

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«САМАРСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА С.П. КОРОЛЕВА»  
(САМАРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ)

*Р.А. СОШНИКОВ*

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Рекомендовано редакционно-издательским советом федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева» в качестве учебного пособия для обучающихся по основной образовательной программе высшего образования по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция

САМАРА  
Издательство Самарского университета  
2019

УДК 334 (075)  
ББК 67.401.21я7  
С 697

Рецензенты: канд. юрид. наук, доц. каф. государственного и административного права Самарского университета Н.П. Варфоломеева;  
канд. юрид. наук, доц., зав. каф. гражданского права и гражданского процесса ГБОУ ВО СО СГОАН Т.Б. Замотаева

*Сошников, Рафаэль Александрович*

**С697**     **Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности:**  
учеб. пособие / *Р.А. Сошников.* – Самара: Изд-во Самарского университета, 2019. – 76 с.: ил.

**ISBN 978-5-7883-1378-8**

Учебное пособие составлено в соответствии с программой курса «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» и может быть использовано в учебных целях. Рассчитано на последовательное изучение студентами каждой темы учебного курса с учетом проблемного характера отдельных вопросов, сложности в овладении материалом некоторых разделов учебной дисциплины.

Настоящее издание подготовлено с учетом положений законодательства РФ и субъектов РФ по состоянию на 1 декабря 2017 года, а также материалов судебной практики последнего времени.

Учебное пособие предназначено для студентов очной формы обучения, обучающихся по направлению подготовки 40.03.01 Юриспруденция, аспирантов и преподавателей юридических вузов.

Подготовлено на кафедре гражданского и предпринимательского права Самарского университета.

Данные об источниках приведены по состоянию на 01.11.2017 г.

УДК 334 (075)  
ББК 67.401.21я7

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Введение в курс и методические указания ко всем темам .....</b>	<b>4</b>
<b>I. Задания для практических занятий .....</b>	<b>8</b>
Тема 1. Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД): понятие, значение, общие вопросы правового регулирования.....	8
Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности.....	17
Тема 3. Основные направления и формы внешнеэкономической деятельности .....	24
Тема 4. Регулирование внешнеэкономической деятельности.....	33
Тема 5. Внешнеэкономические сделки, контракты.....	42
Тема 6. Валютное регулирование и валютный контроль ВЭД.....	53
Тема 7. Основы таможенно-тарифного регулирования ВЭД.....	59
<b>II. Источники ко всем темам .....</b>	<b>66</b>
<b>III. Контрольные вопросы, темы докладов, курсовых и квалификационных работ .....</b>	<b>71</b>

## **ВВЕДЕНИЕ В КУРС И МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ КО ВСЕМ ТЕМАМ**

Последовательное создание и укрепление в Российской Федерации экономики рыночного типа обусловило необходимость продолжающихся преобразований в таком важнейшем ее секторе, каким является внешнеэкономический. Основой этих преобразований стала либерализация внешнеэкономической деятельности, в результате которой российские физические и юридические лица получили возможность самостоятельно заниматься этой деятельностью, были созданы условия для привлечения в страну и использования иностранных инвестиций в самых различных формах, проведена валютная либерализация и др. В настоящее время Россия, несмотря на санкционное противодействие ряда зарубежных партнеров, строго следует курсу на полноправное участие в глобальных международных экономических отношениях (участие РФ в ВТО, в деятельности ЕАЭС, МВФ, БРИКС, сотрудничает с ЕС, ОЭСР и др.), развивает региональную интеграцию, осваивает новые перспективные рынки и инструменты сотрудничества.

Необходимым условием самой возможности осуществления внешнеэкономической деятельности, ее прогрессивного развития является современное и эффективное правовое обеспечение. В Российской Федерации к настоящему времени создан огромный массив нормативных актов, направленных на регулирование внешнеэкономической деятельности. Этот массив постоянно увеличивается, причем гораздо динамичнее, чем по другим направлениям правового регулирования. Специфика внешнеэкономической деятельности состоит и в том, что ее участникам необходимо использовать многочисленные международные соглашения, национальное законодательство, торговые обычаи и обыкновения, а в ряде случаев и законодательство иностранных государств. Занимаясь внешнеэкономическими операциями, необходимо иметь четкое представление о конъюнктуре соответствующих международных рынков, квалифицированно разбирать-

ся в технике совершения основных видов внешнеэкономических сделок, четко представлять себе систему государственного контроля за внешнеэкономической деятельностью как в Российской Федерации, так и в зарубежных странах, умело использовать свои конкурентные преимущества, грамотно применять нормативные акты и т.п.

Спецкурс «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» имеет целью дать студентам гражданско-правовой специализации юридического факультета необходимые основные представления о международном правовом регулировании экономического сотрудничества, а также о правовом регулировании внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации, системе и компетенции государственных органов в этой сфере, методах и механизме регулирования, основных направлениях и формах внешнеэкономической деятельности, внешнеэкономических сделках, контрактном праве, разбирательстве споров по внешнеэкономическим контрактам и др.

Спецкурс «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» изучается студентами дневного отделения в 8 семестре (учебным планом предусмотрены лекции и семинарские занятия). Формой контроля полученных знаний является экзамен.

При подготовке к практическим занятиям студентам необходимо руководствоваться программой спецкурса «Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности» и, опираясь на конспект лекций, изучить рекомендованную учебную и дополнительную юридическую и экономическую литературу, нормативные акты и документы, материалы судебной практики и практической внешнеэкономической деятельности. Особое внимание следует уделить Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 1980 г.), практике ее применения, решить вопрос о соотношении этой конвенции с другими соглашениями по вопросам международной торговли, например, с Соглашением об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств (Киев, 20 марта 1992 г.). Процессы региональной экономической интеграции с участием Российской Федерации приобрели в настоящее время для страны особую злободневность, требуют повышенного внимания ученых, практиков и, конечно, студентов. Поэтому следует рассмотреть вопросы правовой регламентации внешне-

экономической деятельности партнеров в рамках ЕАЭС, БРИКС, Союзного государства России и Беларуси, ШОС.

Студенты должны внимательно изучить документ Международной Торговой Палаты – Международные правила толкования торговых терминов «ИНКОТЕРМС – 2010», играющий важную роль в международных обязательственных отношениях, обратив внимание на юридическую силу этого документа и основные правила его применения, например, во внешнеторговых контрактах с участием российских лиц. По вопросам о рассмотрении споров, вытекающих из внешнеэкономических сделок, следует руководствоваться Арбитражным процессуальным кодексом РФ, Законом РФ от 7 июля 1993 г. № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» (с приложениями), Регламентом МКА при ТПП России, а также соответствующими международными документами (см., например, Конвенцию о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 г.), Соглашение от 20.03.92 г. «О порядке разрешения споров, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности» и др.).

При рассмотрении указанных вопросов и изучении документов необходимо применять документы Верховного суда РФ, в частности: Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом»; Постановление Пленума Высшего арбитражного суда Российской Федерации от 11 июня 1999 г. № 8 «О действии международных договоров применительно к вопросам арбитражного процесса»; Информационное письмо Высшего арбитражного суда РФ от 01.03.96 г. № ОМ-37 «О применении международных договоров и исполнении решений арбитражных судов других государств» и другие документы, рекомендованные в настоящем пособии.

Аналогичным образом должна строиться работа при изучении всех изложенных в данном учебном пособии тем спецкурса.

Следует иметь в виду, что понятийный аппарат спецкурса существенно отличается от других юридических дисциплин, поэтому рекомендуется постоянно использовать соответствующие словари и справочники («Основы внешнеэкономических знаний», «Краткий внешнеэкономический словарь», «Право международной торговли. Словарь-справочник» и др.).

В связи с тем, что внешнеэкономическое законодательство в РФ весьма динамично развивается, необходимо постоянно следить за изменениями в нем по материалам периодической печати и информационным изданиям («Собрание законодательства Российской Федерации», «Российская газета», «Экономика и жизнь», «Российская газета», «Бюллетень международных договоров», Информационный вестник Совета глав государств и Совета глав правительств СНГ «Содружество» и др.), а также соответствующим компьютерным базам данных («Гарант», «КонсультантПлюс», «Кодекс», «Референт» и др.). Нормативные акты в пособии указаны по состоянию на 01.12.2017 г. При использовании нормативных актов следует применять последнюю редакцию.

При подготовке по всем вопросам курса рекомендуется использовать такие специальные журналы, как «Государство и право», «Правоведение», «Закон», «Международное публичное и частное право», «Хозяйство и право», «Право и экономика», «Журнал российского права», «Внешнеторговое право», «Мировая экономика и международные отношения» (МЭиМО), Московский журнал международного права, «Российский внешнеэкономический вестник» и др., а также ресурсы Интернета.

Задания и задачи, включенные в планы практических занятий, помогут студентам глубже освоить теоретический материал, а также тесно связать основные научные положения с практикой внешнеэкономической деятельности российских и иностранных участников.

Решения задач и выполнение других заданий необходимо делать каждому студенту индивидуально, подробно и письменно в отдельной тетради. Выводы должны быть аргументированы ссылками на источники правового регулирования и материалы судебной практики, мнения ученых. Не следует расширять условия предложенных задач, т.к. их условия достаточны для ответов на поставленные в них вопросы.

В данном учебном пособии приведен *примерный* перечень контрольных вопросов для самопроверки перед экзаменом, которые также могут служить темами для научных докладов, курсовых и выпускных квалификационных работ.

Как говорили древние – «Дорогу осилит идущий!»

## **I. ЗАДАНИЯ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ**

### **Тема 1. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ВЭД): ПОНЯТИЕ, ЗНАЧЕНИЕ, ОБЩИЕ ВОПРОСЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ**

1. Понятие ВЭД, ее значение и экономическая сущность. Виды ВЭД. Основные теории международной торговли. Международное разделение труда. Структура мирового хозяйства. Внешнеэкономическая политика.

2. Конкуренция: понятие, виды, значение в рыночной экономике. Конкурентоспособность товаров, работ, услуг. Повышение конкурентоспособности российской продукции (правовое регулирование).

3. Общая характеристика развития правового регулирования ВЭД в РФ: история, динамика, основные проблемы, тенденции и перспективы. Либерализация ВЭД. Санкционная политика зарубежных государств в отношении РФ.

4. Внешнеэкономическое право: понятие, его место в правовой системе, предмет и метод.

5. Место Российской Федерации в системе мировых хозяйственных связей. Стимулирование экспорта: понятие, задачи, система.

6. Принципы внешнеэкономической деятельности.

### **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

#### ***Нормативные акты и документы***

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).



2. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

3. Протокол о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам / Приложение № 8 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

4. Протокол о техническом регулировании в рамках Евразийского экономического союза / Приложение № 9 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

5. Протокол об общих принципах и правилах конкуренции / Приложение № 19 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

6. Протокол о единых принципах и правилах регулирования деятельности субъектов естественных монополий / Приложение № 20 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

7. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств» от 20.03.1992 г. // Бюллетень международных договоров. 1993. № 4.

8. Договор между РФ и Республикой Беларусь от 08.12.1999 «О создании Союзного государства».

9. Федеральный закон от 31.12.2014 № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации».

10. Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции» // СЗ РФ. 2006. № 31 (часть I). Ст. 3434.

11. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

12. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

13. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4851.

14. Федеральный закон от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании» // СПС «КонсультантПлюс».

15. Федеральный Закон «О естественных монополиях» от 17.08.1995 № 147-ФЗ в ред. ФЗ от 26.03.2003 № 39-ФЗ // СЗ РФ. 1995. № 34. Ст. 3426; 2003. № 13. Ст. 1181.

16. Указ Президента РФ от 30.11.2016 № 640 «Об утверждении Концепции внешней политики Российской Федерации» // СЗ РФ. 2016. № 49. Ст. 6886.

17. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 328 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности» // СЗ РФ. 2014. № 18 (часть IV). Ст. 2173 // <http://www.pravo.gov.ru>.

18. Постановление Правительства РФ от 02.06.2004 № 263 «О Совете по конкурентоспособности и предпринимательству при Правительстве Российской Федерации» (вместе с «Положением о Совете по конкурентоспособности и предпринимательству при Правительстве Российской Федерации») // Собрание законодательства РФ. 2004. № 23. Ст. 2316.

19. Распоряжение Правительства РФ от 01.11.2013 № 2036-р «Об утверждении Стратегии развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации на 2014-2020 годы и на перспективу до 2025 года» // СЗ РФ. 2013. № 46. Ст. 5954 // <http://www.pravo.gov.ru>.

20. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р (ред. от 08.08.2009) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» (вместе с «Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года») // СЗ РФ. 2008. № 47. Ст. 5489.

21. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года // <http://www.economy.gov.ru>.

22. Информационное письмо Президиума Высшего арбитражного суда РФ «Обзор практики разрешения споров, связанных с применением антимонопольного законодательства» от 30 марта 1998 г. № 32 // Вестник ВАС. № 5. 1998.

### *Дополнительная литература*

1. Артемова Е.И., Петрова А.Ю. Развитие торговых отношений России и стран ЕС в условиях геополитической нестабильности // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 112.

2. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.

3. Афонин А.М., Ицаков Е.Д. Пути повышения конкурентоспособности фирмы в условиях кризиса: учеб. пособие. М.: Проспект, 2015.

4. Ашмарина Е.М. Особенности правового регулирования внешнеэкономической деятельности и экономическое право России // Право и государство: теория и практика. 2014. № 6.

5. Балашкевич И.В. Соотношение регулирования соглашения о совместной деятельности гражданским кодексом Российской Федерации и законом о защите конкуренции // Юрист. 2017. № 3.

6. Беликова К.М. Сговор как разновидность монополистической практики, ограничивающей конкуренцию, в странах НАФТА // Журнал российского права. 2008. № 1.

7. Беликова К.М. Сравнительно-правовой обзор иностранного законодательства о защите конкуренции // Частноправовое регулирование имущественного оборота в разнесистемных правовых порядках / под ред. С.В. Безбах. М.: РЭУ имени Г.В. Плеханова, 2009.

8. Белов В.А. Гражданско-правовая природа сделок, представляющих собой акты злоупотребления доминирующим положением // Закон. 2015. № 9.

9. Основы внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: учеб. пособие / С.Н. Блудова, А.В. Гвоздиков, Э.А. Русецкая [и др.]. М.: КноРус, 2016.

10. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.

11. Ворожевич А.С., Козлова Н.В. Недобросовестная конкуренция или злоупотребление правом при регистрации товарного знака: проблемы квалификации и способы защиты // LEX RUSSICA. 2017. № 5 (126).

12. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов / под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ, 2010.

13. Гуреева М.А. Внешнеэкономическая деятельность: учеб. пособие. М.: Инфра-М, 2016.

14. Железнов Р.В. Либерализация международной торговли услугами на региональном уровне: правовой аспект // Евразийский юридический журнал. 2016. № 8 (99).
15. Железнов Р.В. Международная электронная торговля как феномен либерализации рынка: проблемы правового регулирования // Вестник экономики, права и социологии. 2016. № 1.
16. Зарицкий Б.Е. Трансатлантическое партнерство // Валютное регулирование. Валютный контроль. 2015. № 10.
17. Изотов Д.А. Либерализация торговли России со странами ЕС, БРИКС и Транстихоокеанского партнерства // Проблемы прогнозирования. 2017. № 3.
18. Ишикава К. Японские методы управления качеством. М., 1998.
19. Кадочников П.А. Протекционизм и либерализация внешней торговли в России и ведущих странах мира // Российский внешнеэкономический вестник. 2015. № 3.
20. Кейнс Д.М. Общая теория занятости, процента и денег. М., 2002.
21. Кинев А.Ю., Тимошенко А.С. Обзор судебной практики по делам о картелях и других антиконкурентных соглашениях // Законы России: опыт, анализ, практика. 2016. № 3.
22. Костюченко А.Г. Применение механизма электронных торгов в России в целях предотвращения сговора // Бизнес, Менеджмент и Право. 2014. № 2.
23. Мокров Г.Г. Евразийский экономический союз. Инструменты защиты внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции: науч.-практ. пособие. М.: Проспект, 2016.
24. Научно-практический комментарий к Федеральному закону «О защите конкуренции» (постатейный) / отв. ред. И.Ю. Артемьев. М.: Статут, 2015.
25. Обеспечение импортозамещения национальной экономики: инструменты и методы: монография / под ред. Н.Е. Белкиной. Ставрополь: ИИЦ «Фабула», 2015.
26. Оболенский В.П. Либерализация и протекционизм в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. 2013. № 3.
27. Портер М. Конкуренция. СПб.; М.; Киев, 2002.

28.Прокушев Е.Ф., Костин А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / под ред. Е.Ф. Прокушева. М.: Юрайт, 2016.

29.Словарь международного права / Т.Г. Авдеева, В.В. Алешин, Б.М. Ашавский [и др.]; отв. ред. С.А. Егоров. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014.

30.Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.-Л., 1935.

31.Суровцев А.Н. Комментарий к Федеральному закону от 27 декабря 2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании». М.: Деловой двор, 2016.

32.Сухаренко А. Бизнес без коррупции // ЭЖ-Юрист. 2014. № 18.

33.Шепенко Р.А. Стадии антидемпингового процесса // Реформы и право. 2013. № 4.

34.Экспорт и импорт (+ CD-ROM) / под ред. Г.Ю. Касьяновой. М.: АБАК, 2015.

### *Задача 1*

Составьте глоссарий: «внешнеэкономическая деятельность», «внешнеторговая деятельность», «протекционизм», «фритредерство», «либерализация внешней торговли», «конкуренция», «недобросовестная конкуренция», «монополистическая деятельность», «демпинг», «доминирующее положение», «ограничительная деловая практика» в праве РФ, ЕС, СНГ, ЕврАзЭС.

### *Задача 2*

Договором о совместной деятельности между морским торговым портом и акционерным обществом «Спутник» последнему было предоставлено исключительное право на выполнение транспортно-экспедиционных услуг.

По условиям этого договора о совместной деятельности другие экспедиторы вынуждены были заключать соглашения с акционерным обществом «Спутник» по обеспечению транспортно-экспедиционных услуг в морском торговом порту, а также выплачивать обществу «Спутник» вознаграждение за каждую тонну переработанного груза.

*Квалифицируйте действия морского торгового порта и акционерного общества «Спутник».*

### **Задача 3**

Маслокомбинат занимает монопольное положение на региональном рынке предоставления услуг по заготовке и переработке семян подсолнечника сельскохозяйственным предприятиям и фермерским хозяйствам. Во время плановой проверки территориальным органом ФАС было установлено, что комбинатом было заключено и исполнено 75 договоров с сельскохозяйственными предприятиями на условиях, что 75 процентов продукции переработки получает заказчик, а 30 процентов передается комбинату в качестве оплаты услуг по переработке. В тот же период времени комбинатом было заключено 200 договоров с фермерскими хозяйствами на следующих условиях: 70 процентов продукции получает заказчик, а 30 процентов – передается комбинату.

*Определите соответствие условий договоров законодательству.*

### **Задача 4**

Согласно заключенному внешнеторговому контракту греческая фирма должна поставить турецкой компании партию женских пальто для продажи через ее дочернюю фирму, находящуюся на территории Российской Федерации. Условиями контракта была предусмотрена продажа указанных товаров по строго фиксированным ценам. При этом дочерняя компания обязывалась, согласно условиям контракта, не приобретать для таких же целей аналогичные товары у других продавцов.

*Разберите ситуацию по существу с точки зрения соответствия международным актам и российскому законодательству.*

### **Задача 5**

ОАО «Норма» оказывает аудиторские услуги. Территориальное управление ФАС России, установив, что данное предприятие занимает доминирующее положение на соответствующем рынке и осуществляет монополистическую деятельность, вынесло в его адрес предписание о прекращении нарушения антимонопольного законодательства. ОАО «Норма» не согласилось с решением антимонопольного органа и потребовало его отменить, указав на то, что аудиторские

услуги не являются финансовыми услугами. Поэтому территориальное управление противоправно запретило соответствующие действия ОАО «Норма».

*Разберите доводы ОАО «Норма». Можно ли отнести рынок аудиторских услуг к сфере рынка финансовых услуг?*

### **Задача 6**

Компании «Кукуруза» (Россия, г. Самара) и «Агропрогресс» (Украина, г. Житомир), занимающиеся торговлей зерном, заключили договор о координации своих действий на зерновом рынке, которым предусматривалось, что ни одна из договаривающихся сторон не имела права продавать товар по цене, предварительно не согласованной между двумя компаниями.

Однажды компания «Агропрогресс» продала большую партию зерна по цене, не согласованной с компанией «Кукуруза». Вскоре на бирже начали снижаться цены на зерно и компания «Кукуруза» посчитала, что такое падение цен, повлекшее убытки для продавцов зерна, было вызвано именно несогласованной с ними зерновой интервенцией компании «Агропрогресс», в результате которой компания «Кукуруза» и понесла значительные убытки.

В ответе на заявленную претензию компания «Агропрогресс» отметила, что требование договора воздерживаться от совершения взаимно не согласованных торговых операций с зерном не является юридически обязательным, поскольку оно противоречит уставу компании «Агропрогресс», предусматривающему право директора этой компании заключать договоры купли-продажи, обязательные для компании, а также самостоятельно определять условия договоров. Более того, как утверждалось в ответе на претензию, оспариваемые условия договора противоречат основному принципу гражданского права – принципу свободы договора.

*Разберите ситуацию по существу, дайте правовую оценку всем доводам сторон.*

### **Задача 7**

Территориальное управление ФАС России возбудило дело о нарушении антимонопольного законодательства против греческой компании «Амфора» за злоупотребление доминирующим положени-

ем на товарном рынке. В ходе разбирательства было установлено, что доля предприятия «Амфора» на данном рынке субъекта федерации составляет 45 процентов. Территориальное управление предложило указанному предприятию представить доказательства того, что оно не занимает доминирующее положение. Это сделано не было.

По итогам расследования территориальное управление признало предприятие «Амфора» субъектом, нарушившим требования законодательства о защите конкуренции, и вынесло соответствующее предписание.

*Правомерны ли действия антимонопольных органов при доказывании доминирующего положения?*

*Какова роль в этой процедуре презумпции доминирования? Отражается ли она на правах и обязанностях хозяйствующего субъекта?*

### **Задача 8**

Немецкая фирма приобрела 19 процентов голосующих акций российского акционерного общества. Предварительное согласие органов ФАС не испрашивалось. Через некоторое время немецкая фирма приобрела 8 процентов голосующих акций указанного предприятия.

ФАС России подала в арбитражный суд иск о признании указанных сделок недействительными, так как они нарушают порядок, установленный российским антимонопольным законодательством.

*Каково будет решение арбитражного суда?*



## **Тема 2. ИСТОЧНИКИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

1. Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.

2. Международные договоры как источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности. Многостороннее международное регулирование: ВТО (Право ВТО), ЕС (Право ЕС), СНГ, ЕАЭС и др. Двусторонние договоры.

3. Внутреннее законодательство государств как источник правового регулирования внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическое законодательство РФ.

4. Роль и значение арбитражной и судебной практики в регулировании внешнеэкономической деятельности. Прецедент как источник регулирования.

5. Обычай как источник регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие, виды, основания и правила применения. Сложившаяся практика. Обыкновения.

6. Теория и практика договорного (контрактного) регулирования.

### **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

#### ***Нормативные акты и документы***

1. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11.04.1980 г.).

2. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г. (с Приложениями).

3. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых

Государств» от 20.03.1992 г. // Бюллетень международных договоров. 1993. № 4.

4. Договор между РФ и Республикой Беларусь от 08.12.1999 «О создании Союзного государства».

5. Федеральный закон от 08.11.2007 № 261-ФЗ «О морских портах в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ.2007. № 46. Ст. 5557 // <http://www.pravo.gov.ru>.

6. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

7. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4851.

8. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 № 81-ФЗ.

9. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» // <http://legalacts.ru/sud/postanovlenie-plenuma-verkhovnogo-suda-rf-ot-27062017-n-23/>.

10. Инкотермс 2010 – Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле. Публикация МТП № 715.

11. Сборник ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции Организации Объединенных Наций о международной купле-продаже товаров (Принят в г. Нью-Йорке в 2008 г.).

12. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010. М.: Статут, 2013.

13. Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обычаев морских портов в Российской Федерации (утв. постановлением Правления ТПП РФ от 24.12.2009 N 67-7) // <http://tpprf.ru>.

14. Типовой закон ЮНСИТРАЛ «Об электронной торговле», 1996 г. // <http://www.un.or.at/uncitral/ml-ec.htm>.

15. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 09.07.2013 № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц».

### *Дополнительная литература*

1. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.
2. Беликова К.М. Правовое регулирование торгового оборота и кодификация частного права в странах Латинской Америки: монография. М.: Юстицинформ, 2010.
3. Белов В.А. Кодекс европейского договорного права – European Contract Code. Общий и сравнительно-правовой комментарий. В 2 кн. Сер. Профессиональные комментарии. М.: Юрайт, 2016. Кн. 1. Кн. 2.
4. Белов В.А. Торговые обычаи как источники международного торгового права: содержание и применение // Известия высших учебных заведений. Правоведение. 2013. № 1 (306).
5. Основы внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: учеб. пособие / С.Н. Блудова, А.В. Гвоздиков, Э.А. Русецкая [и др.]. М.: КноРус, 2016.
6. Бублик В.А. Новеллы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (через призму вступления РФ в Таможенный союз) // Российский юридический журнал. 2012. № 3.
7. Веселкова Е.Е. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок // Адвокат. 2014. № 5.
8. Власов А.А., Коваленко В.Н. Регулирование внешнеэкономической деятельности нормами международного частного права // МПЧП. 2015. № 1.
9. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. – М.: Юрайт, 2017.
10. Гуляева Т.К. Соотношение «права ВТО» права государств – членов: монография. М.: Юстицинформ, 2017.
11. Дерябина Е.М. Источники права Европейского союза. Теоретико-правовое исследование. М.: Проспект, 2016.
12. Диковская И.А. Применение правовых обычаев к международным частным договорным отношениям // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2014. № 1.

13. Дробышевский С.А., Тихонравов Е.Ю. Способы восполнения пробелов в праве: монография. М.: Норма, 2017.
14. Егорова О.А., Беспалов Ю.Ф. Нормы международного права в судебной практике. М.: Проспект. 2016.
15. Ерпылева Н.Ю. Источники международного коммерческого права // Внешнеторговое право. 2011. № 1.
16. Зыкин И.С. Обычай и обыкновения в международной торговле. М., 1983.
17. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
18. Логинова А.С., Сеницына М.А. Инкотермс 2010: изменения и особенности применения в международной торговле // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 2.
19. Прокушев Е.Ф., Костин А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / под ред. Е.Ф. Прокушева. М.: Юрайт, 2016.
20. Пугинский Б.И. Теория и практика договорного регулирования. М.: Зерцало-М, 2017.
21. Рамберг Я. Комментарий ИСС к Инкотермс-2010: понимание и практическое применение. Публикация МТП № 720. М.: Инфотропик Медиа, 2011.
22. Розенберг М.Г. Необходимость доказывания существования торгового обычая // ЭЖ-ЮРИСТ. 2005. № 27.
23. Розенберг М.Г. Толкование норм иностранного права // ЭЖ-ЮРИСТ. 2005. № 22.
24. Сеницын С.А. Судебная практика как важнейший фактор развития законодательства: опыт российского и зарубежного права // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 1.
25. Стригунова Д.П. Проблемы применения принципа автономии воли сторон в правовом регулировании международных коммерческих договоров. М.: Русайнс, 2016.
26. Фархутдинов И.З. Международное инвестиционное право и процесс: учебник. М.: Проспект, 2017.
27. Добров А.С. Обычное право // Вестник гражданского права. 2010. № 2. Т. 10. С. 191-205.
28. Чурилов Ю.Ю. Судебные прецеденты для практикующих юристов. М.: Феникс, 2017.

29.Шохин С.О. ЕАЭС и международные конвенции // Международное публичное и частное право. 2015. № 4.

30.Юмашев Ю.М. Автономные меры Европейского союза по регулированию внешнеэкономических связей // Закон. 2014. № 2.

### *Задача 1*

Спор, возникший из внешнеторгового контракта между ООО «Луч» (РФ) – истец и фирмой «Шмидт» (Австрия) – ответчик, рассматривался в ноябре 2016 г. МКАС при ТПП РФ. Применимым являлось российское право. Выяснилось, что стороны не указали в содержании контракта о применении ИНКОТЕРМС к своим отношениям. Одна из сторон была заинтересована в применении этого документа для обоснования своих действий и толкования условий контракта в соответствии с ним. Другая – возражала, полагая, что только ссылка в контракте на этот документ делает его положения контрактными условиями, а при ее отсутствии у суда нет оснований для применения ИНКОТЕРМС. Возник вопрос и о применимой редакции ИНКОТЕРМС.

*Каким образом должен поступить суд?*

### *Задача 2*

Между немецкой фирмой «Х,гmbх» (г. Любек, Германия) и российским предприятием ООО «У» (г. Самара, Россия) в свое время был заключен контракт, согласно которому в РФ должно быть поставлено комплектное оборудование для производства пива, изготовленное немецким партнером, обеспечен шеф-монтаж и пуск в эксплуатацию. Заключенный сторонами контракт наряду с другими содержал условие о том, что по всем вопросам, не урегулированным в контракте, в качестве применимого права применяется российское законодательство – за исключением вопросов, связанных с обеспечением патентной чистоты оборудования, по которым применимым является немецкое право. Рассмотрение возможных споров стороны договорились передать МКАС при ТПП РФ.

*Оцените условия контракта. Возможно ли применить Венскую конвенцию о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. к отношениям сторон?*

### **Задача 3**

Между сербской и итальянской фирмами был заключен контракт купли-продажи товаров, согласно которому споры между сторонами подлежали рассмотрению МКАС при ТПП РФ в Москве. В процессе исполнения контракта возник спор и сербская сторона предъявила итальянской фирме иск о возмещении коммерческого и материального ущерба, вызванного нарушением контракта.

В процессе рассмотрения МКАС дела в 2016 г. возник вопрос о применимом праве. Арбитраж установил, что фактически все переговоры между истцом и ответчиком по заключению контракта происходили путем обмена почтовой корреспонденцией и факсами, направлявшимися из Сербии (г. Белград) в Италию (г. Генуя) и обратно. При этом стороны включили в свой контракт и условия типового контракта известной российской внешнеторговой организации как «первоначального поставщика товара».

*Как решить вопрос о применимом праве?*

*Определите право (сербское, итальянское или российское), наиболее предпочтительное для каждой из сторон в изложенной ситуации.*

### **Задача 4**

Внешнеторговый контракт между продавцом-производителем из г. Минск (Беларусь) и покупателем из г. Саратов о поставке автомашин предусматривал в разделе контракта «Условия поставки, переход права собственности» следующее положение: «К контракту применяются условия поставки Франко-завод (заводские ворота) в соответствии с «Инкотермс-2010» для дальнейшей поставки товаров в Российскую Федерацию. Право собственности и все риски утраты или повреждения транспортного средства переходят к покупателю до достижения таким транспортным средством государственной границы».

*Оцените верность выбора условия поставки согласно «Инкотермс-2010», а также условий контракта.*

### **Задача 5**

Арбитражный суд, рассматривая экономический спор между российским коммерческим предприятием и чешской фирмой, в обоснование своего решения сослался на ст.15 Конституции РФ. В соот-

ветствии с этой статьей общепризнанные принципы и нормы международного права являются частью правовой системы Российской Федерации, а российское право как раз являлось применимым по условиям контракта. Суд применил принципы, закрепленные в Хартии экономических прав и обязанностей государств 1974 года, указав в решении на противоречие отдельных норм внутреннего российского права этим принципам, а поэтому их неприменимость к отношениям сторон.

*1. Может ли арбитражный суд основывать свое решение по внешнеэкономическому спору:*

- а) на принципах международного права;*
- б) принципах международной торговли;*
- в) непосредственно на нормах международных соглашений;*
- г) на документах международных организаций?*

*2. Обоснуйте свое решение и приведите примеры. Каковы основные правила применения международных норм во внутригосударственном хозяйственном обороте?*

*3. Какова система принципов международной торговли?*

### **Тема 3. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ФОРМЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

#### ***Часть 1***

1. Основные направления и формы внешнеэкономической деятельности: понятие, виды, приоритетность для РФ, правовое обеспечение.

2. Международная торговля: понятие, виды, основные формы, правовое регулирование.

3. Совместное предпринимательство (промышленное сотрудничество) – понятие, правовая регламентация: привлечение и использование иностранных инвестиций, деятельность в особых экономических зонах, приграничная торговля, концессионные соглашения, переработка давальческого сырья, соглашения о разделе продукции и др. формы.

4. Экспорт и импорт рабочей силы: понятие, виды, международная и национальная правовая регламентация.

#### ***Часть 2***

5. Сотрудничество в рамках международных экономических организаций: ВТО, ЕС, ОЭСР, СНГ, ЕАЭС, БРИКС, ШОС, СТС и др.

6. Международные кредиты. Понятие, формы, правовая регламентация.

7. Научно-техническое сотрудничество. Понятие, основные формы и направления, правовая регламентация.

8. Международный туризм. Понятие, основные виды. Правовая регламентация.

9. Военно-техническое сотрудничество с иностранными партнерами. Понятие, основные формы, правовая регламентация.

10. Международная гуманитарная и техническая помощь. Понятия, формы, правовая регламентация, правовой режим.

### **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

#### ***Нормативные акты и документы***

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Кон-



венции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

2. Европейская конвенция о приграничном сотрудничестве территориальных сообществ и властей (ETS № 106), 21.05.1980 г. // СПС «КонсультантПлюс».

3. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

4. Протокол о промышленном сотрудничестве / Приложение № 27 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

5. Протокол о единых правилах предоставления промышленных субсидий / Приложение № 28 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

6. Протокол о функционировании Евразийского экономического союза в рамках многосторонней торговой системы / Приложение № 31 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014.

7. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств» от 20.03.1992 г. // Бюллетень международных договоров. 1993. № 4.

8. Федеральный закон РФ от 4 мая 2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» // СЗ РФ. 2011. № 19.

9. Федеральный закон от 26.07.2017 № 179-ФЗ «Об основах приграничного сотрудничества» // СЗ РФ. 2017. № 31 (ч. 1). Ст. 4728.

10. Федеральный закон от 13.07.2015 № 215-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О Государственной корпорации по космической деятельности «Роскосмос» // СЗ РФ. 2015. № 29 (ч. 2). Ст. 4341.

11. Федеральный закон от 23.11.2007 № 270-ФЗ «О Государственной корпорации по содействию, разработке, производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции «Ростех» // СЗ РФ. 26.11.2007. № 48 (2 ч.). Ст. 5814.

12. Федеральный закон от 22.07.2005 № 116 ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2005. № 30 (ч. II). Ст. 3127.

13. Федеральный закон от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ «О концессионных соглашениях» // СЗ РФ. 2005. № 30 (ч. II) Ст. 3126.

14. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» // СЗ РФ. 15.12.2003. № 50. Ст. 4859.
15. Федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» // СЗ РФ. 1999. № 28. Ст. 3493.
16. Федеральный закон от 04.05.1999 № 95-ФЗ «О безвозмездной помощи (содействии) Российской Федерации и внесении изменений и дополнений в отдельные законодательные акты Российской Федерации о налогах и об установлении льгот по платежам в государственные внебюджетные фонды в связи с осуществлением безвозмездной помощи (содействия) Российской Федерации» // СЗ РФ. 1999. № 18. Ст. 2221.
17. Федеральный закон от 29.10.1998 № 164-ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)» // СЗ РФ. 1998. № 44. Ст. 5394.
18. Федеральный закон от 19.07.1998 № 114-ФЗ «О военнотехническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами» // СЗ РФ. 1998. № 30. Ст. 3610.
19. Федеральный закон от 24.11.1996 № 132-ФЗ «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» // СЗ РФ. 1996. № 49. Ст. 5491.
20. Федеральный закон от 23.08.1996 № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» // СЗ РФ. 1996. № 35. Ст. 4137.
21. Федеральный закон от 11.08.1995 № 135-ФЗ (ред. от 05.05.2014) «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» // СЗ РФ. 1995. № 33. Ст. 3340.
22. Закон РФ от 20.08.1993 № 5663-1 (ред. от 21.11.2011) «О космической деятельности» // Российская газета. № 186. 06.10.1993.
23. Основные положения Основ государственной политики Российской Федерации в области космической деятельности на период до 2030 года и дальнейшую перспективу (утв. Президентом РФ от 19.04.2013 № Пр-906) // <http://www.federalspace.ru>.
24. Распоряжение Правительства РФ от 09.02.2001 № 196-р «Об утверждении Концепции приграничного сотрудничества в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2001. № 8. Ст. 764.
25. Постановление Правительства РФ от 14.09.2012 № 927 (ред. от 26.12.2014) «О порядке выдачи удостоверений о признании товаров ввозимыми на территорию Российской Федерации в целях выполнения контрактов, заключенных в рамках реализации программ

приграничного сотрудничества» (вместе с «Правилами выдачи удостоверений о признании товаров ввозимыми на территорию Российской Федерации в целях выполнения контрактов, заключенных в рамках реализации программ приграничного сотрудничества») // СЗ РФ. 2012. № 39. Ст. 5268.

26. Распоряжение Правительства РФ от 09.02.2001 № 196-р «Об утверждении Концепции приграничного сотрудничества в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2001. № 8. Ст. 764.

27. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года // <http://www.economy.gov.ru>.

28. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 18.01.2001 г. «Обзор практики разрешения арбитражными судами споров, связанных с защитой иностранных инвесторов» // Вестник ВАС РФ. 2001. № 3.

### *Дополнительная литература*

1. Аминова Э.М. Роль межгосударственной интеграции в либерализации движения трансграничных капиталов // Вопросы российского и международного права. 2016. № 8.

2. Архипов А.Ю., Павлов П.В., Татарова А.В. Институты особой экономической зоны и приграничной торговли как структуры эффективного развития международной инвестиционной деятельности: монография. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2011.

3. Офшорный бизнес во внешнеэкономической деятельности / В.И. Баронов, В. Буглай, И. Платонова [и др.]. М.: Инфра-М, 2016.

4. Баронов В.И., Костюнина Г.М. Свободные экономические и офшорные зоны. М.: Инфра-М. 2013.

5. Беликова К.М., Ахмадова М.А. Инвестиционная политика стран БРИКС (на примере Индии и Китая) // Законодательство и экономика. 2016. № 1.

6. Основы внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: учеб. пособие / С.Н. Блудова, А.В. Гвоздиков, Э.А. Русецкая [и др.]. М.: КноРус, 2016.

7. Электронная коммерция: учебник / Л.А. Брагин, Г.Г. Иванов, А.Ф. Никишин [и др.]. М.: Форум, Инфра-М, 2016.

8. Вавилова Е.В. Основы международного туризма: учеб. пособие. М., 2005.
9. Викторова Н.Н. Проблемы квалификации понятия «иностранный инвестиция» в международном частном праве // Вестник университета имени О.Е. Кутафина (МГЮА). 2016. № 12.
10. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов / под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ, 2010.
11. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.
12. Гаврилов Л.П. Электронная коммерция: учебник и практикум. Сер. Бакалавр и магистр. Академический курс. М.: Юрайт, 2017.
13. Гончаров А.А. Офшорные правовые модели и их применение. М.: Дата Сквер, 2009.
14. Доронина Н.Г. Особенности правового регулирования экономической интеграции в странах Латинской Америки // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2015. № 3.
15. Железин А.В. Россия и ВТО. Первые итоги // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2013. № 121.
16. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
17. Канашевский В.А. Правовой режим офшорных компаний и трастов. М.: Международные отношения, 2015.
18. Киселева Е.В. Международно-правовое регулирование миграции: учеб. пособие для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.
19. Курусь Н.В., Тищенко С.Г. Концессия и концессионное право периода новой экономической политики (20-30-е гг. XX века) // Журнал российского права. 2003. № 10.
20. Михалкин В.А. Организация и формы международного бизнеса: учеб. пособие. М.: Магистр, Инфра-М. 2015.
21. Мохова Е.В. «Банкротный туризм»: миграция должников в поисках лучшей страны для персонального банкротства и освобождения от долгов // Закон. 2015. № 12.
22. Павлов П.В. Институт особых экономических зон в Российской Федерации. М.: Инфра-М, 2010.

23. Пискулов Ю.В. Международная торговля товарами и услугами. Россия и ВТО. М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2013.

24. Рогатных Е.Б. Внедрение системы «единого окна» в международной торговле в странах БРИКС // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 7.

25. Сосна С.А. Концессионное соглашение – новый вид договора в российском праве // Журнал российского права. 2003. № 2.

26. Толстых В.В. Некоторые аспекты правового развития стран – участниц БРИКС // Вопросы российского и международного права. 2017. Т. 7. № 1А.

27. Фархутдинов И.З. Международное инвестиционное право и процесс: учебник. М.: Проспект, 2017.

28. Хейфец Б.А. Международная кредитная политика России // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 7.

29. Чудновский А.Д., Васянин О.Л., Жуков В.А. Международные коммерческие операции. М.: КноРус, 2016.

### ***Задача 1***

Представитель кубинского предприятия обратился в руководящие органы ВТО с жалобой на правительство США, проводящее, по его мнению, политику дискриминации в отношении кубинских товаров, поставляемых по соответствующему долгосрочному контракту на территорию США в порядке прибрежной (приграничной) торговли, полагая, что вправе как член ВТО рассчитывать на предоставление режима наиболее благоприятствуемой нации и получать все льготы, что и предприниматели из других стран на территории США. Однако на соответствующее обращение ранее получил отказ от властей США.

*Проанализируйте ситуацию, дайте аргументированный ответ.*

### ***Задача 2***

Во время летних каникул студентка, изучающая иностранные языки, для укрепления своих языковых познаний решила съездить за границу и заодно отдохнуть. Для этого она оформила через турфирму «Пегас» туристическую визу сроком на три месяца и выехала в Юж-

ную Корею. Через некоторое время в этой стране она познакомилась с молодым человеком, который владел отелем и предложил ей полгода поработать переводчицей в его отеле. Иванова согласилась, а знакомый обещал уладить все формальности с продлением визы. По истечении шести месяцев работы переводчицей Иванова решила вернуться в Россию и сообщила об этом своему знакомому – владельцу отеля, в котором она работала. Однако, как оказалось, владелец отеля долгое время находился за пределами страны и поэтому не смог вовремя продлить Ивановой визу. Работодателя она больше не видела. Таким образом, Иванова пробыла в Южной Корее нелегально три месяца. Документов, подтверждающих ее работу в отеле, нет.

*Как следует поступить в данной ситуации?*

*Каким образом Иванова сможет вернуться в Россию?*

*Несет ли ответственность туристская фирма?*

*Ответьте на эти же вопросы применительно к поездке в КНР.*

### **Задача 3**

Российской Федерацией был заключено соглашение о разделе продукции (СРП) с иностранным инвестором (грузинская компания). Стороны договорились, что по всем вопросам, не нашедшим решения в СРП, применимым будет грузинское законодательство.

В процессе исполнения СРП иностранный инвестор проигнорировал требование российского законодательства о предоставлении российским юридическим лицам преимущественного права на участие в работах по соглашению в качестве подрядчиков, поставщиков, перевозчиков или в ином качестве (абз. 2 п. 2 ст. 7 Закона о СРП), предоставив такое право соответствующим грузинским компаниям. Кроме того, все технологическое оборудование для добычи полезных ископаемых и их первичной переработки было закуплено инвестором в Канаде у производителя как более качественное и по более низкой цене, чем аналогичное оборудование российского производства, что, в конечном итоге, положительно повлияло на объем прибыльной продукции. При этом около 60% состава всех привлеченных работников были гражданами Грузии, Украины и Таджикистана. В обоснование своих действий инвестор сослался на нормативные акты ВТО (ГАТТ 1994 г., ТРИПС), которые, по мнению инвестора, не содержат на этот счет таких ограничений и подлежат применению.

*Проанализируйте все действия сторон на соответствие законодательству.*

*Как должна поступить РФ в возникшем споре?*

#### **Задача 4**

Иностранная фирма осуществила на территории РФ:

- 1) приобретение 11% доли в уставном капитале действующего предприятия;
- 2) предоставила кредиты и займы для развития ряда промышленных предприятий в одном из субъектов РФ;
- 3) вложения в страховую компанию и другие коммерческие организации;
- 4) вложения капиталов в основные фонды филиала иностранного юридического лица, созданного на территории РФ;
- 5) в качестве лизингодателя предоставила оборудование, указанное в разд. XVI и XVII ТН ВЭД, таможенной стоимостью 1 млн. рублей.

*Каков правовой режим указанных вложений? На какие гарантии вправе рассчитывать иностранная фирма? Нормативно обоснуйте ответы.*

#### **Задача 5**

Зарубежная фирма осуществила портфельные инвестиции в реальном секторе экономики России, общая сумма которых составила более 5 млн. долларов США. Наряду с этим были осуществлены инвестиции в ряд российских банков и других кредитных учреждений, в одну страховую компанию и несколько некоммерческих организаций. Иностранный инвестор полагал, что имеет право воспользоваться гарантиями, предоставляемыми российским законодательством.

*Имеет ли иностранный инвестор право на соответствующие гарантии?*

#### **Задача 6**

Представитель зарубежной ТНК обратился с требованием признать проект приоритетным, так как он направлен на развитие ТЭК России, в т.ч. только на развитие социально-бытовой инфраструктуры

предусматриваются инвестиции не менее 1 млн. долларов США. Заявителю это было необходимо для того, чтобы иметь право на соответствующие гарантии, предусмотренные для такого случая российским законодательством. Срок окупаемости инвестиционного проекта исчислялся с момента начала производственной деятельности в соответствии с проектом до дня, когда прибыль от реализации проекта достигнет максимального значения.

*Проанализируйте ситуацию, дайте обоснованный ответ.*

### **Задача 7**

Турист приобрел в Самаре турпродукт следующего состава: международный авиаперелет в Афины (Греция), размещение, экскурсионная программа. В конце путешествия на стойке регистрации обратного вылета турист был проинформирован сотрудником аэропорта о том, что рейс, указанный в их билете, не значится в расписании и, соответственно, не будет выполняться.

Турист был вынужден за свой счет приобрести обратный билет на другой рейс. По возвращении турист обратился в турагентство с требованием компенсации понесенных расходов на авиаперелет.

*Имеет ли право турист в данной ситуации на возврат своих расходов по оплате туристского продукта или непредоставленных услуг?*

*За чей счет и в каком размере будет произведен возврат или компенсация? От каких условий это будет зависеть?*

*Какие нормативные документы регулируют ответственность сторон в такой ситуации?*



## **Тема 4. РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

### ***Часть 1***

1. Роль и место государства в регулировании внешнеэкономической деятельности. Основные доктрины.

2. Соотношение полномочий Российской Федерации и субъектов РФ по вопросам внешнеэкономического сотрудничества.

3. Государственные органы общей компетенции и их правосубъектность в сфере управления внешнеэкономической деятельностью.

4. Специальные государственные органы регулирования внешнеэкономической деятельности.

5. Функциональные органы и их компетенция в сфере регулирования внешнеэкономической деятельности (банки, экономические, финансовые, налоговые, статистические и т.п. государственные органы).

6. Негосударственное регулирование внешнеэкономической деятельности: понятие, основные средства. Роль торговых промышленных палат, их правовое положение в Российской Федерации. Международная торговая палата (МТП).

### ***Часть 2***

1. Основные формы и способы регулирования внешнеэкономической деятельности (общие вопросы). Действующая система способов регулирования внешнеэкономической деятельности в России.

2. Экспортный контроль в РФ. Исключительные права на экспорт и (или) импорт отдельных товаров.

3. Правовое регулирование защиты экономических интересов РФ при осуществлении внешней торговли товарами. Специальные экономические меры. Санкции и контрмеры. Цели, задачи, основания импортозамещения в РФ.

4. Особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и ее правового регулирования в некоторых зарубежных странах.

## **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

### *Нормативные акты и документы*

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

2. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

3. Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании / Приложение № 6 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

4. Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран / Приложение № 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

5. Протокол о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам / Приложение № 8 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

6. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 06.11.2014 № 199 (ред. от 19.04.2016) «Об Инструкции об оформлении заявления на выдачу лицензии на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров и об оформлении такой лицензии и Инструкции об оформлении разрешения на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров» // Таможенные ведомости. 2014. № 12.

7. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств», от 20.03.1992 г. // Бюллетень международных договоров. 1993. № 4.

8. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4850.

9. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4851.

10. Федеральный закон «О концессионных соглашениях» от 21 июля 2005 г. № 115-ФЗ // СЗ РФ. 2005. № 30 (ч. II) Ст. 3126.

11. Федеральный закон РФ от 4 мая 2011 № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» // СЗ РФ РФ. 2011. № 19. Ст. 2716.

12. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «Об экспортном контроле» // СЗ РФ. 1999. № 30. Ст. 3774.

13. Федеральный закон от 19.07.1998 № 114-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами» // СЗ РФ. 1998. № 30. Ст. 3610.

14. Указ Президента РФ от 16.08.2004 № 1085 (ред. от 28.10.2014) «Вопросы Федеральной службы по техническому и экспортному контролю» // СЗ РФ. 2004. № 34. Ст. 3541.

15. Указ Президента РФ от 25.04.2005 № 468 (ред. от 17.09.2008) «О Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации» // СЗ РФ. 2005. № 18. Ст. 1664.

16. Постановление Правительства РФ от 05.06.2008 № 437 (ред. от 19.12.2014) «О Министерстве экономического развития Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015) // СЗ РФ. 2008. № 24. Ст. 2867.

17. Постановление Правительства РФ от 05.06.2008 № 438 (ред. от 25.12.2014) «О Министерстве промышленности и торговли Российской Федерации» // СЗ РФ. 2008. № 24. Ст. 2868.

18. Постановление Правительства РФ от 16.04.2001 № 294 (ред. от 23.10.2014) «Об утверждении Правил проведения государственной экспертизы внешнеэкономических сделок с товарами, информацией, работами, услугами и результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль» // СЗ РФ. 23.04.2001. № 17. Ст. 1713.

19. Постановление Правительства РФ от 13.06.2012 № 583 (ред. от 07.03.2014) «О порядке учета внешнеэкономических сделок для целей экспортного контроля» (вместе с «Правилами учета внешнеэкономических сделок для целей экспортного контроля») // СЗ РФ. 2012. № 25. Ст. 3379.

20.Постановление Правительства РФ от 15 сентября 2008 г. № 691 «Об утверждении Положения о лицензировании внешнеэкономических операций с товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль» // СЗ РФ. 2008. № 38. Ст. 4324.

21.Постановление Правительства РФ от 22.11.2012 № 1207 «Об осуществлении контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета» (вместе с «Правилами осуществления контроля за внешнеторговыми бартерными сделками и их учета») // СЗ РФ. 2012. № 49. Ст. 6857.

22.Постановление Правительства РФ от 31.10.1996 № 1299 «О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже квот при введении количественных ограничений и лицензирования экспорта и импорта товаров (работ, услуг) в Российской Федерации» (вместе с «Положением о порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже экспортных и импортных квот при введении Правительством Российской Федерации количественных ограничений») // СЗ РФ. 1996. № 46. Ст. 5249.

23.Письмо Банка России от 15.07.1996 № 300 «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов» (вместе с рекомендациями, утв. МВЭС РФ 29.02.1996) // Банковский бюллетень. № 31. 1996.

24.Приказ ФТС России от 06.05.2014 № 836 «О непредставлении паспорта сделки при таможенном декларировании товаров» (Зарегистрировано в Минюсте России 11.06.2014 N 32663) // Российская газета, № 138, 24.06.2014.

25.Информационное письмо Банка России от 21.01.2014 № 43 «Вопросы по применению Инструкции Банка России от 04.06.2012 № 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» (далее – Инструкция № 138-И)» // Вестник Банка России, № 10, 29.01.2014.

26.Приказ Минрегиона России от 13.09.2012 № 414 «О Межведомственной комиссии по международному межрегиональному и приграничному сотрудничеству» // СПС «КонсультантПлюс».

27. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 18.01.2001 г. «Обзор практики разрешения арбитражными судами споров, связанных с защитой иностранных инвесторов» // Вестник ВАС РФ. 2001. № 3.

### *Дополнительная литература*

1. Абакумова О.Г. Управление внешнеэкономической деятельностью. М., 2006.

2. Бернев А.Э., Стрижова О.А., Богатырева Н.В. Комментарий к Федеральному закону от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2013.

3. Бирюкова О.В. Торгово-политический инструментарий в международной торговле услугами. М.: Экономика и жизнь, 2014.

4. Бублик В.А. Новеллы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (через призму вступления России в Таможенный союз) // Российский юридический журнал. 2012. № 3.

5. Веселкова Е.Е. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок // Адвокат. 2014. № 5.

6. Власов А.А., Коваленко В.Н. Регулирование внешнеэкономической деятельности нормами международного частного права // Международное публичное и частное право. 2015. № 1. С. 20-24.

7. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.

8. Геворгян К. «Односторонние санкции» и международное право. Заключение Международно-правового совета при МИД России // Международная жизнь. 2012. № 8.

9. Губарева А.В. Отношения, складывающиеся в сфере государственного регулирования внешнеэкономической деятельности // Административное право и процесс. 2014. № 1. С. 38-41.

10. Карпова Е.М. Санкционная война: новая система стоп-факторов при проведении международных операций // Международные банковские операции. 2014. № 3.

11. Кешнер М.В. Экономические санкции в современном международном праве: монография. М.: Проспект, 2015.

12. Киндсфатер Э., Ehrlich W. Санкции ЕС – правовые возможности бизнеса // ЭЖ-Юрист. 2014. № 38.

13. Кононова К.О. Санкционные резолюции Совета Безопасности ООН и их имплементация в национальных правовых системах государств-членов. М.: Волтерс Клувер, 2010.

14. Мотохин А.М. Обновленный порядок учета бартерных сделок // Международные банковские операции. 2014. № 1.

15. Прокушев Е.Ф., Костин А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / под ред. Е.Ф. Прокушева. М.: Юрайт, 2016.

16. Пучков В.А. Самозащита гражданских прав в сфере внешнеэкономических отношений по российскому и германскому праву: уголовно-правовой и цивилистический аспекты // Вопросы российского и международного права. 2016. Т. 6. № 12А.

17. Тарановская Е.В. Роль торгового финансирования в поддержке экспорта // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 1.

18. Трошкина Т.Н. Нетарифное регулирование внешней торговли в Российской Федерации // Реформы и право. 2010. № 4.

19. Трошкина Т.Н. Соотношение экономических и административных методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации // СПС «КонсультантПлюс». 2007.

20. Фоков А.П. Международный арбитражный суд ИСС: международные контракты в условиях санкций // Международное публичное и частное право. 2015. № 4.

21. Ценина Т.Т., Ценина Е.В. Организация и регулирование внешнеторговой деятельности. СПб., 2012.

22. Шахназаров Б.А. Проблемы правового регулирования охраны секрета производства (ноу-хау) и его трансграничной передачи. М., 2009.

23. Шишкоедова Н.Н. Экспорт и импорт: Бухгалтерский учет, налогообложение, правовой аспект. М.: ГроссМедиа, 2013.

24. Юмашев Ю.М. Автономные меры Европейского союза по регулированию внешнеэкономических связей // Закон. 2014. № 2.

25. Ялбулганов А.А. Антидемпинговая пошлина и антидемпинговые процедуры. М.: Институт публично-правовых исследований, 2013.

26. Ялбулганов А.А., Трошкина Т.Н. Пошлины в механизме государственного регулирования внешнеторговой деятельности // Финансовое право. 2013. № 9.

27. Янкевич С.В. Защитные меры в механизме государственного регулирования внешнеторговой деятельности в государствах – участниках Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС // Реформы и право. 2013. № 4.

### ***Задача 1***

Министерство экономического развития РФ, учитывая дефицитность ряда товаров массового спроса на внутреннем российском рынке, своим приказом ввело лицензирование их экспорта в зарубежные страны и предписало обязательность выполнения экспортерами при этом процедур экспертной оценки количества, качества и цены экспортируемых товаров.

*Оцените ситуацию по существу с точки зрения действующего законодательства.*

### ***Задача 2***

Российское предприятие получило в установленном порядке лицензию на осуществление внешнеэкономических сделок с товарами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых был установлен экспортный контроль. Однако возникшие производственные и финансовые трудности привели руководство предприятия к убеждению о том, что в текущем году предприятие не сможет надлежаще осуществить намеченные планы по экспорту производимой предприятием продукции. Поэтому было принято решение о том, чтобы переоформить лицензию на другую российскую фирму, с которой находились в длительных партнерских отношениях и которая занималась аналогичной деятельностью.

*Возможно ли переоформить лицензию на иное юридическое лицо? Если да, то в каких случаях?*

### ***Задача 3***

По случаю юбилейной даты развития торговых отношений и в целях дальнейшего укрепления партнерских отношений между компанией «Жен Янг» (г.Пхеньян, КНДР) и ОАО «Заря» (Москва, РФ) последнее направило на организованные торжества в КНДР своих

представителей (3 чел.). Руководитель группы уполномочен был вручить корейским коллегам по случаю торжества памятный знак (ручная авторская работа, серебро), картину известного русского художника К.Малевича, несколько подарочных наручных часов для руководства фирмы (3 экземпляра стоимостью по 1500, 1700 и 2000 долларов США), а также 5 парфюмерных наборов (по 200 долларов США), изготовленных на одном из предприятий российской компании.

Перед отъездом руководитель группы обратился к юристу за разъяснениями относительно перевозки подарков (в сопровождаемом или несопровожаемом багаже), декларировании, таможенных платежах и т.п.

*Проанализируйте ситуацию, дайте обоснованный ответ.*

#### **Задача 4**

Российская организация, применяющая общую систему налогообложения, неоднократно оказывала аудиторские услуги представительству иностранной компании, находящемуся в России, а также филиалу другой иностранной компании. Все расчеты между сторонами производились в рублях.

*Ответьте на вопрос о том, необходимо ли в приведенных примерах заключать паспорт сделки?*

*Рассмотрите этот же вопрос применительно к ситуации, когда расчеты между сторонами производились в долларах США.*

#### **Задача 5**

Американская компания – производитель прохладительных напитков, поставляет концентраты таких напитков в Россию. По ряду причин Правительство РФ вводит повышенный импортный тариф на ввоз концентратов в целях защиты российских производителей аналогичной продукции, а также увеличивает налог на прибыль иностранных компаний.

*Какие действия может предпринять американская компания для того, чтобы:*

*1) не уступить долю российского рынка местным конкурентам;*



- 2) *сократить размер налогов, уплачиваемых в РФ;*
- 3) *гарантировать сохранность своих активов в РФ.*

### **Задача 6**

Гражданин РФ, не зарегистрированный в качестве индивидуального предпринимателя, приобрел в Казахстане один комплект фейерверка «Северное сияние» и ввез его на территорию РФ.

*Должно ли физическое лицо представлять статистическую форму учета перемещения товаров?*

### **Задача 7**

В пользу российского предприятия, осуществляющего коммерческую деятельность, от иностранных юридических лиц безвозмездно поступают средства в иностранной валюте в качестве целевых грантов для развития научной деятельности. Банк, обслуживающий российское предприятие, продал часть поступивших валютных средств на внутреннем российском рынке в соответствии с законодательством с зачислением рублевого эквивалента проданной суммы валюты на рублевый счет российского предприятия. Представитель предприятия возражал против этого, полагая что поступающие средства должны быть освобождены от обязательной продажи валютной выручки, т.к. являются по своей природе пожертвованиями на благотворительные цели.

*Как следует поступить в данной ситуации? Приведите правовое обоснование своего решения.*

## **Тема 5. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ СДЕЛКИ, КОНТРАКТЫ**

### ***Часть 1. Общие вопросы***

1. Понятия внешнеэкономической и внешнеторговой сделок, их соотношение и правовое значение. Основные виды внешнеэкономических и внешнеторговых сделок.

2. Стороны и участники сделок, их статус. Российская Федерация и ее субъекты как стороны внешнеэкономических сделок.

3. Порядок и способы заключения внешнеэкономических сделок. Форма сделок. Электронный контракт.

4. Общие условия действительности внешнеэкономических сделок.

### ***Часть 2. Внешнеэкономический контракт***

5. Внешнеэкономический контракт: понятие, виды, особенности.

6. Правовая регламентация порядка и способов заключения контракта.

7. Содержание контракта (коммерческие условия).

8. Договорные аспекты электронной коммерции.

9. Ответственность сторон за ненадлежащее исполнение или за неисполнение своих обязательств, способы и порядок разрешения споров.

10. Особенности правового регулирования некоторых видов контрактов (купля-продажа, бартер, перевозка и др.)

## **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

### ***Нормативные акты и документы***

1. Конвенция УНИДРУА по международным факторинговым операциям (Оттава, 28.05.1988 г.) // <http://www.asozd2.duma.gov.ru>.

2. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Оттава, 28.05.1988 г.).

3. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

4. Конвенция Организации Объединенных Наций по морскому праву (UNCLOS) (г. Монтего-Бей, 10.12.1982) // Бюллетень международных договоров. 1998. № 1.

5. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

6. Протокол о торговле услугами, учреждении, деятельности и осуществлении инвестиций / Приложение № 16 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

7. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств», от 20.03.1992 г. // Бюллетень международных договоров. 1993. № 4.

8. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

9. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4851.

10. «Воздушный кодекс Российской Федерации» от 19.03.1997 № 60-ФЗ.

11. Приказ Минэкономразвития РФ от 11.08.2000 № 17 «О порядке оформления экспортных и импортных разрешительных документов».

12. Письмо Банка России от 15.07.1996 № 300 «О рекомендациях по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов» (вместе с рекомендациями, утв. МВЭС РФ 29.02.1996) // Банковский бюллетень. № 31. 1996.

13. Обзор практики разрешения судами споров, связанных с защитой иностранных инвесторов (утв. Президиумом Верховного суда РФ 12 июля 2017 г.) // <http://base.garant.ru/71717298/#ixzz4xsmlOojA>.

14. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» // <http://legalacts.ru/sud/postanovlenie-plenuma-verkhovnogoSuda-rf-ot-27062017-n-23/>

### *Дополнительная литература*

1. Авдеев В.В. Внешнеэкономическая деятельность: особенности внешнеэкономических сделок с интеллектуальной собственностью // *Налоги*. 2012. № 20.
2. Аксенов А.Г. Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ. М.: Инфотропик Медиа, 2012.
3. Андреев Ю.Н. Договор в гражданском праве России: сравнительно-правовое исследование. М.: Норма, 2017.
4. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.
5. Багдасарян А.Ф. Договор коммерческой концессии (франчайзинг). Гражданско-правовые проблемы заключения договора. М.: Статут, 2009.
6. Байрамкулов А.К. Толкование договора в российском и зарубежном праве. М.: Статут, 2016.
7. Белов В.А. Кодекс европейского договорного права – European Contract Code. Общий и сравнительно-правовой комментарий. В 2 кн. Сер. Профессиональные комментарии. М.: Юрайт, 2016. Кн. 1. Кн. 2.
8. Электронная коммерция: учебник / Л.А. Брагин, Г.Г. Иванов, А.Ф. Никишин [и др.]. М.: Форум, Инфра-М, 2016.
9. Веселкова Е.Е. Международно-правовое регулирование внешнеэкономических сделок // *Адвокат*. 2014. № 5.
10. Вилкова Н.Г. Договорное право в международном обороте. М., 2002.
11. Власова Н.В. Коммерческие агентские контракты: рекомендательные акты МТП // *Журнал российского права*. 2012. № 2.
12. Власова Н.В. Проблемы коллизионного регулирования представительства в международном коммерческом обороте // *Законодательство и экономика*. 2012. № 4.
13. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.
14. Выгодянский А.В. Правовое регулирование международных воздушных перевозок пассажиров и грузов // *Юрист*. 2013. № 2.

15. Гаврилов Л.П. Электронная коммерция: учебник и практикум. Сер. Бакалавр и магистр. Академически курс. М.: Юрайт, 2017.

16. Гречуха В.Н. Международное транспортное право: учебник для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2016.

17. Григорьев Т.Ю. Особенности трансграничных дистрибьюторских соглашений и договора торгового представительства // Право и экономика. 2012. № 7.

18. Договоры лизинга и факторинга в международном коммерческом обороте: учеб. пособие /отв. ред. Р.А. Курбанов. М.: РЭУ, 2015.

19. Зуйкова Л.П. Коммерческая концессия; Коммерческое обозначение; Ноу-хау; Товарный знак и знак обслуживания // Экономико-правовой бюллетень. 2013. № 4.

20. Зусман Е.В., Долгих И.А. Концессия: анализ ключевых новелл // Закон. 2015. № 3.

21. Инкотермс 2010 – Правила МТП для использования торговых терминов в национальной и международной торговле. Публикация МТП № 715.

22. Иншакова А.О. Внешнеэкономические сделки в обновленном гражданском законодательстве РФ: квалификация, форма, применимое право // Юрист. 2015. № 13.

23. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.

24. Канашевский В.А. О понятии международного контракта (сделки) // МПЧП. 2017. № 1.

25. Коммерческое (торговое) право зарубежных стран: учебник. /отв. ред. В.Ф. Попондопуло, О.А. Макарова. М.: Юрайт, 2016.

26. Костюченко А.Г. Применение механизма электронных торгов в России в целях предотвращения сговора // Бизнес, Менеджмент и Право. 2014. № 2.

27. Крылов И.А., Столярова А.А. Основные международные соглашения в области транспортировки нефти и газа // NOVAINFO.RU. 2016. Т. 2. № 45.

28. Международное коммерческое право: учебник / под общ. ред. В.Ф. Попондопуло. М.: Юрайт, 2014.

29. Мотохин А.М. Обновленный порядок учета бартерных сделок // Международные банковские операции. 2014. № 1.

30. Муратова О.В. Коллизионное регулирование обязательств из недобросовестного ведения переговоров о заключении договора в России и ЕС // Журнал российского права. 2016. № 5.

31. Муратова О.В. Преддоговорные отношения в международном коммерческом обороте: специфика и тенденции правового регулирования // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. 2017. № 3. С. 71-78.

32. Мусин В.А. Международные торговые контракты. Л., 1986.

33. Мышко Ф.Г., Стригунова Д.П. Правовое регулирование международных воздушных перевозок пассажиров // Современное право. 2013. № 11.

34. Новоселова А.А., Ломакина Е.В. Пределы свободы договора в международных коммерческих отношениях // Международное публичное и частное право. 2014. № 1.

35. Орлова Г.А., Тарановская Е.В. Факторинговые операции в мировой экономике // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 2, 3.

36. Розенберг М.Г. Международная купля-продажа товаров: комментарий к правовому регулированию и практике разрешения споров / 4-е изд., испр. и доп. М.: Статут, 2010.

37. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом. Правовое регулирование. М.: Статут, 2016.

38. Савинов Ю.А., Рыбец Д.В. Посредническая деятельность в международной торговле // Российский внешнеэкономический вестник. 2017. № 2.

39. Стародумова С.Ю., Джибабов М.Р. О соотношении понятий «коммерческая концессия» и «франчайзинг» // Вопросы российского и международного права. 2016. № 8.

40. Стригунова Т.П. Некоторые проблемы конвенционного регулирования договора международной купли-продажи товаров // МПЧП. 2017. № 3.

41. Фолсом Р.Х., Гордон М.У., Спаногл Дж. А. Международные сделки: краткий курс. М.: Логос, 1996.

42. Чудновский А.Д., Васянин О.Л., Жуков В.А. Международные коммерческие операции. М.: КноРус, 2016.

43. Шестакова М.П. Тенденции развития правового регулирования международной купли-продажи // Журнал российского права. 2013. № 4.

44. Экспорт и импорт (+ CD-ROM) / под ред. Г.Ю. Касьяновой. М.: АБАК, 2015.

45. Яскевич Я.С. Переговорный процесс во внешнеэкономической деятельности: искусство и психология ведения: курс лекций и практикум. Минск: Транслит, 2013.

### ***Задача 1***

Письменно составьте проект контракта о поставке в Россию (г. Тольятти) из ФРГ партии технологического оборудования для автозавода, предусмотрев в нем лицензионные условия, а также условия о технической помощи и применимом праве.

*Какие основные этапы и процедуры должны выполнить стороны сделки в зависимости от избранного базиса поставки?*

### ***Задача 2***

Назовите последовательно все необходимые операции и документы, предусмотренные законодательством РФ, выполнение и получение которых требуется при заключении и исполнении следующих видов внешнеэкономических контрактов:

- купли-продажи продовольственных и промышленных товаров массового спроса;
- внешнеторговых бартерных сделок;
- соглашений о разделе продукции;
- концессионных соглашений;
- на поставку военно-технической продукции из РФ.

### ***Задача 3***

ОАО «Заря» (г. Калуга) заключило с ООО «Восток» (г. Челябинск) договор поставки, в соответствии с которым должно поставить, обеспечить наладку и пуск комплектного холодильного оборудования для нового фруктохранилища, возводимого в г. Астана (Казахстан). Стороны договорились, что по вопросам поставки, не урегулированным в договоре, применимыми являются положения Венской конвенции о договорах международной купли-продажи то-

варов (1980 г.). Вопросы страхования должны решаться по законодательству Казахстана.

*Дайте оценку ситуации с точки зрения выбора применимого права.*

#### **Задача 4**

Во внешнеторговом контракте стороны указали в качестве применимого права к неурегулированным в нем отношениям и к возможному спору российское право. Надлежащим органом рассмотрения возможных споров был указан МКАС при ТПП РФ. В контракте стороны указали на неприменимость торговых обычаев и обычаев международного торгового порта (Новороссийск) к существу спора.

*Дайте оценку указанных положений контракта.*

*Какова роль торговых обычаев в урегулировании отношений сторон по внешнеторговому контракту? Каковы правила применения торговых обычаев?*

*Приведите примеры торговых обычаев.*

#### **Задача 5**

ОАО «Зенит» (Россия, г. Чита) в соответствии с контрактом, заключенным с ОАО «Транзит» (Армения, г. Ереван), должно было поставить в 2015 году партию мебели. Армянская организация произвела предоплату в американских долларах. Однако российская сторона поставки не произвела, ссылаясь на изменение цен. Несмотря на то, что сторонами неоднократно согласовывались новые сроки поставок и была установлена более высокая, чем предусмотренная договором, цена, была осуществлена лишь частичная поставка, а от поставки остального количества мебели российская организация отказалась, ссылаясь на существенное изменение уровня цен. В этой связи армянская сторона расторгла договор и предъявила иск. Исковые требования включали: возврат предоплаты, уплату разницы между договорной и текущей ценой, уплату процентов за просрочку исполнения денежного обязательства.

*Определите применимое право к заявленным требованиям.*

*Какое решение должен принять суд по существу спора?*



### Задача 6

Между российской организацией (покупатель) и фирмой, зарегистрированной на Британских Виргинских островах (продавец), был заключен контракт купли-продажи партии рыбных консервов. Поставка должна была осуществляться в Россию, а получателем товара выступала другая российская организация, которой, в свое время, и была учреждена фирма-продавец. В предусмотренный контрактом срок товар в Россию поставлен не был. В соответствии с условиями контракта российская фирма обратилась в МКАС при ТПП РФ. Применимое право стороны в контракте не определили.

*Определите применимое право. Возможно ли применение к контракту Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?*

### Задача 7

Французская фирма Х. получила у финского банка кредит на приобретение грузовой машины. Согласно условиям договора право собственности на эту машину сохранялось за банком до погашения полученного кредита. Машина была зарегистрирована в Финляндии, однако впоследствии ввезена в Санкт-Петербург для использования в строительстве гостиницы. Хотя машина и использовалась фирмой Х., она находилась на техническом обслуживании у российской организации. После завершения строительных работ российская организация потребовала, чтобы фирма Х. оплатила все произведенные расходы по техническому обслуживанию машины, включая стоимость запчастей.

В связи с отказом фирмы возместить данные расходы российская организация оставила машину в своем распоряжении для обеспечения своих финансовых требований.

Финский банк, ссылаясь на свое право собственности на машину, обратился в российский суд с требованием вернуть ему машину.

*Как решить данный спор?*

*Какие правовые последствия имеет соглашение о залоге вещи, заключенное на территории одной страны, при ее перемещении за границу?*

### **Задача 8**

При исполнении внешнеторгового контракта между китайской и российской фирмами возник спор, который не удалось разрешить путем переговоров сторон. Условиями контракта предусматривалось разбирательство возможных споров арбитражем *ad hoc* по месту заключения контракта (г. Пекин, КНР). Арбитраж вынес решение в пользу китайской фирмы. Ответчик отказался признать и исполнить это решение, сославшись на отсутствие необходимых средств, рекомендательный характер решения и отсутствие правовых оснований в российском законодательстве для этого.

*Дайте анализ изложенной ситуации.*

*На основании чего и каким образом обеспечивается в РФ принудительное исполнение решений иностранных судов по спорам, вытекающим из внешнеэкономических контрактов?*

### **Задача 9**

В российский арбитражный суд с иском обратилась фирма из страны, законодательством которой предусмотрена необходимость уплаты судебного сбора для истцов, происходящих из ряда стран, в том числе и Российской Федерации, в двукратном размере по сравнению с размером сбора, уплачиваемого истцами, место нахождения которых находится в этой стране.

Арбитражный суд возвратил исковое заявление по мотиву недоплаты истцом государственной пошлины (истец уплатил государственную пошлину в размере, установленном Законом РФ «О государственной пошлине»), пояснив, что в связи с установленными в стране происхождения истца процессуальными ограничениями для истцов из Российской Федерации, государственная пошлина должна быть уплачена в двукратном размере.

*Истец обратился с апелляционной жалобой на определение.*

*Какое постановление может принять апелляционная инстанция?*

### **Задача 10**

Турецкая фирма (г. Анкара) имела представительство в России (г. Новгород), через которое обратилась в российский арбитражный

суд с иском к российской фирме о взыскании цены за поставленную в Россию партию фруктов в соответствии с ранее заключенным контрактом. Стороны договорились использовать иностранного агента (посредника) в стране продавца, которому российская фирма (покупатель) должна совершить платеж.

Российская фирма выдвинула возражения против иска, сославшись на то, что предназначенные для оплаты поставленных фруктов деньги были надлежаще переведены на счет посредника в соответствующем иностранном банке. Однако, как выяснилось, были похищены третьими лицами со счета и поэтому не были зачислены на банковский счет турецкой фирмы. К моменту предъявления иска по факту хищения было возбуждено уголовное дело в Турции.

*Как суд должен решить спор?*

### **Задача 11**

В юридическое бюро в г. Самаре обратился представитель российской организации, который указал, что представляемая им организация занимается внешнеэкономической деятельностью. В настоящее время возникла необходимость в осуществлении такой деятельности через посредника и соответствующем оформлении договорных отношений с ним. При этом возник вопрос о выборе вида такого договора, т.к. предполагаемый посредник должен в определенной мере осуществлять контроль за деятельностью производителя товара, являться при этом официальным представителем производителя товара, иметь право выполнять рекламные функции для своих партнеров, часто работать в рамках жестких договорных обязательств и при всем этом не иметь права одновременно обслуживать конкурирующие фирмы.

*Аргументированно определите, к какому виду относится посредник, интересующий клиента юридического бюро? Какими еще признаками может характеризоваться такой посредник?*

### **Задача 12**

Французская компания приняла в качестве оплаты своих услуг, произведенных на территории России, чек от российской организации. Чек был выписан на территории РФ, в г. Туле, и предусматривал указание на то, что по истечении одного месяца со дня выписывания чека на указанную в нем сумму начисляются проценты в размере

10%. Чек подлежал оплате в любом из филиалов чекодателя. Через 53 дня после получения чека французская фирма предъявила его к оплате. Однако, как выяснилось, на счету российской организации была только сумма чека. Французская фирма предъявила в российский арбитражный суд иск о взыскании процентов на основании чека.

*Какое решение должен принять суд?*

*Территорию какого государства следует считать надлежащим местом составления чека?*

## **Тема 6. ВАЛЮТНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ ВЭД**

1. Международная денежная система. Обратимость валют, виды. Определение валютных курсов. Валютный рынок: механизм, специфика, пути использования. Финансовые рынки для международных операций.
2. Внутренний валютный рынок и обращение иностранной валюты в Российской Федерации.
3. Валютные счета резидентов и нерезидентов. Операции в рублях нерезидентов в Российской Федерации.
4. Основные средства валютно-финансового контроля за внешнеэкономическими операциями.
5. Страхование от валютных рисков.

### **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

#### *Нормативные акты и документы*

1. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.
2. Протокол о мерах, направленных на проведение согласованной валютной политики / Приложение № 15 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.
3. Протокол о торговле услугами, учреждении, деятельности и осуществлении инвестиций / Приложение № 16 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.
4. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) (ред. от 16.04.2010) // Собрание законодательства РФ. 13.12.2010. № 50. Ст. 6615.

5. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4850.

6. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 04.11.2014) «О валютном регулировании и валютном контроле» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015) // Собрание законодательства РФ. 15.12.2003. № 50. Ст. 4859.

7. Инструкция Банка России от 04.06.2012 № 138-И (ред. от 14.06.2013) «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» (Зарегистрировано в Минюсте России 03.08.2012 № 25103) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.10.2013) // Вестник Банка России. № 48-49. 17.08.2012.

8. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» // <http://legalacts.ru/sud/postanovlenie-plenuma-verkhovnogo-suda-rf-ot-27062017-n-23/>.

9. Информационное письмо Банка России от 21.01.2014 № 43 «Вопросы по применению Инструкции Банка России от 04.06.2012 № 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» // Вестник Банка России. № 10. 29.01.2014.

### *Дополнительная литература*

1. Антонов В. А. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник. М.: Юрайт, 2014.

2. Бублик В.А. Валютное регулирование в России: настоящее и будущее // Российский юридический журнал. 2015. № 6 (105).

3. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. – М.: Юрайт, 2017.

4. Гармаев Б.М. Валютное регулирование и контроль // Проблемы современной науки и образования. 2014. № 4.
5. Ерпылева Н.Ю. Валютное регулирование в России: правовые аспекты современной регламентации // Закон. 2008. № 8.
6. Жиренко В. В. Механизм валютного регулирования внешне-торговых сделок в России. М.: Научная книга, 2013.
7. Ибрагимова А.Х. Валютные операции: учет и нормативное регулирование // Актуальные вопросы современной экономики. 2014. № 1.
8. Корнийчук Г.А. Комментарий к Федеральному закону «О валютном регулировании и валютном контроле». Постатейный. М.: Ось-89, 2006.
9. Крашенинников В.М. Валютное регулирование и валютный контроль. – М., 2005.
10. Кузнецова В.В. Международные валютно-кредитные отношения. Практикум: учеб. пособие. М.: КУРС, Инфра-М, 2016.
11. Лазарева Т.П. Международное торговое право: расчеты по контрактам. – М., 2005.
12. Лебедев Д.С. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения. В схемах и таблицах: учеб. пособие. М.: Проспект, 2016.
13. Международные валютно-кредитные отношения: учебник и практикум для академического бакалавриата. / под ред. А.И. Евдокимова, И.А. Максимцева, С.И. Рекорд. М.: Юрайт, 2016.
14. Международные валютно-кредитные отношения: учебник для вузов / под ред. Л. Н. Красавиной. – М.: Юрайт, 2014.
15. Нос В.А. Валютное регулирование в организации внешнеэкономической логистики // Экономика и предпринимательство. 2016. № 2-1 (67-1).
16. Понаморенко В.Е. Валютное регулирование и валютный контроль: учеб. пособие. М.: Омега-Л, 2012.
17. Понаморенко В.Е. О тенденциях в регламентации валютного контроля внешнеторговых сделок в государствах – участниках Таможенного союза и Единого экономического пространства // Таможенное дело. 2014. № 1.

18.Столяров Ю.С. Международные валютно-финансовые отношения Российской Федерации. М., 2012.

19.Хаменушко И.В. Валютный контроль в РФ: правила, контроль, ответственность. М.: Норма, 2015.

20.Шалашов В.П. Валютные расчеты и бухгалтерский учет валютных операций в РФ. М.: Интел-Синтез, 2017.

### ***Задача 1***

В г. Самаре был заключен контракт между фирмой «King sweets» (Великобритания) и ООО «Риэлтор» (Россия, г. Самара), в соответствии с которым российская сторона продала принадлежащий ей участок с незавершенным строительством жилого дома (90 % готовности), расположенный на территории военно-ремонтного завода Министерства обороны РФ. Английская сторона обязана оплатить стоимость объекта и перевести 85 % причитающихся валютных средств на валютный счет ООО «Риэлтор» равными долями в течение 7 месяцев с момента заключения контракта, а остальные 15 % денег перевести в течение 1 месяца после этого на счет фирмы «Буряки» (Беларусь) в счет долга указанной российской стороны перед белорусским партнером по ранее заключенному контракту.

Стороны избрали в качестве применимого к контракту британское право.

По арбитражной оговорке возможные споры по отношениям, вытекающим из контракта, должны рассматриваться согласно шотландскому праву.

*Какие нарушения законодательства допущены в контракте?*

### ***Задача 2***

Во время прохождения таможенного контроля в международном аэропорту Курумоч у туриста Иванова, следующего в Таиланд, были обнаружены 10900 долларов США. Зная, что 10000 долларов можно перемещать через границу без предъявления банковских документов, он на остальную сумму предъявил справку, выданную банком. Однако работник таможни заявил, что справка недействительна, т.к. на ней не читается штамп выдавшего банка. Иванов пояснил, что



справка находилась в кармане его костюма и его случайно перед этим облила в буфете незнакомка, в результате чего «поплыл» штамп.

*Каковы должны быть дальнейшие действия таможенника и туриста?*

### ***Задача 3***

Выезжая из РФ в Алжир, гражданин Франции при прохождении таможенного контроля предъявил декларацию, оформленную при въезде в Россию, в которой была указана сумма ввозимой наличной валюты 45000 турецких лир. Во время пребывания в РФ он обменял 30000 лир по выгодному курсу на английские фунты стерлингов. Помимо указанных средств у него имелось 15000 долларов США, которые он выиграл накануне в одном из казино Москвы, а также 5000 евро за сданные в ломбард часы.

Работник таможни обратил внимание на несоответствие ввезенной и вывозимых валют.

*Возможен ли вывоз указанных средств?*

### ***Задача 4***

Российская фирма АО «Нефтепродукты» поставила в Китай согласно заключенному внешнеторговому контракту с китайским партнером 2000 тонн автобензина марки АИ-95 посредством железнодорожного транспорта. Китайская сторона должна была перечислить 50% стоимости бензина в долларах США в течение недели после поставки получателю 1000 тонн и остальную часть – в течение 30 дней после поставки получателю второй половины партии товара. Первый платеж был совершен своевременно. До окончания срока окончательного расчета китайская сторона, ссылаясь на затруднения с получением валютных средств от своих кредиторов и предвидя возможное нарушение сроков расчетов, обратилась к российской стороне с просьбой изменить условия контракта в части расчетов, заменив часть своих невыполненных валютных обязательств на товарные и поставить в таком случае в счет долга партию китайских товаров народного потребления. Российская фирма согласилась с предложением, что было оформлено в виде дополнительного соглашения к контракту. На этих условиях контракт был исполнен.

В дальнейшем в ходе проверки соблюдения валютного законодательства на фирме АО «Нефтепродукты» региональное управление

Центробанка РФ квалифицировало изменение в процессе исполнения контракта валютных обязательств на товарные как нарушение валютного законодательства РФ, объявило размер измененных обязательств сокрытой валютной выручкой и применило санкции. Применимое право по контракту – российское.

*Правомерны ли действия органа валютного контроля? Какие санкции вправе применить орган валютного контроля при обнаружении сокрытой валютной выручки?*

### **Задача 5**

Армянское государственное предприятие заключило с российским акционерным обществом договор поручения, в соответствии с которым российскому обществу поручалось осуществить несколько платежей по указанию армянского предприятия в пользу третьего лица за счет рублевых средств, перечисляемых доверителем. Деньги были зачислены на обычный рублевый расчетный счет поверенного в российском банке, на который поступали и иные денежные средства поверенного. Поверенный осуществил ряд платежей, однако впоследствии движение средств по всем его счетам было приостановлено налоговыми органами, а затем эти деньги были списаны в бесспорном порядке в уплату налоговых недоимок. Армянское предприятие обратилось в российский арбитражный суд с иском к налоговой инспекции о возврате сумм, перечисленных им российскому акционерному обществу, утверждая, что данные средства являются государственной собственностью Армении и что на них не может быть обращено взыскание без согласия армянского государства.

*Оцените перспективы удовлетворения иска украинского предприятия.*

## **Тема 7. ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВЭД**

1. Понятие и значение таможенного контроля. Таможенные органы.
2. Правовое обеспечение таможенной деятельности. Унификация и гармонизация.
3. Декларирование грузов. Грузовая таможенная декларация в системе таможенной документации.
4. Таможенные процедуры: понятие, виды, содержание, особенности правового регулирования.
5. Таможенные платежи. Таможенные тарифы. Определение таможенной стоимости товаров для экспортно-импортных операций.
6. Таможенное оформление. Таможенный контроль и его формы.
7. Ответственность за нарушение таможенных правил.
8. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД в зарубежных странах.

### **СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

#### ***Нормативные акты и документы***

1. Международная конвенция «Об упрощении и гармонизации таможенных процедур», Киото, 18.05.1973 г. (в ред. Протокола от 26.06.1999 г.) (вместе с Генеральным и Специальными приложениями) // СЗ РФ. 2011. № 32. Ст. 4810.
2. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.
3. Протокол о порядке зачисления и распределения сумм ввозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие), их перечисления в доход бюджетов госу-

дарств-членов / Приложение № 5 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

4. Протокол о едином таможенно-тарифном регулировании / Приложение № 6 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

5. Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран / Приложение № 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г.

6. Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 № 17) (ред. от 16.04.2010) // Собрание законодательства РФ. 13.12.2010. № 50. Ст. 6615.

7. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // СЗ РФ. 2010. № 48. Ст. 6252.

8. Соглашение о Правилах определения страны происхождения товаров в Содружестве Независимых Государств, Ялта, 20.11.2009 (ред. от 30.10.2015) // Бюллетень международных договоров, 2012. № 9.

9. Постановление Правительства РФ № 288 от 14.04.2014 «Об утверждении Правил взаимодействия органов государственной власти по вопросам, связанным с обеспечением участия Российской Федерации во Всемирной торговой организации».

10. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2012 № 2575-р (ред. от 15.04.2014) «О Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года» // Собрание законодательства РФ. 2013. № 2. Ст. 109.

11. Постановление Правительства РФ от 27.08.2014 № 863 «Об утверждении Правил уведомления пограничных органов о намерении пересечь государственную границу Российской Федерации российскими судами, имеющими право на неоднократное пересечение государственной границы Российской Федерации без прохождения пограничного, таможенного (в части совершения таможенных операций, связанных с прибытием (убытием) судов) и иных видов контроля» // СЗ РФ. 2014. № 35. Ст. 4777 // <http://www.pravo.gov.ru>.

12.Соглашение между Правительством РФ, Правительством Республики Беларусь и Правительством Республики Казахстан от 18.06.2010 (ред. от 19.10.2011) «О порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу Таможенного союза и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском» // СЗ РФ. 2012. № 36. Ст. 4866.

13.Информационное письмо Банка России от 21.01.2014 № 43 «Вопросы по применению Инструкции Банка России от 04.06.2012 № 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» // Вестник Банка России. № 10. 29.01.2014.

### *Дополнительная литература*

1. Бекашев К.А., Моисеева Е.Г. Таможенное право: учебник. М.: Проспект, 2015.

2. Бублик В.А. Новеллы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности (через призму вступления России в Таможенный союз) // Российский юридический журнал. 2012. № 3.

3. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.

4. Грачев О.В. Совершенствование деятельности Федеральной таможенной службы // Юридический мир. 2013. № 2.

5. Грачев О.В., Трунцевский Ю.В., Шулепов Н.А. Организационно-правовое обеспечение таможенной безопасности Евразийского экономического союза // Международное публичное и частное право. 2015. № 2.

6. Зубач А.В. Международное таможенное право: учебник для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2016.

7. Козырин А.Н. Международные договоры и национальное законодательство в правовом механизме Таможенного союза ЕврАзЭС // Реформы и право. 2013. № 2.

8. Козырин А.Н. Таможенное регулирование в Таможенном союзе ЕврАзЭС: международный, наднациональный и национальный уровни // Право и экономика. 2013. № 3.

9. Козырин А.Н. Таможенные режимы. М., 2000.

10. Козырин А.Н. Таможенный союз ЕврАзЭС и формирование законодательной базы таможенного регулирования // Вестник арбитражной практики. 2013. № 2.

11. Коровяковский Д.Г., Понаморенко В.Е. О совершенствовании таможенного администрирования как предпосылке формирования международного финансового центра в России // Таможенное дело. 2013. № 1.

12. Научно-практический комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза ЕврАзЭС (постатейный) / А.А. Бельтюкова, Ю.В. Гинзбург, А.С. Емельянов [и др.]; под ред. А.Н. Козырина // СПС «КонсультантПлюс». 2013.

13. Новиков В.Е., Ревин В.Н., Цветинский М.П. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость. М.: Бином, Лаборатория знаний, 2016.

14. Пащенко А.В. О значении и проблемах компаративных исследований таможенного права ЕврАзЭС // Реформы и право. 2013. № 2.

15. Пащенко А.В. Правоотношения по установлению и уплате таможенных пошлин в Таможенном союзе в рамках ЕврАзЭС: к вопросу о статусе участников / под ред. А.Н. Козырина. М.: Институт публично-правовых исследований, 2013.

16. Пилипчук Г.Д. Таможенное право. Краткий курс. М.: Проспект, 2015.

17. Савосина Н.Г., Вологодина Е.С. К вопросу о защите таможенными органами прав на объекты интеллектуальной собственности // Право и кибербезопасность. 2014. № 1.

18. Саушкин С.А. Правовое регулирование и таможенный контроль вывоза и ввоза культурных ценностей в Российской Федерации // Таможенное дело. 2013. № 4.

19. Сенотрусова С.В. Таможенный контроль: учеб. пособие. М.: Магистр, Инфра-М. 2013.

20. Таможенные процедуры в Таможенном союзе ЕврАзЭС: Альбом схем: учебно-практическое пособие / под ред. А.Н. Козырина. М.: НИУ ВШЭ. 2012.

21. Тимошенко И.В. Таможенное право для бакалавров. М.: Феникс, 2013.

22. Трошкина Т.Н. Организационно-правовые основы таможенной статистики: Постатейный комментарий главы 5 Таможенного кодекса Таможенного союза ЕврАзЭС // Публично-правовые исследования (электронный журнал). 2012. № 3.

23. Трошкина Т.Н., Денисова А.Ю. Формы таможенного контроля в Таможенном союзе ЕврАзЭС: взаимодействие наднационального и национального регулирования // Право и экономика. 2013. № 9.

24. Хрешкова В.В. Международно-правовая база нетарифного регулирования в Едином экономическом пространстве ЕврАзЭС // Реформы и право. 2013. № 4.

25. Хрешкова В.В. Правовое регулирование таможенного декларирования товаров в Таможенном союзе ЕврАзЭС // Реформы и право. 2011. № 2.

26. Чермянинов Д.В., Серов С.И. Международные договоры и конвенции как источники таможенного права в Российской Федерации // Таможенное дело. 2014. № 2. С. 16-20.

### *Задача 1*

Белорусское предприятие закупало у партнера из Чили партию замороженных креветок, а у партнера из Аргентины – партию замороженных мидий. Полученные от партнеров товары были перемешаны, расфасованы и упакованы для поставки товара под названием «Морской коктейль» по контракту российскому предприятию. Тара и упаковка были произведены в Беларуси из местных материалов.

*Какая страна будет считаться страной происхождения товара, поставляемого в Россию?*

*Решите этот же вопрос применительно к ситуации, если бы «Морской коктейль» включал в свой состав только креветки (из Чили и Аргентины), но соответственно разных размеров.*

### *Задача 2*

Российское предприятие заключило контракт с предприятием из Казахстана на поставку последним партии изготавливаемых им металлических шкафов. В период изготовления шкафов российское

предприятие поставило производителю бесплатно партию дверных замков для комплектования шкафов. Эти замки были приобретены российским предприятием ранее у третьих лиц по отдельным контрактам.

*Определите, подлежит ли стоимость замков включению в таможенную стоимость шкафов?*

### **Задача 3**

Российское ОАО подало в установленном порядке в таможенный орган декларацию на экспортируемые по внешнеторговому контракту товары, а также уплатило соответствующие таможенные платежи. При проведении таможенного контроля до выпуска товаров таможенный орган выявил незаконное использование товарного знака. По решению суда товары конфисковали. ОАО обратилось в таможенный орган с заявлением о возврате уплаченных таможенных платежей.

*Дайте обоснованный ответ на вопрос о том, имеет ли ОАО право на возврат таможенных платежей?*

### **Задача 4**

Самарский предприниматель закупил в КНР в г. Далянь необходимый ему товар и самостоятельно доставил его по территории Китая до пункта пропуска через таможенную границу РФ «Хабаровск – Фуюань». Его транспортные расходы по территории КНР составили 300 долларов США. Расходы на погрузку товара – 70 долларов. Стоимость товара по контракту – 35 000 долларов. Транспортные расходы по доставке товара до Самары – 30 000 рублей. Страховка при перевозке – 15 000 рублей. Курс доллара при подаче декларации – 60 рублей за 1 доллар США.

*Рассчитайте таможенную стоимость товара.*

### **Задача 5**

Гражданин РФ во время туристической поездки в КНР приобрел для личного пользования небольшую партию фейерверков «Прыгающие мартышки» – 7 комплектов. В Российской Федерации при проведении таможенного оформления таможенный орган отказался



признавать указанный товар как предназначенный для личного пользования и настаивал на проведении таможенного оформления этой партии товара по процедуре для внутреннего потребления с представлением всех необходимых разрешительных документов.

*Соответствуют ли законодательству действия таможенного органа?*

### **Задача 6**

ОАО «Заря» (г. Тольятти) заключило с партнером из Казахстана контракт на поставку ему оборудования на 100 000 долларов США для строящегося перерабатывающего завода. В обслуживающем банке российской стороной был оформлен паспорт сделки.

В связи с тем, что таможенный контроль на границе России и Казахстана отменен, у российской стороны возник вопрос о необходимости представления в обслуживающий банк документов, подтверждающих вывоз товара.

*Дайте аргументированный ответ.*

### **Задача 7**

Решением Евразийской экономической комиссии от 26.05.2014 г. № 77 были внесены изменения в Единую ТН ВЭД ТС и Единый таможенный тариф ТС в отношении отдельных видов товаров, выросшие, в частности, в увеличении ввозных таможенных пошлин.

Российско-бельгийское предприятие подало в связи с этим в органы ФТС России ходатайство об оставлении таможенного обложения ввозимых им товаров для производственных нужд на прежнем уровне, существовавшем до принятия указанного решения. К заявлению прилагались следующие документы: учредительные документы; данные о государственной регистрации; бизнес-план с указанием на срок окупаемости реализуемого предприятием проекта – 11 лет, который был надлежаще подтвержден независимыми экспертами.

*Какие действия должна предпринять ФТС России в данной ситуации?*

## **II. ИСТОЧНИКИ КО ВСЕМ ТЕМАМ**

### ***II.1. Основная литература***

1. Асосков А.В. Венская конвенция ООН 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров: постатейный комментарий к положениям, определяющим сферу ее применения. М.: Инфотропик Медиа, 2013.
2. Основы внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации: учеб. пособие / С.Н. Блудова, А.В. Гвоздилов, Э.А. Русецкая [и др.]. М.: КноРус, 2016.
3. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник для студентов вузов / под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ, 2010.
4. Вологдин А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры. М.: Юрайт, 2017.
5. Канашевский В.А. Международные сделки. Правовое регулирование. М.: Международные отношения, 2016.
6. Мокров Г.Г. Евразийский экономический союз. Инструменты защиты внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции: научно-практическое пособие. М.: Проспект, 2016.
7. Прокушев Е.Ф., Костин А.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для прикладного бакалавриата / под ред. Е.Ф. Прокушева. М.: Юрайт, 2016.
8. Савельев А.И. Электронная коммерция в России и за рубежом. Правовое регулирование. М.: Статут, 2016.
9. Экспорт и импорт (+ CD-ROM) / под ред. Г.Ю. Касьяновой. М.: АБАК, 2015.

### ***II.2. Основные нормативные акты и документы***

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (заключена в г. Вене 11.04.1980) (вместе со «Статусом Кон-

венции Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров» (Вена, 11 апреля 1980 года).

2. Договор о Евразийском экономическом союзе, г. Астана, 29.05.2014 г. (с Приложениями).

3. Конвенция от 07.10.2002 г. «О правовой помощи по гражданским, семейным и уголовным делам» // СПС «Консультант-Плюс».

4. Конвенция от 22.01.1993 г. «О правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам // СПС «Консультант-Плюс».

5. Соглашение «Об общих условиях поставок товаров между организациями государств – участников Содружества Независимых Государств» от 20.03.1992 г. //Бюллетень международных договоров. 1993. № 4.

6. Конституция РФ 1993 г.

7. Арбитражный процессуальный кодекс РФ от 24.07.2002 г. // СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3012.

8. Гражданский кодекс РФ. Части 1, 2, 3, 4 //СПС «Гарант».

9. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14.11.2002 г. // СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.

10. Кодекс торгового мореплавания РФ от 30.04.1999 г. // СЗ РФ. 1999. № 18. Ст. 207.

11. Семейный кодекс РФ от 29.12.1995 // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 16.

12. Трудовой кодекс РФ от 30.12.2001 г. // СЗ РФ. 2002. № 1. Ст. 3.

13.ФЗ «О международных договорах Российской Федерации» от 15.07.1995 г. // СЗ РФ. 1995. № 29. Ст. 2757.

14.Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

15.Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

16.Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // СЗ РФ. 2003. № 50. Ст. 4851.

17.Принципы транснационального гражданского процесса, УНИДРУА, 2004 г.

18.Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим

спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» // <http://legalacts.ru/sud/postanovlenie-plenuma-verkhovnogo-suda-rf-ot-27062017-n-23/>.

19. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 09.07.2013 № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц».

### ***II. III. Электронные базы данных и некоторые ресурсы Интернета***

1. «Гарант» или «Консультант-Плюс», «Кодекс», «Эталон», «Референт» и др.

2. Некоторые адреса в Интернете, при помощи которых может быть найдена соответствующая информация:

<http://www.wto.org/> – сайт Всемирной торговой организации (ВТО);

<http://www.uncitral.org/> – сайт ЮНСИТРАЛ;

<http://www.eurasiancommission.org/> – сайт Евразийской экономической комиссии;

<http://www.government.ru/government/> -сайт Правительства РФ;

<http://www.mid.ru> – сайт Министерства иностранных дел РФ;

[www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru) – сайт Министерства экономического развития РФ;

<http://www.minfin.ru> – сайт Министерства финансов РФ;

<http://www.minpromtorg.gov.ru> – сайт Министерства промышленности и торговли РФ;

<http://www.customs.ru> – сайт Федеральной таможенной службы РФ;

<http://www.fas.gov.ru> – сайт Федеральной антимонопольной службы России;

[www.fsvts.gov.ru](http://www.fsvts.gov.ru) – сайт Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству РФ;

[www.fstec.ru](http://www.fstec.ru) – сайт Федеральной службы по техническому и экспортному контролю РФ;

<http://www.fsvps.ru> – сайт Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору РФ /Россельхознадзор;

<http://www.russiatourism.ru> – сайт Федерального агентства по туризму РФ;

<http://www.cci.ru> – сайт ТПП РФ;

<http://www.cci.samara.ru> – сайт ТПП Самарской области;

<http://www.kremlin.ru> – Президент Российской Федерации (официальный сайт).

<http://www.supcourt.ru> – Верховный суд РФ;

<http://www.sng.allbusiness.ru> – Бизнес в СНГ;

<http://www.businesspravo.ru/> – сайт правовой поддержки предпринимательской деятельности.

#### ***II.IV. Периодические и справочные издания***

##### ***Периодика***

1. Бюллетень иностранной коммерческой информации (БИКИ).
2. Внешнеэкономический бюллетень.
3. Внешнеторговое право.
4. Государство и право.
5. Евразийский юридический журнал.
6. Закон.
7. Законодательство и экономика.
8. Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения.
9. Журнал российского права.
10. Международное публичное и частное право.
11. Мировая экономика и международные отношения (МЭ и МО).
12. Московский журнал международного права.
13. Правоведение.
14. Российский внешнеэкономический вестник.
15. Таможенный вестник.
16. Экономика и жизнь.

##### ***Словари, справочники***

Руднева А.О. Внешняя торговля: словарь-справочник. М.: ИН-ФРА-М, 2013.

Словарь международного права / Т.Г. Авдеева, В.В. Алешин, Б.М. Ашавский [и др.]; отв. ред. С.А. Егоров. 3-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014.

Внешнеторговый словарь-справочник. М.: Экзамен, 2009.

Пивовар А.Г. Англо-русский словарь по внешней торговле и международным транспортным операциям. М.: АСТ, Астрель, Lingua, 2003.

### **III. КОНТРОЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ<sup>1</sup>, ТЕМЫ ДОКЛАДОВ, КУРСОВЫХ И КВАЛИФИКАЦИОННЫХ РАБОТ**

*(некоторые вопросы могут быть использованы в качестве тем для рефератов, научных докладов, эссе, а также для написания курсовых и выпускных квалификационных работ)*

1. Базисные условия поставки. ИНКОТЕРМС.
2. Биржи, аукционы и тендеры в международной торговле: понятия, виды, порядок деятельности и заключения сделок.
3. Валютное регулирование и валютный контроль в России: правовое регулирование, органы и агенты, их права и обязанности.
4. Внешнеэкономическое право: понятие, предмет и метод, правовая природа, система.
5. Всемирная торговая организация (ВТО). Право ВТО.
6. Встречная торговля: понятие, виды, правовое обеспечение. Компенсационные соглашения. Понятие, правовое регулирование, виды, значение. Клиринг.
7. Гарантии иностранным инвестициям: понятие, система, правовое регулирование (российские и международные).
8. ЕАЭС: цели и задачи, правовое регулирование сотрудничества участников между собой, а также с третьими сторонами.
9. Защитные, антидемпинговые и компенсационные меры во внешней торговле: понятие, правовое регулирование, основания и порядок применения.
10. Источники правового регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие, виды, особенности. Негосударственное регулирование.
11. Конкурентоспособность товаров, работ, услуг: понятие, значение, способы достижения. Стимулирование конкурентоспособности российской продукции. Государственные гарантии. Зарубежная практика.

---

<sup>1</sup> Список вопросов может быть уточнен преподавателем перед экзаменом.

12. Конкуренция, понятие, виды, значение, правовое регулирование.

13. Кредитно-расчетные отношения при экспортно-импортных операциях: основные формы платежа, сфера применения, правовое регулирование.

14. Международная гуманитарная и техническая помощь. Правовое регулирование оказания безвозмездной помощи (содействия) Российской Федерации.

15. Международная интеграция (понятие, виды, значение). Основные международные интеграционные объединения, особенности ВЭД в них и с ними.

16. Международная купля-продажа товаров, ее правовое регулирование. Венская конвенция 1980 г. (значение, сфера применения и общие положения, порядок заключения контракта, права и обязанности сторон, общие положения для обязательств продавца и покупателя).

17. Международные валютные отношения. Валютный рынок. Обратимость валют, виды. Правовая регламентация обратимости валют.

18. Международный туризм как форма внешнеэкономической деятельности: понятие, виды, правовое регулирование.

19. Место Российской Федерации в системе мирохозяйственных связей (критерии и показатели, общая характеристика). Государственные программы и стратегии о целях и задачах в этой сфере и способах их достижения.

20. Недобросовестная конкуренция: понятие, виды, меры по ее недопущению. Антиконтурентные соглашения и борьба с ними в РФ и зарубежных странах.

21. Порядок перемещения товаров физическими лицами для личного пользования через таможенную границу таможенного союза.

22. Ограничение, приостановление внешнеэкономической деятельности. Эмбарго. Специальные экономические меры. Правовое регулирование и правовые последствия введения этих мер.

23. Санкции и контрмеры как средства регулирования ВЭД.

24. Основные документы, используемые в международном торговом обороте. Документальное оформление экспорта и импорта товаров, работ, услуг в РФ.



25. Основные коммерческие условия контрактов: общая характеристика содержания, основные требования. Особенности условий отдельных видов контрактов.

26. Основные методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности: понятие, система, основания.

27. Основные принципы осуществления внешнеэкономической деятельности: понятие, система, содержание, правовая регламентация, значение.

28. Основные теории международной торговли (в т.ч. об участии государства в ее регулировании) и их значение.

29. Основные формы привлечения иностранных инвестиций. Предприятия с иностранными инвестициями, их виды, порядок создания и основные условия деятельности в Российской Федерации.

30. Ответственность сторон внешнеэкономического контракта. Правовое регулирование рассмотрения коммерческих споров: органы, способы, процедура. МКАС при ТПП РФ. Исполнение решений.

31. Понятие внешнеэкономической и внешнеторговой деятельности, их соотношение и значение, объективная необходимость и экономическая сущность, разновидности. Либерализация ВЭД.

32. Понятие и виды особых экономических зон (ОЭЗ). Порядок их создания и управления ими в России. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в ОЭЗ.

33. Понятия и признаки внешнеэкономической и внешнеторговой сделок, их правовое значение. Виды внешнеэкономических сделок (основные классификации).

34. Порядок и способы заключения внешнеэкономического контракта: подготовка, согласование условий, форма, условия действительности.

35. Правовое регулирование внешнеторговых бартерных сделок в РФ.

36. Правовое регулирование военно-технического сотрудничества РФ с иностранными государствами.

37. Правовое регулирование декларирования грузов. Грузовая таможенная декларация.

38. Правовое регулирование концессионных соглашений в РФ.

39. Правовое регулирование лицензирования и квотирования товаров, работ, услуг в Российской Федерации.

40. Правовое регулирование международной купли-продажи услуг.

41. Правовое регулирование международных перевозок. Общая характеристика правового регулирования.

42. Правовое регулирование миграции рабочей силы. Правовое регулирование трудоустройства российских граждан за границей. Привлечение иностранной рабочей силы для работы на территории РФ.

43. Правовое регулирование международного лизинга, факторинга и франчайзинга.

44. Правовое регулирование поставок и рассмотрения хозяйственных споров в рамках СНГ.

45. Правовое регулирование предотгрузочной инспекции. Правовое регулирование наблюдения за экспортом и (или) импортом.

46. Правовое регулирование соглашений о разделе продукции.

47. Правовое регулирование экспертной оценки количества, качества и цены экспортируемых товаров в Российской Федерации.

48. Прибрежная и приграничная торговля: понятия, правовое регулирование.

49. Регулирование внешнеэкономической деятельности государственными органами РФ общей компетенции: система таких органов и их компетенция.

50. Регулирование внешнеэкономической деятельности специальными государственными органами Российской Федерации: система таких органов и их компетенция.

51. Российские банки во внешнеэкономических отношениях. Контроль за экспортно-импортными операциями.

52. Стимулирование конкурентоспособности российской продукции. Государственные гарантии.

53. Таможенные процедуры (понятие, виды, общая характеристика содержания и применения). Правовое регулирование.

54. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в России.

55. Торговые и торгово-промышленные палаты: понятие, правовой статус, основные задачи и функции, значение. ТПП РФ: понятие, статус, система органов и учреждений.

56. Торговые посредники. Договоры с торговыми посредниками.

57. Экспортный контроль в РФ.

58. Договорные аспекты электронной коммерции.

Учебное издание

*Сошников Рафаэль Александрович*

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ  
ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Учебное пособие*

Редактор Н.С. Купринова  
Компьютерная верстка Л.Р. Дмитриенко

Подписано в печать 29.04.2019. Формат 60x84 1/16.  
Бумага офсетная. Печ. л. 4,75.  
Тираж 25 экз. Заказ . Арт. – 5(Р1У)/2019.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«САМАРСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ АКАДЕМИКА С.П. КОРОЛЕВА»  
(САМАРСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ)  
443086 Самара, Московское шоссе, 34.

---

Изд-во Самарского университета.  
443086 Самара, Московское шоссе, 34.