия и содержание логистики.

Задачи и цели логистики. Основные направления логистики: логистика и снабжение, логистика и производство, логистики и складские операции, логистика и распределение.

Тема 2. Складское хозяйство и посредническая деятельность (комиссирование).

Функции складов. Функция выравнивания. Виды складов. Варианты складирования. Системное планирование на складе. Представление о системе комиссионирования.

Тема 3. Транспортное хозяйство и распределение.

Внутрипроизводственная транспортировка. Предпосылки для выбора средств транспорта с учетом протяженности перемещений. Внешняя транспортировка. Организация транспортировок. Распределение товаров. Системы распределения. Планирование распределения с учетом особенностей внутреннего рынка.

Тема 4. Размещение материалов и готовой продукции.

Функция и место размещения на предприятии. Структуризация объектов хранения как средство размещения. *АВС*-анализ. *ХҮZ*—анализ. Детерминированные и стохастические методы планирования потребности. Определение оптимальной величины заказа по Андлеру. Управление запасами. Влияние страхового запаса.

Тема 5. Информационная логистика.

Построение информационной системы логистики. Внутрипроизводственная логистика с применением ЭВМ. Регистрация состояния процесса логистики. Технические возможности идентификации объектов. Концепция информационной системы в логистике.

Тема 6. Показатели логистики.

Формулировки показателей. Усредненное наличие на складе. Готовность к поставке. Продолжительность оборота склада. Ошибки в поставках и квота отказов. Доля пролеживания в общем цикле оборота. Система показателей для логистики и контроллинга.

Тема 7. Затраты на логистику.

Составляющие затрат: затраты на персонал, затраты на средства производства, затраты на помещения и перемещение, затраты на связывание капитала. Система учета затрат и ее модификации.

Тема 8. Создание продукта на основе рациональной логистики.

Постановка проблемы при наличии множества вариантов. Область влияния множества вариантов. Воздействие множества вариантов на затраты при внутрипро-изводственной логистике. Логистические аспекты конструкции. Мероприятия, воздействующие на конструкцию.

#### 1.2 Цели и задачи курса

Целью методического пособия по логистике является освоение методов подготовки проведения логистических операций, комплексное решение вопросов, связанных с доставкой, транспортировкой и складированием грузов, управления материальными и информационными потоками.

Методическое пособие включает в себя пять разделов:

- 1. Выбор варианта места размещения склада.
- 2. Оптимизация транспортных перевозок.
- 3. ABC XYZ анализы.
- 4. Реализация модели «Точно во время (JIT)».
- 5. Управление материальными потоками продукции.

#### 2. Выбор места расположения склада регионального дистрибьютора.

Работа направлена на развитие навыков выбора наиболее рационального варианта размещения склада из нескольких возможных предложений.

Принятие решений по организации складирования в логистике подчинено цели сквозной оптимизации движения материальных потоков в системе. При этом одной из целого ряда решаемых задач является выбор географического месторасположения склада регионального распределительного центра.

В основе принимаемого решение лежит изучение конъюнктуры рынка, прогноза величины материального потока, взаимного расположения потребителей и поставщиков продукции, объемов поставок, маршрутов и транспортных тарифов.

Выбор места расположения склада может быть проведен двумя способами:

- а) первый способ основан на нахождении центра тяжести грузовых потоков;
- б) второй способ на основе минимума транспортной работы (транспортных затрат).

## **2.1** Расчет места расположения склада методом центра тяжести грузовых потоков

В общем случае оптимальное месторасположение регионального склада можно определить по формулам центра тяжести фигур. При этом пункты доставки и отправки представляются как аналоги элементов механической системы, вес которых равен грузообороту.

Центр тяжести такой системы определяется по формулам:

$$X_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} G_{i} \cdot x_{i}}{\sum_{i=1}^{n} G_{i}}; \qquad Y_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} G_{i} \cdot y_{i}}{\sum_{i=1}^{n} G_{i}}.$$
(2.1)

Здесь: i — порядковый номер потребителя (поставщика).

В качестве потребителей могут выступать магазины, торговые точки, представительства, отдельные клиенты и т.д.

 $x_i$  и  $y_i$  – координаты i-го потребителя (поставщика),

 $G_i$  – грузооборот *i*-го потребителя (поставщика), измеряется обычно т/мес.

В случае необходимости в состав критерия оценки оптимального расположения склада регионального дистрибьютора может быть включен тариф на доставку груза  $T_i$ . В этом случае месторасположения склада определяется как «центр тяжести системы транспортных затрат» по формулам:

$$X_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} T_i \cdot G_i \cdot x_i}{\sum_{i=1}^{n} T_i \cdot G_i}; \qquad Y_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} T_i \cdot G_i \cdot y_i}{\sum_{i=1}^{n} T_i \cdot G_i}.$$
(2.2)

Здесь  $T_i$  — транспортный тариф на доставку груза i-го потребителя (поставщика), измеряется обычно в рублях за  $m \cdot \kappa m$ .

В общем случае при выборе места расположения склада регионального дистрибьютора кроме рассмотренных факторов необходимо учитывать объемы закупаемых у поставщиков товаров  $(G_j)$ , расположение поставщиков  $(x_j, y_j)$  и транспортные тарифы  $(T_i)$ . В этом случае центр тяжести системы определяется по формулам:

$$X_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} T_{i} \cdot G_{i} \cdot x_{i} + \sum_{j=1}^{m} T_{j} \cdot G_{j} \cdot x_{j}}{\sum_{i=1}^{n} T_{i} \cdot G_{i} + \sum_{j=1}^{m} T_{j} \cdot G_{j}};$$

$$Y_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} T_{i} \cdot G_{i} \cdot y_{i} + \sum_{j=1}^{m} T_{j} \cdot G_{j} \cdot y_{j}}{\sum_{i=1}^{n} T_{i} \cdot G_{i} + \sum_{i=1}^{m} T_{j} \cdot G_{j}},$$
(2.3)

Здесь индекс i относится к потребителям, а индекс j – к поставщикам.

Задача о размещении склада на определенном этапе требует решения вопроса о строительстве, покупке или аренде готового складского помещения. Однако, строительство склада на выбранном месте в силу различных причин может быть не возможным, а расположение имеющихся складских помещений не всегда совпадает с оптимальными координатами, поэтому имеющиеся варианты должны быть оценены по критерию минимума транспортных затрат на перевозку.

# 2.2 Выбор места расположения склада по критерию минимума транспортной работы (транспортных затрат).

В этом случае для всех имеющихся вариантов возможного места расположения будущего склада проводится расчет транспортной работы. Оценка j-го варианта рас-

положения будущего склада по критерию минимума транспортных затрат может быть определена как сумма транспортных работ по доставке продукции по формуле:

$$A_{j} = \sum_{i=1}^{n} \left( C_{ij} \cdot G_{i} \cdot T_{i} \right), \tag{2.4}$$

где  $L_{ij}$  – расстояние между j-м вариантом расположения склада и i-м потребителем (поставщиком), суммирование ведется по индексу i (текущий номер потребителя).

Критерием выбора является условие  $A_j \rightarrow min$ ,  $j = \overline{1, n}$ 

Расстояние между объектами можно определить по формуле Эвклида:

$$L_{ij}^{E} = \sqrt{(x_{i} - x_{j})^{2} + (y_{i} - y_{j})^{2}}$$
(2.5)

В условиях города, когда движение возможно по улицам, используется расстояние «Манхэттенских кварталов»:



1. На точечной диаграмме Ms Excel расположить пункты доставки продукции, координаты объектов и значения грузооборота выбираются согласно вариантам задания.

Для имеющихся значений определить методом «центра тяжести системы грузовых потоков» или «центра тяжести системы транспортных затрат» координаты оптимального месторасположения склада. Отметить полученную точку на диаграмме.

2. Расположить на диаграмме места возможного расположения склада согласно вариантам задания.

Для каждого варианта расположения склада определить значение транспортной работы и по выбранному критерию выбрать наилучший.

3. Сравнить полученные результаты.

#### Методические указания

Для расчета значений транспортной работы для каждого варианта расположения рекомендуется использовать таблицу промежуточных вычислений

Вариант расположения склада	$A_j^E$	$A_{j}^{MK}$
1	$\sum_{i=1}^n L_{i1}^E \cdot G_i \cdot T_i$	$\sum_{i=1}^n L_{i1}^{MK} \cdot \boldsymbol{G}_i \cdot \boldsymbol{T}_i$
2	$\sum_{i=1}^n L_{i2}^E \cdot G_i \cdot T_i$	$\sum_{i=1}^n L_{i2}^{MK} \cdot G_i \cdot T_i$
m	$\sum_{i=1}^n L_{im}^E \cdot G_i \cdot T_i$	$\sum_{i=1}^n L_{im}^{MK} \cdot \boldsymbol{G}_i \cdot \boldsymbol{T}_i$

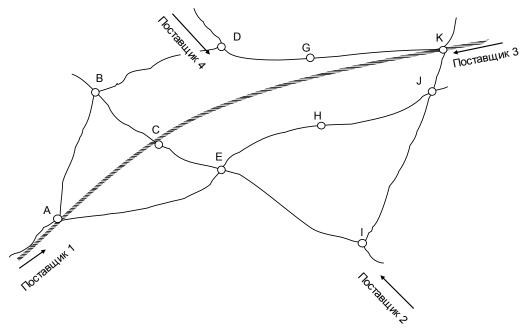
В столбцах  $A_j^E$  и  $A_j^{MK}$  записываются значения транспортной работы для j - го варианта расположения склада, найденных различными способами определения расстояний между объектами (расстояние Евклида и расстояние «манхэттенских кварталов», соответственно).

Для расчёта значений  $A_j^E$  и  $A_j^{MK}$  рекомендуется использовать таблицу промежуточных вычислений транспортной работы по доставке грузов в каждый магазин от каждого возможного места расположения склада. Сумма элементов по столбцам этой таблицы и является искомым результатом.

$A_I$	•••	$A_{j}$	•••	$A_m$
$L_{_{11}}\cdot G_{_1}\cdot T_{_1}$			•••	$oxedsymbol{L_{_{1m}}} \cdot G_{_1} \cdot T_{_1}$
	•••		•••	
$L_{n1}\cdot G_n\cdot T_n$				$L_{nm}\cdot G_{n}\cdot T_{n}$
$A_{1} = \sum_{i=1}^{n} L_{i1} \cdot G_{i} \cdot T_{i}$		$A_{J} = \sum_{i=1}^{n} L_{iJ} \cdot G_{i} \cdot T_{i}$		$A_{m} = \sum_{i=1}^{n} L_{im} \cdot G_{i} \cdot T_{i}$

Отчет должен содержать титульный лист, постановку задачи, интерпретацию исходных данных, пояснения к расчетам и заключительные выводы. В качестве иллюстраций необходимо использовать формулы и диаграммы.

Варианты индивидуальных заданий и пример организации рабочего листа Ms Excel приведены в учебно-методическом пособии Логистика: Часть 2. На практике условия принятия решения по размещению склада могут быть достаточно сложными. На рисунке приведен вариант дистрибутивной сети. Сообщение между населенными пунктами возможно автомобильным и железнодорожным транспортом, региональный склад может быть расположен в любом из них.



Задача оценки имеющихся альтернатив усложняется из-за необходимости поиска кратчайших маршрутов доставки грузов потребителям и выбора вида транспорта.

Данные о поставщиках

Поставщик	Объёмы	от поставщиков, км	
Поставщик	поставок, т	По железной дороге	По автомобильной дороге
		до пункта <i>A</i> – 120	
1	80	до пункта <i>C</i> – 150	до пункта $A-150$
		до пункта <i>K</i> – 220	
2	50	до пункта <i>A</i> – 230	до пункта <i>I</i> – 50
2	30	до пункта <i>K</i> – 330	до пункта 1 — 30
3	70	до пункта <i>K</i> – 180	до пункта <i>K</i> – 240
3	70	до пункта $A-280$	do nynkia K 240
4	50	до пункта <i>K</i> – 210	до пункта <i>D</i> – 80
4	30	до пункта $A - 310$	до пункта <i>D</i> – 60

Тарифы: железнодорожный -0.5 ед./т×км;

автомобильный -0.8 ед./т×км.

### Данные по товарообороту

Пункт	Товарооборот, т
A	21
В	32
С	29
D	26
E	15
G	24
Н	19
I	50
J	43
K	35

### Матрица инцидентности

	A	В	C	D	E	G	Н	Ι	J	K
$\boldsymbol{A}$		43			52					
В	43		23	53						
C		23			15					
D		53				17				
E	52		15				23	59		
G				17						30
Н					23			25		
Ι					59		25		63	
J								63		8
K						30			8	

Автомобильный тариф внутри сети – 1 ед./ т×км..

Предложите алгоритм решения этой задачи.

# 3. Применение математической модели транспортной задачи для составления оптимального плана перевозок

При планировании автомобильных перевозок грузов находят применение экономико-математические модели транспортной задачи, задачи коммивояжера и другие.

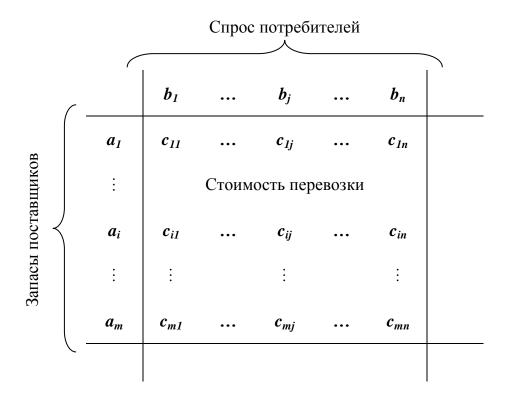
Транспортная задача относится к классу задач линейной оптимизации и входит в состав информационных технологий оптимальных решений. Применение математической модели транспортной задачи целесообразно при организации доставки однородных грузов от нескольких поставщиков к нескольким потребителям.

## 3.1 Общая постановка классической транспортной задачи и ее варианты

Постановка транспортной задачи. Транспортной организации необходимо осуществить перевозку продукции (взаимозаменяемых продуктов) от поставщиков к потребителям. Существует m поставщиков  $\mathbf{f} = \overline{1,m}$ , в обладающих запасом данного продукта в количествах  $a_i$  единиц соответственно, и n потребителей  $\mathbf{f} = \overline{1,n}$ , у которых существует потребность в продукте в объемах  $b_j$  единиц груза соответственно. Известны транспортные издержки на перевозку единицы продукта из пунктов поставки в пункты назначения (в различных задачах они могут обозначать различные параметры: себестоимость перевозки, расход топлива, тариф перевозки и т.д.). Будем обозначать через  $c_{ij}$  – транспортные затраты на перевозку единицы груза от i-го поставщика к j-му потребителю, а через  $x_{ij}$  – количество единиц продукции, перевозимое по маршруту  $\mathbf{f}$   $\mathbf{f}$  .

Необходимо доставить все грузы потребителям с минимальными общими издержками.

Исходные данные задачи – объемы предполагаемых перевозок ресурсов от поставщиков к потребителям и стоимость их доставки можно представить в виде матрицы.



Цель решения задачи – минимизация суммарных затрат на перевозку, для этого находится значение целевой функции

$$F = \begin{vmatrix} c_{11} & \cdots & c_{1j} & \cdots & c_{1n} \\ \vdots & & \vdots & & \vdots \\ c_{i1} & \cdots & c_{ij} & \cdots & c_{in} \\ \vdots & & \vdots & & \vdots \\ c_{m1} & \cdots & c_{mj} & \cdots & c_{mn} \end{vmatrix} \times \begin{vmatrix} x_{11} & \cdots & x_{1j} & \cdots & x_{1n} \\ \vdots & & \vdots & & \vdots \\ x_{i1} & \cdots & x_{ij} & \cdots & x_{in} \\ \vdots & & \vdots & & \vdots \\ x_{m1} & \cdots & x_{mj} & \cdots & x_{mn} \end{vmatrix} \Rightarrow min$$

или 
$$F = \sum_{i=1}^{m} \sum_{j=1}^{n} c_{ij} \cdot x_{ij} \rightarrow min$$
 (3.1)

Постановка транспортной задачи предполагает несколько вариантов. Рассмотрим их.

#### Вариант 1.

Предполагаем, что весь объем продукции, имеющийся у поставщиков, полностью распределяется между потребителями. Можно составить равенство:

$$\sum_{i=1}^{m} a_i = \sum_{i=1}^{n} b_i \tag{3.2}$$

Транспортная задача, для которой выполняется условие (3.2) называется закрытой.

В этом случае решение задачи сводится к поиску таких значений x, которые будут удовлетворять следующим ограничениям:

Ограничения задачи:

$$\sum_{j=1}^{n} x_{ij} = a_{i}, \quad i = \overline{1,m};$$

$$\sum_{i=1}^{m} x_{ij} = b_{j}, \quad j = \overline{1,n};$$

$$x_{ij} \ge 0, \quad i = \overline{1,m}, \quad j = \overline{1,n}.$$

$$(3.3)$$

Первое условие предполагает, что груз каждого поставщика должен быть вывезен полностью, второе условие, — что спрос каждого потребителя должен быть удовлетворён; третье условие — что объемы перевозок должны быть неотрицательными.

Системе ограничений задачи (3.3) могут соответствовать несколько допустимых планов перевозки, необходимо отыскание такого оптимального плана, при котором общие транспортные издержки будут минимальны:

Рассмотренная постановка транспортной задачи с выполнением условия (3.2) называется транспортной задачей с закрытой моделью (закрытой транспортной задачей). Однако для большинства практических ситуаций это условие не выполняется. Такие задачи называются транспортными задачами с открытыми моделями (открытые транспортные задачи). Рассмотрим их варианты.

#### Вариант 2.

Запас продукции у поставщиков превышает потребности потребителей, т.е. существует следующее неравенство:

$$\sum_{i=1}^{m} a_i > \sum_{j=1}^{n} b_j \tag{3.4}$$

Для решения такой задачи вводят фиктивного потребителя «свалку»  $(b_{n+1})$ . Объем его потребности определяется по следующей формуле:

$$b_{n+1} = \sum_{i=1}^{m} a_i - \sum_{i=1}^{n} b_i.$$
 (3.5)

При этом величина транспортных издержек для данного потребителя равна нулю:  $c_{i_{n+1}} = 0$  (=  $\overline{1,m}$ ). Условия системы ограничений (3.3) остаются без изменения.

После введения фиктивного поставщика получаем равенство (3.2).

#### Вариант 3.

Потребности покупателей превышают возможности (запасы) поставщиков, т.е. имеет место следующее неравенство:

$$\sum_{i=1}^{m} a_i < \sum_{j=1}^{n} b_j \tag{3.6}$$

В этом случае для обеспечения условий решения задачи вводят фиктивного поставщика  $(a_{m+1})$  с мощностью поставки продукции, определяемой по формуле:

$$a_{m+1} = \sum_{j=1}^{n} b_j - \sum_{i=1}^{m} a_i . {3.7}$$

Величина транспортных затрат для данного поставщика принимается равной нулю:  $c_{m+1j} = 0$  ( = 1, n ). Условия системы (3.3) остаются без изменения.

После этого условие задачи сводится к первому варианту (3.2).

#### 3.2 Способы решения транспортной задачи

Решение транспортной задачи — определение варианта перевозок, обладающего суммарными минимальными транспортными затратами, представляется в два этапа:

**1. Этап.** Первоначально находится допустимое (опорное) решение, согласно которому без учета фактора стоимости перевозки находится вариант организации маршрутов между поставщиками и потребителями с полным распределением всего объема продукции.

Известны несколько моделей, которые могут использоваться для поиска опорных решений: это алгоритм построения допустимого базисного решения, названный Чарнессом и Купером «правилом северо-западного угла», был предложен Дж. Данцигом, метод минимальной стоимости, метод Фогеля и другие. Алгоритмы данных моделей будут приведены ниже.

**2. Этап.** Нахождение оптимального решения (при котором стоимость перевозок будет минимальной) транспортной задачи.

Для этого используются две группы точных методов.

Первая группа методов (обычно называемая «комбинаторными методами») основана на идеях симплекс-метода. Здесь любой алгоритм начинается с отыскания рас-

пределения поставок, удовлетворяющего ограничениям, накладываемым на переменные целевой функции. Затем проверяется, не является ли это распределение оптимальным, и если нет, то дальнейший ход решения заключается в постепенном приведении его к оптимальному.

К первой группе алгоритмов относится метод потенциалов, который исторически первым был разработан (в 1949г. Л.В.Канторовичем и М.К.Гавуриным).

Методы второй группы основаны на идее метода корректировки множителей. Здесь первоначально находится распределение, которое не обязательно удовлетворяет требованиям допустимости, но строго соответствует требованиям оптимальности. В процессе решения, в очередных итерациях решения план постепенно вводится в границы допустимости при соблюдении условия оптимальности.

К данным методам относится алгоритм, предложенный в 1962 г. А.Л. Брудно и имеющий название «метод вычеркивающей нумерации».

#### 3.2.1 Метод северо-западного угла

Согласно данному методу распределение продукции осуществляется в места назначения согласно приоритетам. Убывание приоритета происходит в направлениях сверху – вниз и слева – направо, т. е. в первую очередь идет заполнение тех маршрутов, поставщики и потребители которых находятся в левом верхнем углу матрицы (северо-западный угол). Затем последовательно идет заполнение следующих элементов матрицы. Для этого был разработан следующий алгоритм.

На роль первой базисной переменной в общей постановке выбирают любую  $x_{ij}$  (обычно выбирают первую переменную  $x_{II}$ ) и полагают, что  $x_{ij} = min\ (a_i,\ b_i)$ .

При этом возможны следующие три случая:

**Случай 1.** Если  $a_i < b_j$ , то все остальные переменные в i-ой строке полагаются равными нулю, т.е.  $x_{il} = 0$  ( где l = 1, 2, ..., q -1, q +1, ..., n).

Выбрасываем из рассмотрения i-ую строку, переходим на строку ниже и продолжаем алгоритм с элемента, находящегося под элементом  $b_j$ . На данном шаге значение величины  $b_j$  заменяем значением разности параметров  $b_j - a_i$  и осуществляем процесс вычисления базисных параметров в уменьшенной матрице.

**Случай 2.** Если  $a_i > b_j$ , то все остальные элементы *j*-ого столбца полагаются равными нулю, т.е.  $x_{kj} = 0$ , (где k = 1, 2, ..., p - 1, p + 1, ..., m). Далее переходим к за-

полнению элемента следующего столбца по строке i, в расчете значение параметра  $a_i$  заменяем на  $a_i - b_i$ , и заполнение продолжается далее.

**Случай 3.** Если  $a_i = b_j$ , то вычеркивается либо строка, либо столбец, но не оба сразу. В этом случае, если в уменьшенной матрице остается несколько столбцов и только одна строка, то выбрасывается j-ый столбец, и наоборот, если остается несколько строк и один столбец, то вычеркивается i-ая строка, и заполнение продолжается далее.

Как следует из приведенного описания алгоритма, значение целевой функции здесь не анализируется, поэтому, прежде всего, этот метод предназначен для поиска допустимых решений, соответствующих системе ограничений (3.3).

#### 3.2.2 Метод минимальной стоимости

*Метод минимальной стоимости* предполагает выполнение следующей последовательности действий. В таблице тарифов из всех значений стоимости выбирается наименьшее и в клетку (i, j) с наименьшей стоимостью заносится значение  $min(a_i; b_j)$ , т.е. наименьшее из чисел  $a_i$  и  $b_j$ . Из дальнейшего рассмотрения исключается строка i, если запас  $a_i$  вывезен полностью; или столбец j, если спрос  $b_j$  удовлетворен полностью; или стока и столбец, если  $a_i = b_j$ . Среди оставшихся клеток опять заполняется клетка с наименьшим значением стоимости и так далее, до тех пор, пока не будут выполнены все ограничения задачи и найдено опорное решение.

#### 3.2.3 Метол Фогеля

Метод Фогеля заключается в поэтапном заполнении клеток таблицы. На первом этапе находятся разности между наименьшими стоимостями перевозки в каждой строке и каждом столбце таблицы. Эти разности заносятся в соответствующие дополнительные строку и столбец таблицы. Далее выбирается строка (столбец) с наибольшим значением разности и в клетку с наименьшей стоимостью записывается значение  $min(a_i; b_j)$ , вычеркивается соответствующая строка или столбец, как в методе минимальной стоимости. На следующем этапе для оставшихся клеток снова находятся строка (столбец) с наибольшими значениями разностей минимальных значений стоимостей и так далее, пока не будет найдено опорное решение.

Метод минимальной стоимости и метод Фогеля позволяют найти опорные решения близкие к оптимальному.

#### 3.2.4. Алгоритм метода потенциалов

Алгоритм решения транспортной задачи методом потенциалов базируется на второй теореме двойственности, согласно которой решение транспортной задачи будет оптимальным, если найдутся числа  $u_i^* = \overline{1,m}$  и  $v_j^* = \overline{1,n}$ , называемые соответственно потенциалами поставщиков и потребителей, удовлетворяющие условиям:

$$u_{i}^{*} + v_{j}^{*} = c_{ij} \quad \partial \pi \quad x_{ij}^{*} > 0;$$
 $u_{i}^{*} + v_{j}^{*} \leq c_{ij} \quad \partial \pi \quad x_{ij}^{*} = 0;$ 
 $i = \overline{1, m}, \quad j = \overline{1, n}.$ 
(3.8)

Алгоритм решения задачи на основе метода потенциалов:

- 1. Найти опорный план одним из рассмотренных ранее методов.
- 2. Проверить найденный опорный план на оптимальность:
- 2.1. Находятся потенциалы поставщиков  $u_i$  ( $=\overline{1,m}$ ) и  $v_j$  ( $i=\overline{1,n}$ ) по значениям  $c_{ij}$  в заполненных ( $x_{ij}>0$ ) клетках таблицы. Так как в опорном плане заполнено m+n-1 клеток таблицы, то для определения потенциалов нужно составить систему из m+n-1 линейно независимых уравнений с m+n неизвестными:  $c_{ij}-(u_i-v_j)=0$ . Такая система является неопределенной, поэтому одной неизвестной придают нулевое значение (например,  $u_1=0$ ).
- 2.2. Находятся значения характеристик  $\delta_{ij}$  свободных ( $x_{ij}$ =0) клеток таблицы  $\delta_{ij} = c_{ij} (u_i + v_j)$ . Если для всех свободных клеток таблицы значения  $\delta_{ij} \geq 0$ , то опорный план является оптимальным. Если имеются значения  $\delta_{ij} < 0$ , то клетка с наименьшим значением выбирается как самая перспективная для улучшения плана ( $\Pi$ ). Так как каждая клетка матрицы является маршрутом движения, то на данном маршруте должна быть поставка груза.
- 2.3. Строится цикл (цепь) преобразования плана поставок. К перспективной клетке строится цикл по тем клеткам матрицы, в которых есть поставки (при этом необходимо исключить те клетки с поставками, которые являются единственными при просматривании строк и столбцов). По циклу расставляются чередующиеся знаки «+» и «-», начиная с перспективной клетки (в ней всегда ставится «+»), и определяется значение перераспределения груза Q, как наименьшее значение объема перевозки груза в клетках (вершинах цикла), отмеченных знаком «-».

2.4. Осуществляется перераспределение груза по циклу на величину Q. В результате получается новый опорный план, который вновь проверяется на оптимальность согласно п.2.1, и так до тех пор, пока не будет найдено оптимальное решение. Затем определяется величина суммарных транспортных затрат:

$$F = \sum_{i=1}^{m} \sum_{j=1}^{n} c_{ij} \cdot x_{ij} \rightarrow min.$$

Решение транспортной задачи с применением информационных технологий Ms Excel с помощью надстройки «Поиск решения» приведен в файле SOLVSAMP (Program Files/Microsoft Office/OFFICE11/SAMPLES/...).

Вариант оформления рабочего листа Excel представлен на рисунке.

	Α	В	С	D	Е	F	G	Н		J	
1	Исходные д	цанны	e				•				
2	$a_i$ $b_j$	5	12	6	4	7					
3	2	5	8	4	3	7	Вычислен	ие целев	ой функ	ции	
4	14	4	5	3	6	2	<b>Вычисление целевой функции</b> = <b>СУММПРОИЗВ(В3:F7;В11:F15)</b>				
5	8	4	2	5	3	4					
6	6	6	4	5	3	4					
7	4	5	6	8	7	8					
8		Cy	имар	ные и	13дер	жки =	100				
9	Переменны	іе реш	ения					_			
10	$a^{i}$	5	12	6	4	7	Ограничения				
11	2	-	-	-	2	-	- 0				
12	14	1	-	6	-	7	0	_		u u	
13	8	-	8	-	-	-	0		ка ограні (В11.Е11		
14	6	-	4	-	2	-	0	<b>-C3</b> MM	(B11:F11	J-AII	
15	4	4	-	-	-	-	- 0				
16	Ограничения	0	0	0	- 0	0		<del>.</del>			
17											
18 19							ИЧЕНИЙ Б.) В10				
19	-	=СУММ(B11:B15)-B10									

После оформления рабочего листа из меню «*СЕРВИС*» необходимо вызвать диалоговое окно «*Поиск решения*» и заполнить следующие его элементы:

Установить целевую ячейку	G8
Равной	минимальному значению
Изменяя ячейки	B11:F15
0	G11:G15=0
Ограничения	B16:F16 = 0

В диалоговом окне «Параметры» установить флажки «линейная модель» и «неотрицательные значения», после чего запустить полученную модель на выполнение.

#### Задание

- 1. По исходным данным, используя известные методы («северо-западного» угла, минимальной стоимости, метод Фогеля), найти исходный допустимый план перевозок, проверить его оптимальность методом потенциалов и, в случае необходимости, провести один шаг оптимизации.
- 2. Найти оптимальное решение с помощью надстройки Ms Excel «Поиск решения» для транспортной задачи с дополнительными условиями:
  - фиксированная поставка от i-го поставщика к j-му потребителю;
  - поставки с ограничениями по объему перевозимых грузов.

Дополнительные ограничения задаются по результатам поиска оптимального решения базового варианта задания. Например, целесообразно назначить обязательную поставку по маршруту, не вошедшему в оптимальный план, при этом размер перевозимого груза не должен превышать соответствующих значений спроса потребителя или запаса поставщика.

В случае введения ограничений на поставку, наоборот, целесообразно использовать маршруты оптимального плана, увеличивая значение поставки для случая ограничения «снизу» и уменьшая имеющееся значение при ограничении «сверху» (при этом размер перевозимого груза также не должен превышать соответствующих значений спроса потребителя или запаса поставщика).

Варианты задания и пример решения транспортной задачи приведены в учебнометодическом пособии Логистика: Часть 2.

#### 4. ABC-XYZ анализы

#### **4.1** *АВС* – анализ

*ABC* – анализ нашел широкое применение как метод контроля и управления запасами, который позволяет разделить номенклатуру реализуемых товарноматериальных ценностей по выбранному критерию, например, по удельному весу позиции в общем объеме реализации или в суммарной стоимости хранимых запасов и т.д. Этот метод в разных странах называют по разному: метод Парето, метод 80/20, принцип правой руки и т.д.

Суть метода заключается в упорядочении позиций номенклатуры в порядке убывания удельного веса с последующим разделении их на три группы -A, B, C. В группу A включаются несколько позиций, на долю которых приходится преобладающая часть суммарного значения критерия. Обычно, это особая группа с точки зрения определения величины заказа по каждой позиции номенклатуры, контроля текущего запаса, затрат на доставку и хранение.

K группе B относятся позиции номенклатуры, занимающие среднее положение в формировании суммарного значения критерия классификации. По сравнению с позициями номенклатуры группы A они требуют меньшего внимания, поэтому в отношении их производится обычный контроль текущего запаса на складе и своевременности заказа.

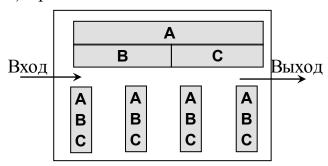
Группа C включает позиции номенклатуры, составляющие большую часть запасов, при этом на них приходится незначительная часть суммарного значения критерия. По позициям группы C осуществляется периодический контроль, расчеты оптимальной величины заказа и периода заказа не выполняются.

Метод *ABC* вполне подходит и для формирования концепции рационального размещения различного рода материальных товаров на складских зонах. Однако в таком случае необходимо учитывать двухмерность складирования: горизонтального и вертикального.

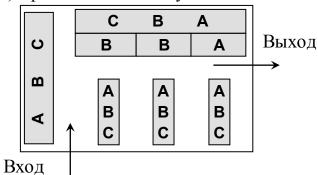
В процессе горизонтального размещения товаров решающим фактором является частота заказов на данный период. Товары, заказываемые чаще всего, должны размещаться, по возможности, наиболее близко к пункту выдачи и/или упаковки, поскольку в этом случае сумма манипуляционно-транспортных операций будет минимальной.

Вследствие этого уменьшается трудоемкость операций, что равнозначно росту эффективности функционирования складского предприятия.

#### а) Проходная система



#### б) Проходная система угловая



#### в) Карманная система

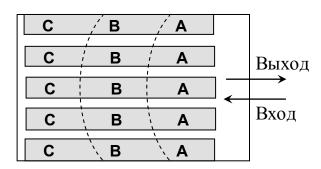
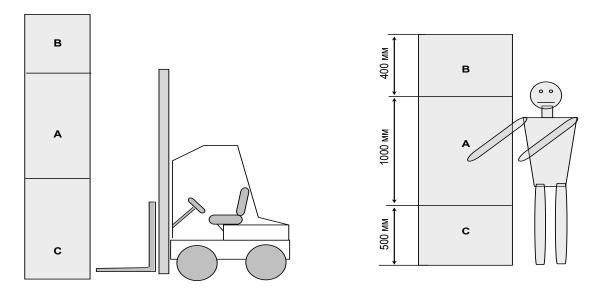


Рисунок 2. Горизонтальное размещение товарных групп A,B,C.

В процессе вертикального размещения товаров на первый план выдвигается количество заказов на данный период.

Товары, заказываемые в наибольшем числе, должны размещаться в зоне нормального доступа рук складского работника. Места складирования, которые требуют от работника выполнения наклонов или вытягивания вверх, должны быть зарезервированы для предметов, заказываемых в наименьших количествах. Работа складского пер-

сонала с товарами в труднодоступных местах требует увеличенных энергетических затрат и, в общем случае, не желательна с эргономической точки зрения.



- а) Для стеллажей, обслуживаемых вилочным погрузчиком
- б) Для стеллажей, обслуживаемых человеком

Рис. 3. Вертикальное размещение товарных групп АВС

#### *ABC* - анализ позволяет:

- управлять запасами путем соответствующей группировки, классификации товаров по ассортиментным критериям, например, даже по 300 000 ассортиментным позициям;
- управлять запасами путем группировки товаров по группам, требующим различных условий хранения;
- управлять запасами путем группировки товаров в зависимости от транспортных требований;
- управлять запасами в разветвленных и многоуровневых дистрибутивных сетях;
- управлять локализацией позиций в логистических центрах или на складах;
- оптимизировать издержки, связанные с замораживанием капитала;
- поддерживать соответствующую доступность товара, что оказывает влияние на уровень обслуживания клиента;
- диверсифицировать портфель поставщиков;
- диверсифицировать портфель клиентов.

#### **4.2** *XYZ* анализ.

С помощью анализа XYZ ассортимент продукции, находящихся на складе или в магазине, распределяется в зависимости от неравномерности их потребления, в частности:

- детали класса X характеризуются постоянной величиной их потребности, только небольшими колебаниями в их расходе и высокой точностью предсказания;
- детали класса Y характеризуются заранее известными тенденциями определения потребности в них, например, сезонными колебаниями и средними возможностями прогноза;
- детали класса Z потребляются нерегулярно, какие-либо тенденции отсутствуют,
   прогнозирование их потребности неточно.

Построение этих кривых основано на анализе прошлого опыта и использовании метода наименьших квадратов для создания регрессионной зависимости. Рассчитанный, исходя из стандартных отклонений (сигма) коэффициент вариации  $K_B$  характеризует относительное распределение деталей по их частоте потребления:

$$K_{B} = \frac{\sqrt{\sum_{i=1}^{n} (x_{i} - \overline{x})^{2}}}{\frac{n}{\overline{x}}} \times 100\%, \qquad (4.1)$$

где  $x_i$  –значение спроса по оцениваемой позиции за i-ый период;

 $\overline{x}$  – среднее значение спроса по оцениваемой позиции;

n — число периодов, за которые проведена оценка.

Многокритериальная оценка сразу по двум критериям – удельному весу позиции и стабильности спроса на неё, получила название *ABC*–*XYZ* анализ.

#### 4.3 АВС-ХУZ анализ

Последовательность проведения АВС-ХУZ анализа.

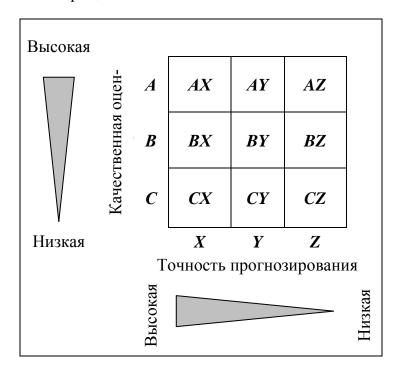
- 1. Сформулировать цель анализа ABC и определить критерий, по которому намечено провести разделение ассортимента.
  - 2. Рассчитать доли позиций ассортимента в общем объеме запаса.
- 3. Выстроить ассортиментные позиции в порядке убывания их доли в общем запасе.

- 4. Разделить ассортиментные позиции на группы A, B, C. В группу A включают 20% позиций упорядоченного списка, начиная с наиболее значимой. В группу B включают следующие 30% позиций. В группу C включают оставшиеся 50% позиций.
  - 5. Рассчитать коэффициенты вариации спроса по позициям  $K_B$  по формуле (4.1).
- 6. Выстроить ассортиментные позиции в порядке возрастания значения коэффициента вариации.
  - 7. Разделить ассортиментный перечень на группы X, Y, Z.

Группа	Значение критерия
X	$0 \le K_e < 10\%$
Y	$10\% \le K_{\scriptscriptstyle \theta} < 25\%$
Z	$K_e \geq 25\%$

8. Построить матрицу ABC-XYZ и выделить товарные позиции, требующие наиболее тщательного контроля при управлении запасами. Объединение результатов ABC и XYZ-классификация в матрице ABC-XYZ — популярный и очень информативный инструмент управления запасами.

На рисунке 4 приведена иллюстрация общепризнанного варианта составления такой матрицы.



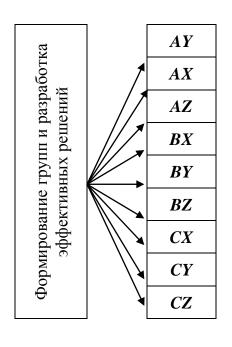


Рисунок 4. Иллюстрация составления матрицы АВС-ХҮХ.

В каждую клетку матрицы ABC-XYZ попадают те позиции номенклатуры, которые были отнесены к каждой из двух указанных в клетке групп номенклатуры. Например, в клетку AX должны быть записаны позиции, отнесенные к группе «A» при классификации по методу ABC и к группе «X» при классификации по методу XYZ. В случае если результатом классификации ABC было разделение более чем на три группы, состав матрицы должен быть расширен.

Очевидно, что не все клетки матрицы ABC-XYZ будут заполнены. Если в ABC - классификации присутствие групп «A», «B» и «C» обязательно, то при классификации XYZ вполне возможно отсутствие одной или даже двух групп. Если бизнес имеет традиционный характер, в идеальном случае будет преобладать группа «X», группа «Y» может быть представлена незначительно, а группа «X» может отсутствовать. Если бизнес ориентирован на новую продукцию или выход на новые рынки сбыта, группа «X» может отсутствовать, а преобладать группа «Y» или (и) группа «X».

Сам характер заполнения матрицы ABC-XYZ может многое сказать руководству о состоянии работы в организации. Отсутствие групп «AX» и «AY» может вызвать серьезные вопросы в традиционном бизнесе — это свидетельствует об отсутствии стабильного и эффективного характера работы. Наличие группы «ZC» по номенклатуре готовой продукции должно быть обсуждено с руководителями службы маркетинга, рекламы, отдела продаж и технического отдела.

Общие рекомендации по работе с запасами групп ABC - классификации и выбор подходов к управлению запасами «X», «Y» и «Z» групп могут быть объединены для выбора конкретных решений в работе с запасами номенклатуры матрицы ABC-XYZ, учитывая новую информацию.

Например, общая рекомендация ориентации группы «X» на работу «точно в срок» по подгруппе «AX» может привести как к блестящим результатам (в силу значимости группы «A») в случае успешной реализации технологии «точно в срок», так и к грандиозному провалу в случае срыва поставок и в силу высокой значимости группы «A».

Максимизация работы по группе «Z» в случае подгруппы «AZ» может привести к крайне высокому уровню замороженного капитала. С другой стороне, при отрицательной позиции к группе «Z» и минимизации запасов подгруппы «AZ» возможны серьезные потери, если в качестве критерия ABC - классификации были приняты по-

казатели, отслеживающие значимость реализации продукции «A»-класса. Дефицит, в таком случае, будет крайне не желателен. Поэтому для группы «Z» при наличии совмещения с классификацией ABC возможна комбинация подходов минимизации и максимизации в зависимости от групп «A», «B» и «C».

В общем случае, наличие группы «AZ» в номенклатуре запаса, особенно готовой продукции, должно быть подвергнуто серьезному анализу. Возможно, что единичный и крайне выгодный заказ должен быть исключен из номенклатуры классификации, как нетипичный. Наличие такого заказа в общем списке номенклатуры может привести к нежелательному искажению информации.

Позиции «CX» в силу привлекательного для традиционного бизнеса постоянного характера потребления не могут быть исключены из сферы внимания, что типично для отношения к группе «C» в целом. Именно эта группа может стать полигоном отработки навыков поставки «точно в срок», так как вероятные срывы и высокие риски, свойственные такой работе не будут фатальными для организации.

Матрица ABC-XYZ дает хорошую информацию для стратегического смещения позиций номенклатуры. Например, появление позиций группы «CZ» может быть вызвано пренебрежением отделом маркетинга к продвижению продукции группы «C», что является, в целом, целесообразным. Возможно, изучения рынка реализации подгруппы «CZ» и проведение маркетинговых мероприятий позволит сместить эти позиции в группу «CY», имеющую выраженные тенденции спроса, что в дальнейшем может привести к перемещению их в группу «BY».

#### Задание

- 1. Провести *ABC*-анализ данных объёмов продаж группы товаров за год по вариантам.
- 2. Провести XYZ анализ объёмов продаж по квартальным отчетам.
- 3. Построить результирующую матрицу разделения товарных позиций на группы.
- 4. По результатам проведенных расчётов сделать выводы относительно тактики управления запасами по товарным позициям.

Отчет должен содержать титульный лист, постановку задачи, интерпретацию исходных данных, пояснения к расчетам и заключительные выводы. В качестве иллюстраций использовать расчётные формулы и диаграммы.

## Методические указания

Расчет коэффициента вариации спроса по формуле (4.1) может быть проведено с помощью встроенных функций Ms Excel, например, KOPEHb(...), KBAДРОТКЛ(...), CP3HAЧ(...), ДИСПР(...), CTAHДОТКЛОНП(...).

Варианты задания и пример ABC-XYZ анализа приведены в учебнометодическом пособии Логистика: Часть 2.

### 5. Модель «точно вовремя»

Основным объектом интегрированной логистики является «цикл исполнения заказа» или «функциональный цикл» (ФЦ).

Базовая структура ФЦ одинакова для физического распределения, материальнотехнического обеспечения, производства и снабжения. Исследование конфигурации отдельного ФЦ позволяет выявить важнейшие взаимосвязи и линии контроля. Временные интервалы, из которых состоит ФЦ, являются случайными величинами, поэтому и сам цикл является случайной величиной.

Продолжительность цикла равна сумме времен выполнения отдельных операций, поэтому возникает задача уменьшения неопределенности, вызванной случайным характером времени выполнения отдельных операций

Среднее значение продолжительности цикла можно представить как

$$\overline{T} = \sum_{i=1}^{N} \overline{T}_{i} . \tag{5.1}$$

Среднеквадратическое отклонение продолжительности цикла

$$\sigma_T^2 = \sum_{i=1}^N \sigma_i^2 + 2 \cdot \sum_{i \le j} \langle \mathbf{f}_j \cdot \boldsymbol{\sigma}_i \cdot \boldsymbol{\sigma}_j \rangle, \tag{5.2}$$

где  $\overline{T}_i, \sigma_i$  — соответственно средние и среднеквадратические отклонения времени выполнения i-й операции;

 $r_{ij}$  – коэффициент корреляции между i-й и j-й операциями ФЦ.

Суммирование распространяется на все возможные парные сочетания случайных величин.

Продолжительность цикла может быть определена с заданной доверительной вероятностью

$$T_0 = \overline{T} + x_p \cdot \sigma_T, \tag{5.3}$$

где  $x_p$  – показатель нормального распределения для значения вероятности P.

Оптимизационная модель цикла исполнения заказа может быть представлена в виде

$$\sum_{i=1}^{N} C_i(t) \varphi \left( \mathbf{f}_i, \sigma_i \right) \to \min , \qquad (5.4)$$

где  $C_i(t)$  – зависимость издержек выполнения i-й операции от ее продолжительности;

 $\overline{T}_i, \sigma_i$  – параметры, характеризующие продолжительность i-ой операции.

Из анализа приведенных зависимостей следует, что выполнение условия оптимальности может быть достигнуто различными способами. Например, уменьшением составляющих  $\sigma_i$ , использованием свойств отрицательной корреляции между отдельными элементами цикла, корректировкой продолжительности операций в случае, если наблюдается существенное отклонение от норматива.

При проведении статистических исследований возникает проблема достоверности результата и определения границ интервала значений, в которых может находиться истинное значение показателя с заданной вероятностью, так называемого доверительного интервала.

Доверительный интервал — это такой интервал, относительно которого с наперёд заданной вероятностью  $P=1-\alpha$  можно утверждать, что он содержит неизвестное значение параметра q:

$$P \mathbf{q}_1 < q < q_2 = 1 - \alpha \,, \tag{5.5}$$

где  $1 - \alpha$  – доверительная вероятность;

 $\alpha$  – уровень значимости.

Доверительный интервал для среднего определяется по формуле

$$\left[\overline{X} - t_{n,p} \cdot \frac{\sigma}{\sqrt{n}}; \qquad \overline{X} + t_{n,p} \cdot \frac{\sigma}{\sqrt{n}}\right], \tag{5.6}$$

где  $\sigma$  – среднеквадратическое отклонение;

n — число наблюдений;

 $t_{n,p}-t$ -значение распределения Стьюдента с числом степеней свободы n и доверительной вероятностью p.

На основе данных проведенного ретро-анализа (числовых значений исследуемой величины за некоторый промежуток времени) проведена статистическая обработка и определены неизвестные параметры для вида уравнения, описывающего данный процесс.

В работе рассматриваются три вида уравнений:

1. Нормальный закон распределения (закон Гаусса):

Функция распределения:

$$F(x) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}} \int_{-\infty}^{\infty} e^{\frac{-(x-a)^2}{2\sigma^2}} dx.$$
 (5.7)

Функция плотности вероятности:

$$f(x) = \frac{1}{\sigma\sqrt{2\pi}}e^{-(x-a)^2}$$

$$(5.8)$$

Здесь: x – исследуемый параметр;

a – математическое ожидание: a = M[x];

 $\sigma$  – среднеквадратическое отклонение:  $\sigma = \sigma[x]$ ;

a,  $\sigma$  – неизвестные параметры.

Графическое представление функции плотности вероятности имеет следующий вид:

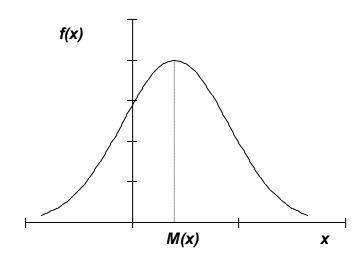


Рисунок 5. Функция плотности вероятности нормального распределения.

2. Трехпараметрическое распределение Вейбулла:

Функция распределения:

$$F(x) = \begin{cases} 1 - exp \left[ -\left(\frac{x - x_o}{x_c}\right)^b \right] & x > x_o \\ 0 & x \le x_o \end{cases}$$
(5.9)

Функция плотности вероятности:

$$f(x) = \begin{cases} \frac{b}{c} \left(\frac{x - x_o}{x_c}\right)^{b-1} \cdot exp \left[-\left(\frac{x - x_o}{x_c}\right)^b\right] & x > x_o \\ 0 & x \le x_o \end{cases}$$
(5.10)

Здесь:  $x_o$ ,  $x_c$ , b — неизвестные параметры распределения;

 $x_o$  – нижняя граница изменения случайной величины (  $x_o \ge 0$  );

- $x_c$  характеристический параметр (смысл центрального значения) соответствует центру тяжести фигуры и определяется как исследуемый параметр при вероятности 0,632 ( $x_c = x_{p=0,632}$ );
- b параметр, характеризующий разброс значений (чем больше, тем более островершинное распределение).

Внешний вид функции плотности вероятности показан на рисунке 6.

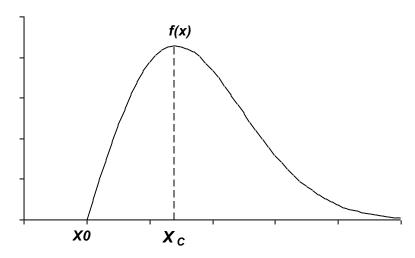


Рисунок 6. Функция плотности вероятности трехпараметрического распределения Вейбулла.

#### 3. Двухпараметрическое распределение Вейбулла:

При  $x_o = 0$  функция распределения задается выражением:

$$F(x) = \begin{cases} 1 - exp \left[ -\left(\frac{x}{x_c}\right)^b \right] & x > 0 \\ 0 & x \le 0 \end{cases}$$
(5.11)

Функция плотности вероятности:

$$f(x) = \begin{cases} \frac{b}{c} \left(\frac{x}{x_c}\right)^{b-1} \cdot exp\left[-\left(\frac{x}{x_c}\right)^{\%_0}\right] & x > 0\\ 0 & x \le 0 \end{cases}$$
(5.12)

Графическое отображение функции плотности вероятности показано на рисунке 7.

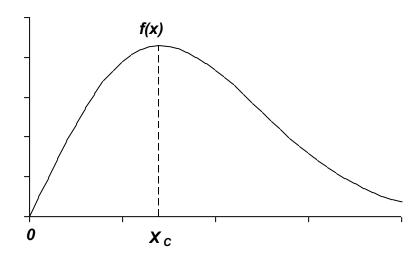


Рисунок 7. Функция плотности вероятности двухпараметрического распределения Вейбулла.

#### Задание

- 1. Определить возможность выполнения заданной поставки в срок при условии, что время выполнения отдельных операций носит случайный характер и подчиняется нормальному закону распределения. Необходимые статистические параметры операций определить по результатам наблюдений, приведенных в задании по вариантам.
- 2. Сделать выводы относительно имеющихся резервов сокращения длительности функционального цикла или возможного сокращения затрат за счёт снижения требований по срокам выполнения, в зависимости от полученных результатов.
- 3. Определить доверительный интервал времени выполнения логистической операции по известным значениям вероятностей, указанных в задании по вариантам.
- 4. Используя данные наблюдений выполнения операций, рассчитать доверительные интервалы с уровнем значимости  $\alpha = 0.05$ .
- 5. По заданным параметрам распределения случайной величины определить доверительный интервал значений, построить графики распределения случайной величины и плотности распределения её значений.
  - 6. По результатам проведенных расчётов сделать выводы.

#### Методические указания

Расчёт статистических параметров операций по результатам наблюдений осуществить с помощью встроенных функций Ms Excel без учета взаимной корреляции

значений времени выполнения операций 
$$\sigma_T^2 = \sum_{i=1}^N \sigma_i^2$$

Операции перевозки	Средние значения $T_i$ , час	$\mathit{CKO}\left(\sigma_{i}\right)$ , час

Показатель обратного нормального распределение  $x_p$  для указанного среднего и стандартного отклонения рассчитать с помощью функции Ms Excel «*HOP-MOSP*(вероятность; среднее; стандартное отклонение)».

Синтаксис

Вероятность – вероятность, соответствующая нормальному распределению.

Среднее – среднее арифметическое распределения.

Стандартное отклонение – стандартное отклонение распределения.

Функция Ms Excel « $CTbHOДPAC\PiOEP$ » возвращает t-значение распределения Стьюдента как функцию вероятности и числа степеней свободы.

Синтаксис

СТЬЮДРАСПОБР(вероятность; степени свободы)

Вероятность – вероятность, соответствующая двустороннему распределению Стьюдента.

Степени свободы – число степеней свободы, характеризующее распределение.

Варианты задания и пример расчета параметров модели приведены в учебнометодическом пособии Логистика: Часть 2.

## 6. Организация видов движения материальных потоков.

#### Расчет параметров движения

Задачей данного этапа является овладение навыками организации видов движения материальных потоков в зависимости от внешних факторов и, в частности, времени выполнения заказа  $T_{\it зак}$ 

#### Исходные данные этапа:

$N_{3a\kappa}$	– размер партии заказа (штук деталей);
p	– передаточная партия (от одного рабочего места к другому) (штук
	деталей);
m	- число участков (предприятий, пунктов обслуживания),
$N_{p_{\mathcal{M}}}$	- число рабочих мест на участке непосредственно участвующих в
	выполнении операций;
$t_{mp}$	– время перевозок (пролеживания и т.п.), время доставки деталей от одного
	участка к другому;
$t_{\scriptscriptstyle H}$	– нормативная трудоемкость (чел. час, чел. день) выполнение операции для
	одной детали;
$T_{3a\kappa}$	- время выполнения заказа (длительность цикла логистической операции).

#### Задание

- 1. Рассчитать время выполнения заказа для различных вариантов организации движения материальных потоков по формулам:
  - 1.1 Последовательный вид движения:

$$T_{_{3a\kappa.}}^{nocn.} = N_{_{3a\kappa.}} \cdot \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_n}{N_{_{p.m.}}}\right)_i + \sum_{j=1}^{m-1} t_{mp.j};$$
 (6.1)

1.2 Параллельный вид движения:

$$T_{_{3a\kappa.}}^{nap.} = p \cdot \sum_{i=1}^{m} \left( \frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.m.}}} \right)_{i} + \P_{_{3a\kappa.}} - p \left( \frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.m.}}} \right)_{max} + \sum_{j=1}^{m-1} t_{mp.j};$$
(6.2)

#### 1.3 Смешанный вид движения:

$$T_{_{3a\kappa.}}^{cmeu.} = N_{_{3a\kappa.}} \cdot \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.m.}}}\right)_{i} - \P_{_{3a\kappa.}} - p \sum_{k=1}^{m-1} min \left[\left(\frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.m.}}}\right)_{k}; \left(\frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.m.}}}\right)_{k+1}\right] + \sum_{j=1}^{m-1} t_{_{mp.j}}$$

$$(6.3)$$

#### 2. Построить графики видов движения.

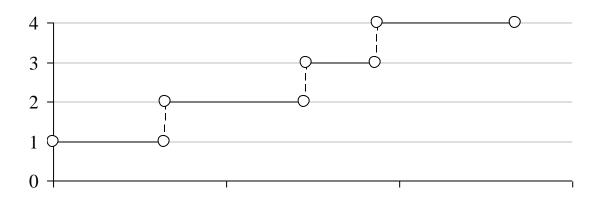


Рисунок 8. График последовательного вида движения.

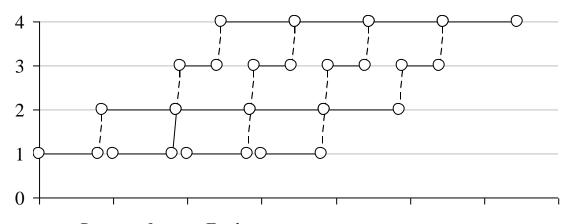


Рисунок 9. График параллельного вида движения

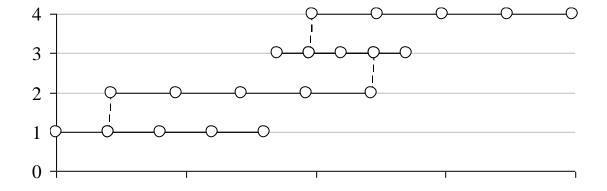


Рисунок 10. График смешанного вида движения

3. Для параллельного вида движения провести синхронизацию.

Синхронизация — это попытка выравнивания трудоемкостей работ на разных участках за счет возможной (если позволяет технология процесса) передачи части работ с одного участка на другой. Наиболее оптимальной будет величина времени, определенная по формуле средней арифметической:

$$t_{cunxp.} = \frac{\sum_{i}^{m} \left(\frac{t_{n.}}{N_{p.m.}}\right)_{i}}{m}.$$
(6.4)

Оценить выигрыш от синхронизации движения можно, воспользовавшись следующим выражением:

$$\delta_{\text{cuhxp.}} = \frac{T_{\text{nap.}} - t_{\text{cuhxp.}}}{T_{\text{nap.}}} \times 100\% \,. \tag{6.5}$$

4. Для параллельного вида движения, варьируя число участков m в выражении (6.2), определить минимальное время выполнения заказа.

Существенным упрощением условий организации движения в данном случае является допущение о полной технологической взаимозаменяемости участков обработки деталей. В этом случае выражение (6.2) с учетом (6.4) может быть преобразовано к следующему виду:

$$T_{3a\kappa.}^{nap.} \mathbf{m} = p \cdot \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_n}{N_{p.m.}}\right)_i + \mathbf{N}_{3a\kappa.} - p \cdot \frac{\sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_n}{N_{p.m.}}\right)_i}{m} + \mathbf{m} - 1 \cdot t_{mp..}$$

$$(6.6)$$

При изменении m полная трудоёмкость изготовления одной детали на всех участках остается неизменной, так как соответственно изменяется и время обработки детали на каждом участке:

$$t_{hopm.}^{nonh.} = \sum_{i=1}^{m} \left( \frac{t_n}{N_{p.m.}} \right) = const.$$

На рисунке 11 представлены два возможных варианта организации обработки детали с различным числом участков, при этом, как видно, общее время обработки детали остается неизменным.

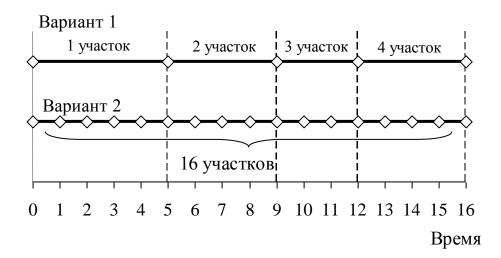


Рисунок 11. Варианты обработки детали с различным числом участков.

Анализ выражения (6.6) показывает, что его слагаемые по-разному реагируют на изменение параметра m: первое, очевидно, остается постоянным, второе изменяется обратно пропорционально, а третье — прямо пропорционально изменению m. Графическое представление этих зависимостей приведено на рисунке 12.

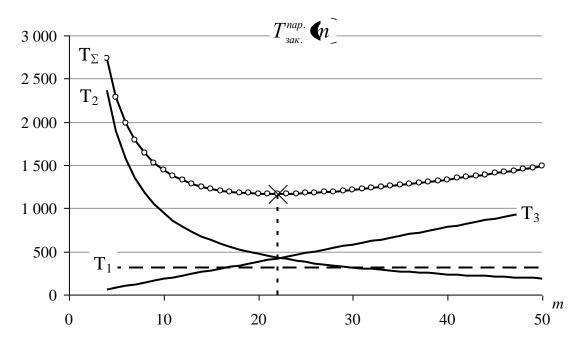


Рисунок 12. Зависимость времени обработки заказа от числа участков m.

Расчет может быть проведен несколькими способами:

- а) последовательной подстановкой значений m из диапазона  $5 \le m \le 30$  в выражение (6.6) и отбором из полученных значений  $T_{3ak}$  локального минимума.
- б) расчетом множества значений  $T_{3a\kappa}(m)$  в диапазоне  $5 \le m \le 30$ с помощью табличного процессора Ms Excel и выбором минимального значения  $T_{3a\kappa}$ .
- в) с помощью решения уравнения частной производной выражения (6.6) по m:

$$\frac{dT_{3a\kappa.}^{nap.} \bullet n}{dm} = \frac{ \bullet N_{3a\kappa.} - p \sum_{i=1}^{m} \left( \frac{t_n}{N_{p.m.}} \right)_i}{m^2} + t_{mp.} = 0$$
(6.7)

Из этого следует:

$$\overline{m} = \sqrt{\frac{\sqrt{N_{3a\kappa} - p \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_n}{N_{p.M.}}\right)_i}}{t_{mp.}}}.$$
(6.8)

Оценить выигрыш времени от оптимизации процесса по числу участков можно с помощью выражений (6.4) и (6.5).

- 5. Построить график движения по календарным дням. Задавшись временем выполнения заказа (например, 12 часов дня любого рабочего понедельника текущего года) определить дату запуска заказа.
  - а) для четных вариантов предполагается 2-х сменная работа по 8 часов, 5 дней в неделю, исключая праздники:
  - б) для нечетных вариантов 1 сменная рабочая неделя, 6 дней в неделю, исключая праздники.

На рисунке 13 приведен календарный график выполнения заказа для односменного режима работы шесть дней в неделю.

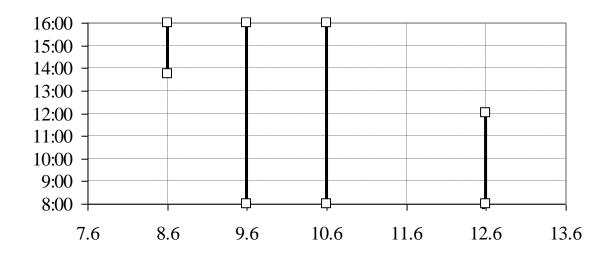


Рисунок 13. Календарный график выполнения заказа

Варианты задания и примеры расчетов приведены в методическом пособии Логистика: Часть 2.

#### 7. Метод миссий

Для анализа издержек широкое применение в логистическом анализе находит метод миссий. Суть его заключается в раздельном исследовании отдельных бизнеспроцессов (миссий) фирмы с целью разработки вариантов их последующего улучшения, оптимизации, реинжиниринга. При раздельном определении затрат, связанных с выполнением конкретных бизнес-процессов обеспечивается высокая точность оценки. На рисунке 14 представлены основные принципы учета затрат с ориентацией на конечный результат и при традиционном функциональном подходе.

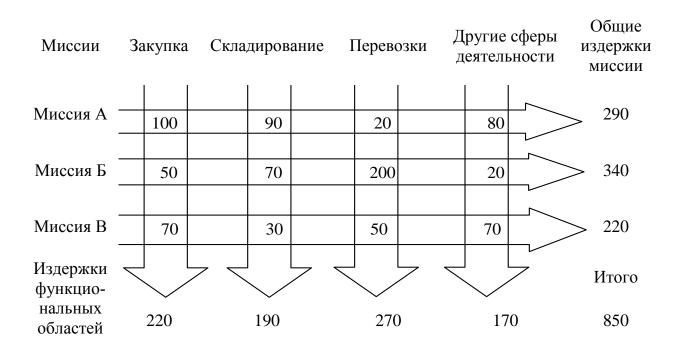


Рисунок 14. Принципы учета затрат по миссиям фирмы и по функциональному признаку.

Как следует из приведенной схемы, базовым принципом калькуляции издержек с позиций подхода миссий является отражение материальных потоков, пересекающих традиционные функциональные границы. Существенным недостатком функционального подхода является усреднение данных и потеря информации о граничных значениях издержек. При расчете издержек методом миссий удается определить наиболее выгодные варианты достижения стратегических целей фирмы.

Реализация метода миссий представляет анализ издержек по функциональным областям затрат для каждой миссии. В качестве учебного примера предлагается рассмотреть процесс реализации в магазине скоропортящейся продукции, при этом для

упрощения постановки задачи процесс реализации каждого продукта принимается в качестве мисси и является объектом исследования.

Постановка задачи. Для организации торгового предприятия предоставляется кредит из расчета 1% в сутки. Объем закупаемого товара 10 т, дальность перевозки 10 км. В состав ассортимента должно входить не менее шести наименований продукции. Погашение кредита осуществляется после продажи всех продуктов, неполные сутки при исчислении платы за хранение и кредит принимаются как полные. Плата за хранение взимается отдельно по каждому виду продуктов, рассчитывается по первоначальному объему закупок, зависит от текущего объема хранимых продуктов и прекращается после полного освобождения склада от конкретного вида продукта. Доля отходов принимается постоянной за весь срок хранения.

Приведем возможный перечень параметров, необходимых для анализа издержек.

```
U_{onm} – цена оптовая, руб. за кг;
\coprod_{n}
      – розничная цена, руб. за кг;
V_{\partial \mu}
      – объем продаж за день, кг;
C_{xn}
      - стоимость хранения;
r

    доля отходов за сутки хранения, %;

      - стоимость заказа автомобиля с бригадой грузчиков, руб.;
C_{aM}
T_{mp.}
      – транспортный тариф, руб. за 1 т⋅км;
V_{3a\kappa}
      - объем закупок продукции, т.;
T_{d,np}
      – фактическое время продаж определенного вида продукта, суток;
T_{np.}
      – округленное (до ближайшего целого) время продаж, суток;
      – затраты на закупку одной тонны продукта, руб.;
3_{v\partial}
3_{np.}
      – затраты на закупку продукта одного вида, руб.;
3_{\kappa p}
      – затраты на кредит, руб.;
3_{mp.}
      – затраты на перевозку продукции, руб.;
3_{xp.}
      – затраты на хранение продукции на складе, руб.;
3_{\Sigma}
      – Суммарные затраты, руб.;
V_{omx}
      - объем отходов за время хранения продукта на складе, кг;
V_{np}
       объем продаж фактически проданного продукта, кг.;
```

– доход от продажи определенного вида продукта, руб.;

Д

#### $\Pi$ — прибыль от продажи определенного вида продукта, руб.

Функционально в процессе движения материальных потоков можно выделить затраты на кредит, закупку, транспортировку и хранение продуктов.

Очевидно, что одним из ключевых параметров расчета издержек является время продаж конкретного продукта. Оно зависит от первоначального объема закупок, объема суточных продаж и потерь в результате естественной убыли. Процесс изменения остатков продукции на складе по отдельному виду продукта можно смоделировать с помощью электронной таблицы Ms Excel, на рисунке 15 приведен график изменения остатков продукции

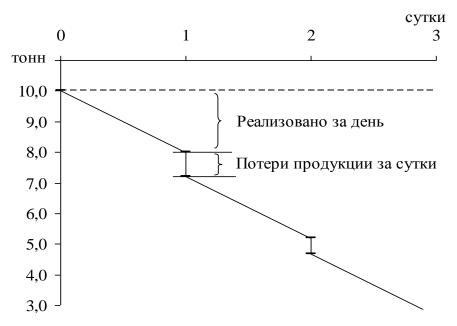


Рисунок. 15. Динамика остатков продукта в результате реализации и естественной убыли

Очевидно, что значение t можно найти, последовательно моделируя с помощью электронной таблицы Ms Excel текущий остаток продукта на каждые сутки хранения до получения в ячейке нулевого или отрицательного значения  $V_{ocm}$ .

Показатели	Сутки						ИТОГО
Hokusulesiii	0	1	2	3	4	5	111010
$V_{np.}$ , T	0	2,00	2,00	2,00	2,00	0,33	8,33
$V_{omx.}$ , T	0,00	0,80	0,52	0,27	0,04	0,00	1,63
$V_{ocm.}$ , T	10	7,20	4,68	2,41	0,37	0,00	_
<i>3<sub>хр.</sub></i> , руб.	300	216,0	140,4	72,4	11,1	0,0	740
Исходные данные: $V_{3a\kappa}=10$ т; $V_{\partial \mu}=2$ т; $r=10\%$ ; $C_{xp}=30$ руб. за т.							

Другим способом расчета является составление математической модели процесса. Для этого проанализируем текущий остаток продукта на складе  $V_{\scriptscriptstyle ocm.}$  .

Через сутки реализации и хранения

$$V_{ocm.}^{1} = \mathbf{V}_{aas.} - V_{obs.} \cdot \mathbf{(7.1)}$$

через двое суток

$$V_{ocm.}^2 = V_{ocm.}^1 - V_{\partial u.} \cdot (-r) = V_{3ak.} \cdot (-r)^2 - V_{\partial u.} \cdot (-r) \cdot (-r) + 1$$
;

через трое суток

$$V_{ocm.}^3 = V_{3a\kappa.} \cdot \langle -r \rangle - V_{on.} \cdot \langle -r \rangle \langle -r \rangle + \langle -r \rangle + 1;$$

через t суток

$$V_{ocm.}^{t} = V_{3a\kappa} \cdot \left( -r \right) - V_{\partial u} \cdot \left( -r \right) , \qquad (7.2)$$

где t – длительность хранения продукта;

S – сумма геометрической прогрессии  $S = 1 + q + q^2 + \cdots q^{t-2} + q^{t-1}$ ,

где q=1-r  $q\neq 1$ .

После замены в (7.2)  $S = \frac{q^t - 1}{q - 1}$  получаем

$$V_{ocm.}^{t} = V_{3a\kappa.} \cdot (-r) - V_{\partial n.} \cdot (-r) \cdot (-r) \cdot (-r) \cdot (7.3)$$

Отсюда из уравнения (7.3) при нулевом остатке продукта находится t

$$V_{\scriptscriptstyle 3AK.} \cdot \left( -r \right) - V_{\scriptscriptstyle \partial H.} \cdot \left( -r \right) \frac{\left( +r \right) - 1}{r} = 0. \tag{7.4}$$

Значение t из приведенного выражения может быть получено с помощью функции Ms Excel «Подбор параметра», либо из аналитического выражения для корня уравнения (7.4), которое выглядит следующим образом:

$$t = \frac{\ln\left[\frac{V_{\partial n.} \cdot \langle -r \rangle}{V_{3\alpha\kappa.} \cdot r + V_{\partial n.} \langle -r \rangle}\right]}{\ln \langle -r \rangle}.$$
 (7.5)

Далее определяются объем фактически реализованной продукции и количество отходов. Расчет этих параметров также может быть осуществлен в процессе моделирования текущего остатка продукции на каждые сутки хранения с помощью Ms Excel либо с помощью выражения (7.3), при этом от значения t, полученного из (7.5) отбра-

сывается дробная часть. Полученный результат отражает объем хранимого продукта на конец предпоследнего дня продаж  $V_{ocm.}^{t-1}$  Теперь остается вычесть из полученного значения потери продукции за последние сутки хранения, чтобы получить объем реализации продукта в последний день, очевидно, что он будет не более  $V_{\partial \mu}$ .

Таким образом, объем фактически проданного продукта может быть определен с помощью следующего выражения

$$V_{np.} = V_{3a\kappa.} + \left[ V_{3a\kappa.} - V_{3a\kappa.} \cdot \mathbf{\P} - r \right] - V_{\partial n.} \cdot \mathbf{\P} - r \right] \cdot \mathbf{\P} - r \right], \qquad (7.6)$$

где t' – целая часть значения t из выражения (7.5).

Количество отходов определяется как

$$V_{omx.} == V_{3a\kappa.} - V_{np.} \tag{7.7}$$

#### Методические указания

- 1. Для варианта индивидуального задания рассчитайте затраты на реализацию каждого продукта, входящего в ассортимент. При этом необходимо учесть все виды затрат.
- 2. Для каждого вида продукта проанализируйте структуру затрат с помощью диаграммы и сделайте предварительные выводы.
- 3. Рассчитайте валовую прибыль и рентабельность продаж каждого продукта и всего ассортимента в целом.
- 4. Изменяя объем закупаемых продуктов, добейтесь увеличения целевого показателя (рентабельность продаж) относительно исходного значения и поясните за счет каких факторов, это удалось сделать.

Варианты задания и примеры расчетов приведены в методическом пособии Логистика: Часть 2.

### Библиографический список

- 1. Аникин Б.А., Тяпухин А.П. Коммерческая логистика.— М.: ТК Велби, изд-во Проспект, 2005.
- 2. Гаджинский А.М. Логистика.–М.: Маркетинг, 1999.
- 3. Козловский В.А., Козловская Э.А., Савруков Н.Т. Логистический менеджмент.— СПб.: Изд-во «Лань», 2002.
- 4. Костевич Л.С. Математическое программирование: Информ. технологии оптимальных решений.— Мн.: Новое знание, 2003.
- 5. Модели и методы теории логистики /Под ред. В.С. Лукинского. СПб.: Питер, 2003.
- 6. Неруш Ю.М. Логистика. М.: ЮНИТИ, 2003
- 7. Миротин Л.Б. Транспортная логистика. М.: Экзамен, 2003.
- 8. Уотерс Д. Управление цепью поставок. Учебник. М.: Юнити, 2003.
- 9. Практикум по логистике. Учебное пособие.Под ред Б.А.Аникина . М.: ИН-ФРА-М, 2001.-280с.
- 10. Практикум по логистике. М.: Информационно-внедренческий центр «Маркетинг», 1999. -128с.
- 11. Сергеев В.И. Логистика в бизнесе. Учебник. М.: ИНФРА-М, 2001. -288с.
- 12. Бауэрокс Д. Дж., Клос Д.Дж. Логистика: Интегрированная цепь поставок. –М.: Олимп-Бизнес, 2001. -640с.
- 13. Голиков Е. А. Маркетинг и логистика. Учебное пособие. М.: Издательский Дом «Дашков и К», 2000. 412с.
- 14. Альбеков А.У., Федько В.П., Митько О.А. Логистика коммерции. Ростов на Дону: Феникс, 2001. -512c.
- 15. Радионов А.Р., Радионов Р.А. Логистика6 Нормирование сбытовых запасов и оборотных средств предприятия. Учебное пособие. М.: Дело, 2002. -416с.

Часть II. Варианты индивидуальных заданий и примеры выполнения расчетов 1.Выбор места расположения склада регионального дистрибьютора

## 1.1 Варианты индивидуальных заданий

Вариант № 1

Вариант № 4

Магазины		Варианты раз-		Магазины			Варианты		
X	у	G	мещени	ия скла-	X	у	G	_	щения
6	2	42	Д	(a	8	10	51	скл	ада
13	5	41	X	у	15	5	26	X	y
15	9	2	5	14	18	7	34	12	11
2	13	24	10	5	12	14	18	7	9
17	8	32	8	12	10	5	13	11	14
11	10	47	3	11	9	18	51	13	6
5	18	12	12	15	6	10	35	10	1
14	11	49	15	3	17	14	43	8	7
8	17	51			4	7	25		
7	12	36			16	8	47		

Вариант № 2

Вариант № 5

Магазины		Варианты раз-			Магазины		Варианты		
X	у	G	_	ия скла-	X	у	G	•	щения
17	7	44	Д	(a	6	10	10	скл	ада
18	5	11	X	y	1	11	39	X	у
2	16	40	14	4	18	18	23	3	14
15	10	20	6	4	9	13	11	6	14
11	5	8	14	12	7	7	36	13	2
3	14	36	10	8	5	3	43	5	6
4	3	18	10	4	12	5	24	7	3
10	2	24	10	11	16	4	14	11	7
9	5	16			5	11	52		
12	9	35			12	16	40		

Вариант № 3

Вариант № 6

	Магазины	Варианты раз-			
X	y	G	_	ия скла-	
13	15	4	Д	a	
15	5	6	x y		
7	6	51	14	9	
2	16	8	10	16	
17	12	52	4	2	
18	14	41	2	1	
10	2	36	15	13	
14	11	40	9	4	
7	16	19			
4	13	20			

	Магазины	Варианты		
X	y	G	разме	щения
10	6	47	скл	ада
12	17	25	X	у
5	17	15	8	12
16	7	3	14	1
16	10	25	14	10
4	11	29	9	6
9	5	38	9	6
16	19	36	15	8
10	17	39		
Q	1./	41		

Вариант № 7

Вариант № 10

	Магазины	Варианты		
X	y	G	разме	щения
2	8	3	скл	ада
6	2	42	х у	
9	9	3	16	13
14	2	35	3	7
12	7	17	11	9
14	12	36	6	14
13	11	23	12	10
6	2	50	3	14
10	10	33		
2	12	15		

	Магазины	Варианты		
X	y	G	разме	щения
1	15	38	скл	ада
9	18	36	X	у
14	7	17	8	12
13	7	11	1	12
17	16	40	10	7
15	4	15	2	15
13	5	19	10	16
10	14	44	12	9
2	2	12		_
10	14	30		

Вариант № 8

Вариант № 11

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
12	1	32	скл	ада
10	2	46	X	у
12	16	25	13	12
5	10	22	6	9
5	11	28	13	10
11	13	14	7	9
17	9	35	7	3
6	5	45	4	3
1	14	12		_
7	3	33		

	Магазины	Варианты		
X	y	G	разме	щения
8	5	29	скл	ада
9	10	19	X	у
2	15	34	14	1
14	19	21	12	7
9	5	28	7	2
9	19	33	11	15
16	18	21	2	16
11	14	18	6	13
16	12	35		_
2	15	28		

Вариант № 9

Вариант № 12

	Магазины	Варианты		
X	y	G	разме	щения
10	8	43	скл	ада
5	1	31	X	y
2	7	40	14	8
17	10	31	3	15
12	4	49	11	2
7	16	12	11	15
18	3	17	9	3
3	12	41	9	14
13	3	21		
4	2	32		

Магазины			Вари	анты
X	y	G	разме	щения
9	14	26	скл	ада
5	14	25	X	у
7	18	50	4	6
7	11	39	11	10
11	19	14	2	5
17	3	4	15	10
8	6	16	11	16
6	12	22	4	2
12	7	49		
10	3	27		

Вариант № 13

Вариант № 16

	Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения	
7	11	48	скл	ада	
6	13	43	X	y	
14	11	44	12	6	
11	10	25	2	14	
8	9	4	6	9	
4	2	13	8	8	
16	6	13	7	12	
15	12	50	16	8	
4	11	3			
17	3	3			

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
14	13	26	скл	ада
11	7	13	X	y
14	14	18	16	12
9	7	3	10	13
16	12	3	2	15
3	17	42	6	5
6	6	6	16	4
17	13	44	14	11
1	14	32		
11	12	41		

Вариант № 14

Вариант № 17

Магазины			Варианты	
X	y	G	размещения	
14	9	44	скл	ада
15	4	27	X	y
9	12	42	11	9
15	9	19	13	6
14	5	44	4	11
2	16	36	10	4
16	7	31	8	13
5	14	17	13	11
2	4	5		
10	18	42		

	Магазины			Варианты	
X	у	G	разме	щения	
1	10	39	скл	ада	
10	1	27	X	y	
12	8	18	10	3	
8	9	32	13	13	
5	3	29	10	14	
17	13	42	5	7	
1	15	23	6	9	
17	16	32	15	5	
11	7	26			
18	16	17			

Вариант № 15

Вариант № 18

Магазины			Варианты	
X	y	G	размещения	
13	14	40	скл	ада
5	14	16	X	y
1	4	40	7	2
9	15	38	13	8
12	17	28	2	4
15	9	10	10	15
15	13	48	16	12
6	3	35	14	10
9	12	15		
2	11	31		

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
18	6	48	скл	ада
6	1	4	X	у
12	16	19	2	8
15	4	13	13	7
4	15	12	9	5
8	15	37	1	2
15	13	51	3	12
1	7	34	8	12
11	12	16		
12	2	49		

Вариант № 19

Вариант № 22

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
9	14	32	скл	ада
10	15	5	X	y
3	11	45	7	7
5	10	23	9	13
4	5	19	5	11
17	19	6	3	16
19	19	29	5	8
7	10	14	16	10
4	2	3		
13	13	7	1	

Магазины			Варианты	
X	У	G	разме	щения
2	15	16	скл	ада
17	16	25	X	y
13	7	49	4	6
9	18	36	13	10
1	16	8	13	5
9	7	21	15	9
16	18	42	8	5
9	16	17	15	11
6	10	48		
5	3	7		

Вариант № 20

Вариант № 23

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
3	10	5	скл	ада
7	11	32	X	y
11	17	10	15	9
5	5	20	5	8
16	12	30	13	4
16	5	15	10	14
1	1	36	7	16
8	15	48	2	6
16	2	27		
9	18	46		

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
3	15	13	скл	ада
9	17	44	X	у
6	18	38	7	15
2	4	4	15	11
11	4	50	3	10
11	13	50	1	10
17	2	35	14	9
11	9	41	11	15
15	18	27		
16	3	51		

Вариант № 21

Вариант № 24

	Магазины			Варианты	
X	у	G	разме	щения	
19	5	41	скл	ада	
5	19	3	X	у	
14	13	8	8	15	
2	5	25	8	11	
1	6	52	5	16	
14	14	36	14	15	
16	12	49	14	5	
10	7	29	4	1	
5	13	43			
7	8	9			

	Магазины		Вари	анты
X	y	G	1	щения
18	6	40	скл	ада
19	6	9	X	y
19	18	24	13	9
13	6	49	15	7
16	11	34	13	8
6	11	3	12	1
9	3	50	12	11
12	12	2	9	14
11	9	42		
8	Q	6		

Вариант № 25

Вариант № 28

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
6	11	36	скл	ада
16	9	13	X	y
13	19	15	9	11
7	18	32	10	7
11	19	23	3	16
6	2	23	14	9
18	5	36	10	12
1	18	12	6	6
9	4	29		
8	4	29		

Магазины			Вари	анты
X	y	G	разме	щения
17	14	31	скл	ада
13	15	25	X	y
17	12	20	14	4
15	1	51	4	11
7	7	27	5	2
8	11	43	5	10
18	5	52	12	10
1	10	27	14	8
4	13	14		
15	8	11		

Вариант № 26

Вариант № 29

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
10	9	13	скл	ада
4	17	2	X	у
6	4	18	6	5
12	16	8	2	10
13	18	34	14	5
6	9	39	9	7
14	10	20	4	6
13	4	42	7	7
2	7	21		
7	2	25		

	Магазины		Вари	анты
X	y	G	разме	щения
10	10	37	скл	ада
10	5	31	X	у
10	19	30	6	16
5	2	7	14	10
2	4	47	3	6
12	19	16	16	14
18	13	10	15	13
12	4	17	2	11
16	9	19		
3	15	50		

Вариант № 27

	Магазины			анты
X	y	G	разме	щения
18	10	12	скл	ада
14	7	41	X	у
12	9	18	4	14
7	17	24	14	9
10	12	10	9	3
4	17	41	10	2
9	6	45	13	13
14	7	26	11	15
5	15	42		
16	19	5		

Магазины			Варианты	
X	y	G	разме	щения
17	16	33	скл	ада
7	6	13	X	у
3	12	7	4	10
3	1	4	11	13
11	5	5	4	7
11	14	7	10	9
8	18	41	5	8
7	12	33	6	2
10	13	18		
3	11	7		

## Вариант № 31

#### Магазины

X	y	G	T
11	18	49	1,1
8	19	3	1,1
1	15	25	0,6
3	9	17	1,1
13	5	33	0,6
1	12	20	0,6
16	12	28	0,6
11	4	16	0,5
7	8	37	1,1
7	18	27	0,5

## Поставщики

X	y	G	T
27	3	110	0,9
10	23	63	0,7
14	27	98	0,5

## Варианты расположения склада

X	y
3	6
10	10
3	13
13	10
15	12

## Вариант № 32

#### Магазины

X	y	G	T
12	13	42	0,5
8	5	20	0,5
19	3	45	0,5
11	7	19	1
5	18	34	1
12	15	6	1
5	11	36	0,6
6	17	32	0,6
15	5	32	1
16	16	7	0,5

## Поставщики

1			
X	y	G	T
14	25	112	0,8
5	4	69	0,6
11	5	108	0,9

1	1
X	y
8	2
11	5
1	14
11	6
7	14

#### Магазины

X	y	G	T
13	5	20	0,5
17	14	19	0,5
11	7	46	0,5
13	16	26	1
5	7	28	1,1
19	15	47	1,1
4	18	51	0,5
19	13	32	1
1	15	23	1,1
14	18	37	0,6

## Поставщики

X	y	G	T
5	29	168	0,9
27	7	69	0,6
12	8	108	0,9

## Варианты расположения склада

	P
X	y
16	5
6	13
8	7
9	13
3	14

## Вариант № 34

#### Магазины

TVIGI GOMINDI	L		
X	y	G	T
13	10	43	1,1
17	9	38	0,6
5	2	36	1,1
2	18	5	1
15	3	5	1,1
7	11	49	0,6
17	3	43	0,6
4	12	46	0,5
9	8	29	0,6
5	9	40	0,5

#### Поставщики

X	y	G	T
24	13	155	0,7
8	18	75	0,9
3	3	120	0,7

# Варианты расположения склада

X	y
14	7
9	14
14	13
6	9
8	15

## Вариант № 35

#### Магазины

X	y	G	T
19	17	9	0,5
7	3	33	1,1
17	9	35	0,5
15	3	42	0,6
4	15	36	1,1
4	8	12	1
18	17	13	1
1	13	12	0,5
6	12	46	1
3	6	14	1,1

#### Поставщики

X	y	G	T
4	28	119	0,9
21	30	59	0,6
22	2	90	1

X	y
14	2
8	4
8	13
11	14
11	11

#### Магазины

X	y	G	T
3	8	11	1,1
9	12	43	0,5
9	4	43	0,6
16	6	6	1
8	7	23	1
12	5	39	1,1
17	11	50	0,6
9	19	35	0,5
14	5	39	0,5
9	8	20	1

## Вариант № 37

## Магазины

X	у	G	Т
14	16	16	1
5	18	5	0,5
15	17	47	1,1
16	4	22	1,1
5	8	26	0,5
2	8	34	1,1
17	6	39	1,1
18	15	21	1,1
13	3	32	0,5
15	10	50	0,6

## Вариант № 38

#### Магазины

X	y	G	T
13	16	30	1,1
6	5	30	0,6
6	16	37	0,6
8	17	33	0,5
18	7	37	1
9	9	37	0,5
17	6	32	1
7	11	35	0,5
18	8	12	1,1
14	15	26	0,5

#### Поставщики

X	y	G	T
16	19	141	0,6
8	1	71	0,7
7	30	113	0,6

## Варианты расположения склада

X	y
2	9
3	16
7	10
8	15
12	13

#### Поставщики

X	y	G	T
12	13	127	0,8
1	8	70	0,6
28	15	111	0,6

## Варианты расположения склада

X	y
5	13
4	15
4	14
13	2
5	12

#### Поставщики

X	y	G	T
3	12	168	0,8
5	16	62	0,9
23	20	95	0,7

Барнанты	расположе
X	y
10	5
5	9
13	11
4	7
12	12

#### Магазины

X	y	G	T
17	4	11	1,1
18	13	34	1
13	8	37	0,5
11	16	5	1
11	3	29	1,1
7	11	22	0,6
11	12	23	0,6
17	3	3	0,5
17	8	41	1,1
7	13	7	0,6

## Вариант № 40

#### Магазины

X	y	G	T
12	4	20	1
3	17	12	1
16	6	9	0,6
11	10	44	0,5
5	4	21	1
9	16	45	0,5
17	11	33	0,6
12	17	10	1
8	9	14	1,1
18	2	42	1

## Вариант № 41

#### Магазины

X	y	G	T
17	5	47	0,5
4	5	23	1
11	3	7	0,6
9	9	44	1,1
14	2	45	1
7	2	35	0,6
14	17	37	1
6	2	26	1
14	14	40	0,5
3	3	21	0,6

#### Поставщики

X	y	G	T
26	5	99	0,6
9	2	53	0,5
27	19	76	1

## Варианты расположения склада

X	y
8	11
5	2
10	5
11	4
8	1

#### Поставщики

X	y	G	T
2	21	117	0,7
12	3	59	0,7
13	18	90	0,8

## Варианты расположения склада

X	y
12	10
6	10
5	2
4	9
11	11

## Поставщики

X	y	G	T
19	13	135	0,9
5	19	78	0,5
15	11	128	0,7

Bupmumibi	Bupilani paenonome		
X	y		
5	4		
15	3		
9	1		
12	14		
4	6		

#### Магазины

X	y	G	T
17	3	18	0,6
4	17	44	0,5
19	3	10	1
5	18	27	0,5
13	6	24	1
17	17	36	0,6
5	10	49	1,1
5	3	18	1
5	8	8	1
15	9	19	1,1

## Вариант № 43

#### Магазины

X	y	G	T
4	15	4	0,5
9	15	23	1,1
10	5	38	1,1
10	1	23	1
14	6	11	0,5
15	15	17	0,6
8	5	42	0,5
13	2	45	1
8	10	20	0,6
6	6	21	1

## Вариант № 44

#### Магазины

X	y	G	T
11	14	33	0,6
2	19	46	1,1
15	15	35	0,5
14	9	44	0,6
17	12	42	1
6	7	24	1,1
3	14	31	0,5
9	5	36	0,5
9	8	18	0,5
4	1	51	1,1

#### Поставщики

X	y	G	T
8	19	135	0,9
10	28	54	0,6
30	11	80	0,9

## Варианты расположения склада

X	y
6	12
9	10
13	5
12	3
5	11

#### Поставщики

X	y	G	T
17	30	111	0,5
3	28	59	0,8
19	14	90	0,7

## Варианты расположения склада

X	y
1	2
13	9
9	12
14	5
11	1

## Поставщики

X	y	G	T
9	9	142	0,7
10	23	88	0,5
5	6	146	0,6

Bupmumibi	Bupilani paenonome				
X	y				
4	12				
12	15				
2	16				
6	12				
7	10				

Вариант № 45

## Магазины

TVIGI GOITTIDE	-		
X	y	G	T
14	5	51	0,6
2	15	9	0,6
6	5	11	1,1
6	13	16	0,6
17	14	27	1,1
8	13	43	1,1
10	2	36	0,5
2	11	35	0,5
17	8	33	1
13	3	2	0,6

## Поставщики

X	y	G	T
27	5	111	0,8
22	18	66	0,6
9	9	102	1

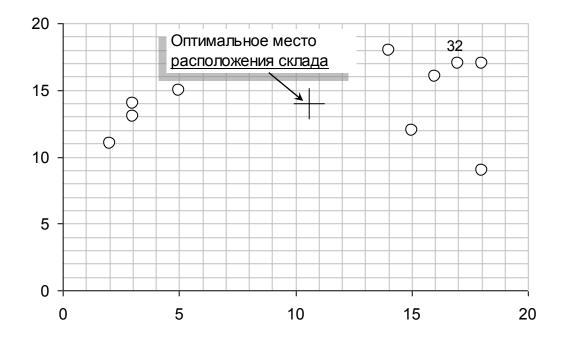
X	y
11	2
9	5
13	5
7	15
6	12

## 1.2 Пример расчета оптимального расположения склада

## 1.2.1 Исходные данные

Магазины					
X	у	G			
18	9	26			
5	15	31			
3	13	13			
17	17	32			
3	14	41			
14	18	5			
16	16	14			
2	11	13			
15	12	21			
18	17	15			

Варианты расположения склада				
X	y			
12	2			
15	11			
9	15			
14	16			
7	9			
9	11			



# 1.2.2 Определение оптимального расположения склада методом центра тяжести грузовых потоков

$$X_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} G_i \cdot X_i}{\sum_{i=1}^{n} G_i}$$

$$Y_{onm} = \frac{\sum_{i=1}^{n} G_i \cdot y_i}{\sum_{i=1}^{n} G_i}$$

$$x_{onm} = 10,6$$

$$y_{onm} = 14,0$$

## 1.2.3 Определение оптимального варианта расположения склада



Вариант	$A_{jE}$	$A_{jM}$
1	2924,1	3896,0
2	1692,7	2066,0
3	1512,8	1874,0
4	1553,6	1878,0
5	1898,0	2494,0
6	1636,8	2146,0

=СУММ(С89:С98)

=СУММ(Н73:Н82)

Расстояние Эвклида

$$L_{ij} = \sqrt{\langle \langle \langle \langle \rangle \rangle \rangle + \langle \langle \rangle \rangle + \langle \langle \rangle \rangle + \langle \langle \rangle \rangle}$$

## =КОРЕНЬ((\$F\$12-B5)^2+(\$G\$12-C5)^2)\*D5

	Варианты						
Магазин	1	2	3	4	5	6	
1	239,7	93,7	281,2	209,6	286,0	239,7	
2	457,7	333,9	124,0	280,7	196,1	175,4	
3	184,8	158,2	82,2	148,2	73,5	82,2	
4	506,0	202,4	263,9	101,2	409,8	320,0	
5	615,0	507,1	249,4	458,4	262,5	275,0	
6	80,6	35,4	29,2	10,0	57,0	43,0	
7	203,8	71,4	99,0	28,0	159,6	120,4	
8	174,9	169,0	104,8	169,0	70,0	91,0	
9	219,2	21,0	140,9	86,6	179,4	127,7	
10	242,3	100,6	138,3	61,8	204,0	162,2	

## Расстояние "Манхэттенских кварталов"

$$L_{ij} = \left| x_i - x_j \right| + \left| y_i - y_j \right|$$

# =(ABS(\$F\$12-B5)+ABS(\$G\$12-C5))\*D5

	Варианты						
Магазин	1	2	3	4	5	6	
1	338,0	130,0	390,0	286,0	286,0	286,0	
2	620,0	434,0	124,0	310,0	248,0	248,0	
3	260,0	182,0	104,0	182,0	104,0	104,0	
4	640,0	256,0	320,0	128,0	576,0	448,0	
5	861,0	615,0	287,0	533,0	369,0	369,0	
6	90,0	40,0	40,0	10,0	80,0	60,0	
7	252,0	84,0	112,0	28,0	224,0	168,0	
8	247,0	169,0	143,0	221,0	91,0	91,0	
9	273,0	21,0	189,0	105,0	231,0	147,0	
10	315,0	135,0	165,0	75,0	285,0	225,0	

# 2. Применение математической модели транспортной задачи для составления оптимального плана перевозок

## 2.1 Варианты индивидуальных заданий

Вариант	$N_{\underline{0}}$	1
---------	---------------------	---

Bupilani 1 1						
$b_i$ $a_j$	22	94	14	19	16	
9	9	5	3	4	0	
44	7	4	5	10	11	
27	6	4	2	5	8	
65	7	4	7	3	11	
20	3	8	4	4	10	

## Вариант № 2

$b_i$ $a_j$	9	77	19	28	13	16
41	15	2	15	11	3	11
50	8	12	15	8	6	5
46	3	14	7	16	4	9
15	13	11	10	15	3	15
10	12	12	2	8	6	14

## Вариант № 3

Daphairi 312	J				
$b_i$ $a_j$	7	72	8	11	20
16	4	3	4	4	9
42	5	1	6	6	6
36	5	4	2	4	3
15	5	1	11	8	5
9	9	7	8	9	3

## Вариант № 4

p						
$b_i$ $a_j$	11	62	28	21	6	9
4	14	11	5	4	3	2
41	2	15	10	12	9	13
36	2	4	14	14	13	4
25	13	14	6	11	13	12
31	12	3	7	7	6	2

## Вариант № 5

$b_i$ $a_j$	19	17	23	122	22
33	11	5	8	9	3
68	5	6	6	5	9
54	7	11	8	3	4
41	3	3	4	12	6
7	8	6	11	10	3

## Вариант № 6

2 up 11 u111 u 12	•					
$b_i$ $a_j$	32	10	6	16	6	11
30	3	6	5	9	10	5
7	8	8	4	15	5	8
8	7	2	6	10	4	9
16	13	18	3	7	10	16
20	5	4	6	3	10	5

#### Вариант № 7

<u> </u>	•				
$b_i$ $a_j$	35	15	28	26	7
36	13	5	7	14	2
7	7	11	8	13	4
29	7	12	5	9	9
22	5	6	9	12	7
17	13	6	13	3	2

## Вариант № 8

2 up 11u111 v (=	-					
$b_i$ $a_j$	29	62	17	14	31	14
31	15	14	12	7	7	17
36	16	15	1	9	11	10
33	17	16	18	19	16	11
56	10	18	13	8	16	7
11	9	3	5	13	18	11

## Вариант № 9

$b_i$ $a_j$	10	2	23	15	17
16	13	10	12	11	4
11	12	4	4	10	12
5	8	5	11	10	2
20	15	6	8	8	6
15	2	10	13	5	2

## Вариант № 10

$b_i$ $a_j$	24	10	8	10	27	13
16	4	11	7	10	17	16
4	17	5	6	9	14	9
34	10	10	10	12	11	6
17	14	13	18	14	17	19
21	6	9	17	16	18	13

$b_i$ $a_j$	10	84	21	16	7
32	16	23	2	7	19
20	15	11	15	23	20
22	25	12	22	4	6
39	5	11	17	16	12
25	21	9	24	2	21

Вариант № 12

$b_i$ $a_j$	9	64	37	30	36
36	19	13	18	23	25
64	7	9	23	7	4
32	3	8	20	9	2
34	24	11	9	27	24
10	15	5	13	13	22

Вариант № 13

Dupmani					
$b_i$ $a_j$	39	98	41	37	21
47	5	2	18	2	2
14	19	24	25	8	17
29	25	14	3	7	5
96	28	5	11	14	4
50	23	27	4	3	12

Вариант № 14

Baphani (12 1 )							
$b_i$ $a_j$	16	78	9	33	28		
71	14	9	25	2	28		
21	26	16	3	24	8		
39	28	29	26	11	8		
2	11	12	2	23	22		
31	25	6	3	5	19		

Вариант № 15

Baphairi 312 13							
$b_i$ $a_j$	5	98	22	7	48	49	
16	21	31	25	2	3	18	
70	7	36	33	25	36	19	
58	18	3	30	30	16	7	
49	6	17	34	6	20	31	
36	30	3	30	28	36	34	

Вариант № 16

$b_i$ $a_j$	30	4	12	6	50	42
17	20	21	8	32	35	2
56	6	18	18	9	32	23
12	10	26	29	6	19	11
57	17	25	19	33	24	2
2	5	30	20	5	8	8

Вариант № 17

$b_i$ $a_j$	43	6	24	17	28	26
15	31	29	9	22	6	20
47	32	38	16	35	3	15
37	21	32	28	7	17	6
42	13	20	20	9	8	31
3	36	30	32	18	33	31

Вариант № 18

1						
$b_i$ $a_j$	21	62	6	42	42	32
13	23	14	3	23	8	6
77	29	17	32	33	26	14
23	26	38	29	35	5	22
81	29	30	38	10	25	20
11	17	36	13	4	19	3

Вариант № 19

$b_i$ $a_j$	36	10	23	31	16	53
3	25	14	3	5	20	33
69	28	3	17	37	35	29
10	2	35	6	29	5	27
60	5	33	14	39	6	15
27	6	14	19	16	24	2

$b_i$ $a_j$	5	7	94	48	49	22
16	21	2	31	3	18	25
36	30	28	3	36	34	30
66	7	25	36	36	19	33
58	18	30	3	16	7	30
49	6	3	17	20	31	34

$b_i$ $a_j$	53	112	44	41	10
84	8	20	18	23	22
12	45	33	46	49	28
36	31	7	34	39	47
21	29	6	3	50	25
107	18	45	32	28	28

Вариант № 23

$b_i$ $a_j$	33	240	38	16	53
47	23	26	29	4	9
67	39	26	48	25	41
75	31	31	27	43	21
87	47	40	51	28	30
104	42	34	9	22	2

Вариант № 25

$b_i$ $a_j$	30	14	44	36	100	44	16
65	6	53	55	39	52	46	55
50	15	13	35	14	30	13	42
114	36	55	46	32	34	21	8
55	52	2	56	37	45	46	26

Вариант № 27

$b_i$ $a_j$	9	142	47	65	8
90	40	15	32	21	13
27	17	29	44	16	44
51	40	35	13	19	27
85	11	23	6	40	35
18	41	1	37	5	37

Вариант № 29

Daphairi Me 2	<i>- - - - - - - - - -</i>				
$b_i$ $a_j$	45	210	9	33	14
78	31	14	39	50	4
39	44	25	37	15	14
61	54	54	13	4	16
81	4	46	11	27	35
52	30	51	39	37	48

Вариант № 22

$b_i$ $a_j$	30	6	4	45	42	12
12	10	6	26	19	11	29
17	20	32	21	35	2	8
51	6	9	18	32	23	18
57	17	33	25	24	2	19
2	5	7	30	9	8	20

Вариант № 24

Бариант ж	<u> </u>					
$b_i$ $a_j$	39	17	6	28	26	24
37	21	6	32	17	6	28
42	13	9	20	8	31	20
15	31	22	29	6	20	9
43	32	35	38	3	15	16
3	36	18	30	33	31	32

Вариант № 26

1							
$b_i$ $a_j$	13	9	61	16	10	67	18
38	28	7	12	35	11	40	28
64	37	55	30	10	55	14	47
71	46	3	14	46	19	42	12
21	9	30	30	11	6	41	35

Вариант № 28

$b_i$ $a_j$	21	42	54	42	32	6
13	23	23	14	8	6	3
75	29	10	30	25	20	38
75	29	33	17	26	14	32
23	26	35	38	5	22	29
11	17	4	36	19	3	13

$b_i$ $a_j$	36	31	10	16	51	23
10	5	29	35	5	27	6
3	25	5	14	20	33	3
67	28	37	3	35	29	17
60	9	39	33	4	15	14
27	6	16	14	24	2	19

#### 2.2 Примеры решения транспортной задачи

## 2.2.1 Решение транспортной задачи методом "минимальной стоимости"

Исходные	панные
исходные	данные

$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2	5	8	4	3	7
14	4	5	3	6	2
8	4	2	5	3	4
6	6	4	5	3	4
4	5	6	8	7	8

Шаг 1

ша					
$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2					
14					7
8		8			
6					
4					

В ячейки плана с минимальными значениями тарифа записывается наименьшее из двух значений  $a_i$  или  $b_i$ , после чего из дальнейшего рассмотрения исключаются строки и столбцы, для которых выполнены ограничения транспортной задачи.

В отношении оставшихся ячеек процедура повторяется.

Шаг 2

Гарис	ры			
5	8	4	<u>3</u>	$\times$
4	5	<u>3</u>	6	$\gg$
$\rightarrow$	$\gg$	$> \!\!\! <$	$\gg$	$\times$
6	4	5	<u>¾</u>	$\gg$

$b_i$	)	12	O	+	/
2					
14			6		7
8		8			
6				4	
4					

Шаг 3

Тариф	Ы			
5	8	$\times$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$
<u>4</u>	5	$\gg$	$\mathbb{X}$	$\gg$
$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	$\supset \!$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$
6	<u>4</u>	$> \!\!\!<$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$
5	6	<b>X</b>	$\times$	<b>X</b>

5	8	$\times$	$\gg$	$\nearrow\!$
<u>4</u>	5	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	$\times$
$\times$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$
6	<u>4</u>	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$
5	6	$\mathbb{X}$	$\times$	$\mathbb{X}$

Шаг 4

Шаг 5

Тариф	Ы			
<u>5</u>	8	$\mathbb{X}$	$>\!$	$\nearrow$
$\rtimes$	$\gg$	$\gg$	$>\!\!<$	$\gg$
$\rtimes$	$\gg$	$> \!\! <$	$\supset \!\!\! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \!$	$\times$
$\gg$	$\times$	$> \!\! <$	$\supset \!\!\! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \! \!$	$\times$
<u>5</u>	6	$\gg$	$\nearrow\!\!<$	$\gg$

Тариф	Ы			
$> \!\!\! <$	$\mathbb{X}$	$\nearrow\!$	$>\!$	$\nearrow <$
$\mathbb{X}$	$\times$	$\gg$	$>\!\!<$	$\gg$
$\times$	$\gg$	$> \!\!<$	$\gg$	$\times$
$\gg \! <$	$\times$	$> \!\!\! <$	$\gg$	$\times$
$> \!\!<$	<u>6</u>	$\gg$	$\nearrow <$	$\gg$

8		8			
6				4	
4					
$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2					
14	1		6		7
8		0			

2					
14	1		6		7
8		8			
6		2		4	
4					

$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2	2				
14	1		6		7
8		8			
6		2		4	
4	2				

$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2	2				
14	1		6		7
8		8			
6		2		4	
4	2	2			

F = 104

# 2.2.2 Проверка плана на оптимальность

$b_i$ $a_j$	5	5	12		6	6		4		7	U <sub>j</sub>
2	5 .	0 <b>∢2</b>	8	2	4	0	3 ⁻∏+	-2	7	4	0
14	4	0 <b>1</b>	5	0	3	0 <b>6</b>	6 !	2	2	0 <b>7</b>	-1
8	4	3	2	0 <b>8</b>	5	5	3	2	4	5	-4
6	6	3	4 + ∳	0 <b>2</b>	5	3		0 <b>4</b>	4	3	-2
4	5 <b>\</b>	0 <b>2</b>	6 <del></del> ↓	0 <b>2</b>	8	4	7	2	8	5	0
$V_{i}$	Ę	5	6		4			5		3	

F = 104

Отрицательное значение  $C_{14}$  -  $V_4$  -  $U_1 = -2$  указывает на неоптимальность плана и возможность его улучшения

$b_i$ $a_j$		5	12			6		4		7		Uj
2	5	0 <b>0</b>	8	4	4	4	3	0 <b>2</b>	7		4	0
14	4	0 <b>1</b>	5	2	3	4 <b>6</b>	6	4	2		0 <b>7</b>	-1
8	4	1	2	0 <b>8</b>	5	7	3	2	4		3	-2
6	6	1	4	0 <b>4</b>	5	5	3	0 <b>2</b>	4		1	0
4	5	0 <b>4</b>	6	2	8	8	7	4	8		5	0
$V_{i}$		5	4					3		3		

Получен оптимальный план

F = 100

## 2.2.3 Решение транспортной задачи методом Фогеля

$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7	Этап 1	Этап 2	Этап 3	Этап 4
2	5	8	4	3	7	1	ı	-	-
14	4	5	3	6	2	1	1	1	1
8	4	2	5	3	4	1	-	-	-
6	6	4	5	3	4	1	1	2	-
4	5	6	8	7	8	1	1	1	1
Этап 1	1	2	1	3	2				
Этап 2	1	1	2	3	-				
Этап 3	1	1	-	-	-				

Резул	ьтат		F =	100	
$b_i^{a_j}$	5	12	6	4	7
2				2	
14	1		6		7
8		8			
6		4		2	
4	4				

### Пояснения

Этап 4

Этап 1. Находим разности между двумя минимальными значениями тарифов в строке и в столбце и заносим их в дополнительные ячейки таблицы. По максимальным значениям разности в дополнительных столбце и строке выбираем ячейку плана с минимальным тарифом и заносим в неё значение min(a;;bi)

						Этап 1
	5	8	4	<u>3</u>	7	1
	4	5	3	6	2	1
	4	<u>2</u>	5	3	4	1
	6	4	5	3	4	1
	5	6	8	7	8	1
Этап 1	1	2	1	3	2	

$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2				2	
14					7
8		8			
6					
4					

Этап 2. Вычеркиваем строки и столбцы плана, для которых уже выполнены ограничения транспортной задачи, находим разности между двумя минимальными значениями тарифов в строке и в столбце и заносим их в дополнительные ячейки таблицыи и повторяем предыдущий шаг

						Этап 2
	> <	$\gg$	$\gg$	$\gg$	$\nearrow$	-
	4	5	<u>3</u>	6	$\times$	1
	$\mathbb{X}$	$\times$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	$\mathbb{X}$	-
	6	4	5	<u>3</u>	$\mathbb{X}$	1
	5	6	8	7	$\mathbb{X}$	1
Этап 2	1	1	2	3	-	

$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7
2				2	
14			6		7
8		8			
6				2	
4					

Этап	3.					Этап 3
	$\times$	$\times$	$\times$	$\gg$	$\nearrow\!$	-
	4	5	$\gg$	$\gg <$	$\gg$	1
	$\mathbb{X}$	$\nearrow$	$\gt \!$	$\gg <$	$\times$	-
	6	<u>4</u>	$\nearrow\!$	$\gg <$	$\not \times$	2
	5	6	$\gg$	$\nearrow\!$	$\stackrel{*}{\searrow}$	1
Этап 3	1	1	-	-	-	

$b_i$	5	12	6	4	7
2				2	
14			6		7
8		8			
6		4		2	
4					

Этап 4. Оставшиеся ячейки плана заполняются методом "мимнимальной стоимост

						Этап 4
	$\mathbb{X}$	$\gg <$	$\nearrow\!$	$\mathbb{X}$	$\nearrow\!$	-
	4	5	$\gg$	$\gg$	$\gg$	1
	$\nearrow\!$	$> \!\!\! \times$	> <	$\gg$	$\times$	-
	$\gg$	$\nearrow$	> <	$\gg$	$\times$	-
	5	6	<b>&gt;</b>	$\nearrow \nearrow$	$\gg$	1
Этап 4	1	1		-	-	•

$b_i$	5	12	6	4	7
2				2	
14	1		6		7
8		8			
6		4		2	
4	4				

F = 100

Проверка на оптимальность

TIPOD	Pra 1	ia Omm	VI COST	DITOUTD					1		
$b_i$		5		12		6		4		7	U <sub>j</sub>
2	5	1	8	4	4	1	3	0	7	5	
								2			4
4.4	4	0	5	1	3	0	6	3	2	0	
14		1				6				7	4
0	4	2	2	0	5	4	3	2	4	4	
8				8							2
	6	2	4	0	5	2	3	0	4	2	
6				4				2			4
	5	0	6	1	8	4	7	3	8	5	
4		4									5
V <sub>i</sub>		0		0		-1		-1		-2	
٧,		U		U		-1		-1		-2	

Получен оптимальный план

# 2.2.4 Решение транспортной задачи с дополнительными ограничениями

	Исходны	е данные					
	$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7	
	2	5	8	4	3	7	
	14	4	5	3	6	2	
	8	4	2	5	3	4	
	6	6	4	5	3	4	
	4	5	6	8	7	8	
Оптимал	тьный пл	ан				F =	100
	$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7	Ограничения
	2				2		0
	14	1		6		7	- 0
	8		8				- 0
	6		4		2		- 0
	4	4					0
	Ограничен	- 0	- 0	- 0	0	- 0	
Нижняя	граница	поставки	1	Д <sub>21</sub> ≥4		F =	107
	$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7	Ограничения
	2			2			0
	14	4		4		6	- 0
	8		8				- 0
	6		1		4	1	- 0
	4	1	3				0
	Ограничен	- 0	- 0	- 0	0	- 0	_
Верхняя	граница	,		$ \prod_{32} \leq 2 $		F =	116
	$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7	Ограничения
	2				2		-
	14	1		6		7	-
	8	4	2		2		0
	6		6				-
	4		4				- 0
	Ограничен	0	- 0	0	-	-	•
Запрет п	оставки			$\Pi_{23} = 0$		F =	118
	$b_i$ $a_j$	5	12	6	4	7	Ограничения
	2			2			0
	14	5	2	0		7	- 0
	8		8				0
	6			2	4		- 0
	4		2	2			- 0

#### 3. ABC -XYZ – анализы

#### 3.1 Варианты индивидуальных заданий

Вариант № 1									
<u>Vo</u>	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.				
1	3 022	764	775	747	736				
2	7 409	1 656	1 955	1 537	2 261				
3	241	39	48	82	72				

4	42	14	7	13	8
5	1 923	411	447	389	676
6	373	119	85	84	85
7	6 385	1 223	1 013	2 085	2 064
8	62	24	23	9	6
9	4 734	1 703	747	656	1 628
10	1 656	550	556	250	300

9	4 / 34	1 /03	/4/	626	1 628
10	1 656	550	556	250	300
11	116	21	21	22	52
12	98	31	21	18	28
13	2 593	540	586	522	945
14	211	51	52	53	55

16	790	116	118	287	269
17	1 226	150	173	444	459
18	2 237	758	677	352	450
19	155	51	22	50	32
20	90	23	23	25	19

-					_
21	278	101	98	39	40
22	40	9	11	9	11
23	135	30	37	34	34
24	679	197	204	130	148

26	4 070	1 053	1 009	1 008	1 000
27	71	28	24	10	9
28	5 497	794	2 072	1 854	777
29	62	21	10	10	21
30	1 060	227	284	216	333
31	914	231	202	228	253

31	914	231	202	228	255
32	3 506	840	879	886	901
33	50	12	11	12	15
34	8 612	2 055	1 734	2 565	2 258
35	34	10	10	8	6

	2 2 3 3	0.0	0.,	000	/ 0 -
33	50	12	11	12	15
34	8 612	2 055	1 734	2 565	2 258
35	34	10	10	8	6
36	502	157	85	165	95
37	175	40	38	35	62
38	10 007	2 480	2 435	2 281	2 811
39	1 423	315	337	426	345
40	435	96	97	104	138

Вариант №	2
-----------	---

10	n		ant No		TX 7
<u>No</u>	За год	I кв.	II кв.	III KB.	IV KB.
1	5 496	847	1 872	862	1 915
2	7 420	1 951	1 996	1 775	1 698
3	2 605	454	867	417	867
4	282	88	60	75	59
5	4 070	788	1 223	752	1 307
6	1 225	327	311	285	302
7	1 433	188	200	514	531
8	72	22	15	13	22
9	587	171	163	159	94
10	379	111	74	113	81
11	10 014	2 036	2 035	3 232	2 711
12	37	13	5	6	13
13	67	13	19	15	20
14	8 618	3 076	1 189	3 088	1 265
15	61	15	12	13	21
16	502	174	60	59	209
17	157	47	46	28	36
18	3 503	768	765	843	1 127
19	45	10	11	11	13
20	433	109	108	117	99
21	208	72	31	32	73
22	1 938	238	677	275	748
23	122	18	14	17	73
24	4 740	977	1 426	1 580	757
25	2 249	523	524	702	500
26	106	34	34	21	17
27	335	67	102	108	58
28	187	47	43	41	56
29	793	212	187	190	204
30	907	239	230	231	207
31	83	21	23	21	18
32	1 063	320	312	314	117
33	3 022	918	997	936	171
34	46	10	13	9	14
35	48	12	10	10	16
36	134	33	34	29	38
37	1 653	376	414	397	466
38	247	68	70	56	53
39	6 380	2 179	994	1 930	1 277
40	676	151	149	207	169

№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	395	92	92	88	123
2	702	167	183	153	199
3	94	26	26	25	17
4	65	20	20	15	10
5	138	36	29	31	42
6	1 929	569	419	410	531
7	58	14	15	16	13
8	513	141	112	153	107
9	6 395	2 004	1 761	1 229	1 401
10	918	149	160	176	433
11	4 083	1 092	979	1 076	936
12	177	58	34	58	27
13	55	14	14	15	12
14	7 419	1 116	2 940	2 846	517
15	70	12	26	25	7
16	10 024	3 484	1 753	1 716	3 071
17	4 744	1 307	1 422	1 043	972
18	1 072	186	198	154	534
19	1 247	249	395	248	355
20	178	57	34	34	53
21	2 598	856	530	786	426
22	5 497	946	768	854	2 929
23	321	98	108	53	62
24	607	235	83	239	50
25	47	15	15	9	8
26	443	83	92	90	178
27	258	82	48	71	57
28	8 617	2 684	2 784	1 805	1 344
29	132	35	35	30	32
30	3 028	1 032	966	535	495
31	2 241	725	359	779	378
32	1 674	413	371	430	460
33	278	59	64	58	97
34	64	22	10	12	20
35	212	36	69	34	73
36	89	30	16	31	12
37	1 435	204	485	463	283
38	3 509	1 211	521	534	1 243
39	788	146	156	135	351
40	107	15	38	37	17

2       8 626       2 178       2 133       1 952       2 3         3       462       168       69       59       1         4       98       21       31       28         5       94       33       16       16         6       1 085       309       307       234       2         7       200       69       61       37         8       579       122       129       156       1         9       4 735       602       1 709       1 809       6         10       115       19       19       19         11       208       36       41       39         12       163       45       46       37         13       6 383       2 016       2 060       2 128       1         14       1 942       399       529       385       6	20 63 66 18 29 35 33 72 15 58 92 35 79
2       8 626       2 178       2 133       1 952       2 3         3       462       168       69       59       1         4       98       21       31       28         5       94       33       16       16         6       1 085       309       307       234       2         7       200       69       61       37         8       579       122       129       156       1         9       4 735       602       1 709       1 809       6         10       115       19       19       19         11       208       36       41       39         12       163       45       46       37         13       6 383       2 016       2 060       2 128       1         14       1 942       399       529       385       6	63 66 18 29 35 33 72 115 58 92 35 79
3     462     168     69     59     1       4     98     21     31     28       5     94     33     16     16       6     1 085     309     307     234     2       7     200     69     61     37       8     579     122     129     156     1       9     4 735     602     1 709     1 809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	66 18 29 35 33 72 15 58 92 35 79
4     98     21     31     28       5     94     33     16     16       6     1 085     309     307     234     2       7     200     69     61     37       8     579     122     129     156     1       9     4 735     602     1 709     1 809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	18 29 35 33 72 15 58 92 35 79
5     94     33     16     16       6     1 085     309     307     234     2       7     200     69     61     37       8     579     122     129     156     1       9     4 735     602     1 709     1 809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	29 35 33 72 15 58 92 35 79
6     1 085     309     307     234     2       7     200     69     61     37       8     579     122     129     156     1       9     4 735     602     1 709     1 809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	35 33 72 15 58 92 35 79
7     200     69     61     37       8     579     122     129     156     1       9     4735     602     1709     1809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6383     2016     2060     2128     1       14     1942     399     529     385     6	33 72 15 58 92 35 79
8     579     122     129     156     1       9     4735     602     1709     1809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6383     2016     2060     2128     1       14     1942     399     529     385     6	72 15 58 92 35 79
9     4 735     602     1 709     1 809     6       10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	15 58 92 35 79
10     115     19     19     19       11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6383     2016     2060     2128     1       14     1942     399     529     385     6	58 92 35 79
11     208     36     41     39       12     163     45     46     37       13     6383     2016     2060     2128     1       14     1942     399     529     385     6	92 35 79
12     163     45     46     37       13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	35 79
13     6 383     2 016     2 060     2 128     1       14     1 942     399     529     385     6	79
14 1 942 399 529 385 6	
	-
	29
15 785 266 127 251 1	41
16 10 008 2 540 2 387 2 571 2 5	10
17 5 520 739 877 1 790 2 1	14
18 115 35 25 32	23
19   1 677   312   327   296   7	42
20 286 46 95 49	96
21 7 426 2 055 1 449 2 043 1 8	79
22 57 13 11 16	17
23 909 144 343 332	90
24 45 5 17 15	8
25 73 13 13 24	23
26 3 537 1 067 806 932 7	32
27 2 612 392 966 323 9	31
28 694 203 204 141 1	46
29   132   23   29   19	67
30 70 10 10 11	39
31   1 230   245   243   403   3	39
	71
33 521 72 81 75 2	93
	59
	21
	92
	71
38 76 18 23 17	18
39 264 43 85 46	90
40 370 76 114 81	

№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	1 932	381	573	372	606
2	4 075	633	1 327	1 318	797
3	214	69	35	67	43
4	1 655	622	579	279	175
5	336	59	113	108	56
6	2 247	468	671	614	494
7	10 012	2 578	2 665	2 304	2 465
8	101	29	19	23	30
9	7 456	2 414	2 5 1 0	2 362	170
10	33	9	8	8	8
11	285	74	56	56	99
12	1 435	340	373	370	352
13	5 519	1 780	1 875	887	977
14	824	199	200	234	191
15	68	14	14	13	27
16	142	52	49	20	21
17	93	29	30	26	8
18	197	47	50	45	55
19	947	344	169	134	300
20	172	32	57	28	55
21	604	107	110	106	281
22	6 407	1 211	1 998	1 002	2 196
23	112	26	24	29	33
24	521	149	91	113	168
25	472	119	113	124	116
26	60	16	14	17	13
27	700	122	230	230	118
28	269	74	57	67	71
29	97	30	20	28	19
30	400	66	126	74	134
31	1 054	375	126	126	427
32	203	62	31	65	45
33	8 648	2 204	2 169	2 282	1 993
34	4 760	813	700	675	2 572
35	101	19	20	28	34
36	46	15	14	15	2
37	2 609	594	646	679	690
38	1 256	177	443	494	142
39	3 024	936	868	961	259
40	3 545	735	940	761	1 109

Ma	20 -0-		II	III ran	117
<u>№</u>	За год	I KB.	II кв. 200	III кв. 183	IV кв.
<b>_</b>	586	186 634			504
3	4 775		1 815	1 822	504
4	99	30	22	27	20
	307	79	72	88	68
5	3 019	941	863	575	1 505
6	10 022	1 727	3 322	3 378	1 595
7	99	27	30	20	22
8	486	157	144	87	98
9	1 239	429	446	223	141
10	6 425	898	2 288	1 035	2 204
11	1 453	360	383	374	336
12	4 100	569	1 509	593	1 429
13	681	246	101	119	215
14	2 234	674	502	664	394
15	113	33	24	23	33
16	7 459	1 713	2 096	1 687	1 963
17	63	10	10	13	30
18	84	23	18	21	22
19	70	22	20	14	14
20	344	89	82	93	80
21	2 621	333	328	387	1 573
22	8 638	2 871	3 020	1 466	1 281
23	3 501	813	854	841	993
24	59	12	12	11	24
25	217	45	67	37	68
26	539	158	104	100	177
27	1 060	323	198	309	230
28	787	121	273	240	153
29	157	47	29	32	49
30	106	21	31	20	34
31	287	73	71	64	79
32	244	83	89	37	35
33	1 923	342	318	334	929
34	393	110	110	86	87
35	85	23	26	18	18
36	53	12	12	12	17
37	5 527	949	1 630	1 593	1 355
38	1 657	489	464	382	322
39	132	42	43	43	4
40	956	300	296	278	82

No	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	1 672	398	462	414	398
2	8 644	2 112	2 324	2 336	1 872
3	400	118	85	118	79
4	610	96	88	205	221
5	72	21	22	15	14
6	79	12	13	27	27
7	2 241	610	546	552	533
8	3 546	1 014	884	889	759
9	139	46	25	49	19
10	1 240	308	326	306	300
11	168	19	25	24	100
12	6 445	1 310	1 169	2 203	1 763
13	91	18	19	27	27
14	119	31	31	26	31
15	461	87	99	103	172
16	724	113	118	263	230
17	356	57	54	52	193
18	222	74	34	70	44
19	263	49	82	91	41
20	4 084	1 228	1 118	893	845
21	83	22	26	25	10
22	1 433	486	238	271	438
23	5 541	1 461	1 392	1 385	1 303
24	1 938	362	664	360	552
25	135	30	27	30	48
26	136	28	26	30	52
27	814	120	266	267	161
28	7 444	2 689	1 102	1 173	2 480
29	130	41	20	43	26
30	4 738	945	797	1 615	1 381
31	2 659	619	670	682	688
32	1 074	170	381	384	139
33	3 064	554	979	1 001	530
34	231	74	80	33	44
35	124	29	28	35	32
36	10 067	3 216	1 785	1 816	3 250
37	535	124	110	159	142
38	68	10	10	26	22
39	960	284	296	273	107
40	284	59	60	84	81

Mo	20 50 5	-	ani Nº	O III rap	IV van
<u>№</u>	За год	I кв.	II кв.	III KB.	IV KB.
1	92	16	26	17	33
2	172	58	29	22	63
3	385	115	122	72	76
4	203	58	46	42	57
5	256	94	95	38	29
6	2 258	375	361	355	1 167
7	306	96	93	102	15
8	1 963	633	577	328	425
9	253	52	52	73	76
10	105	33	18	18	36
11	3 502	622	1 030	1 127	723
12	4 792	1 683	639	691	1 779
13	688	150	185	184	169
14	38	8	10	10	10
15	5 499	1 687	1 655	1 593	564
16	938	111	111	116	600
17	56	17	15	16	8
18	6 388	1 747	1 758	1 614	1 269
19	2 623	867	922	453	381
20	4 088	1 159	978	992	959
21	120	44	19	40	17
22	857	179	179	205	294
23	76	21	20	18	17
24	10 067	2 333	2 530	2 381	2 823
25	124	47	19	16	42
26	1 083	368	362	155	198
27	1 226	300	271	300	355
28	98	36	12	34	16
29	8 674	2 514	1 857	2 665	1 638
30	450	90	80	81	199
31	3 085	936	975	865	309
32	134	30	29	35	40
33	1 668	344	472	493	359
34	252	47	52	68	85
35	7 487	1 247	1 260	2 419	2 561
36	1 494	211	210	576	497
37	147	41	42	45	19
38	409	88	128	90	103
39	507	86	159	101	161
40	655	142	194	203	116
		- · <b>-</b>			

$N_{\underline{0}}$	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	481	162	153	89	77
2	701	101	115	81	404
3	104	27	23	25	29
4	3 558	702	665	1 083	1 108
5	127	40	41	39	7
6	402	114	122	130	36
7	118	17	17	18	66
8	1 945	567	540	573	265
9	4 134	1 020	1 061	1 093	960
10	66	14	16	19	17
11	414	114	111	92	97
12	4 793	1 101	1 155	1 319	1 218
13	857	164	164	165	364
14	212	66	42	41	63
15	208	43	41	43	81
16	925	173	292	164	296
17	7 452	1 396	2 034	2 157	1 865
18	10 044	3 350	3 811	1 324	1 559
19	5 535	714	1 866	876	2 079
20	251	48	49	50	104
21	8 615	2 522	2 460	1 639	1 994
22	337	111	98	97	31
23	2 283	253	842	817	371
24	49	14	10	14	11
25	1 490	387	371	332	400
26	606	136	170	142	158
27	1 314	355	246	385	328
28	61	16	16	14	15
29	3 066	607	547	936	976
30	6 407	1 994	1 372	2 003	1 038
31	2 655	596	597	762	700
32	243	45	53	43	102
33	83	22	19	22	20
34	522	109	153	155	105
35	116	20	41	15	40
36	1 658	234	619	645	160
37	116	29	32	28	27
38	62	18	18	12	14
39	1 116	164	128	167	657
40	153	42	36	36	39

No	За год	І кв.	инт <u>№</u> И кв.	III кв.	IV кв.
1	466	140	86	77	163
2	8 614	2 154	2 216	1 950	2 294
3	2 600	507	711	525	857
4	3 013	368	416	1 027	1 202
5	67	22	12	22	11
6	1 679	254	228	223	974
7	112	31	35	30	16
8	125	22	43	42	18
9	335	56	106	111	62
10	1 320	444	184	189	503
11	334	82	73	92	87
12	497	90	174	173	60
13	126	19	21	19	67
14	4 086	769	645	1 354	1 318
15	379	92	93	96	98
16	10 078	1 700	3 189	3 301	1 888
17	602	173	119	113	197
18	228	64	44	67	53
19	693	150	174	166	203
20	7 442	968	2 764	2 687	1 023
21	1 139	264	269	315	291
22	87	25	17	18	27
23	201	69	66	63	3
24	4 763	772	935	1 581	1 475
25	113	23	35	31	24
26	126	33	33	31	29
27	845	239	226	164	216
28	515	74	75	193	173
29	5 504	1 579	1 650	1 715	560
30	109	20	38	36	15
31	3 512	1 013	816	1 016	667
32	942	344	160	337	101
33	274	39	101	30	104
34	216	73	71	34	38
35	6 441	1 983	1 956	1 969	533
36	166	33	32	28	73
37	145	52	49	17	27
38	1 473	399	277	397	400
39	1 974	541	462	466	505
40	2 270	666	500	631	473

NC.	n		ani Ji≌	14	13.7
<u>№</u>	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV KB.
1	3 088	791	769	812	716
2	1 333	340	339	343	311
3	300	81	84	70	65
4	945	187	181	314	263
5	143	31	40	40	32
6	8 714	2 930	1 346	3 012	1 426
7	10 113	2 170	2 226	2 278	3 439
8	843	192	191	162	298
9	140	32	31	29	48
10	233	40	79	81	33
11	1 671	640	572	215	244
12	135	25	37	41	32
13	127	29	36	32	30
14	1 493	407	393	347	346
15	725	249	97	257	122
16	188	30	65	26	67
17	139	44	26	23	46
18	612	96	121	95	300
19	1 056	142	142	347	425
20	214	53	60	46	55
21	2 025	575	529	476	445
22	7 481	1 563	1 407	1 392	3 119
23	2 336	605	615	566	550
24	149	21	25	23	80
25	325	94	64	100	67
26	5 535	1 449	1 406	1 371	1 309
27	453	76	82	150	145
28	684	85	80	104	415
29	2 606	880	424	367	935
30	3 575	884	848	858	985
31	257	46	88	91	32
32	6 425	2 361	816	750	2 498
33	4 114	791	1 192	787	1 344
34	179	18	23	62	76
35	4 724	870	1 008	814	2 032
36	129	40	37	41	11
37	507	70	169	159	109
38	262	30	101	96	35
39	66	21	12	12	21
40	82	30	8	12	32
10	02	50		12	32

No	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	138	39	26	30	43
2	2 046	681	327	676	362
3	7 410	873	1 052	947	4 538
4	1 006	342	181	190	293
5	1 486	327	359	381	419
6	268	44	99	101	24
7	306	37	43	36	190
8	60	22	23	8	7
9	4 067	532	576	1 424	1 535
10	457	105	109	103	140
11	1 077	126	413	386	152
12	69	21	22	20	6
13	141	37	33	37	34
14	96	17	32	32	15
15	772	236	246	232	58
16	869	107	345	115	302
17	1 726	603	235	636	252
18	2 356	802	391	742	421
19	140	27	38	31	44
20	315	73	63	82	97
21	153	43	41	41	28
22	522	134	126	145	117
23	54	18	9	11	16
24	210	46	44	46	74
25	113	22	24	22	45
26	2 651	762	614	765	510
27	1 251	383	374	338	156
28	102	17	30	19	36
29	5 564	1 240	1 724	1 658	942
30	6 436	1 087	839	961	3 549
31	10 035	1 770	1 507	3 370	3 388
32	143	45	23	46	29
33	203	59	57	44	43
34	654	97	88	99	370
35	519	87	183	70	179
36	4 797	741	736	1 601	1 719
37	3 505	1 210	538	1 303	454
38	3 096	982	605	667	842
39	344	123	51	128	42
40	8 637	2 354	2 163	2 003	2 117

			ант ло	14	
<u>No</u>	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	571	110	187	94	180
2	278	81	57	54	86
3	191	39	44	52	56
4	4 171	1 462	659	721	1 329
5	266	78	74	64	50
6	8 715	1 822	1 551	2 784	2 558
7	201	40	64	64	33
8	1 147	199	348	201	399
9	451	85	89	82	195
10	2 594	517	811	830	436
11	5 512	1 366	1 458	1 365	1 323
12	323	87	89	85	62
13	2 028	477	481	515	555
14	91	29	20	28	14
15	237	57	54	60	66
16	80	25	16	13	26
17	501	137	154	95	115
18	844	113	290	98	343
19	189	69	30	29	61
20	1 439	166	205	166	902
21	2 274	515	551	684	524
22	3 618	850	733	985	1 050
23	4 858	1 580	1 622	901	755
24	119	36	36	22	25
25	365	57	119	54	135
26	260	60	65	65	70
27	755	187	161	191	216
28	6 440	1 572	1 568	1 762	1 538
29	175	32	60	54	29
30	1 700	549	522	277	352
31	154	21	53	20	60
32	1 311	282	300	271	458
33	7 492	1 641	1 880	1 985	1 986
34	84	23	22	20	19
35	3 075	1 121	432	467	1 055
36	667	249	106	109	203
37	972	134	129	335	374
38	155	33	37	36	49
39	92	31	31	15	15
40	10 083	1 648	1 565	3 347	3 523

No	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	862	273	280	274	35
2	436	100	88	91	157
3	349	40	121	124	64
4	157	37	33	30	57
5	222	54	60	52	56
6	211	34	41	62	74
7	184	59	36	34	55
8	2 049	210	744	736	359
9	44	6	6	16	16
10	10 033	3 112	2 128	1 843	2 950
11	381	116	67	71	127
12	184	60	34	61	29
13	778	221	218	146	193
14	1 535	264	257	301	713
15	253	64	54	64	71
16	176	31	29	29	87
17	5 630	1 896	716	2 105	913
18	148	20	23	24	81
19	636	151	166	163	156
20	3 127	744	732	804	847
21	7 426	1 900	1 819	1 803	1 904
22	1 761	529	505	362	365
23	6 462	1 761	1 493	1 672	1 536
24	156	33	32	37	54
25	154	60	18	17	59
26	3 611	1 107	1 003	866	635
27	8 660	2 790	2 840	1 642	1 388
28	1 008	151	142	332	383
29	87	26	17	20	24
30	535	119	128	146	142
31	375	109	78	79	109
32	287	84	59	69	75
33	76	27	10	11	28
34	2 360	741	516	691	412
35	2 608	486	513	812	797
36	4 185	932	1 258	903	1 092
37	1 247	212	414	419	202
38	4 770	1 305	1 114	966	1 385
39	1 062	349	179	150	384
40	609	224	92	217	76

	ı		ант ло	10	•
№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	81	20	22	21	18
2	810	256	289	137	128
3	773	99	84	115	475
4	5 645	1 840	1 619	1 748	438
5	1 267	291	299	294	383
6	632	151	159	162	160
7	2 263	864	822	291	286
8	1 755	455	522	490	288
9	2 714	915	428	1 002	369
10	287	51	93	89	54
11	267	48	84	41	94
12	10 128	3 750	1 343	1 418	3 617
13	4 831	856	1 430	1 556	989
14	3 061	618	894	612	937
15	611	131	136	143	201
16	365	86	86	93	100
17	1 950	604	614	439	293
18	196	48	46	47	55
19	59	21	8	8	22
20	159	27	51	51	30
21	40	5	7	6	22
22	4 193	1 139	896	1 034	1 124
23	8 723	3 084	1 153	1 324	3 162
24	6 396	1 648	1 713	1 489	1 546
25	132	49	23	49	11
26	296	95	54	92	55
27	7 535	1 426	1 276	1 402	3 431
28	1 149	305	288	305	251
29	228	65	56	59	48
30	3 569	634	1 210	1 143	582
31	517	131	123	130	133
32	358	42	45	126	145
33	146	41	31	40	34
34	492	97	156	98	141
35	138	15	50	53	20
36	129	37	31	35	26
37	150	55	52	25	18
38	1 005	145	319	359	182
39	103	15	15	15	58
40	1 521	282	268	462	509

№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	3 054	584	575	567	1 328
2	904	275	192	258	179
3	170	47	42	36	45
4	383	67	131	70	115
5	4 168	764	674	629	2 101
6	465	161	168	68	68
7	10 101	3 370	3 322	1 838	1 571
8	205	58	41	56	50
9	145	57	21	56	11
10	3 623	897	839	941	946
11	348	82	97	93	76
12	8 625	2 720	1 521	2 524	1 860
13	122	40	26	34	22
14	2 274	726	706	733	109
15	1 744	344	344	327	729
16	295	59	55	56	125
17	231	69	60	47	55
18	86	24	24	16	22
19	6 424	950	2 377	2 260	837
20	295	64	71	79	81
21	5 622	1 385	1 376	1 296	1 565
22	102	25	27	27	23
23	144	28	27	26	63
24	1 958	611	297	340	710
25	1 576	293	293	319	671
26	392	69	60	63	200
27	674	180	156	141	197
28	103	18	19	32	34
29	645	76	241	76	252
30	91	35	13	34	9
31	1 270	129	160	502	479
32	159	49	32	37	41
33	723	232	121	128	242
34	7 499	1 317	1 414	1 157	3 611
35	4 854	822	696	698	2 638
36	1 065	293	238	218	316
37	2 604	687	665	565	687
38	1 191	314	303	279	295
39	78	24	16	24	14
40	198	48	48	50	52

№	За год	І кв.	инт <u>№</u> И кв.	III кв.	IV кв.
1	2 348	341	374	403	1 230
				54	54
3	328	109 65	111		
4	291		157	150	100
	836	273	157	150	256
5	2 032	290	759	267	716
6	3 139	1 071	942	1 060	66
7	41	10	11	10	10
8	10 093	1 288	3 745	1 564	3 496
9	119	36	37	23	23
10	1 554	570	221	251	512
11	635	115	213	215	92
12	275	89	81	83	22
13	7 472	2 075	1 472	2 351	1 574
14	125	29	32	29	35
15	5 580	1 140	1 774	1 752	914
16	8 618	3 082	1 059	2 961	1 516
17	195	62	62	30	41
18	931	137	335	143	316
19	6 391	2 239	2 162	964	1 026
20	1 328	380	363	252	333
21	330	118	40	37	135
22	3 591	945	822	842	982
23	499	132	128	109	130
24	321	76	67	79	99
25	541	125	110	123	183
26	121	27	29	33	32
27	1 067	351	156	374	186
28	299	78	79	81	61
29	1 172	384	368	200	220
30	131	27	43	39	22
31	1 679	604	551	258	266
32	2 706	737	637	724	608
33	189	52	39	55	43
34	464	77	75	78	234
35	4 900	960	1 121	888	1 931
36	385	73	103	117	92
37	156	29	34	31	62
38	245	50	44	81	70
39	73	23	14	23	13
40	4 205	1 167	936	1 096	1 006

No	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	352	81	98	86	87
2	167	28	30	33	76
3	1 692	533	326	296	537
4	6 460	1 745	1 739	1 486	1 490
5	2 263	515	589	506	653
6	1 545	401	376	422	346
7	128	30	26	38	34
8	8 615	1 744	2 624	2 685	1 562
9	837	190	243	171	233
10	423	141	77	134	71
11	193	38	42	59	54
12	4 191	653	539	644	2 355
13	770	187	188	184	211
14	446	104	108	106	128
15	88	17	16	29	26
16	3 068	1 008	1 073	591	396
17	323	51	49	41	182
18	560	174	115	158	113
19	1 060	226	213	326	295
20	162	53	51	30	28
21	945	224	283	207	231
22	2 770	494	391	1 000	885
23	110	17	33	33	27
24	186	47	47	48	44
25	190	59	37	35	59
26	7 540	2 555	1 198	956	2 831
27	483	139	136	145	63
28	246	90	94	28	34
29	10 120	2 747	2 592	2 716	2 065
30	5 655	1 365	1 225	1 431	1 634
31	516	102	145	155	114
32	1 999	293	336	297	1 073
33	148	50	25	25	48
34	93	32	15	34	12
35	1 401	294	398	417	292
36	646	230	116	226	74
37	3 544	1 186	563	1 235	560
38	4 891	1 138	933	1 423	1 397
39	392	67	127	115	83
40	168	20	64	23	61

$N_{\underline{0}}$	За год	І кв.	инт л <u>ч</u> II кв.	III KB.	IV кв.
1	4 086	829	1 011	1 181	1 065
2	194	68	27	69	30
3	441	121	112	96	112
4	518	173	171	87	87
5		48	70	78	46
6	242 372	120	58		127
7		43	19	67 43	10
8	115 160	40	47	34	39
9	4 850	1 051	1 254	1 286	1 259
10	2 306	508	712	712	374
11	3 114	364	367	496	1 887
12	101	2 129	2 262	35	35
13	10 081	3 138	2 262	2 173	2 508
14	1 077	331	311	307	128
15	8 655	1 218	2 761	1 217	3 459
16	6 415	1 656	1 513	1 444	1 802
17	5 631	1 626	1 423	1 509	1 073
18	822	230	233	232	127
19	295	74	82	76	63
20	7 548	2 102	1 672	2 136	1 638
21	163	45	48	38	32
22	1 541	514	245	276	506
23	400	113	103	89	95
24	177	63	21	23	70
25	931	140	113	139	539
26	95	23	25	22	25
27	1 990	414	377	421	778
28	345	116	115	57	57
29	464	81	80	70	233
30	198	36	65	42	55
31	134	35	30	31	38
32	1 852	455	484	451	462
33	3 630	813	878	986	953
34	1 333	268	402	373	290
35	368	102	75	78	113
36	186	56	55	31	44
37	851	139	139	294	279
38	73	14	25	22	12
39	2 790	905	862	870	153
40	603	177	172	141	113

No	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	230	26	30	83	91
2	1 564	470	442	359	293
3	10 117	2 220	2 662	2 876	2 359
4	964	238	251	209	266
5	213	62	64	63	24
6	3 670	747	630	1 186	1 107
7	58	8	7	8	35
8	703	225	218	235	25
9	294	47	55	100	92
10	6 408	2 203	1 928	1 199	1 078
11	1 831	254	726	666	185
12	5 601	1 601	1 194	1 753	1 053
13	246	64	57	65	60
14	3 056	473	1 037	946	600
15	8 711	1 548	2 798	1 715	2 650
16	1 962	692	333	299	638
17	560	174	185	190	11
18	118	22	41	38	17
19	1 257	408	225	410	214
20	574	148	145	133	148
21	7 459	1 921	1 884	1 806	1 848
22	603	151	156	168	128
23	357	68	117	126	46
24	772	177	159	174	262
25	452	68	156	52	176
26	4 874	1 378	940	1 428	1 128
27	220	72	30	73	45
28	326	94	73	73	86
29	196	71	29	70	26
30	4 073	1 235	667	740	1 431
31	2 799	362	385	375	1 677
32	326	91	96	98	41
33	191	68	24	30	69
34	178	61	57	56	4
35	2 353	499	706	669	479
36	809	145	239	148	277
37	1 080	258	325	285	212
38	153	27	26	52	48
39	327	79	72	80	96
40	190	51	47	51	41

	_		ант №	22	
No	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	355	116	117	56	66
2	452	112	116	104	120
3	2 651	564	809	546	732
4	5 586	1 434	1 503	1 468	1 181
5	347	74	96	100	77
6	217	60	54	48	55
7	591	143	152	136	160
8	771	173	170	219	209
9	213	65	63	66	19
10	555	146	133	133	143
11	134	27	39	27	41
12	8 752	2 464	2 693	2 461	1 134
13	1 266	340	310	317	299
14	728	159	151	203	215
15	1 352	424	390	406	132
16	429	100	111	111	107
17	4 856	1 012	1 435	1 451	958
18	918	292	172	276	178
19	3 016	517	394	442	1 663
20	416	158	62	55	141
21	3 568	1 043	1 170	1 206	149
22	209	65	74	65	5
23	574	124	157	167	126
24	78	18	23	15	22
25	46	6	7	18	15
26	6 486	1 972	1 957	2 171	386
27	1 660	519	535	296	310
28	197	35	67	28	67
29	4 073	1 209	850	1 117	897
30	78	21	24	21	12
31	2 293	367	811	836	279
32	1 514	198	527	217	572
33	1 073	283	249	295	246
34	159	25	26	29	79
35	71	13	21	12	25
36	10 031	1 769	2 803	2 869	2 590
37	323	109	53	111	50
38	169	48	47	42	32
39	7 595	2 336	1 429	1 507	2 323
40	1 990	407	355	383	845

No	За год	I кв.	II кв.	Ш кв.	IV кв.
1	103	35	18	16	34
2	225	30	30	34	131
3	307	76	65	64	102
4	629	181	138	142	168
5	565	61	84	66	354
6	438	129	83	79	147
7	4 913	1 182	1 221	1 195	1 315
8	276	57	64	81	74
9	1 324	314	344	348	318
10	212	46	51	50	65
11	1 599	238	234	607	520
12	10 171	2 430	2 790	2 033	2 918
13	272	59	55	80	78
14	173	57	57	55	4
15	4 246	757	1 322	1 283	884
16	691	118	139	236	198
17	799	142	158	142	357
18	1 137	242	249	320	326
19	8 731	1 622	1 965	2 468	2 676
20	2 002	260	334	697	711
21	1 832	412	522	399	499
22	730	155	206	157	212
23	3 075	830	684	782	779
24	165	62	56	22	25
25	1 189	242	358	317	272
26	226	78	32	32	84
27	257	94	90	40	33
28	7 487	1 366	1 509	1 452	3 160
29	401	101	94	99	107
30	2 350	738	783	787	42
31	6 428	1 528	1 504	1 781	1 615
32	207	69	34	42	62
33	2 612	627	600	573	812
34	289	69	74	73	73
35	156	22	24	25	85
36	605	119	123	119	244
37	3 658	1 118	1 097	655	788
38	45	9	15	9	12
39	253	40	46	90	77
40	5 606	2 008	818	1 969	811

			ант ло	24	
<u>№</u>	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	1 848	348	272	298	930
2	2 056	518	537	500	501
3	1 353	345	345	303	360
4	185	65	27	31	62
5	226	33	33	40	120
6	675	229	220	126	100
7	562	175	119	151	117
8	192	35	42	55	60
9	8 755	2 930	2 944	2 871	10
10	781	183	211	184	203
11	563	108	105	161	189
12	269	60	82	54	73
13	391	119	70	132	70
14	3 721	807	1 032	877	1 005
15	959	318	156	138	347
16	2 824	609	900	563	752
17	2 321	765	735	408	413
18	965	283	167	297	218
19	228	63	54	56	55
20	141	32	34	36	39
21	3 153	961	576	625	991
22	319	70	83	78	88
23	1 252	490	450	186	126
24	10 008	1 837	1 837	3 137	3 197
25	4 084	1 251	1 244	709	880
26	294	70	67	69	88
27	351	108	104	68	71
28	327	93	70	80	84
29	7 515	1 694	1 698	2 040	2 083
30	194	39	64	33	58
31	1 547	342	470	480	255
32	5 723	1 779	1 735	1 050	1 159
33	174	65	24	24	61
34	319	49	46	111	113
35	715	166	183	184	182
36	6 384	1 533	1 457	1 512	1 882
37	253	44	85	47	77
38	4 837	1 220	1 259	1 126	1 232
39	220	52	55	56	57
40	187	56	58	53	20

№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	1 471	219	203	542	507
2	960	214	295	188	263
3	10 154	2 692	2 490	2 345	2 627
4	380	119	75	71	115
5	1 219	212	187	405	415
6	3 563	1 148	497	1 255	663
7	8 830	2 695	1 877	2 700	1 558
8	288	93	49	95	51
9	624	192	192	125	115
10	352	59	67	110	116
11	1 015	179	205	306	325
12	4 946	1 208	1 190	1 231	1 317
13	157	37	39	40	41
14	7 479	2 365	1 307	1 322	2 485
15	339	117	128	48	46
16	627	213	231	80	103
17	355	76	101	76	102
18	2 756	589	629	604	934
19	1 604	383	406	384	431
20	287	44	49	91	103
21	323	73	86	68	96
22	826	221	216	204	185
23	2 147	622	472	447	606
24	3 056	873	915	803	465
25	1 718	264	260	218	976
26	584	111	173	157	143
27	43	11	12	10	10
28	2 435	548	724	691	472
29	249	37	44	44	124
30	6 401	1 928	1 875	1 924	674
31	248	33	80	91	44
32	5 648	1 954	850	906	1 938
33	306	96	48	53	109
34	220	45	53	53	69
35	4 295	895	886	1 270	1 244
36	168	30	24	57	57
37	185	51	40	52	42
38	314	50	56	100	108
39	207	55	56	57	39
40	405	102	102	101	100

	Вариант № 26				
№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	29	1	373	127	125
2	30	1	1 110	207	177
3	47	0	619	90	241
4	49	1	221	33	78
5	28	0	63	11	12
6	40	0	1 881	702	686
7	48	1	259	92	98
8	30	0	407	79	81
9	37	0	1 072	148	393
10	43	1	193	29	66
11	42	0	63	10	22
12	41	1	711	261	116
13	27	0	4 277	825	805
14	33	0	461	89	163
15	27	0	7 418	2 398	1 255
16	31	0	2 306	774	729
17	38	1	115	37	38
18	17	1	399	123	109
19	29	1	215	34	66
20	11	1	1 398	394	419
21	27	0	4 824	933	1 648
22	29	0	3 519	1 164	630
23	23	1	232	47	42
24	21	1	1 563	294	318
25	21	0	5 535	1 776	1 558
26	23	1	966	284	300
27	20	0	619	117	132
28	18	0	203	45	62
29	20	1	321	90	96
30	11	1	10 162	2 932	2 272
31	13	0	810	167	233
32	18	1	2 692	618	787
33	4	0	361	92	89
34	9	1	3 106	704	751
35	6	0	330	83	91
36	0	1	6 612	1 563	1 511
37	13	1	190	45	44
38	1	0	172	42	45
39	2	1	8 754	2 056	2 237
40	0	0	2 149	551	541

No	20 001	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
1	3а год 83	23	26	111 KB.	17 KB.
2	3 727	610	714	739	1 664
3	306	67	93	92	54
4	1 312	388	257	271	
					396
5	182	50	48 524	51	1 1 4 2
6	3 161	1 037	524	457	1 143
7	471	114	94	127	136
8	1 895	648	267	681	299
9	141	31	33	27	50
10	7 513	942	2 870	2 745	956
11	651	108	124	219	200
12	402	134	81	121	66
13	223	62	57	45	59
14	134	24	46	21	43
15	4 195	1 465	497	1 498	735
16	2 460	383	473	389	1 215
17	860	235	213	199	213
18	137	47	52	21	17
19	2 599	532	548	715	804
20	4 730	683	712	719	2 616
21	260	49	82	87	42
22	1 147	289	278	289	291
23	271	74	72	75	50
24	403	119	79	71	134
25	374	79	101	84	110
26	816	156	239	163	258
27	10 106	1 182	3 729	3 974	1 221
28	8 617	2 572	1 426	2 895	1 724
29	335	55	100	68	112
30	1 414	305	261	255	593
31	393	97	96	94	106
32	2 144	616	447	579	502
33	294	75	73	68	78
34	948	147	126	137	538
35	1 609	336	469	270	534
36	340	107	70	106	57
37	6 609	1 037	2 053	1 967	1 552
38	5 668	1 626	1 288	1 337	1 417
39	449	83	73	145	148
40	69	24	10	25	10

1         1 534         358         453         351         372           2         8 900         1 485         1 645         2 829         2 941           3         3 587         1 179         569         596         1 243           4         32         6         8         6         12           5         2 430         698         547         678         507           6         7 648         2 109         1 684         1 928         1 927           7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860				ант ло	30	1
2         8 900         1 485         1 645         2 829         2 941           3         3 587         1 179         569         596         1 243           4         32         6         8         6         12           5         2 430         698         547         678         507           6         7 648         2 109         1 684         1 928         1 927           7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           <	№	За год	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
3         3 587         1 179         569         596         1 243           4         32         6         8         6         12           5         2 430         698         547         678         507           6         7 648         2 109         1 684         1 928         1 927           7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 54         1 634         3 202         3 176         2 042						
4         32         6         8         6         12           5         2 430         698         547         678         507           6         7 648         2 109         1 684         1 928         1 927           7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138		8 900	1 485	1 645	2 829	2 941
5         2 430         698         547         678         507           6         7 648         2 109         1 684         1 928         1 927           7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88	3	3 587	1 179	569	596	1 243
6         7 648         2 109         1 684         1 928         1 927           7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57	4	32	6	8	6	12
7         740         163         155         221         201           8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21	5	2 430	698	547	678	507
8         369         62         120         121         66           9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1902         462         502         499         439           12         4844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22	6	7 648	2 109	1 684	1 928	1 927
9         276         53         46         51         126           10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23	7	740	163	155	221	201
10         248         85         89         41         33           11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180 <t< td=""><td>8</td><td>369</td><td>62</td><td>120</td><td>121</td><td>66</td></t<>	8	369	62	120	121	66
11         1 902         462         502         499         439           12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28 <t< td=""><td>9</td><td>276</td><td>53</td><td>46</td><td>51</td><td>126</td></t<>	9	276	53	46	51	126
12         4 844         1 222         1 178         1 116         1 328           13         75         24         25         14         12           14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740	10	248	85	89	41	33
13         75         24         25         14         12           14         2832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27 <td>11</td> <td>1 902</td> <td>462</td> <td>502</td> <td>499</td> <td>439</td>	11	1 902	462	502	499	439
14         2 832         596         755         621         860           15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180 <td< td=""><td>12</td><td>4 844</td><td>1 222</td><td>1 178</td><td>1 116</td><td>1 328</td></td<>	12	4 844	1 222	1 178	1 116	1 328
15         369         102         78         110         79           16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           2	13	75	24	25	14	12
16         10 054         1 634         3 202         3 176         2 042           17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           <	14	2 832	596	755	621	860
17         3 184         989         1 085         972         138           18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31	15	369	102	78		79
18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32	16	10 054	1 634	3 202	3 176	2 042
18         410         66         122         134         88           19         267         82         79         49         57           20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32	17	3 184	989	1 085	972	138
20         280         76         66         70         68           21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34	18	410	66		134	88
21         436         122         117         105         92           22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674	19	267	82	79	49	57
22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160 <t< td=""><td>20</td><td>280</td><td>76</td><td>66</td><td>70</td><td>68</td></t<>	20	280	76	66	70	68
22         1 029         209         299         214         307           23         832         214         234         204         180           24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160 <t< td=""><td>21</td><td>436</td><td>122</td><td>117</td><td>105</td><td>92</td></t<>	21	436	122	117	105	92
24         263         97         94         44         28           25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           3	22	1 029		299	214	307
25         4 315         1 317         841         1 417         740           26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250	23	832	214	234	204	180
26         688         171         172         160         185           27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	24	263	97	94	44	28
27         965         322         149         314         180           28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	25	4 315	1 317	841	1 417	740
28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	26	688	171	172	160	185
28         765         108         268         107         282           29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	27	965	322	149	314	180
29         2 120         384         711         405         620           30         242         42         80         39         81           31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	28	765		268	107	282
31         231         63         72         43         53           32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	29	2 120		711	405	620
32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	30	242	42	80	39	81
32         5 692         1 764         1 180         1 809         939           33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	31	231	63	72	43	53
33         329         82         78         79         90           34         6 456         1 548         1 525         1 709         1 674           35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	32	5 692		1 180	1 809	
34     6 456     1 548     1 525     1 709     1 674       35     356     58     73     65     160       36     1 346     270     325     291     460       37     369     74     81     66     148       38     1 241     280     357     354     250       39     213     62     65     51     35	33					
35         356         58         73         65         160           36         1 346         270         325         291         460           37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35	34	6 456	1 548	1 525	1 709	1 674
36     1 346     270     325     291     460       37     369     74     81     66     148       38     1 241     280     357     354     250       39     213     62     65     51     35	35				65	
37         369         74         81         66         148           38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35						
38         1 241         280         357         354         250           39         213         62         65         51         35						
39 213 62 65 51 35						
	39				51	
	40			69	176	

# 3.2 Пример АВС-ХҮZ анализа ассортимента

Код позиции	Реализация, тыс. руб.							
ассортимента	за год	1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал			
0001	920	220	250	190	230			
0002	190	60	30	70	80			
0003	500	140	100	120	140			
0004	4 850	1 300	1 250	1 100	1 360			
0005	150	40	20	60	30			
0006	60	20	10	0	40			
0007	90	20	30	10	30			
0008	2 260	510	460	570	510			
0009	110	30	40	20	30			
0010	310	80	70	90	30			

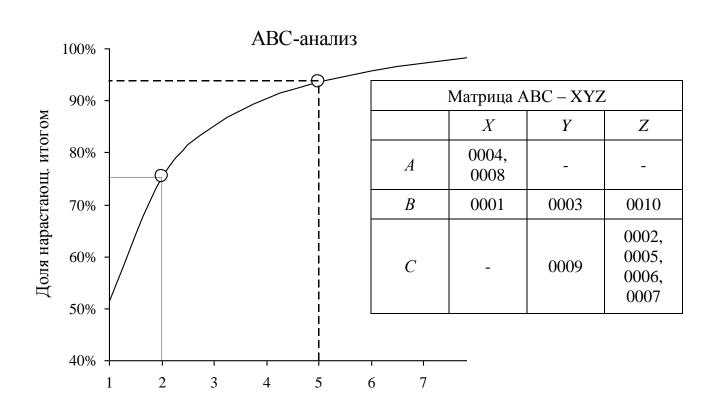
АВС анализ

Перв	вичный с	писок	Уп	орядоченн	ый списо	К		
Код позиции	Реализация за год	Доля в общем запасе, %	Код позиции	Реализация за год	Доля позиции в общем запасе, %	Доля нарастающим итогом, %	Группа	
0001	920	9,7%	0004	4 850	51,4%	51,4%	A	20%
0002	190	2,0%	0008	2 260	23,9%	75,3%	A	]
0003	500	5,3%	0001	920	9,7%	85,1%		30%
0004	4 850	51,4%	0003	500	5,3%	90,4%	В	}
0005	150	1,6%	0010	310	3,3%	93,6%		J
0006	60	0,6%	0002	190	2,0%	95,7%		50%
0007	90	1,0%	0005	150	1,6%	97,2%		
0008	2 260	23,9%	0009	110	1,2%	98,4%	С	}
0009	110	1,2%	0007	90	1,0%	99,4%		
0010	310	3,3%	0006	60	0,6%	100,0%		J

Итого 9 440 100,0%

XYZ – анализ

ІИ	P	еализац	ия за кварта	ал	HT	•	доченный писок	
Код позиции	1 квартал	2 квартал	3 квартал	4 квартал	Коэффициент вариации	Коэффици- ент вариа- ции	Код позиции	Группа
0001	220	250	190	230	9,7%	7,6%	0008	
0002	60	30	70	80	31,2%	7,7%	0004	X
0003	140	100	120	140	13,3%	9,7%	0001	
0004	1300	1250	1100	1360	7,7%	13,3%	0003	Y
0005	40	20	60	30	39,4%	23,6%	0009	1
0006	20	10	0	40	84,5%	31,2%	0002	
0007	20	30	10	30	36,9%	33,7%	0010	
0008	510	460	570	510	7,6%	36,9%	0007	Z
0009	30	40	20	30	23,6%	39,4%	0005	
0010	80	70	90	30	33,7%	84,5%	0006	



## 4. Модель «точно вовремя»

## 4.1 Варианты заданий к работе № 4

Вариант №1			Pe	зульта	ты наб	люден	ий			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен- ные процедуры	3,59	3,58	4,48	4,68	2,18	5,38	2,73	5,89	4,56	3,15
Движение	1,87	3,18	5,26	5,06	2,68	4,23	3,5	5,06	3,79	2,28
Прохождение пограничного перехода	3,6	4,62	7,86	6,44	3,93	8,32	3,89	7,25	8,36	4,74
Движение	2,83	2,92	3,79	3,92	1,8	3,03	1,63	3,73	3,97	1,97
Таможенные проце- дуры и разгрузка	13,82	9,03	20,55	18,21	13,15	17,51	14,21	17,17	16,88	12,78
Движение	2,57	2,42	3,08	3,81	1,97	4,05	1,66	3,62	3,4	2,42
Прохождение пограничного перехода	1,95	2,37	3,84	3,6	2,79	4,38	2,09	3,24	3,98	2,76
Движение	2,1	2,52	3,03	3,46	1,89	3,43	2,02	3,63	3,79	1,82
Разгрузка	0,74	0,63	1,1	1,13	0,96	1,4	0,63	1,48	1,38	0,93

$$P = 0.7;$$
  $T_{TB} = 7;$   $T_p = 8;$ 

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} \, vac = 2;$   $x_0, \, vac = 1,5;$ 

Вариант №2		Резу	/льтать	и наблі	юдени	й				
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,61	3,83	5,45	3,56	4,54	3,7	4,97	5,58	2,75	5,39
Движение	2,04	3,22	5,06	2,3	3,97	3,5	3,7	4,38	3,43	4,53
Прохождение пограничного перехода	3,76	5,77	7	4,02	8,08	4,14	6,08	6,02	3,57	7,59
Движение	1,8	2,11	3,37	2,19	4,09	2,86	4,15	3,85	2,27	3,86
Таможенные процедуры и разгрузка	13,48	14,37	20,99	11,69	18,71	8,12	18,48	23,6	9,57	20,83
Движение	2,28	2,69	3,37	2,65	3,13	1,6	2,88	3,54	1,69	3,01
Прохождение пограничного перехода	2,26	2,04	4,28	2,1	3,31	2,6	3,79	4,5	2,35	4,06
Движение	2,86	2,78	3,57	1,54	3,53	2,14	3,63	3,11	2,96	3,47
Разгрузка	1,11	1,2	2,04	0,92	1,54	1,5	2,08	2,01	1,49	1,51

$$P = 0.8;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_{p} = 8;$ 

$$a = 3;$$
  $X_{cp}$ ,  $4ac = 22,2;$   $x_0$ ,  $4ac = 15;$ 

Вариант №3			P	езульт	аты на	блюд	цений	[		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,43	4,13	5,29	2,24	3,21	5,48	2,78	4,27	3,77	5,26
Движение	2,24	3,51	4,41	2,58	1,52	3,08	2	4,5	2,92	3,36
Прохождение пограничного перехода	5,72	6,76	8,23	3,44	4,49	6,87	3,27	8,66	3,87	8,36
Движение	1,34	2,94	3,35	1,26	1,71	3,67	1,8	2,55	2,03	2,79
Таможенные процедуры и разгрузка	15,32	21,97	16,46	15,95	15,89	16,5	9,57	21,15	15,9	18,36
Движение	1,48	2,69	3,02	1,99	2,04	2,24	1,56	2,71	1,52	2,85
Прохождение пограничного перехода	2,62	3,66	3,37	2,09	2,77	4,28	2,41	3,6	2,08	3,48
Движение	1,96	2,68	3,39	1,35	1,66	2,9	1,54	2,81	2,21	2,68
Разгрузка	1,41	1,95	2,56	0,96	0,91	2,28	1,37	2,05	1,27	1,99

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_p = 8;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 31,0;$   $x_0$ ,  $vac = 30;$ 

Вариант №4			P	езульт	аты н	аблюд	цений	-		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,39	5,05	3,76	2,01	2,98	4,63	4,24	5,31	3,28	4,44
Движение	1,87	3,72	3,36	2,02	2,43	4,06	4,26	5,05	2,69	3,83
Прохождение пограничного перехода	5,56	6,7	4,21	5,26	4,16	6,23	8,81	7,37	4,49	8,89
Движение	1,84	3,55	2,53	1,57	2,43	3,48	3,23	3,62	2,15	3,48
Таможенные процедуры и разгрузка	12,94	18,81	10,71	13,92	8,78	22,11	20,7	16,36	8,42	21,72
Движение	2,21	2,67	1,26	2,31	1,81	2,64	2,79	3,26	1,28	2,44
Прохождение пограничного перехода	2,67	3,81	1,84	2,37	2,2	3,4	4,03	4,03	2,22	4,07
Движение	1,47	3,51	1,9	1,5	2,11	3,86	3,99	3,25	1,72	2,82
Разгрузка	0,92	2,31	1,01	1,07	1,15	2,36	2,06	1,8	1,46	2,09

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_{p} = 10;$ 

$$a = 4;$$
  $X_{cp,} \, vac = 15;$   $x_0, \, vac = 10;$ 

Вариант №5			I	Резуль	таты	наблю	дениі	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	5,54	2	4,2	3,81	2,85	5,29	3,37	4,35	2,73	5,37
Движение	5,74	2,96	5,53	4,64	4,97	7,33	3,91	6,12	3,11	5,16
Прохождение погранич- ного перехода	6,6	3,86	8,26	4,94	3,78	8,83	5,84	6,89	4,97	6,18
Движение	4,59	4,02	4,42	3,41	3,1	5,88	3,7	5,98	2,62	4,67
Таможенные процедуры и разгрузка	19,06	9,56	21,21	13,62	11,3	23,59	9,4	16,77	9,17	18,91
Движение	4,41	3,03	4,41	2,85	2,12	4,42	3,33	3,83	3,04	3,83
Прохождение погранич- ного перехода	3,77	2,67	3,03	2,07	2,48	3,5	2,47	3,8	2,23	3,7
Движение	5,55	2,57	6,65	3,15	2,54	5,91	3,64	6,52	4,27	4,59
Разгрузка	1,02	0,99	1,29	0,6	0,51	1,27	0,71	1,38	0,73	1,06

$$P = 0.8;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_{p} = 8;$ 

$$a = 3;$$
  $X_{cp,} \, vac = 22,2;$   $x_0, \, vac = 15;$ 

Вариант №6				Резуль	таты н	наблю	дений	[		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен- ные процедуры	5,14	3,64	4,63	2,13	2,9	4,93	2,04	4,52	3,53	4,88
Движение	5,38	2,58	4,83	3,16	4,15	5,65	2,75	4,53	3,17	5,64
Прохождение пограничного перехода	6,85	3,49	8,62	3,58	3,79	8,02	4,05	7,98	3,26	6,97
Движение	4,29	3,36	4,41	2,64	3,65	5,37	2,6	4,93	2,68	4,98
Таможенные процедуры и разгрузка	16,69	13,83	17,43	11,16	10,35	21,1	11,23	22,31	10,14	20,41
Движение	3,7	2,35	3,26	2,21	1,85	3,39	3	3,52	3,05	3,56
Прохождение пограничного перехода	3,83	2,1	3,66	1,58	2,86	3,99	2,94	3,49	2,38	3,57
Движение	5,91	3,77	5,77	3,42	4,08	4,76	2,17	4,66	3,47	5,87
Разгрузка	1,47	1	1,5	0,6	0,99	1,48	0,91	1,45	0,95	1,18

$$P = 0.8; T_{TB} = 10; T_{p} = 10;$$

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} uac = 2,4;$   $x_0, uac = 1;$ 

Вариант №7				Резул	ьтаты	наблю,	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен- ные процедуры	2,28	4,84	3,76	4,74	3,62	3,16	4,74	4,96	2,41	5,03
Движение	3,26	4,95	3,11	5,45	4	2,8	5,9	6,54	2,86	4,99
Прохождение пограничного перехода	5,87	7,46	4,95	8,55	4,7	5,05	6,74	8,99	4,34	8,69
Движение	1,88	5,3	3,27	5,11	2,75	2,16	4,48	4,78	2,41	3,98
Таможенные процедуры и разгрузка	13	23,74	14,07	16,13	15,79	15,89	21,53	23,27	13,6	18,34
Движение	2,21	3,92	2,6	4,68	2,91	1,7	3,69	3,69	1,94	3,2
Прохождение пограничного перехода	2,68	3,34	1,88	3,71	2	1,78	4,47	3,75	1,98	4,18
Движение	3,99	5,5	2,1	5,28	2,74	3,1	4,51	4,93	2,76	5,58
Разгрузка	1,37	1,89	1,23	1,77	1,07	1,09	1,86	1,87	1,23	1,82

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_{p} = 10;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} \, vac = 26;$   $x_0, \, vac = 10;$ 

Вариант №8				Резул	ьтаты	наблю	дений	İ		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	2,47	4,11	3,51	3,79	4,71	3,06	5,02	3,23	4,47	4,28
Движение	5,16	6,63	5,45	4,66	6,18	3,41	6,42	4,83	7,45	6,03
Прохождение пограничного перехода	4,51	7,98	3,44	5,1	7,6	4,37	6,09	5	7,32	8,44
Движение	4,95	5,01	2,84	4,91	5,44	4,65	5,31	4,66	6,16	5,49
Таможенные процедуры и разгрузка	9,49	22,73	8,74	12,19	23,05	15,91	23,44	8,93	20,65	23,64
Движение	2,28	6,19	3,22	2,25	4,63	2,95	4,55	2,68	6,22	4,31
Прохождение пограничного перехода	2,43	4,29	1,57	1,55	3,6	2,53	3,88	2,67	3,17	4,24
Движение	4,45	6,68	4,74	3,45	7,76	3,41	6,02	3,78	6,49	7,43
Разгрузка	1,08	1,71	1,46	0,87	1,67	1,49	1,74	1,28	2,05	2,24

$$P = 0.7; T_{TB} = 9; T_{p} = 10;$$

$$a = 5;$$
  $X_{cp}, vac = 15;$   $x_0, vac = 8;$ 

Вариант №9				Резул	ьтаты	наблю,	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	4,86	4,95	3,55	4,27	3,91	4	3,52	3,43	4,84	3,71
Движение	7,35	8,93	5,51	7,92	5,9	7,1	5,41	5,82	8,08	5,16
Прохождение пограничного перехода	8,7	6,99	3,77	7,61	5,07	6,16	3,74	4,38	7,63	5,76
Движение	8,47	8,2	3,18	8,02	4,56	6,22	5,79	3,99	6,54	4,55
Таможенные процедуры и разгрузка	21,35	21,87	9,5	20,39	13,43	16,98	11,44	10,4	17,94	14,22
Движение	5,63	5,45	4,48	6,13	4,77	4,87	4,47	2,96	5,31	2,75
Прохождение пограничного перехода	4,29	4,21	1,62	3,43	2,58	3,94	2,73	2,93	4,41	1,95
Движение	8,32	8,12	3,36	9,11	3,64	8,06	6	4,26	8,67	5,99
Разгрузка	1,97	1,98	0,88	1,77	0,87	1,77	0,95	1,04	1,74	0,98

$$P = 0.8; T_{TB} = 9; T_p = 10;$$

$$a = 3;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 7.6;$   $vac = 6;$ 

Вариант №10				Резу	льтатн	ы набл	юдени	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	2,81	3,95	2,41	3,81	4,32	5,76	5,86	4,07	3,14	4,9
Движение	3,91	3,83	2,05	3,92	5,45	4,85	4,13	5,34	2,3	4,06
Прохождение пограничного перехода	5,79	3,56	3,84	4,04	6,92	6,16	6,38	8,54	3,31	6,2
Движение	2,63	2,16	1,78	2,35	4,72	4,23	4,14	4,1	2,94	4,84
Таможенные процедуры и разгрузка	8,54	9,49	9,28	15,62	23,83	16,59	18,21	19,66	14,69	23,18
Движение	1,41	1,93	2,54	2,51	4,04	2,93	3,49	3,19	1,44	2,89
Прохождение пограничного перехода	1,52	2,41	1,69	1,55	4,02	4,08	3,79	4,25	2,97	3,48
Движение	3,54	1,98	2,57	2,16	4,12	4,61	5,08	3,64	2,27	4,83
Разгрузка	0,76	0,95	0,81	1,16	1,79	1,4	1,6	1,62	0,96	1,43

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_{p} = 8;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp}, vac = 43;$   $x_0, vac = 20;$ 

Вариант №11				Резуль	таты	наблю	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	2,86	4,81	3,34	4,02	3,72	4,73	3,15	5,66	3,05	4,89
Движение	2,72	3,53	3,17	4,33	2,28	4,13	2,92	3,63	2,59	4,54
Прохождение пограничного перехода	3,75	8,1	3,82	6,15	3,7	6,48	5,69	7,57	3,89	8,8
Движение	2,37	4,2	2,66	3,02	1,91	3,31	2,72	4,09	2,77	3,36
Таможенные процедуры и разгрузка	15	22,26	8,55	21,72	9,5	20,53	10,29	22,9	12,15	16,3
Движение	2,12	2,95	2,1	3	1,99	2,89	2,36	2,99	1,54	3,48
Прохождение пограничного перехода	2,92	3,13	2,21	3,98	2,42	3,25	1,83	3,04	2,04	4,44
Движение	1,96	3,45	2,39	3,29	1,85	3,76	2,5	3,46	2,7	4,32
Разгрузка	0,79	0,94	0,65	1,63	1,13	1,78	1,28	0,99	1,22	1,66

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_{p} = 8;$ 

$$a = 4;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 3,4;$   $x_0$ ,  $vac = 2;$ 

Вариант №12				Резуль	таты	наблю	дени	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,34	4,47	3,31	4,27	2,35	4,97	2,55	5,09	3,79	5,72
Движение	1,91	3,62	3,08	4,87	2,41	3,99	1,93	3,85	3,32	5,06
Прохождение пограничного перехода	5,49	7,73	4,63	7,53	3,83	7,41	4,13	7,19	3,04	8,03
Движение	1,49	4,08	2,45	4,2	2,52	2,85	2,6	3,74	2,36	3,35
Таможенные процедуры и разгрузка	8,24	16,42	15,04	17,04	8,81	19,42	9,74	21,99	10,37	19,39
Движение	1,78	2,6	2,17	2,48	2,1	3,25	1,41	3,29	2,11	3,39
Прохождение пограничного перехода	2,65	3,21	1,52	4,5	2,13	3,45	2,73	3,02	2,27	3,52
Движение	2,11	4,22	1,63	3,09	2,16	4,37	2,28	3,12	2,04	3,29
Разгрузка	1,06	2,61	2,5	2,9	1,65	1,11	2,94	1,48	1,76	2,23

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_{p} = 10;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} uac = 7.5;$   $x_0, uac = 5;$ 

Вариант №13				Резул	ьтаты	наблю	дений	-		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен-										
ные процедуры	2,31	4,34	3,79	5,86	5,49	3,22	2,61	3,1	5,66	5,01
Движение	2	4,02	3,24	3,74	4,83	2,15	2,6	1,87	4,15	4,87
Прохождение погра-										
ничного перехода	5,27	6,26	5,57	8,34	7,48	4	3,91	5,21	7,45	7,55
Движение	2,16	4,11	1,69	3,11	3,89	1,71	1,72	2,21	3,96	3,44
Таможенные процеду-										
ры и разгрузка	14,71	22,52	8,76	21,09	16,09	15,39	11,78	14,05	19,86	17,94
Движение	1,92	2,57	1,22	2,96	3,44	2,33	1,55	2,3	3,4	3,13
Прохождение погра-										
ничного перехода	2,81	3,69	2,05	4,38	3,91	2,34	1,82	2,32	4,13	3,75
Движение	2,09	4,14	1,85	4,11	4,52	2,54	2,9	1,83	4,43	4,03
Разгрузка	1,61	2,74	1,15	2,54	2,65	1,14	1,49	1,05	2,45	2,39

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_{p} = 8;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 8,2;$   $x_0$ ,  $vac = 5;$ 

Вариант №14			F	езульт	гаты	набль	одениі	Á		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,33	4,31	5,18	3,62	3,74	2,39	4,45	4,58	3,12	4,75
Движение	6,68	10,77	10,58	4,44	6,71	5,7	8,05	8,26	6,23	10,64
Прохождение пограничного перехода	5,48	6,9	8,47	5,47	3,97	3,97	6,85	8,42	4,62	7,47
Движение	4,28	8,25	7	4,95	6,51	6,09	8,86	9,61	5,18	9,59
Таможенные процедуры и разгрузка	15,55	20,02	19,34	13,22	15,6	8,93	20,27	20,06	12,35	23
Движение	5,16	5,74	6	4,38	5,48	4,79	6,88	8,23	4,53	6,6
Прохождение пограничного перехода	2,08	3,91	3,34	2,59	1,55	1,91	4,14	3,72	2,67	3,02
Движение	5,91	7,87	10,34	3,78	5,42	4,92	10,83	10,59	5,19	9,72
Разгрузка	1,35	2,75	2,1	1,45	1,7	1,48	2,77	2,32	1,94	2,3

$$P = 0.8; T_{TB} = 9; T_p = 10;$$

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} \, vac = 26.8;$   $x_0, \, vac = 20;$ 

Вариант №15			I	<b>Р</b> езульт	гаты :	набль	одений	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен-										
ные процедуры	4,92	2,69	2,06	4,53	2,42	5,32	5,45	2,23	2,33	4,84
Движение	12,41	6,6	7,77	12,32	8,72	9,36	10,59	6,49	8,79	11,83
Прохождение погра-										
ничного перехода	6,99	3,37	3,09	7,83	3,69	7,45	7,91	3,2	5,75	8,56
Движение	10,14	5,57	5,77	8,05	6,46	9,18	9,79	5,39	7,27	7,7
Таможенные процеду-										
ры и разгрузка	19,81	10,15	13,76	16,04	9,28	16,3	16,95	14,29	11,54	18,24
Движение	7,1	3,77	3,35	8,99	4,52	6,91	8,36	4,26	3,56	7,84
Прохождение погра-										
ничного перехода	3,25	1,56	1,68	3,32	2,6	3,1	4,13	2,73	1,58	4,07
Движение	8,71	7,56	5	10,97	4,26	10	9,85	4,52	5,34	10,67
Разгрузка	2,8	1,89	1,12	2,54	1,69	2,52	2,87	1,15	1,99	2,1

$$P = 0.8$$
;  $T_{TB} = 10$ ;  $T_p = 10$ ;

$$a = 3;$$
  $X_{cp,} vac = 11,4;$   $x_0, vac = 10;$ 

Вариант №16				Резул	ьтаты	наблю	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен-	5,43	2,61	3,92	4,65	3,22	5,98	4,35	3,75	2,58	4,09
ные процедуры	2,.2	_,==	C ,> _	.,		2,50	.,00	2,,,	_,e	.,0>
Движение	13,71	7,57	9,46	13,89	9,13	10,34	12,94	8,49	8,35	11,19
Прохождение погра-	6,54	5,84	3,77	6,97	4,43	8,42	7,31	3,84	5,72	6,61
ничного перехода	0,54	3,04	3,77	0,57	4,43	0,42	7,51	3,04	3,72	0,01
Движение	9,53	6,29	4,69	10,58	4,49	11,64	9,83	5,69	8,23	9,36
Таможенные процеду-	22,83	15,87	8,57	21,69	14 03	17,66	23.08	14 65	12 24	23 43
ры и разгрузка	22,03	15,07	0,57	21,07	11,03	17,00	23,00	1 1,03	12,21	23,13
Движение	8,98	4,33	4,18	9,29	4,86	8,3	8,92	5,91	3,96	8,03
Прохождение погра-	3,86	2,33	2,97	4,15	2,15	3,06	3,25	2,22	2,99	4,39
ничного перехода	3,80	2,33	2,97	4,13	2,13	3,00	3,23	2,22	2,99	4,39
Движение	11,03	5,99	8,17	12,07	5,66	11,92	12,72	6,71	5,92	11,2
Разгрузка	1,15	0,57	0,73	1,23	0,94	1,42	1,12	0,82	0,82	1,21

$$P = 0.8; T_{TB} = 10; T_{p} = 10;$$

$$a = 2;$$
  $X_{cp}, uac = 6.8;$   $x_0, uac = 5;$ 

Вариант №17				Резул	ьтаты :	набль	одениі	Á		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен- ные процедуры	4,96	2,87	2,2	5,34	5,52	2,3	4,97	2,55	2,66	5,4
Движение	8,81	5,84	4,13	10,07	7,3	6,05	8,95	4,16	5,17	8,75
Прохождение пограничного перехода	7,29	5,88	4,96	7,75	8,02	5,12	7,69	5,16	5,5	7,07
Движение	6,36	3,5	3,88	7,77	8,22	4,57	7,59	4,53	4,35	7,43
Таможенные процедуры и разгрузка	17,65	8,98	15,14	17,16	16,93	10,2	21,02	15,05	13,27	18,75
Движение	4,97	4,23	3,33	4,93	5,53	4,21	5,39	4,56	4,17	6,57
Прохождение пограничного перехода	3,99	2,45	2,05	4,07	4,1	2,23	3,38	1,66	2,16	3,21
Движение	6,52	5,26	3,2	6,62	7,99	5,22	7,79	6,12	4,79	6,54
Разгрузка	2,03	1,21	1,2	2,19	2,81	1,03	2,64	1,32	1,53	2,52

$$P = 0.7$$
;  $T_{TB} = 90$ ;  $T_p = 10$ ;

$$a = 4;$$
  $X_{cp,} uac = 13;$   $x_0, uac = 8;$ 

Вариант №18				Резуль	таты н	аблюд	цений	-		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,31	4,66	3,47	5,96	4,09	5,04	2,72	3,87	5,49	3,54
Движение	3,67	7,6	6,92	9,18	9,93	7,84	6,72	6,64	8,98	4,99
Прохождение пограничного перехода	2,73	6,77	4,11	7,07	5,17	6,91	4,14	2,92	6,77	4,66
Движение	3,36	7,67	4,37	8,07	8,69	7,52	4	3,88	6,04	3,28
Таможенные процедуры и разгрузка	10,68	15	12,22	17,97	21,39	15,56	9,27	14,25	19,84	12,8
Движение	4,29	7,19	4,59	6,37	5,99	4,93	3,88	4,14	4,99	4,19
Прохождение пограничного перехода	2,7	5,21	3,1	5,55	4,88	4,48	3,01	2,59	5,78	3,75
Движение	3,85	7,15	4,5	8,52	6,99	8,95	4,11	4,84	6,41	6,25
Разгрузка	1,61	2,31	1,92	2,14	2,58	2,3	1,61	1,05	2,51	1,02

$$P = 0.7; T_{TB} = 8; T_p = 10;$$

$$a = 2;$$
  $X_{cp}, vac = 9,3;$   $x_0, vac = 7;$ 

Вариант №19				Резул	ьтаты	наблю	дений	-		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,17	5,82	3,04	4,79	2,43	2,02	5,64	4,48	2,81	4,77
Движение	3,98	9,62	5,52	10,02	6,51	4,32	10,14	9,52	3,83	8,64
Прохождение пограничного перехода	4,01	5,07	4,97	6,7	3,56	2,88	6,22	6,57	4,9	6,24
Движение	4,41	7,41	2,98	6,52	5,49	4,2	7,2	8,68	3,31	8,19
Таможенные процедуры и разгрузка	12	15,03	10,25	19,28	10,27	14,31	16,99	15,89	11,97	21,17
Движение	4,67	7,24	3,36	6,3	4,36	2,76	6,89	5,89	4,62	6,73
Прохождение пограничного перехода	3,55	5,35	2,06	5,34	2,82	3,41	4,29	4,38	2,79	5,32
Движение	3,73	9,16	4,67	8,74	5,59	3,58	7,46	9,52	3,37	9,44
Разгрузка	1,06	2,82	1,4	2,53	1,7	1,35	2,4	2,97	1,66	2,32

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_{p} = 8;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 6.9;$   $x_0$ ,  $vac = 3;$ 

Вариант №20				Резул	ьтаты	наблю	дени	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные										
процедуры	5,03	3,15	2,02	2,71	4,47	3,96	5,76	4,04	3,88	5,91
Движение	8,33	3,52	3,09	4,27	7,25	3,83	6,75	6,66	4,97	7,47
Прохождение погранич-										
ного перехода	5,34	4,84	2,9	3,49	6,92	4,26	6,79	5,59	2,68	7,07
Движение	5,79	3,7	4,99	4,04	5,85	3,42	6,15	7,11	2,97	5,99
Таможенные процедуры										
и разгрузка	19,19	7,78	8,7	10,71	21,33	14,18	20,7	16,05	10,56	15,79
Движение	4,98	2,13	2,11	3,57	5,7	2,17	4,33	5,16	4	4,66
Прохождение погранич-										
ного перехода	5,01	2,31	3,12	2,15	4,47	2,69	4,44	4,25	3,4	4,21
Движение	7,5	4,09	4,8	4,5	7,51	5,43	6,62	7,74	3,42	7,86
Разгрузка	2,62	1,3	1,27	1,06	2,87	1,82	2,88	2,53	1,48	2,88

$$P = 0.8;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_p = 8;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp}, vac = 4,3;$   $x_0, vac = 3;$ 

Вариант №21				Резул	ьтаты	наблю,	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен- ные процедуры	3,86	4,18	3,96	5,09	2,88	4,7	2,07	4,19	3	4,04
Движение	5,79	6,83	3,77	7,55	3,29	7,8	5,05	8,88	4,53	8,93
Прохождение пограничного перехода	3,26	6,75	4,91	5,92	4,72	6,99	4,73	6,46	2,59	5,12
Движение	4,42	5,31	4,22	7,07	2,53	7,35	4,6	5,97	2,71	6,39
Таможенные процедуры и разгрузка	12,04	15,92	9,46	22,05	10,67	17,62	13,87	17,68	8,76	15,21
Движение	3,22	4,35	3,54	6,03	2,36	5,12	2,7	5,71	2,69	6,05
Прохождение пограничного перехода	2,38	5,29	3,45	4,72	3,11	4,52	3,23	4,11	3,35	5,47
Движение	4,79	7,64	2,97	6,02	5,43	6,67	4,69	6,08	3,39	6,05
Разгрузка	2,62	1,08	2,44	2,27	2,12	2,47	1,64	1,57	1,55	1,45

$$P = 0.7;$$
  $T_{TB} = 7;$   $T_p = 8;$ 

$$a = 5;$$
  $X_{cp}, vac = 8,1;$   $x_0, vac = 5;$ 

Вариант №22				Резул	ьтаты	і набль	одениі	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен-	3,09	5,09	3,38	5,67	3,28	4,85	2,68	4,4	2,41	4,6
ные процедуры Движение	4,99	6,65	3,88	6,11	3,92	7,42	4,55	6,69	3,97	7,38
Прохождение пограничного перехода	3,74	7,48	4,4	5,79	4,51	7,43	3,24	6,32	3,48	6,91
Движение	5,86	6,37	4,74	7,99	4,87	8,24	4,26	6,35	3,66	6,41
Таможенные процедуры и разгрузка	9,51	18,49	11,43	19,28	8,99	15,57	14,03	20,25	13,77	15,47
Движение	4,39	6,2	3,04	5,85	2,61	5,04	3,51	5,42	2,56	6,64
Прохождение пограничного перехода	2,74	4,94	2,21	4,48	3,02	4,44	3,37	5,77	3,4	5,13
Движение	4,19	6,78	2,75	4,91	2,58	6,35	3,36	5,17	2,47	6,76
Разгрузка	0,86	1,48	1,34	0,92	0,58	1,04	1,23	0,74	0,92	1,01

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_p = 8;$ 

$$a = 3;$$
  $X_{cp,} \, vac = 31;$   $x_0, \, vac = 20;$ 

Вариант №23			I	Резуль	таты	наблю	дениі	Á		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,54	5,22	3,96	5,71	2,17	5,29	2,22	4,45	2,55	4,66
Движение	4,68	7,09	4,81	7,08	3,08	5,94	4,24	7,27	3,03	6,95
Прохождение пограничного перехода	4,02	7,11	4,77	7,29	4,37	6,88	3,34	5,16	3,37	5,17
Движение	5,63	8,95	5,14	7,55	4,05	6,79	3,04	8,32	3,02	7,42
Таможенные процедуры и разгрузка	12,13	16,5	13,37	20,17	13,7	20,33	7,53	16,07	8,73	18,97
Движение	2,65	6,15	4,57	6,86	3,41	6,6	3,06	6,55	2,95	7,25
Прохождение пограничного перехода	2,85	5,55	2,26	5,69	2,71	4,1	3,74	4,51	2,64	4,45
Движение	3,03	5,35	3,1	4,93	3,59	6,24	2,59	4,94	3,4	5,81
Разгрузка	1,29	1,7	1,58	1,26	1,57	2,16	0,77	1,31	1,51	0,87

$$P = 0.8;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_p = 8;$ 

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} \, vac = 27;$   $x_0, \, vac = 15;$ 

Вариант №24	Результаты наблюдений									
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	2,55	4,63	3,63	4,33	2,81	4,17	2,55	4,93	3,04	4,33
Движение	3,18	6,97	3,96	6,4	2,96	7,29	3,94	6,95	4,99	5,69
Прохождение пограничного перехода	3,75	7,11	2,75	7,17	4,25	5,54	2,53	6,76	4,51	5,33
Движение	4,56	7,65	5,12	8,23	3,19	8,58	5,43	7,06	3,21	8,62
Таможенные процедуры и разгрузка	10,29	19,09	8,44	15,26	11,02	22,46	9,42	16,89	13,79	19,33
Движение	3,92	6,11	4,65	5,32	2,7	6,03	2,74	5,52	3,93	7,23
Прохождение пограничного перехода	2,14	4,61	2,43	5,45	3,35	4,24	3,25	4,95	3,32	5,6
Движение	2,61	5,32	4,35	6,69	3,32	4,81	4,1	5,69	2,87	5,38
Разгрузка	0,95	1,2	1,53	1,33	2,15	1,04	1,87	1,25	1,67	1,87

$$P = 0.7; \quad T_{TB} = 7; \quad T_{p} = 10;$$

$$a = 4;$$
  $X_{cp,} vac = 14;$   $x_0, vac = 10;$ 

Вариант №25				Резул	ьтаты	наблю	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	2,91	4,17	3,93	5,2	2,49	5,67	2,59	5,57	2,63	4,05
Движение	4,27	4,89	3,67	5,12	4,16	6,55	2,69	6,73	3,59	5,99
Прохождение пограничного перехода	3,29	7,41	2,59	6,68	4,01	5,39	4,27	5,95	2,64	7,36
Движение	5,85	7,69	5,74	6,21	4,89	7,76	3,95	6,61	5,79	6,32
Таможенные процедуры и разгрузка	11,66	16,48	9,89	21,64	13,47	18,53	13,14	16,86	13,04	17,61
Движение	4,87	5,7	3,64	6,46	3,97	6,96	3,27	7,25	3,82	5,76
Прохождение пограничного перехода	2,57	4,38	3,47	5,37	2,91	5,21	3,47	5,53	2,12	5,21
Движение	2,68	6,01	3,82	4,81	3,88	5,97	3,58	4,1	3,61	5,14
Разгрузка	1,14	1,53	2,14	1,59	1,29	1,97	0,88	0,79	0,81	1,62

$$P = 0.7;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_p = 10;$ 

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 2;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 2.8;$   $x_0$ ,  $vac = 1.5;$ 

Вариант №26				Резуль	таты н	аблюд	цений	-		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен-	3,05	5,46	2,13	4,22	2,97	4,77	3,99	4,38	3,93	4,24
ные процедуры	2,00	2,	_,10	- ,	_,> .	-,,,,	2,22	.,00	2,52	.,
Движение	2,24	5,47	3,12	4,84	2,86	4,48	2,02	4,84	3,78	5,03
Прохождение погра-	2,68	6,29	4,26	5,56	4,37	7,48	4,27	7,36	4,54	5,15
ничного перехода	2,08	0,29	4,20	3,30	4,57	7,40	4,27	7,30	4,54	3,13
Движение	3,25	6,49	5,78	6,9	3,28	7,76	3,06	8,07	3,55	6,4
Таможенные процеду-	11,39	19,52	14,41	21,69	11,06	18 85	10.6	21,54	12,95	16,62
ры и разгрузка	11,57	17,52	17,71	21,07	11,00	10,05	10,0	21,54	12,73	10,02
Движение	4,12	6,57	3,4	6,13	4,17	6,48	4,93	5,84	2,84	6,44
Прохождение погра-	2,16	4,82	3,39	5,65	3,09	5,27	2,2	4,85	3,07	5,87
ничного перехода	2,10	4,62	3,39	3,03	3,09	3,27	2,2	4,63	3,07	3,67
Движение	2,54	4,24	3,37	4,06	3,24	4,52	3,51	4,65	3,56	5,45
Разгрузка	2,21	1,34	1,82	1,4	1,92	0,82	0,76	2,01	1,36	1,7

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_p = 8;$ 

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 2;$$
  $X_{cp}, vac = 2,5;$   $x_0, vac = 2;$ 

Вариант №27				Резул	ьтать	набль	одени	<b>т</b> й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	2,03	4,44	2,13	4,69	2,79	5,92	2,53	4,61	2,74	4,24
Движение	3,89	5,41	2,13	5,51	3,71	5,75	2,06	5,22	2,64	4,49
Прохождение пограничного перехода	5,43	6,36	5,96	6,17	4,06	7,12	5,69	7,87	5,03	6,94
Движение	3,86	7,11	3,99	6,7	3,53	8,58	4,35	8,59	3,32	6,15
Таможенные процедуры и разгрузка	9,12	18,71	8,36	21,04	8,14	20,36	10,7	22,39	11,36	17,09
Движение	2,68	6,58	3,3	5,56	2,95	5,93	4,49	5,47	3,9	6,74
Прохождение пограничного перехода	3,47	4,77	3,75	5,36	2,83	4,56	3,81	5,57	2,04	4,85
Движение	3,41	4,2	3,36	5,07	2,57	4,92	2,37	4,7	3,3	4,92
Разгрузка	2,49	2,91	1,15	1,39	1,5	2,81	1,24	2,03	1,89	2,63

$$P = 0.9;$$
  $T_{TB} = 5;$   $T_{p} = 8;$ 

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 2;$$
  $X_{cp,} \, vac = 19,2;$   $x_0, \, vac = 10;$ 

Вариант №28				Резули	ьтаты	наблю	дени	й		
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,49	4,26	2,78	4,84	2,48	5,53	2,53	5,52	3,38	5,97
Движение	3,76	6,4	2,57	6,34	3,24	5,55	4,91	6,4	4,52	6,39
Прохождение погранич- ного перехода	3,26	6,69	4,15	7,69	5,76	6,92	5	8,79	3,62	6,98
Движение	5,49	6,63	5,99	6,26	5,84	6,71	3,74	7,63	4,92	7,75
Таможенные процедуры и разгрузка	7,58	20,3	14,73	16,48	9,9	16,81	7,54	21,35	7,57	15,98
Движение	3,05	6,9	4,53	6,4	4,98	6,05	4,31	6,43	2,74	5,5
Прохождение пограничного перехода	2,72	5,05	3,61	5,32	3,97	4,43	3,18	5,63	2,27	4,51
Движение	3,86	6,62	4,08	4,93	4,1	4,77	2,63	6,41	3,77	5
Разгрузка	1,01	1,74	1,47	1,77	1,09	1,27	0,61	0,79	1,09	1,46

$$P = 0.8; T_{TB} = 8; T_p = 10;$$

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 3;$$
  $X_{cp,} uac = 10;$   $x_0, uac = 8;$ 

Вариант №29				Резул	ьтаты	наблю,	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможенные процедуры	3,66	4,96	2,74	5,69	3,6	4,43	2,17	4,64	3,35	5,34
Движение	8,59	10,07	8,22	11,9	9,85	13,65	5,76	12,28	9,66	14,15
Прохождение пограничного перехода	5,38	8,01	3,35	8,59	5,45	8,23	4,12	7,89	4,65	8,71
Движение	5	6,68	4,09	6,33	3,85	6,41	5,45	6,92	4,45	7,33
Таможенные проце- дуры и разгрузка	10,83	21,05	11,43	18,8	14,86	21,77	10,18	21,35	10,95	20,38
Движение	3,39	5,09	4,02	6,54	2,99	6,76	4,59	6,02	4,24	6,53
Прохождение пограничного перехода	2,07	5,17	2,34	5,42	3,63	5,1	2,17	4,39	2,87	4,6
Движение	5,48	9,34	6,11	11,33	6,42	10,62	8,26	12,28	5,18	13,29
Разгрузка	0,94	0,6	1,78	1,78	0,67	1,8	0,63	1,66	0,66	1,77

$$P = 0.8;$$
  $T_{TB} = 8;$   $T_{p} = 8;$ 

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 2;$$
  $X_{cp}$ ,  $vac = 6,3;$   $x_0$ ,  $vac = 5;$ 

Вариант №30				Резул	ьтаты	наблю	дений			
Операции перевозки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и таможен- ные процедуры	3,15	5,88	2,36	4,59	3,64	4,69	3,27	5,06	3,97	4,69
Движение	10,81	17,67	6,27	17,98	8,08	12,91	9,18	12,87	10,04	15,07
Прохождение пограничного перехода	4,86	6,76	3,75	6,32	5,07	8,27	3,92	8,85	4,34	6,26
Движение	3,1	6,03	5,13	7,3	5,78	7,75	4,16	7,38	4,39	8,87
Таможенные процедуры и разгрузка	14,08	16,67	9,84	17,2	13,09	20,43	12,06	17,55	7,77	15,05
Движение	4,48	5,81	3,96	7,05	2,51	6,7	4,29	5,12	4,9	6,57
Прохождение пограничного перехода	3,69	4,46	2,85	4,26	3,93	4,9	2,61	5,99	3,78	5,02
Движение	8,51	15,25	5,57	13,49	7,14	11,75	8,65	11,59	10,05	15,93
Разгрузка	2,2	1,4	1,88	2,46	2,37	1,65	2,68	1,26	1,9	2,37

$$P = 0.8; T_{TB} = 8; T_p = 10;$$

Распределение Вейбулла (3-х параметров)

$$a = 4;$$
  $X_{cp,} uac = 5,4;$   $x_0, uac = 5;$ 

### 4.2 Пример расчета параметров ЈІТ-модели

Результаты наблюдений

Операции перевоз-ки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Разгрузка и тамо- женные процедуры	3,66	4,96	2,74	5,69	3,6	4,43	2,17	4,64	3,35	5,34
Движение	3,76	6,4	2,57	6,34	3,24	5,55	4,91	6,4	4,52	6,39
Прохождение по- граничного перехо- да	3,26	6,69	4,15	7,69	5,76	6,92	5	8,79	3,62	6,98
Движение	5,00	6,68	4,09	6,33	3,85	6,41	5,45	6,92	4,45	7,33
Таможенные про- цедуры и разгрузка	10,83	21,05	11,43	18,8	14,86	21,77	10,18	21,35	10,95	20,38
Движение	3,39	5,09	4,02	6,54	2,99	6,76	4,59	6,02	4,24	6,53
Прохождение по- граничного перехо- да	2,07	5,17	2,34	5,42	3,63	5,1	2,17	4,39	2,87	4,6
Движение	5,48	9,34	6,11	11,33	6,42	10,62	8,26	12,28	5,18	13,29
Разгрузка	0,94	0,6	1,78	1,78	0,67	1,8	0,63	1,66	0,66	1,77

$$P = 0.8;$$
  $T_{TB} = 6;$   $T_p = 8;$ 

Решение

Расчет неизвестных значений с помощью функций СРЗНАЧ(...) и ДИСПР(...)

Операции перевозки	$T_{cp}$	$\sigma^2$
Разгрузка и таможенные процедуры	4,06	1,29
Движение	5,01	1,89
Прохождение пограничного перехода	5,89	2,53
Движение	5,65	1,52
Таможенные процедуры и разгрузка	16,16	21,21
Движение	5,02	1,58
Прохождение пограничного перехода	3,78	1,40
Движение	8,83	7,46
Разгрузка	1,23	0,31

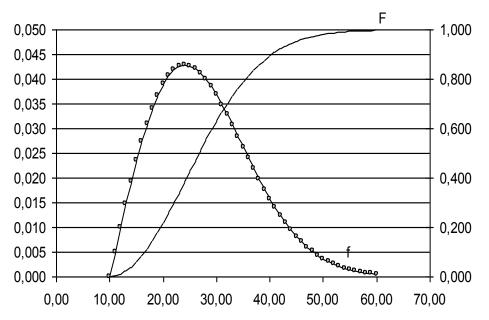
$$\overline{T_0} = \sum_{i=1}^N \overline{T_i} \; ; \qquad \sigma_T^2 = \sum_{i=1}^N \sigma_i^2 \; ; \qquad \overline{\mathcal{I}_p} = \frac{T_0 + x_p \cdot \sigma_T}{T_p} \; ;$$
 Срок поставки с вероятностью P= 0,8 составит 6,3 дня. Поставка точно в срок не возможна!

Параметры распределения Вейбулла трёх параметров

$$a = 2;$$
  $b = 20;$   $x_0 = 10;$   $P1 = 0.05;$   $P2 = 0.95$ 

Таблица для построения графика шаг изменения х – 0,05

X	f	F
10,00	0,000	0,000
11,00	0,005	0,000
12,00	0,003	0,002
13,00	0,015	0,022
14,00	0,019	0,039
15,00	0,023	0,061
16,00	0,027	0,086
17,00	0,031	0,115
18,00	0,034	0,148
19,00	0,037	0,183
20,00	0,039	0,221
21,00	0,041	0,261
22,00	0,042	0,302
23,00	0,043	0,345
24,00	0,043	0,387
25,00	0,043	0,430
26,00	0,042	0,473
27,00	0,041	0,514
28,00	0,040	0,555
29,00	0,039	0,594
30,00	0,037	0,632
31,00	0,035	0,668
32,00	0,033	0,702
33,00	0,031	0,734
34,00	0,028	0,763
35,00	0,026	0,790
36,00	0,024	0,815
37,00	0,022	0,838
38,00	0,020	0,859
39,00	0,018	0,878
40,00	0,016	0,875
	0,010	
41,00	0,014	0,910
		0,923
43,00	0,011	0,934
44,00	0,009	0,944
45,00	0,008	0,953
46,00	0,007	0,961
47,00	0,006	0,967
48,00	0,005	0,973
49,00	0,004	0,978
50,00	0,004	0,982
51,00	0,003	0,985
52,00	0,003	0,988
53,00	0,002	0,990



для заданных значении вероятностеи P1 и P2 с помощью функции EXCEL «Подбор параметра» находятся значения x

P	X
0,05	14,53
0,95	44,56

Расчет доверительного интервала

### Наблюдения по срокам выполнения поставки

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
38,4	66,0	39,2	69,9	45,0	69,4	43,4	72, 5	39,8	72,6

	Расчет границ интервала (х1,х2)											
$T_{cp}$	$\sigma^2$	σ	n	α	$t_{n,p}$	$\mathbf{x}_1$	$\mathbf{x}_2$					
55,6	215,0	14,7	10	0,05	2,23	45,3	65,94					

# 5. Организация видов движения материальных потоков.

## 5.1 Варианты заданий к работе №5

Вариант	$N_{3a\kappa}$	p	t <sub>тран</sub>	m	Норм	иати	вн	эе вр	ем	я / Ч	[ис.	ло р	або	чих	ме	ст	
1	45	15	6	6	$t_{HOPM}$	2		8		1		1		2		4	
1	15		o o	Ü	$N_{p_{\mathcal{M}}}$		1		2		1		1		1		1
2	60	15	3	5	$t_{HOPM}$	2		6		10		1		2			
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$		1		2		2		1		1		
3	100	25	4	6	$t_{HOPM}$	2		8		6		15		12		4	
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$		1	_	2		1	4 =	3	10	4		1
4	90	30	5	5	$t_{HOPM}$	5		6		8	_	15	_	12			
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$	1.5	1		1		2	10	3	10	4	4	
5	120	30	6	6	$t_{HOPM}$	15	2	6	2	6	2	12	2	12	4	4	1
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$	8	3	6	2	8	2	1	3	2	4	4	1
6	150	30	6	6	$t_{HOPM}$	8	1	6	1	8	2	1	1	2	1	4	1
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$	6	1	8	1	10		6	1	2	1		1
7	210	30	7	5	$t_{HODM}$	U	1	0	2	10	2	O	1	2	1		
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$	5		8		10		14	1	12	1	4	
8	100	20	7	6	$t_{\scriptscriptstyle HODM} \ N_{\scriptscriptstyle DM}$	3	1	0	2	10	2	17	2	12	4	7	1
					$t_{HODM}$	5		6		8		15		12			
9	90	30	5	5	$N_{p_{\mathcal{M}}}$		1		1		2		3		4		
					$t_{HODM}$	15		6		6		12		12		4	
10	120	30	6	6	$N_{p_{\mathcal{M}}}$		3		2		2		3		4		1
1.1	200	40	_		$t_{HODM}$	8		10		6		8		5		4	
11	200	40	5	6	$N_{p_{\mathcal{M}}}$		2		2		1		2		1		1
10	100	20	_	_	$t_{HOPM}$	5		10		12		2		5			
12	100	20	5	5	$N_{p_{\mathcal{M}}}$		1		2		3		1		1		
13	160	40	5	6	$t_{HOPM}$	12		15		8		7		12		16	
13	100	40		0	$N_{p_{\mathcal{M}}}$		3		3		1		1		2		4
14	140	35	5	5	$t_{HOPM}$	20		10		8		16		5			
17	1-10	33	<i>J</i>		$N_{p_M}$		5		2		1		4		1		
15	240	40	6	6	$t_{HOPM}$	10		6		10		8		12		4	
	2.0	.0	J		$N_{p_{\mathcal{M}}}$		2		1		2		1		4		1

Вариант	$N_{3a\kappa}$	p	t <sub>тран</sub>	m	Норм	иативн	ое вј	рем	я / ч	[ис.	ло р	або	чих	ме	ст	
16	180	30	5	6	$t_{HOPM}$	6	10		6		6		5		4	
10	160	30	)	0	$N_{p_{\mathcal{M}}}$	2		2		1		2		1		1
17	250	50	5	5	$t_{HOPM}$	12	10		15		6		5			
17	230	30	3	3	$N_{p_{\mathcal{M}}}$	2		2		3		1		1		
18	240	40	10	6	$t_{HOPM}$	15	20		9		5		12		5	
	2.0		10		$N_{p_{\mathcal{M}}}$	3		5		3		1		3		1
19	250	50	10	5	$t_{HOPM}$	20	8		15		16		2			
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$	4		1		3		4		1		
20	300	60	10	6	$t_{HOPM}$	20	10		9		8		12		4	
					$N_{p_{\mathcal{M}}}$	5		2		3		4		4		1
21	300	60	10	6	$t_{\text{норм}}$	10	6		6		6		5		4	
					$N_{ m pm}$	2		2		2		1		1		1
22	240	40	10	5	$t_{\text{норм}}$	10	18		14		6		9			
					$N_{ m pm}$	2		3		2		1		3		
23	360	60	10	6	$t_{\text{норм}}$	12	25		9		6		12		5	
					$N_{ m pm}$	3		5		3		3		3		1
24	400	100	10	5	$t_{\text{норм}}$	20	8		15	_	16		5			
					$N_{ m pm}$	5	10	4		3		4		1	10	
25	250	50	10	6	$t_{\text{норм}}$	30	10	2	9	2	8		6	4	12	4
					$N_{ m pm}$	10		2	70	3	20	4	~	1	4	4
26	80	20	10	6	t <sub>HOPM</sub>	30	40	2	50	2	20	1	5	1	4	1
					$N_{\rm pm}$	20	12	2	26	2	10	1	0	1		1
27	120	20	10	5	t <sub>HOPM</sub>	30	12	1	26	2	10	1	8	1		
					$N_{ m pm}$	3	25	1	9	2	12	1	12	1	8	
28	150	30	10	6	$t_{\text{норм}}$	12 2	25	5	9	3	12	3	12	2	0	1
					$N_{ m pm}$	10	9	3	15	3	16	3	5			1
29	160	40	10	5	$t_{\text{норм}}$	5	9	3	13	3	10	4	)	1		
					N <sub>pM</sub>	25	16	3	9	3	8	+	6	1	8	
30	210	30	10	6	$t_{\text{норм}}$	5	10	4		3	O	4	J	1	O	1
					$N_{ m pm}$	3		4		J		4		1		1

5.2	Пример	расче	та параме	тров д	вижени	я матери	альных	потоков	
Исх	данные								
$N_{3ak}$		-0	t <sub>H</sub>	N <sub>pM</sub>		t			
	-	0	32	1		t <sub>оп сред.</sub>			
p t		5	20			10			
$\frac{t_{MO}}{m}$		4	15	-		5			
111		<u> </u>	20			10			
Пост	 іеловатє	пьное	<u>20</u> движение			10			
11003	Годовате								
		T	$N_{3ak} = N_{3ak}$	$\sum_{m=1}^{m}$	$t_n +$	$\sum_{t=0}^{m-1} t$			
m	$T_{ni}$	1	<b>д</b> — * зак	$i=1$ $\Lambda$	$\left( \int_{p.M.} \right)_{i}$	j=1 транс. $j$			
1	320			, i	, ,		Постро	ение грас	рика
2	400						m	$T_n$	
3	200		Расчёт	Тц	1335		1	0	
4	400		При	вести г	асчётную	о формулу	1	320	
						1-1-7-7	2	325	
							2	725	
						_	3	730	
Про	одолжите	льность	обработки	заказа н	а участке		3	930	
							4	935	
							4	1335	
4 7					•		•	1335	
					i i i				
3 -				•		930			
5						<i>)</i> 50			
				1 1 1					
2 -		<b>•</b>		÷ 7	725				
1 -			320						
1		▼ 3	020						
0 -			Г			1		<del></del> 1	
(	)		500		1	.000		1500	
	I	I		l	l				

## Параллельное движение

m	tpi
1	80
2	100
3	50
4	100

$$T_{_{\mathit{u}}}^{_{\mathit{nap}}} = p \cdot \sum_{_{i=1}}^{^{\mathit{m}}} \left( \frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.M.}}} \right)_{_{i}} + \mathbf{N}_{_{\mathit{3aK}}} - p \left( \frac{t_{_{n}}}{N_{_{p.M.}}} \right)_{_{\mathit{max}}} + \sum_{_{j=1}}^{^{\mathit{m}-1}} t_{_{\mathit{mpanc.}\,j}}$$

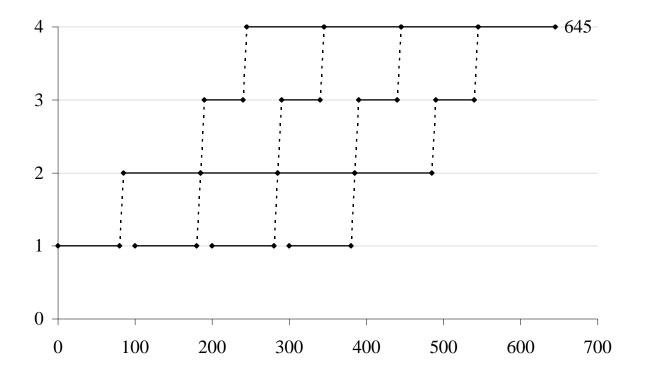
Продолжительность обработки партии на участке

Построение графика

m	Tp1	Tp2	Tp3	Tp4
1	0	100	200	300
1	80	180	280	380
2	85	185	285	385
2	185	285	385	485
3	190	290	390	490
3	240	340	440	540
4	245	345	445	545
4	345	445	545	645

Привести расчётную формулу

Расчёт Тц 645



### Смешанное движение

m	$t_{pi}$
1	80
2	100
3	50
4	100

продолжительность обработки партии на участке

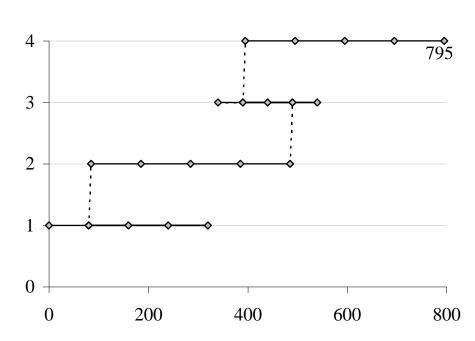
$$T_{u}^{\text{cmew}} = N_{\text{3ak}} \cdot \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_{n}}{N_{p.\text{M.}}}\right)_{i} - \mathbf{N}_{\text{3ak}} - p \sum_{k=1}^{m-1} \left(\frac{t_{n}}{N_{p.\text{M.}}}\right)_{\text{kop.k}} + \sum_{j=1}^{m-1} t_{\text{mpahc. } j}$$

## Построение графика

ние граф
t
0
80
160
240
320
80
85
185
285
385
485
490
340
390
440
490
540
390
395
495
595
695
795

# Расчёт Тц 795

Привести расчётную формулу



### Расчет параметров движения материальных потоков

#### Исх данные

N <sub>3ak</sub>	45
p	15
$t_{MO}$	5
m	4

t <sub>H</sub>	$N_{p_M}$
24	4
20	4
16	4
18	3

t <sub>oп сред</sub>	Д.
6	
5	
4	
6	

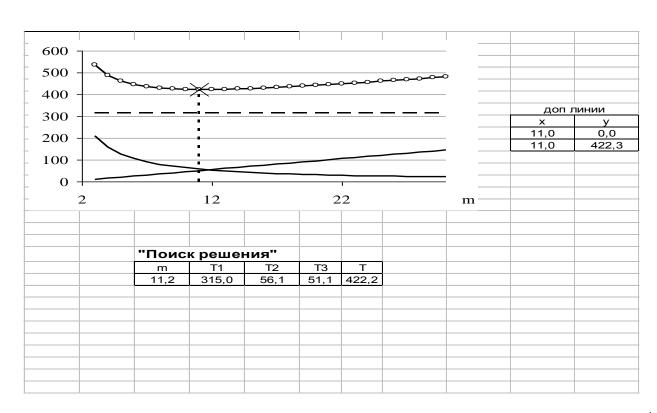
		_		-
t <sub>синхр.</sub> =	5,25			
m	T1	T2	T3	T
3	315	210	10	535
4	315	158	15	488
5	315	126	20	461
6	315	105	25	445
7	315	90	30	435
8	315	79	35	429
9	315	70	40	425
10	315	63	45	423
11	315	57	50	422
12	315	53	55	423
13	315	48	60	423
14	315	45	65	425
15	315	42	70	427
16	315	39	75	429
17	315	37	80	432
18	315	35	85	435
19	315	33	90	438
20	315	32	95	442
21	315	30	100	445
22	315	29	105	449
23	315	27	110	452
24	315	26	115	456
25	315	25	120	460
26	315	24	125	464
27	315	23	130	468
28	315	23	135	473
29	315	22	140	477

$$T1 = p \cdot \sum_{i=1}^{m} \left( \frac{t_n}{N_{p.m.}} \right)$$

$$T1 = p \cdot \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_n}{N_{p.m.}}\right)_i$$

$$T2 = N_{3ak.} - p \sum_{i=1}^{m} \left(\frac{t_n}{N_{p.m.}}\right)$$

$$T3 = (n-1)t_{mp.}$$



## Расчет времени запуска заказа на выполнение

## Исходные данные

AY AX

	Дата		Коли-	Продол-	Количес-
Тц, мин	изгото-	Время	чество	житель-	тво раб.
	вления		смен	ность	дней
1335	12 июн	12:00	1	8 час	6

# Расчет Т ц

смен	час	МИН	час	
	22	15		
2	2	15	4	

Работа в день выполнения заказа с 8:00 до 12:00

Построение графика

	8.6	8.6	9.6	9.6	10.6	10.6	11.6	12.6	12.6
I	13:45	16:00	8:00	16:00	8:00	16:00	0:00	8:00	12:00

