

МИНИСТЕРСТВО ВЫСШЕГО И СРЕДНЕГО СПЕЦИАЛЬНОГО
ОБРАЗОВАНИЯ РСФСР

КУЙБЫШЕВСКИЙ ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО ЗНАМЕНИ
АВИАЦИОННЫЙ ИНСТИТУТ им. С. П. КОРОЛЕВА

Л. И. МАРИЧЕВА, В. В. ЮРЬЕВ

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ

Учебное пособие
по курсу политической экономии

Утверждено редакционным советом 30 мая 1968 года.

КУЙБЫШЕВ — 1968

ВВЕДЕНИЕ

Тема «Хозяйственный расчет» занимает важное место в курсе политической экономии социализма. Она позволяет выяснить механизм использования экономических законов социализма непосредственно на предприятиях и значение хозяйственного расчета как метода социалистического хозяйствования.

Хозяйственный расчет был выдвинут и обоснован В. И. Лениным в качестве метода планового ведения хозяйства на социалистических предприятиях. Необходимость перехода к хозрасчету определялась задачами: повысить производительность труда, добиться безубыточности и прибыльности каждого государственного предприятия, что является важным условием подъема материального благосостояния тружеников социалистического общества.

Еще в 1922 г. В. И. Ленин, определяя перспективы развития хозяйственного расчета, подчеркивал, что «...в ближайшем будущем неминуемо этот тип станет преобладающим, если не исключительным»¹.

Решения XXIII съезда партии и сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС, направленные на усиление роли экономических методов руководства, совершенствование государственного планирования, расширение хозяйственной самостоятельности и инициативы предприятий, повышение материальной заинтересованности производственных коллективов в ре-

¹ В. И. Ленин. Полн. собр. соч., т. 44, стр. 342.

зультатах своей деятельности требуют всемерного внедрения и совершенствования хозяйственного расчета. Экономическая реформа предусматривает усиление использования в хозяйственном руководстве и планировании действующих на социалистической основе товарно-денежных отношений и связанных с ними таких экономических категорий, как прибыль, цена, премия, кредит, финансы. Советское государство использует эти рычаги для экономического воздействия на предприятия в целях достижения ими наибольших производственных результатов при наименьших затратах трудовых, материальных и денежных ресурсов и создает материальную заинтересованность работников в улучшении общих итогов работы предприятий. Все это способствует дальнейшему росту общественного производства и повышению его эффективности.

Глава 1

СУЩНОСТЬ ХОЗЯЙСТВЕННОГО РАСЧЕТА И ПРИНЦИПЫ ЕГО ОРГАНИЗАЦИИ

1. СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

Предприятие —
основное звено
народного
хозяйства

Социалистическое народное хозяйство можно представить как совокупность отдельных связанных между собой предприятий промышленности, строительства, сельского хозяйства, транспорта и других отраслей экономики. Каждое социалистическое производственное предприятие характеризуется тремя основными взаимно связанными признаками:

во-первых, оно представляет определенную производственно-техническую единицу, т. е. располагает современной машинной техникой, для использования которой требуется кооперация многих работников;

во-вторых, на предприятии складывается первичный социалистический производственный коллектив, происходит непосредственное соединение рабочей силы со средствами производства, создаются материальные блага;

в-третьих, предприятие является юридическим лицом, которое пользуется определенными правами и выполняет определенные обязанности перед обществом в лице социалистического государства.

В Положении о социалистическом государственном производственном предприятии, утвержденном Советом Министров СССР, подчеркивается, что предприятие является основным

звеном народного хозяйства СССР. Его деятельность строится на сочетании централизованного руководства с хозяйственной самостоятельностью и инициативой самого предприятия. Работая в соответствии с народнохозяйственным планом на основе хозрасчета, предприятие должно достигать наибольших результатов при наименьших затратах трудовых, материальных и финансовых ресурсов. Для этой цели оно обязано максимально использовать производственные мощности и внутрихозяйственные резервы, строго соблюдать режим экономии, внедрять новейшие достижения науки, техники и передового опыта, прогрессивные нормы расходования сырья, материалов, топлива, электроэнергии, снижать себестоимость продукции и повышать рентабельность производства. Возможность выполнения этих требований заложена в предоставлении предприятию широких прав в области планирования, капитального строительства и капитального ремонта, совершенствования техники и технологии производства, материально-технического снабжения и сбыта, в области финансов, труда и заработной платы. Предприятие в своей деятельности обязано соблюдать социалистическую законность и государственную дисциплину.

Научное руководство социалистическим хозяйством опирается на познание и учет требований экономических законов социализма, которые реализуются в конечном счете в производственной деятельности предприятий. Возникающие при этом экономические отношения включают в себя отношения между предприятием и обществом, между отдельными предприятиями, между предприятием и его работниками.

Общественная собственность на средства производства и совместный труд работников социалистических предприятий обуславливают проявление отношений между обществом и каждым работником не непосредственно, а через отношения между обществом и коллективом предприятия.

Предприятие наделяется обществом необходимыми материальными и денежными ресурсами и получает право самостоятельно распоряжаться ими. Общество в лице социалистического государства определяет каждому предприятию конкретное задание по производственно-хозяйственной деятельности в виде показателей народнохозяйственного плана. От успешной деятельности каждого предприятия зависит экономическая деятельность общества в целом. Поэтому общество, предоставляя предприятию хозяйственно-оперативную самостоятельность, ставит его под свой контроль.

Между отдельными предприятиями складываются экономические отношения по взаимному обмену деятельностью. Например, машиностроительный завод поставляет текстильной фабрике станки, а металлургический комбинат снабжает машиностроителей металлом. Эти отношения между предприятиями принимают форму обмена продуктами труда и не могут быть построены иначе, как на основе эквивалентного возмещения затрат труда на производство товаров.

Существуют также определенные отношения между коллективом предприятия и отдельными работниками. Работники социалистического общества являются собственниками общественных средств производства. Отдавая свой труд обществу, они получают от него вознаграждение в соответствии с количеством и качеством затраченного труда. Используя общественные средства производства, каждый работник выступает как член производственного коллектива. Поэтому общество при определении вознаграждения работнику учитывает не только количество и качество его труда, но и затраты труда на пользу общества, всего производственного коллектива предприятия.

2. СУЩНОСТЬ И ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВЕННОГО РАСЧЕТА

Сущность хозяйственного расчета

Анализ экономических отношений социалистического производственного предприятия с обществом в целом, с другими предприятиями и его отдельными работниками дает возможность определить сущность хозяйственного расчета. Хозрасчет представляет собой объективную экономическую категорию социализма, охватывающую всю совокупность производственных отношений, обусловленных деятельностью социалистического предприятия. Хозрасчет есть метод планового ведения хозяйства, основанный на соизмерении в денежной форме затрат предприятий с результатами их хозяйственной деятельности, возмещении расходов доходами и обеспечении рентабельности производства.

Хозяйственный расчет связан со всей системой экономических законов социализма и создает наиболее благоприятные условия их реализации на социалистическом предприятии. Он исходит из необходимости наиболее полного использования в социалистическом обществе закона экономии времени. К. Маркс указывал, что «...экономия времени, равно как и

планомерное распределение рабочего времени по различным отраслям производства остается первым экономическим законом на основе коллективного производства. Это становится даже в гораздо более высокой степени законом»¹.

Опираясь на действие закона экономии времени, социалистическое государство осуществляет режим экономии, как систему мероприятий, направленных на экономию живого и овеществленного труда на производство продукции. Режим экономии требует бережливого отношения к общественной собственности, совершенствования производства и внедрения достижений технического прогресса, рационального использования трудовых, материальных и денежных ресурсов.

В. И. Ленин с первых дней существования Советской власти указывал на необходимость повышать производительность труда, соблюдать бережливость во всем, аккуратно и добросовестно вести счет деньгам, хозяйничать экономно, соблюдать строгую дисциплину в труде².

Значение режима экономии возрастает в современных условиях строительства коммунизма. В Директивах XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану повышение эффективности производства ставится в прямую зависимость от осуществления строжайшего режима экономии. Содействуя сбережению общественного труда, режим экономии способствует дальнейшему росту социалистического производства и на его основе — повышению жизненного уровня трудящихся. В текущей пятилетке только один процент снижения материальных затрат в промышленности страны увеличивает национальный доход более чем на полтора миллиарда рублей.

Хозяйственный расчет обусловлен действием **закона стоимости**, поскольку экономические связи между социалистическими предприятиями выступают в форме товарно-денежных отношений. Это вызывает необходимость возмещать все затраты на производственную деятельность предприятия из средств, поступающих от реализации продукции по плановым ценам, устанавливаемым на основе общественно необходимых затрат труда. Сопоставляя в денежной форме затраты и результаты производства, предприятие выявляет итоги своей хозяйственной деятельности, степень доходности или убыточности производства. Хозрасчет на основе действия закона стоимости экономически заинтересовывает предприятия

¹ Архив Маркса и Энгельса. Т. IV, стр. 119.

² См. работу В. И. Ленина «Очередные задачи Советской власти». Полн. собр. соч., т. 36.

в снижении индивидуальных затрат на производство продукции по сравнению с общественно необходимыми затратами. Чем ниже индивидуальные затраты, тем (при прочих равных условиях) выше рентабельность предприятий, что означает повышение экономической эффективности их работы.

Хозяйственный расчет непосредственно связан с **основным экономическим законом социализма**. Стимулируя борьбу предприятий за увеличение производства и реализации продукции, за технический прогресс, за экономию затрат и мобилизацию внутренних резервов, хозрасчет обеспечивает социалистическое накопление, способствует непрерывному расширению и совершенствованию социалистического производства в интересах неуклонного подъема жизненного уровня народа.

Хозяйственный расчет неразрывно связан с **законом планомерного развития народного хозяйства**. Планомерность развития достигается при наиболее правильном сочетании централизованного государственного планирования с широкой хозяйственной инициативой предприятий. Хозрасчет служит важным средством экономического стимулирования этой инициативы и способствует выполнению предприятиями государственных плановых заданий, получению ими наибольших результатов при наименьших затратах.

Укрепление хозяйственного расчета способствует реализации принципа материальной заинтересованности коллектива предприятия и каждого работника в увеличении объема производства и повышении производительности труда, в лучшем использовании всех ресурсов предприятия и обеспечении рентабельности производства. Поэтому хозрасчет неотделим и от **закона распределения по количеству и качеству труда**.

Поскольку хозяйственный расчет способствует внедрению достижений науки и техники, совершенствованию организации производства и труда, развертыванию социалистического соревнования, он служит необходимым средством осуществления требований **закона неуклонного роста производительности общественного труда**.

Сущность хозяйственного расчета проявляется в принципах его организации. Основными принципами хозрасчета являются:

**Принципы
организации
хозяйственного
расчета**

а) хозяйственно-оперативная самостоятельность предприятия в использовании средств;

б) материальная заинтересованность коллектива предприятия и каждого работника в результатах своего труда;

в) материальная ответственность предприятия за результаты хозяйственной деятельности;

г) контроль рублем.

Хозяйственный расчет предполагает **хозяйственно-оперативную самостоятельность предприятий** в рамках единого общегосударственного плана. За каждым государственным предприятием закрепляются материальные и денежные средства, остающиеся при этом общенародной собственностью. Оно организует свою производственную, снабженческую и сбытовую деятельность, комплекзует кадры рабочих и служащих и вступает в определенные экономические отношения с другими предприятиями как юридически самостоятельная хозяйственная единица. Предприятие имеет в банке расчетный счет для хранения денежных средств, пользуется банковским кредитом и имеет самостоятельный баланс, в котором отражаются основные показатели производственно-хозяйственной деятельности. Предусмотренные Положением о предприятии права дают возможность коллективам предприятий проявлять широкую хозяйственную инициативу в наиболее рациональном и экономном использовании государственных средств для выполнения плана.

Другим важным принципом хозяйственного расчета является **материальная заинтересованность коллектива предприятия** в выполнении плана, экономном и рациональном хозяйствовании, обеспечении рентабельности производства. Материальная заинтересованность в сочетании с высокой сознательностью тружеников социалистического общества открывает широкий простор для проявления творческой инициативы советских людей. В. И. Ленин указывал, что построить социализм и подвести десятки миллионов людей к коммунизму можно «не на энтузиазме непосредственно, а при помощи энтузиазма, рожденного великой революцией, на личном интересе, на личной заинтересованности, на хозяйственном расчете»¹.

Материальная заинтересованность обеспечивается, во-первых, тем, что размеры денежных средств, которые получает предприятие, зависят от результатов его хозяйственной деятельности. Чем лучше выполняет предприятие план реализации выпускаемой продукции, чем меньше затрат живого и овеществленного труда на единицу продукции, тем больше общий доход (прибыль) предприятия.

¹ В. И. Ленин. Полн. собр. соч. Т. 44. стр. 151.

Во-вторых, часть получаемой прибыли остается в распоряжении предприятия для образования хозрасчетных фондов, которые используются для развития и совершенствования производства, поощрения лучших работников и улучшения культурно-бытовых условий рабочих и служащих предприятия. Чем больше предприятие получит прибыли, тем больше у него возможностей для материального поощрения своих работников.

В-третьих, материальная заинтересованность реализуется через заработную плату рабочих и служащих предприятия.

Хозяйственный расчет означает **материальную ответственность предприятия** перед государством и другими предприятиями и организациями, с которыми оно связано по характеру деятельности. В. И. Ленин указывал на ответственность предприятий за финансовые результаты их работы, как на важнейшее требование хозрасчета. «Я думаю, — писал Ленин, — что тресты и предприятия на хозяйственном расчете основаны именно для того, чтобы они сами отвечали и притом всецело отвечали за безубыточность своих предприятий»¹.

Предприятие несет материальную ответственность перед государством за сохранность и правильное использование закрепленных за предприятием средств, за выполнение плановых заданий, за финансовые результаты своей работы. Оно материально отвечает перед другими предприятиями и организациями за выполнение своих обязательств по хозяйственным договорам, в которых регламентируются взаимоотношения предприятий по поставке продукции и оказанию услуг. За нарушение договоров с предприятий взыскивают штрафы, пени и неустойки, что приводит к уменьшению их доходов.

Предприятие несет также ответственность за своевременность выплаты заработной платы рабочим и служащим и выполнение других обязательств перед коллективом своих работников. Все это стимулирует борьбу коллективов предприятий за наиболее рациональное использование ресурсов и способствует укреплению плановой и финансовой дисциплины.

Хозяйственный расчет предполагает также постоянный **контроль рублем** за деятельностью предприятий, заключающийся в том, что качество работы предприятия выявляется через денежные показатели его хозяйственной деятельности (прибыль, себестоимость, рентабельность и т. д.). Получение предприятием денежных средств ставится в зависимость от результатов его работы. Если предприятие не выполняет ко-

¹ В. И. Ленин. Полн. собр. соч. Т. 54, стр. 150.

личественных и качественных показателей плана, допускает бесхозяйственность и перерасход денежных средств, то все это отрицательно отражается на его финансовом состоянии. Предприятие обязано своевременно производить платежи и расчеты с государством, а также с другими предприятиями и организациями, с которыми имеет хозяйственные отношения.

Большая роль в осуществлении контроля рублем принадлежит финансово-кредитной системе. Бюджетное финансирование, а также банковское кредитование предприятий, ставятся в зависимость от степени выполнения ими плановых заданий, своевременного взноса сумм в бюджет, погашения банковских кредитов и т. д. Взаимный контроль рублем проводится самими предприятиями в процессе выполнения договорных обязательств. Все это экономически побуждает хозрасчетные предприятия соблюдать режим экономии, добиваться выполнения плана при наименьших материальных и денежных затратах.

Сущность хозяйственного расчета и его принципы не изменяются от того, на каком предприятии или в какой отрасли он применяется. Однако в производственных кооперативах формы применения хозрасчета имеют свои особенности, обусловленные характером кооперативно-колхозной собственности.

Экономическая
реформа
и укрепление
хозяйственного
расчета

Экономическая реформа, осуществляемая в нашей стране в соответствии с решениями сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС и XXIII съезда партии, означает новый подход к управлению экономикой. «Суть его состоит в том, — говорится в Тезисах ЦК КПСС к 50-летию Великой Октябрьской социалистической революции, — чтобы усилить роль экономических методов руководства совершенствовать государственное планирование и расширять хозяйственную самостоятельность и инициативу предприятий, всемерно внедрять и совершенствовать хозрасчет»¹.

Сложившаяся в прошлом система хозяйственного расчета страдала рядом недостатков. В практике руководства промышленностью преобладали административные методы, права предприятий в хозяйственной деятельности были ограничены, а материальная заинтересованность коллективов предприятий в улучшении своей работы — недостаточной. Поэтому хозрасчет во многом носил формальный характер.

¹ 50 лет Великой Октябрьской социалистической революции. Тезисы ЦК КПСС. Политиздат, 1967, стр. 33.

Такое положение обуславливалось рядом обстоятельств. Наряду с субъективными, были и объективные причины, которые определенным образом сказывались на ограничении экономических методов хозяйствования. Так, индустриализация страны требовала резкого изменения сложившихся пропорций общественного производства, всемерной централизации материальных и финансовых ресурсов для создания мощной тяжелой промышленности. В период Отечественной войны административные методы руководства хозяйством еще более расширились. Кроме того, отставание за последнее время сельского хозяйства и отраслей промышленности группы «Б» не позволяло в полной мере использовать экономические методы в руководстве хозяйством.

В решениях сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС и XXIII съезда партии подчеркивается необходимость перехода к новому этапу социалистического хозяйствования, к полному хозяйственному расчету.

Организация полного хозрасчета предполагает:

во-первых, совершенствование централизованного планирования и расширение хозяйственной самостоятельности предприятий;

во-вторых, усиление экономического стимулирования производства с использованием на социалистической основе товарно-денежных отношений;

в-третьих, внедрение хозрасчета во все отрасли и все звенья общественного производства.

Для организации полного хозрасчета особенно важно правильное сочетание централизованного планового руководства с развитием хозяйственной самостоятельности и инициативы предприятий. Положением о предприятиях предусматривается значительное расширение прав предприятий в использовании оборотных средств, амортизационных отчислений, экономии по фонду заработной платы в течение всего года, а также средств, полученных от реализации излишнего оборудования и других материальных ценностей. Предприятия самостоятельно, без регистрации в финансовых органах, утверждают структуру и штаты, сметы административно-управленческих расходов, устанавливают различные системы оплаты труда (сдельную, повременную или аккордную). Разрешается также в известных пределах увеличивать должностные оклады высококвалифицированным мастерам и другим инженерно-техническим работникам.

Значительно сокращено число плановых показателей, утверждаемых предприятиям сверху. Вместо 25—30 показате-

телей, охватывавших все стороны хозяйственной деятельности предприятий, теперь директивно устанавливаются лишь восемь показателей, характеризующих конечные результаты работы и важных для народного хозяйства. От вышестоящих органов до предприятий доводятся следующие плановые показатели:

- объем реализации продукции;
- основная номенклатура продукции;
- фонд заработной платы;
- сумма прибыли и рентабельность;
- платежи в бюджет и ассигнования из бюджета.

Кроме этих показателей, им устанавливаются также объем централизованных капиталовложений и ввод в действие производственных мощностей и основных фондов, основные задания по внедрению новой техники, показатели материально-технического снабжения.

Важнейшим показателем деятельности предприятия является **объем реализации продукции**. Этот показатель способствует установлению более тесной связи производства и потребления, стимулирует борьбу предприятия за улучшение качества продукции и за выпуск таких товаров, которые пользуются спросом.

Одним из основных показателей плана предприятия стала **прибыль**. В прибыли в наиболее обобщенном виде отражаются все стороны производственной деятельности предприятия: увеличение количества производимой продукции и улучшение ее качества, расширение и обновление ассортимента, повышение производительности труда и т. д.

Остальные показатели хозяйственной деятельности — производительность труда, себестоимость продукции, средняя заработная плата и другие — предприятия планируют самостоятельно, без утверждения их вышестоящими организациями.

Все это позволяет освободить производственные коллективы от мелочной опеки, устранить излишнюю регламентацию их деятельности, расширить хозяйственную самостоятельность и инициативу в руководстве производством.

Важнейшей особенностью полного хозрасчета является усиление экономического стимулирования предприятий и материального стимулирования его работников с помощью таких средств, как прибыль, цена, премия, кредит. В условиях социализма эти категории товарно-денежных отношений складываются на основе общественной собственности на сред-

ства производства и становятся управляемыми экономическими рычагами. Социалистическое государство овладевает ими и планомерно использует для воздействия на производство. Вся система планирования и экономического стимулирования должна быть направлена к тому, чтобы создать у коллектива предприятий заинтересованность в разработке более высоких плановых заданий, в лучшем использовании производственных фондов, в совершенствовании организации труда, в улучшении качества продукции. Создается возможность полнее сочетать экономические интересы всего общества, каждого предприятия и каждого работника. И в этом важнейшая роль принадлежит прибыли.

До недавнего времени почти половина промышленных предприятий вообще не имела своего фонда, образуемого из прибыли. Размер фонда у предприятий, имеющих его, был крайне незначительным — лишь около пяти процентов прибыли поступало в фонды предприятий. Так, с 1959 по 1963 год сумма прибыли в промышленности возросла на 84 процента, а в расчете на одного работника — на 44 процента. В то же время фонд предприятия в расчете на одного работника увеличился лишь на 10 процентов, а выплата различных поощрений из этого фонда — всего на 2 процента. В 1964 году на таком крупном предприятии, как 4 ГПЗ, фонд материального поощрения в расчете на одного работающего составлял лишь несколько рублей.

По существовавшей системе отчисления в фонд предприятия производились главным образом от сверхплановой прибыли (30—60 процентов) и в меньшей степени от плановой прибыли (1—6 процентов). Независимо от того, каков сам план, отчисления от плановой прибыли для всех предприятий данной отрасли были одинаковы. Все виды премий и других поощрений работников выплачивались не из прибыли, а в основном из фонда заработной платы. Все это не интересовало коллективы предприятий и каждого работника в разработке более высоких плановых заданий, в улучшении общих итогов работы.

Хозяйственная реформа предусматривает коренные изменения в экономическом стимулировании производства. Значительно увеличиваются размеры прибыли, оставляемой предприятиям, и повышается ее роль в качестве источника образования трех фондов экономического стимулирования на предприятиях: фонда развития производства; фонда материального поощрения; фонда социально-культурных меро-

приятий и жилищного строительства. Только в 1968 году на промышленных предприятиях страны общая сумма этих фондов (образуемая за счет прибыли) составит 3,5 миллиарда рублей и будет в 1,6 раза больше, чем в 1967 году.

При образовании фондов экономического стимулирования учитываются не только размеры прибыли или уровень рентабельности, но и увеличение объема реализованной продукции предприятий. Сумма поощрения за перевыполнение плана устанавливается в относительно меньших размерах, чем сумма, выплачиваемая за достижение показателей, предусмотренных в плане. Это усиливает заинтересованность коллективов предприятий в более высоких плановых показателях, в улучшении использования внутренних резервов.

Наряду с этим возрастает значение различных систем оплаты по труду из фонда зарплаты, которая остается основным средством обеспечения личной материальной заинтересованности работников в результатах своего труда. В текущей пятилетке предусматривается повышение среднемесячной зарплаты рабочих и служащих на 20,5 процента как за счет централизованных ресурсов государства, так и той части прибыли, которая во все больших размерах остается в распоряжении предприятий для создания поощрительных фондов.

Повышение материального стимулирования работников предполагает **обязательное моральное поощрение** передовиков производства, распространение их опыта, воспитание других на их примере. Осуществляемая хозяйственная реформа и направлена на то, чтобы правильно сочетать материальные и моральные стимулы к труду.

Новая система планирования и экономического стимулирования предполагает совершенствование и укрепление хозяйственных отношений между предприятиями и усиление контроля рублем за их деятельностью. Существовавшая система материальной ответственности предприятий за нарушение условий хозяйственных договоров была ограниченной и совершенно недостаточной. Материальные санкции по-настоящему не использовались. За нарушение сроков поставки или за поставку недоброкачественной продукции поставщик возмещал убытки потребителя в незначительных размерах, что не оказывало существенного влияния на экономику предприятий.

Внедрение нового показателя плана — объема реализованной продукции предполагает более тесные связи между поставщиками и потребителями, усиление их взаимной мате-

риальной ответственности по договорным обязательствам с тем, чтобы пострадавшей стороне полностью возмещать причиненные убытки.

На укрепление хозрасчета положительное влияние окажет развитие прямых договорных связей промышленных предприятий с торгующими организациями. Чем лучше будут выполняться договорные обязательства, тем больше у предприятий будет образовываться прибыли, что повысит заинтересованность всего коллектива в лучшей работе предприятия.

Постановлением Совета Министров СССР с 1 января 1968 года усиливается материальная ответственность предприятий за поставку недоброкачественной и некомплектной продукции. В этих случаях покупатель взыскивает с поставщика штраф в размере 20 процентов ее стоимости. Повышается также ответственность покупателя за несвоевременную оплату полученной им продукции. За уклонение от ее оплаты с него взыскивается штраф в размере пяти процентов стоимости неоплаченной продукции.

В новых условиях хозяйствования возросла роль Госбанка в организации расчетов в народном хозяйстве, в укреплении платежной дисциплины, в предоставлении кредита действующим предприятиям в зависимости от результатов их хозяйственно-финансовой деятельности. Предприятиям, которые выполняют планы выпуска и реализации продукции, имеют необходимые накопления, будут предоставляться льготы при кредитовании. В отношении предприятий, не выполняющих своих обязательств, применяются меры кредитного воздействия. Затраты на реконструкцию и расширение действующих предприятий будут покрываться теперь не только из фонда развития производства, но и за счет банковских кредитов. Использование банковских ссуд вместо безвозмездного финансирования капитальных вложений заставит хозяйственных руководителей проверять экономическую целесообразность намеченных затрат, быстрее осваивать новые производственные мощности.

Укрепление хозрасчета и усиление экономического стимулирования предприятий требуют совершенствования системы ценообразования. Это связано с тем, что величина прибыли предприятия зависит не только от результатов его работы, но и от уровня цен на производимую продукцию. До последнего времени в ценообразовании имели место крупные недостатки: на многие товары цены определялись без достаточного экономического обоснования с большими отклонениями от их стоимости. В Программе КПСС определены основные на-

правления, по которым осуществляется совершенствование планового ценообразования. Цены должны во все большей степени отражать общественно необходимые затраты труда, обеспечивать возмещение издержек производства и обращения и известную прибыль каждому нормально работающему предприятию.

Переход на полный хозрасчет вызывает необходимость внедрения хозрасчетных начал во все отрасли и все звенья общественного производства: бригады, участки, цехи, предприятия, объединения, главные управления министерств. Только на базе хозрасчета может быть повышена роль экономических стимулов.

Важнейшим условием эффективности новой системы является последовательное внедрение принципов хозрасчета во все производственные звенья предприятия. Это так называемый **внутризаводской хозрасчет**, который является углублением и развитием хозрасчета предприятия. Внутризаводской хозрасчет осуществляется в разных формах в зависимости от специфики отрасли, размеров предприятия, особенностей технологии и других условий. Его особенностью является то, что цехи, участки, бригады не заключают хозяйственных договоров с другими предприятиями, не имеют расчетного счета в Госбанке, не закупают самостоятельно сырье и не реализуют своей продукции. В чем же тогда выражается внутризаводской хозрасчет?

В основе хозяйственного расчета цеха лежит сопоставление фактических затрат с плановыми нормами затрат. Если фактические затраты труда, сырья, материалов, топлива, электроэнергии, инструмента ниже плановых, то хозрасчетный цех добился экономии, если выше — допустил перерасход. Конечно, это требует разработки и внедрения прогрессивных, экономически обоснованных норм.

На многих крупных предприятиях стали доводить ограниченный круг плановых показателей для цехов, предоставив им самим разрабатывать такие показатели, как численность работников, средняя зарплата, производительность труда и другие. Расширение самостоятельности цехов способствует изысканию резервов улучшения экономических показателей.

Внутризаводской хозрасчет предполагает также постоянный контроль за выполнением плана, организацию точного учета затрат, материальную ответственность участка за результаты его работы и материальное поощрение работников за экономию материальных и трудовых ресурсов.

В успешном осуществлении внутривзаводского хозрасчета решающую роль играет инициатива самих трудящихся. Поэтому неотъемлемой его чертой является социалистическое соревнование за достижение наилучших количественных и качественных показателей на каждом рабочем месте. Целые бригады и отдельные работники, принимая обязательства по увеличению выпуска продукции, улучшению ее качества, экономии материалов, открывают свои личные счета. В них фиксируются плановые показатели, социалистические обязательства и фактическая экономия. Так, в обмоточном цехе Куйбышевского завода КАТЭК только в 1966 году сбережено 35 тонн различных материалов на сумму 39,5 тыс. рублей.

К концу 1967 года на новую систему хозяйствования было переведено около семи тысяч промышленных предприятий, на их долю приходилось около 40 процентов общего объема производства и свыше 50 процентов прибыли. Кроме того, по-новому работали 18 железных дорог, осуществлявших более 80 процентов грузооборота страны, ряд предприятий автомобильного транспорта, морского и речного флота, связи, торговли и более 400 совхозов. Практика их работы показала, что хозяйственная реформа дает ощутимые положительные результаты.

Промышленные предприятия страны, перешедшие на новую систему, работают более ритмично, успешнее выполняют плановые задания и заметно повышают эффективность производства. В 1966 году объем реализованной продукции на этих предприятиях по сравнению с 1965 годом возрос более чем на 10 процентов, прибыль увеличилась на 23 процента (по всей промышленности — на 10,6 процента), производительность труда — на 8 процентов (по всей промышленности — на 5,2 процента). В 1967 году на предприятиях, переведенных на новые условия работы, объем реализованной продукции по сравнению с 1966 годом возрос на 10,3 процента, производительность труда — на 7,5, прибыль — на 22 процента. Результаты их деятельности способствовали ускорению темпов развития всего народного хозяйства.

В Куйбышевской области в 1967 году на 78 промышленных предприятиях, работающих по-новому, объем реализации продукции в сравнении с 1966 годом увеличился на 17 процентов, а прибыль за этот период возросла на 22 процента. Производительность труда здесь поднялась на 11,5 процента,

в целом же по промышленности области она повысилась на 7,6 процента. В 1968 году экономическая реформа в промышленности страны будет в основном завершена.

Укрепление хозяйственного расчета во многом зависит также и от более эффективного использования производственных фондов социалистических предприятий.

Глава 2

КРУГООБОРОТ И ОБОРОТ ФОНДОВ СОЦИАЛИСТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

1. КРУГООБОРОТ ФОНДОВ

Как уже отмечалось, за каждым государственным хозяйственным предприятием закрепляются необходимые для его хозяйственной деятельности материальные и денежные средства, образующие фонды предприятия. На государственных предприятиях они являются всенародной собственностью, а фонды колхозно-кооперативных предприятий составляют собственность отдельных коллективов.

Фонды социалистических предприятий — это новая экономическая категория социализма, выражающая экономические отношения между обществом и отдельными предприятиями. В отличие от капитала фонды социалистических предприятий не являются средством эксплуатации наемного труда, они используются в интересах роста общественного производства для удовлетворения постоянно растущих потребностей социалистического общества.

Фонды предприятий выступают как в натурально-вещественной, так и в стоимостной форме. Они находятся в постоянном движении, переходя из сферы производства в сферу обращения и снова в сферу производства, т. е. совершают кругооборот, в процессе которого фонды

Кругооборот
Фондов
и его стадии

предприятия проходят три стадии, причем с переходом из одной стадии в другую изменяется их форма. **На первой стадии** предприятие на деньги приобретает средства производства. Здесь фонды из денежной формы превращаются в производительную и выступают в виде производственных запасов. На этой стадии в производственный процесс вовлекается также рабочая сила, которой выплачивается заработная плата.

На второй стадии кругооборота фондов происходит соединение рабочей силы со средствами производства. Эта стадия является основной и решающей, так как представляет непосредственный процесс производства, в результате которого создается новый товар и к стоимости израсходованных средств производства присоединяется новая стоимость, созданная трудом работников данного предприятия. На второй стадии фонды переходят из производительной формы в товарную.

На третьей стадии кругооборота совершается процесс реализации произведенных товаров и фонды переходят из товарной формы в денежную. В каждый данный момент фонды предприятия находятся на всех стадиях и во всех трех формах кругооборота, что способствует бесперебойной работе предприятия. Кругооборот фондов можно выразить следующей формулой:

$$Д — Т (СП) \dots П \dots Т' — Д',$$

ЗП

- где Д — деньги;
Т (СП) — средства производства;
ЗП — заработная плата;
П — процесс производства;
Т' — произведенные товары;
Д' — деньги, вырученные от реализации изготовленных товаров.

Кругооборот фондов социалистических предприятий коренным образом отличается от кругооборота капитала. Если кругооборот капитала происходит стихийно и служит целям создания прибавочной стоимости, присваиваемой капиталистами, то кругооборот фондов социалистических предприятий осуществляется планомерно в интересах наиболее полного удовлетворения растущих потребностей всех членов общества. Кругооборот фондов социалистических предприятий не связан с антагонистическими противоречиями, свойствен-

ными кругообороту капитала. Однако это не исключает возможности возникновения противоречий неантагонистического характера. Так, нарушение номенклатуры и ассортимента продукции, выпуск некачественной продукции или продукции, не пользующейся спросом, могут привести к отрицательным явлениям в развитии экономики.

2. ОБОРОТ ФОНДОВ

Кругооборот фондов предприятия не является отдельным замкнутым актом, он непрерывно и постоянно возобновляется. Кругооборот фондов предприятия, взятый не как отдельный акт, а как периодически повторяющийся процесс, называется **оборотом фондов**. Время оборота фондов состоит из времени производства и времени обращения. **Время производства** складывается из трех частей: рабочего периода, перерывов в процессе труда, времени пребывания фондов в производственных запасах.

Рабочий период — время, в течение которого предметы труда подвергаются непосредственной обработке в процессе труда. В разных отраслях рабочий период имеет неодинаковую продолжительность, зависящую от количества операций, необходимых для выпуска продукции, и длительности каждой операции.

Перерывы в процессе труда во многих отраслях вызываются необходимостью воздействия естественных факторов на предметы труда (дубление кожи, сушка древесины, брожение вина и др.). Эти перерывы не входят в рабочий период, но осуществляются на стадии производства и поэтому относятся ко времени производства.

Время пребывания в **производственных запасах** исчисляется от момента поступления фондов на предприятие и до момента их потребления в производстве. Определенный размер производственных запасов необходим для обеспечения бесперебойной работы предприятия.

Время обращения охватывает период пребывания фондов в сфере обращения. Время обращения включает в себя время пребывания готовой продукции на складах, транспортировки ее к потребителю и реализации, а также время, в течение которого происходит приобретение на вырученные деньги новых запасов средств производства.

На рис. 1 представлена схема подразделения фондов со-

пналистических предприятий на производственные фонды и фонды обращения¹.

Производственные фонды обслуживают процесс производства и выступают в виде средств производства, находящихся непосредственно в процессе производства и в производственных запасах.

Фонды обращения обслуживают обращение товаров и охватывают готовую продукцию на складах предприятий, продукцию в пути, денежные средства и средства в расчетах.

Основная масса средств предприятий приходится на производственные фонды. На начало 1966 года в промышленности СССР они составили около 190 миллиардов рублей, а фонды обращения — примерно 17 миллиардов рублей.



Рис. 1.

Производственные фонды по своей натурально-вещественной форме состоят из средств труда и предметов труда. Такое деление вытекает из самой природы труда и свойственно всем общественным формациям. При капитализме различие между средствами труда и предметами труда выступает как различие между основным и оборотным капиталом. При социализме средства производства не являются капиталом,

¹ Кроме производственных фондов и фондов обращения, предприятия имеют также жилые дома, поликлиники, клубы, детские учреждения, стадионы и другие так называемые непроеизводственные основные фонды.

так как являются общественной социалистической собственностью. Здесь производственные фонды в зависимости от характера оборота делятся на основные и оборотные.

В составе производственных фондов основное место принадлежит **основным фондам**. На их долю приходится 80 процентов производственных фондов промышленности СССР. Основные фонды обслуживают многие производственные циклы, переносят свою стоимость на готовый продукт по частям и сохраняют в процессе производства свою натурально-вещественную форму. К основным фондам относятся: производственные здания и сооружения, силовые и рабочие машины, оборудование и передаточные устройства, транспортные средства и некоторые другие средства труда.

Основные производственные фонды составляют материальный фундамент социалистического общества. Их значение непрерывно возрастает, так как создание материально-технической базы коммунизма невозможно без новой технической основы и требует огромных капиталовложений на строительство новых и реконструкцию действующих предприятий. Только за годы семилетки основные производственные фонды народного хозяйства увеличились в 1,9 раза, в том числе в промышленности — в 2,1 раза. Это означает, что за семь лет были введены в строй промышленно-производственные фонды, равные по стоимости тем фондам, которыми распола-

Таблица 1

| | По всей промышленности | Нефтедобывающая | Машиностроение и металлообработка | Легкая |
|---|------------------------|-----------------|-----------------------------------|--------|
| Здания | 26,7 | 3,2 | 42,6 | 53,3 |
| Сооружения | 25,6 | 72,5 | 5,9 | 4,9 |
| Передаточные устройства | 11,2 | 13,8 | 4,0 | 0,3 |
| Силовые и рабочие машины и оборудование | 33,5 | 9,4 | 41,0 | 35,0 |
| Транспортные средства | 1,1 | 0,2 | 1,8 | 2,6 |
| Прочие основные фонды | 1,9 | 0,9 | 4,7 | 3,9 |
| | 100 | 100 | 100 | 100 |

гала промышленность в 1958 году в итоге всего ее предшествующего развития. В текущей пятилетке основные производственные фонды в промышленности возрастут в 1,6 раза.

Соотношение между отдельными видами основных фондов образует их структуру, которая в значительной мере зависит от особенностей процесса производства. В табл. 1 приведены данные, характеризующие структуру промышленно-производственных фондов по отраслям промышленности Куйбышевской области за 1965 год (в процентах).

Как видно из таблицы, в нефтедобывающей промышленности наибольший удельный вес в структуре основных фондов имеют сооружения, а в машиностроительной и легкой — производственные здания, рабочие машины, оборудование. Однако структура основных фондов не остается неизменной. Она изменяется под влиянием технического прогресса.

Основные фонды, выраженные в денежной форме, представляют собой **основные средства предприятия**.

Основные фонды в процессе производства постепенно утрачивают свои первоначальные эксплуатационные свойства, что составляет физический износ оборудования и машин. Но средства труда при социализме подвергаются не только физическому, но и моральному снашиванию. Моральный износ осуществляется в двух формах. Первая форма связана с изобретением и внедрением в производство новых, более производительных и экономических машин. Это приводит к тому, что устаревшие машины обесцениваются еще до наступления срока их физического износа. Вторая форма морального износа связана с ростом производительности труда в отраслях машиностроения, в результате чего машины того же типа становятся дешевле. Все это вызывает необходимость внедрения новой, более современной техники. Замена устаревших машин и оборудования в условиях социализма осуществляется в плановом порядке и служит важным средством экономии общественного труда, повышения его производительности и облегчения труда работников производства.

Стоимость основных фондов, переносимая по частям на готовый продукт, образует **амортизационные отчисления**. Накапливаемые в денежной форме амортизационные отчисления составляют фонд амортизации, одна часть которого используется на восстановление полностью изношенных основных фондов, а другая — на капитальный ремонт и модернизацию действующей техники. Для определения величины амортизационных отчислений используют норму амортизации. Она выступает в виде отношения годовой суммы аморти-

тизации к первоначальной стоимости основных фондов, выраженного в процентах. При установлении норм амортизации необходимо учитывать не только физический, но и моральный износ средств труда. Это означает, что амортизация основных фондов должна осуществляться в более короткий срок — до срока наступления их физического износа.

В целях расширения прав и хозяйственной самостоятельности предприятий, в соответствии с решениями сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС, установлен новый порядок использования амортизационного фонда. Часть амортизационных отчислений в пределах от 30 до 50 процентов остается в распоряжении предприятий. Она включается в фонд развития производства и предназначается для полного восстановления основных фондов, т. е. их обновления на новой технической основе. Предприятия имеют право за счет амортизационных отчислений, предназначенных на капитальный ремонт, производить расходы на модернизацию основных фондов, а также на приобретение нового оборудования взамен устаревшего.

В решениях XXIII съезда партии и сентябрьского (1955 г.) Пленума ЦК КПСС отмечается, что одним из крупных источников роста эффективности производства является полное и лучшее использование основных производственных фондов предприятий, и прежде всего оборудования, машин, механизмов, являющихся наиболее активной их частью, что дает возможность повышать производительность труда, увеличивать выпуск продукции без дополнительных капиталовложений, снижать себестоимость продукции. Достаточно сказать, что улучшение использования основных фондов промышленности СССР лишь на один процент означает для народного хозяйства дополнительный ежегодный прирост продукции более чем на два миллиарда рублей, а по промышленности Куйбышевской области — на десятки миллионов рублей.

Наиболее обобщающим показателем экономической эффективности использования основных фондов является фондоотдача, т. е. съем реализованной продукции с одного рубля стоимости основных фондов. Это — важнейший показатель, ибо он позволяет судить не только об уровне и динамике использования основных фондов, но и сопоставлять качественную сторону деятельности однотипных предприятий. Фондоотдача может быть исчислена по формуле:

$$\Phi = \frac{P}{\Phi_0}$$

где ϕ — фондоотдача;

P — реализованная продукция;

Φ_0 — основные фонды.

За последние годы в промышленности СССР произошло некоторое снижение размеров продукции в расчете на один рубль основных фондов. Если в 1951—1955 годах на один процент прироста основных фондов приходилось 1,16 процента прироста валовой продукции, то в 1956—1960 годах соответствующий показатель составлял 0,91 процента, а в 1961—1965 годах — 0,79 процента. В значительной степени это снижение связано с медлительностью в освоении новых мощностей, вызванной и некомплексным вводом в действие новых производств, и ошибками в проектах и технологических процессах, и плохой организацией снабжения новых производств сырьем, и несвоевременной подготовкой инженерно-технических и рабочих кадров.

В табл. 2 приведены сравнительные данные темпов роста продукции и основных фондов в целом по промышленности Куйбышевской области.

Таблица 2

| | Выпуск валовой продукции на один рубль основных фондов (в рублях) | | |
|---|---|---------|-----------------------------|
| | 1961 г. | 1965 г. | Прирост к 1961 г. в % |
| Всего по промышленности Куйбышевской области | 1,10 | 1,01 | —8,9 |

Из приведенных данных видно, что за пять лет семилетки в промышленности Куйбышевской области основные фонды росли быстрее, чем выпуск продукции, вследствие чего фондоотдача снизилась на 8,9 процента.

За годы семилетки на сызранском Тяжмаше и тольяттинском Волгоцеммаше стоимость основных фондов возросла: на первом заводе почти в три раза, а на втором — почти в 30 раз. В то же время рост объема произведенной продукции оказался значительно ниже. В результате съем продукции с одного рубля стоимости основных фондов в 1965 году снизился соответственно в 1,4 и 2 раза по сравнению с 1958 годом.

На куйбышевском заводе Автотрактородеталь имеются немалые достижения в части увеличения объема производст-

ва за счет механизации и автоматизации производственных процессов, внедрения прогрессивной технологии изготовления клапанов. Однако съем продукции с одного рубля основных фондов здесь снизился с 2 руб. 26 коп. в 1959 году до 1 руб. 47 коп. в 1965 году, или на 35 процентов.

Анализ деятельности ряда предприятий показывает, что основными причинами, снижающими отдачу от основных производственных фондов, являются, во-первых, наличие больших неиспользованных мощностей и, во-вторых, ухудшение использования оборудования. Это говорит о наличии неиспользованных резервов производства.

В решении задачи улучшения показателя фондоотдачи большую роль играет уменьшение запасов неустановленного оборудования и его использование для наращивания производственных мощностей. Так, на предприятиях Куйбышевской области на 1 января 1966 года имелось неустановленного оборудования на 124 миллиона рублей, а на предприятиях и стройках СССР только сверхнормативные запасы оборудования составили к концу 1965 года 1,3 миллиарда рублей. Неустановленное оборудование не только не принимает участия в производственном процессе, но часто хранится бесхозяйственно, подвергается порче, обесценивается.

По сложившейся у нас практике предприятия получали от общества необходимые им основные производственные фонды бесплатно. Размеры отчислений предприятий от прибыли в государственный бюджет не зависели от закрепленных за ними основных фондов. Поэтому предприятия стремились получить от государства больше средств на капиталовложения и часто приобретали ненужное им оборудование «про запас», лишь бы израсходовать полученные средства. Естественно, что «бесплатность фондов» совсем не способствовала внедрению хозрасчетных стимулов эффективного использования средств труда.

Решениями сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС отчисления в бюджет от прибыли предприятий ставятся в прямую зависимость от стоимости закрепленных за ними основных фондов и оборотных средств в виде платы за производственные фонды. Она исчисляется в виде определенного процента к среднегодовой стоимости основных производственных фондов, нормируемых оборотных средств и сверхнормативных, не прокредитованных банком запасов неустановленного оборудования. Не облагаются платой основные производственные фонды, созданные предприятием за счет собственных средств в течение двух лет и за счет кре-

дитов банка до полного погашения ссуды. Нормативы платы за фонды устанавливаются на длительный срок (на ряд лет) с таким расчетом, чтобы у нормально работающих предприятий имелась возможность образовать из оставшейся прибыли поощрительные фонды и покрыть плановые затраты. Чем лучше предприятия используют основные фонды и оборотные средства, тем больше та часть прибыли, из которой образуются поощрительные фонды.

В новых условиях хозяйствования степень использования производственных фондов, их размеры непосредственно влияют на показатель рентабельности. Получение от производственных фондов наибольшей отдачи (по количеству и качеству реализуемой продукции и по прибыли) должно стать одним из важнейших показателей в оценке работы каждого предприятия. Все это экономически заинтересовывает коллективы предприятий в достижении наибольших результатов при наименьшем объеме производственных фондов, в эффективном использовании производственных мощностей, в недопущении излишних запасов оборудования и материальных ценностей.

Одним из основных резервов роста выпуска продукции на один рубль основных производственных фондов является повышение сменности работы установленного оборудования. Сейчас этот путь повышения эффективности производства приобретает особое значение, потому что, во-первых, резервы дальнейшего повышения сменности производства имеются почти на каждом предприятии и, во-вторых, в этом случае, как правило, не требуется дополнительных вложений в производственные фонды.

В целом по предприятиям Куйбышевской области при двух-, трехсменном режиме работы оборудование работает в среднем только 1,4 смены. Правда, на некоторых куйбышевских машиностроительных заводах — Автотрактородеталь, четвертом и девятом ГПЗ — коэффициент сменности достаточно высок, там он равен 2 и более. Однако на многих предприятиях коэффициент сменности продолжает оставаться низким, допускаются низкая загрузка оборудования и большие потери рабочего времени. Единовременное наблюдение за работой оборудования, проведенное в 1967 году, показало, что на машиностроительных предприятиях Куйбышевской области не использовалось в день проверки 16,8% металло-режущего оборудования, 20,9% — кузнечно-прессового и 20,2% — литейного. А коэффициент сменности работы обору-

дования здесь составил: по металлорежущему — 1,42, по кузнечно-прессовому — 1,43, по литейному — 1,54.

Велики и внутрисменные простои действующего оборудования. По данным этого же обследования, на машиностроительных предприятиях Куйбышевской области даже в первую, наиболее производительную смену в основных цехах обследованных предприятий было занято лишь 77,5 процента металлорежущих станков, во вторую смену — 58,3 и в третью — только 15 процентов.

Большие простои оборудования вызваны серьезными недостатками в организации производства. Очень велики потери времени, связанные с необеспеченностью материалами, инструментом и оснасткой, ожиданием транспортных средств, наладкой и ремонтом оборудования. На заводе КАТЭК простои только из-за несвоевременного обеспечения рабочих материалами и заготовками составляют 21% общего простоя станков.

Значительные простои оборудования и потери рабочего времени происходят и по другой причине — из-за плохой трудовой дисциплины (опоздания на работу, преждевременное оставление работы, посторонние разговоры и др.). На заводе Волгоцеммаш простои из-за нарушения трудовой дисциплины составляли: станочников — 1,5% рабочего времени, слесарей-сборщиков — 5,9, формовщиков — 2,2, обрубщиков — 3,7% рабочего времени.

Ликвидация простоев оборудования, увеличение коэффициента сменности — важный резерв повышения эффективности основных производственных фондов. Подсчитано, что только на предприятиях Куйбышевской области за счет полного использования оборудования в работающих ныне сменах уже в текущем году можно на тех же производственных площадях увеличить выпуск продукции примерно на 20%. Если же все оборудование куйбышевских машиностроительных заводов перевести хотя бы на двухсменную работу, то выпуск продукции увеличится более чем на 30%, а прибавка к фонду станочного времени будет равноценна вводу в действие 40% добавочных станков.

Важным путем улучшения использования основных фондов является увеличение интенсивности их применения за счет внедрения новой техники и передовой технологии, ускорения производственных процессов, модернизации оборудования.

В промышленности Куйбышевской области только в 1967 году введено в действие 67 механизированных поточных,

14 комплексно-механизированных и 19 автоматических и полуавтоматических линий, модернизировано 1264 единицы оборудования.

Однако огромные резервы, приводимые в действие новой техникой и технологией, используются все еще недостаточно. На многих куйбышевских машиностроительных заводах ручным трудом занято около 30% основных и 70% вспомогательных рабочих. Медленно ведется механизация и автоматизация транспортных и погрузочно-разгрузочных работ. На заводе КАТЭК, например, большое количество технологических операций выполняется на малопроизводительных станках. Самая трудоемкая и тяжелая работа — транспортировка изделий при механической обработке и изделий при сборке — осуществляется вручную.

Всестороннее использование внутренних резервов неравномерно связано с намечаемым в Директивах XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану развитием и широким использованием новой техники, совершенствованием технологических процессов, комплексной механизацией производства, последовательным сокращением удельного веса ручного труда. К 1970 году только за счет осуществления комплексной механизации и автоматизации производительность труда на промышленных предприятиях Куйбышевской области повысится на 16—17%, а удельный вес рабочих, занятых ручным трудом, сократится с 42 до 23%.

В условиях экономической реформы, когда на первый план выдвигаются вопросы эффективности производства, проблема улучшения использования основных фондов приобретает исключительно важное значение. Плата за фонды, взимаемая с предприятий, а также применение показателя рентабельности по отношению к фондам оказывают благоприятное влияние на улучшение использования средств труда. Поэтому почти на всех промышленных предприятиях, перешедших на новые условия планирования и экономического стимулирования, стали больше внимания уделять анализу использования станочного парка, заметно улучшилось использование оборудования, сократились его простои, быстрее сдается в эксплуатацию неустановленное оборудование, реализуются лишние станки и машины.

Так, в Куйбышевской области в числе первых по стране на новые условия хозяйствования перешел 4 ГПЗ. Итоги работы завода показывают, что хозяйственная реформа помогла выявить и использовать внутренние резервы производства.

Если до перехода на новые условия выпуск продукции на один рубль основных фондов на заводе систематически снижался, то в 1967 году по сравнению с 1965 годом фондоотдача здесь возросла с 1 руб. 76 коп. до 2 руб. 10 коп., или на 19,3 процента. Большое значение в повышении фондоотдачи имело повышение сменности работы оборудования и его модернизация, совершенствование организации труда на станках, выявление и реализация бездействующего оборудования. Только за счет роста фондоотдачи выпущено дополнительное количество продукции, на производство которой потребовалось бы еще более 250 новых станков с капитальными затратами свыше одного миллиона рублей.

На заводе КАТЭК только увеличение загрузки оборудования позволило к концу 1966 года полностью высвободить 13 различных станков и выручить от их реализации более 70 тыс. руб.; часть этих средств направлена в фонд развития производства.

Оборотные фонды

В своей хозяйственной деятельности предприятие, кроме основных фондов, использует также и **оборотные фонды**. На долю оборотных фондов приходится пятая часть стоимости производственных фондов промышленности СССР. Оборотные фонды целиком потребляются в каждом производственном цикле, полностью переносят свою стоимость на готовый продукт и не сохраняют в процессе производства своей натуральной формы. К оборотным фондам относятся: производственные запасы сырья, материалов, топлива, покупные полуфабрикаты и другие предметы труда, которые еще не вступили в производственный процесс, но их наличие в определенных размерах является необходимым условием бесперебойной работы предприятия. В состав этих фондов входят также незавершенное производство и полуфабрикаты собственного изготовления, т. е. предметы труда, уже вступившие в производственный процесс, но обработка которых еще полностью не завершена.

В стоимости оборотных фондов промышленности свыше трех четвертей падает на производственные запасы, причем большую их часть составляют сырье и материалы. Поэтому борьба за улучшение использования оборотных фондов — это прежде всего борьба за экономию материальных ресурсов.

Соблюдение режима экономии в расходовании материальных ресурсов играет важную роль в увеличении объема про-

изводства. Это определяется, во-первых, тем, что высокие темпы роста промышленного производства в текущей пятилетке требуют значительного увеличения объема потребляемого сырья и материалов. Во-вторых, с развитием производительной силы труда стоимость сырья образует все возрастающую составную часть стоимости товарного продукта.

В Директивах XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану на 1966—1970 годы поставлены большие задачи в области улучшения использования материальных ресурсов. Удельный расход проката черных металлов в машиностроении и металлообработке за пять лет предстоит снизить на 20—25%, нормы расхода топлива в промышленности — не менее чем на 8—10%, электроэнергии — на 6—8%. В результате этого в 1970 году должно быть сэкономлено более 8 миллионов тонн проката черных металлов, 85 миллионов тонн условного топлива, 40—45 миллиардов киловатт-часов электроэнергии. Только экономия электроэнергии в течение текущей пятилетки почти в 25 раз превысит производство электроэнергии в царской России в 1913 году.

Оборотные средства и пути ускорения их оборачиваемости

Производственные оборотные фонды и фонды обращения в их совокупности, взятые в денежном выражении, образуют **оборотные средства** предприятия. Они подразделяются на нормируемые и ненормируемые. Нормируются производственные запасы, незавершенное производство и готовая продукция на складе предприятия. Не нормируются денежные средства предприятия и средства в расчетах.

В зависимости от порядка образования и использования оборотные средства делятся также на собственные (закрепленные за предприятием государством) и заемные (получаемые в кредит от банка).

Оборотные средства используются тем эффективнее, чем большая часть их занята в сфере производства. В промышленности СССР 65 процентов оборотных средств находится в сфере производства, а 35 процентов — в сфере обращения. Так, структура оборотных средств трех машиностроительных предприятий Куйбышевской области на начало 1966 года представлена в табл. 3 следующими данными (в процентах):

Из таблицы видно, что наибольший удельный вес в оборотных средствах занимают производственные запасы. На их долю приходится от 35 до 56 процентов всех оборотных средств.

Таблица 3

| | 4 ГПЗ | Авто-тракторо-деталь | Волго-цеммаш |
|--|-------|----------------------|--------------|
| 1. Средства в сфере производства в том числе: | 79,1 | 62,7 | 74,4 |
| производственные запасы | 47,2 | 55,7 | 35,3 |
| незавершенное производство | 31,8 | 11,4 | 38,8 |
| прочие | 0,1 | 5,6 | 0,3 |
| 2. Средства в сфере обращения в том числе: | 20,9 | 27,3 | 25,6 |
| готовая продукция | 17,5 | 25,6 | 24,9 |
| денежные средства | 2,7 | 0,8 | 0,2 |
| расчеты | 0,7 | 0,9 | 0,5 |
| | 100 | 100 | 100 |

Сентябрьский (1965 г.) Пленум ЦК КПСС наметил меры по повышению эффективности использования оборотных средств. Теперь безвозмездное пополнение недостатка собственных оборотных средств из бюджета отменяется. В случае необходимости предприятиям может быть предоставлен кредит на эти цели.

Значительно расширены права предприятий в области использования оборотных средств. Раньше по действовавшей системе вышестоящая организация устанавливала предприятию не только общий размер оборотных средств, но и определяла их детальное распределение. Это ограничивало возможности предприятия в наиболее рациональном использовании этих средств. Теперь предприятиям устанавливается только общий размер оборотных средств, а вопрос о том, куда направлять эти средства и в каких размерах, решается самими руководителями предприятий. Кроме того, норматив собственных оборотных средств в течение года может быть изменен лишь в связи с изменением производственной программы предприятия. Таким образом, оборотными средствами можно будет маневрировать свободнее.

Эффективность использования оборотных средств характеризуется скоростью их оборота, измеряемой количеством

оборачиваемости средств в течение года по формуле:

$$K = \frac{P}{Oс}$$

где К — количество оборотов;

Р — реализованная продукция за год;

Ос — средний остаток оборотных средств.

Предположим, что предприятие реализовало за год продукции на сумму 40 миллионов рублей, а среднегодовой остаток оборотных средств составлял 8 миллионов рублей. Это означает, что оборотные средства совершили пять оборотов в год (40 : 8), т. е. на каждый рубль оборотных средств было реализовано продукции на пять рублей.

Основными путями ускорения **оборачиваемости оборотных средств** являются: уменьшение материальных запасов, сокращение времени производства, сокращение времени реализации готовой продукции.

Важным фактором ускорения оборачиваемости оборотных средств является сокращение производственных запасов сырья, материалов, топлива и т. д. на складах предприятий. Размеры этих запасов зависят не только от размеров и времени производственного процесса, но также от условий и сроков снабжения. Необходимо, чтобы на каждом предприятии имелись лишь минимально-необходимые запасы, достаточные для обеспечения бесперебойности производственного процесса.

В борьбе за ускорение оборачиваемости оборотных средств огромное значение имеет сокращение времени производства, производственного цикла, достигаемое за счет механизации и автоматизации производства, совершенствования технологических процессов, рациональной организации производства и труда.

Значительным резервом ускорения оборачиваемости оборотных средств в сфере обращения является сокращение времени реализации готовой продукции за счет достижения более ритмичной работы предприятий, улучшения работы сбытовых организаций, транспорта и т. д. Ускорение оборачиваемости оборотных средств позволяет выпускать больше продукции, быстрее доводить ее до потребителей при том же объеме оборотных средств и высвободить дополнительные ресурсы для расширения производства.

В новых условиях хозяйствования с введением платы за фонды многие предприятия снизили запасы товарно-матери-

альных ценностей, сократили сверхнормативные остатки материальных ресурсов. Только в 1966 году предприятия промышленности страны ускорили оборачиваемость оборотных средств на 8,3 процента. На куйбышевском заводе «Строммашина» за 1967 год оборачиваемость оборотных средств ускорилась на 29 дней, что позволило высвободить из оборота 445 тысяч рублей и направить их на другие нужды.

Для внедрения полного хозрасчета и обеспечения рентабельности производства важное значение имеет улучшение планирования и учета издержек производства социалистических предприятий, а также совершенствование системы цен

Глава 3

ИЗДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВА, ПРИБЫЛЬ ПРЕДПРИЯТИЙ И СИСТЕМА ЦЕН В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ

1. ИЗДЕРЖКИ ОБЩЕСТВА И ХОЗРАСЧЕТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ТОВАРОВ

Стоимость и себестоимость продукции Производство товаров в хозрасчетных социалистических предприятиях связано с затратами средств производства и рабочей силы, иначе говоря — с затратами прошлого и живого труда. Вся масса общественно необходимых затрат труда (прошлого и живого) на производство товара составляет общественные издержки производства или стоимость этого товара. Стоимость — показатель того, во что обходится производство товара обществу.

Стоимость товара распадается на стоимость потребленных средств производства, стоимость необходимого продукта, — стоимость прибавочного продукта.

Поскольку предприятия находятся на хозяйственном расчете, покрывают расходы за счет своих доходов, в общественных издержках производства обособляется та их часть, которая возмещает предприятию затраты на производство товара, — на покупку средств производства и оплату труда работников. Эта часть стоимости носит название **себестоимости**.

Себестоимость или издержки производства продукции со-

циалистических предприятий — это выраженная в денежной форме часть стоимости продукции. Она включает в себя затраты предприятия на производство и реализацию продукции. Себестоимость продукции — показатель того, во что обходятся производство и реализация продукции данному предприятию.

Схематично соотношение стоимости и себестоимости можно изобразить следующим образом:

| С т о и м о с т ь | | |
|---|--|--|
| Стоимость средств производства, перенесенная на готовый продукт | Стоимость необходимого продукта (продукт необходимого труда) | Стоимость прибавочного продукта (продукт прибавочного труда) |
| С е б е с т о и м о с т ь | | Чистый доход |

Однако на практике себестоимость продукции не совпадает с той частью стоимости, денежным выражением которой она является. Это объясняется тем, что цены на средства производства не всегда совпадают с их стоимостью, а размеры заработной платы не совпадают с овеществленным в товаре количеством необходимого труда (часть необходимого продукта распределяется не через оплату по труду, а через общественные фонды потребления). Кроме того, в себестоимость продукции практически включается часть стоимости прибавочного продукта (например, отчисления в фонд социального страхования).

Различают **индивидуальную** и **среднеотраслевую** себестоимость. Индивидуальная себестоимость выражает денежные затраты данного предприятия на производство и реализацию продукции. Она является частью индивидуальной стоимости продукции. Среднеотраслевая себестоимость представляет затраты в денежной форме предприятий, производящих основную массу продукции в данной отрасли и выражает часть общественной стоимости продукции. Разница между общественными издержками производства или стоимостью продукции и среднеотраслевой себестоимостью составляет стоимость прибавочного продукта.

Следует отличать категорию себестоимости от капиталистических издержек производства

Капиталистические издержки производства — это затраты капитала на производство продукта. Они выражают отношения эксплуатации наемного труда капиталом; снижение их преследует цель победить в конкурентной борьбе и получить наибольшую прибыль. В значительной мере снижение капиталистических издержек производства осуществляется за счет экономии на условиях труда рабочих (техника безопасности, вентиляция и т. д.), предполагает рост степени эксплуатации. Категория себестоимости выражает социалистические производственные отношения — отношения между коллективом работников данного предприятия и обществом в целом. Снижение себестоимости продукции при социализме сопровождается улучшением условий труда работников, сокращением рабочего дня, повышением уровня доходов трудящихся. Все работники производства заинтересованы в снижении себестоимости. Величина себестоимости складывается планомерно.

Затраты предприятий на производство продукции включают в себя расходы сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, электроэнергии, износ зданий, оборудования, машин (амортизация), заработную плату рабочим и служащим, расходы на содержание производственных зданий (отопление, освещение и т. д.) и различные административно-управленческие расходы. Все разнородные элементы затрат, составляющие себестоимость, можно сгруппировать следующим образом:

1. Сырье, материалы, топливо, энергия;
2. Амортизация;
3. Заработная плата и отчисления на социальное страхование;
4. Прочие затраты, не распределенные по элементам.

Соотношение различных экономических элементов затрат на производство продукции составляет **структуру себестоимости**.

В разных отраслях промышленности структура себестоимости не одинакова. Она зависит от особенностей технологии производства. Например, в добывающей промышленности (угольной, железорудной, лесозаготовительной), где предмет труда дан самой природой, основную часть себестоимости продукции составляют расходы на заработную плату. Это — трудоемкие отрасли производства. Так, в себестоимости про-

дукции угольной промышленности в 1965 году доля расходов на заработную плату равнялась 44,9 процента.

В отраслях обрабатывающей промышленности (машиностроении, пищевой, химической, легкой и др.) большая часть средств затрачивается на сырье и материалы. Такие отрасли называются материалоемкими. В машиностроении эти затраты составляют в себестоимости 57,1 процента, в химической промышленности—66,2, в легкой промышленности—88,9 процента. В отраслях цветной металлургии велики расходы на электроэнергию. Это энергоемкие производства. Наконец, в некоторых отраслях промышленности значителен удельный вес амортизации оборудования (например, в нефтедобывающей промышленности в 1965 году — 48,5 процента).

Неодинакова структура себестоимости и на отдельных предприятиях одной отрасли — она зависит от технического уровня производства, организации производства и труда, применяемых материалов и т. д.

Себестоимость по элементам затрат в целом по промышленности СССР и отдельным отраслям показана в табл. 4. (в процентах).

Таблица 4

| | Вся промышленность | | В том числе (1965 г.) | | |
|--|--------------------|---------|------------------------------|---------------------------|---------|
| | 1940 г. | 1966 г. | машино- строи- тельная | нефте- добыва- ющая | пищевая |
| | | | | | |
| Затраты на сырье, топливо, материалы, энергию | 69,4 | 73,7 | 60,6 | 18,3 | 91,1 |
| Амортизация | 2,2 | 5,2 | 4,8 | 48,5 | 1,8 |
| Затраты на заработную плату и отчисление на социальное страхование | 22,5 | 17,9 | 30,2 | 19,0 | 5,5 |
| Прочие затраты | 5,9 | 3,2 | 4,4 | 14,2 | 1,6 |
| | 100 | 100 | 100 | 100 | 100 |

Рост производительности труда на основе прогресса техники сопровождается снижением уровня себестоимости и изменением ее структуры. Доля материальных затрат (сырье, материалы, топливо, амортизация), в которых овеществлен крошечный труд, в себестоимости возрастает, в то время как

доля заработной платы уменьшается. Из приведенной таблицы видно, что доля материальных затрат в себестоимости промышленной продукции СССР с 71,6 процента в 1940 году возросла до 78,9 процента в 1966 году. Однако снижение удельного веса заработной платы в себестоимости продукции сопровождалось в нашей стране ростом ее абсолютных размеров, повышением жизненного уровня трудящихся.

Следует различать два вида себестоимости промышленной продукции: **фабрично-заводскую**, включающую затраты предприятия только на производство продукции, и **полную** (или коммерческую), в которую входят также расходы по транспортировке и реализации продукции.

Снижение себестоимости продукции имеет важное значение как для улучшения хозяйственно-финансового состояния отдельных предприятий, так и для народного хозяйства в целом. На каждом предприятии снижение себестоимости является условием обеспечения его рентабельной работы, так как прибыль предприятия — это разница между отпускной ценой и себестоимостью продукции. В масштабах народного хозяйства снижение себестоимости обеспечивает рост чистого дохода общества, и следовательно, увеличивает ресурсы для расширенного воспроизводства, образования резервов и более полного удовлетворения потребностей трудящихся. Снижение себестоимости — основа для снижения цен на промышленную продукцию, в том числе и на предметы потребления. Это, в свою очередь, обуславливает повышение реальной заработной платы трудящихся, укрепление советского рубля.

Каждый процент снижения себестоимости промышленной продукции в СССР обеспечивал экономию: в 1940 году — 0,15 млрд. руб., в 1950 — 0,5 млрд. руб., в 1959 — 1,2 млрд. руб., в 1965 — более 2,2 млрд. руб. (на эти средства можно построить три крупных металлургических комбината). В 1966 году экономия от снижения себестоимости промышленной продукции составила 1,5 млрд. руб.

Снижение себестоимости обеспечивается за счет использования ряда факторов. Одни из них зависят от деятельности предприятий и называются **внутрипроизводственными факторами**. Другие связаны с рациональной организацией производства в масштабах народного хозяйства. Эти факторы можно назвать **народнохозяйственными**. Среди внутрипроизводственных факторов определяющим для снижения

себестоимости является **рост производительности труда**.

Он обуславливает снижение затрат живого и овеществленного труда на единицу продукции. Поэтому все факторы роста производительности труда (рост технической оснащенности и совершенствование технологии производства, улучшение организации производства и труда и др.) создают условия для снижения себестоимости продукции. Не случайно, за пятилетие (1966—1970 гг.) более 70 процентов заданий по росту производительности труда и 50 процентов — по снижению себестоимости должно быть обеспечено за счет внедрения новой техники. Однако рост производительности труда обеспечит снижение себестоимости продукции только в том случае, если темпы роста производительности труда будут опережать темпы роста заработной платы.

Важным условием снижения себестоимости является **экономное расходование сырья, материалов, топлива, энергии**. Эти материальные затраты в себестоимости промышленной продукции составляют почти 74 процента. Значит, если добиться сокращения материальных затрат только на один процент, себестоимость снизится на 0,74 процента. Экономия материальных затрат предполагает внедрение в производство технически обоснованных норм расходования сырья, основных и вспомогательных материалов, топлива, энергии и строгое соблюдение этих норм. Не менее важно совершенствование технологии производства. Например, известно, что в станкостроении из одной тонны металла получают готовое изделие весом в 400—500 кг, остальной металл превращается в стружку. В масштабах государства эти потери ежегодно составляют до 4,5 млн. тонн металла. Сокращению этих отходов в значительной мере способствуют увеличение производства экономичных профилей проката, внедрение таких способов обработки металла, как штамповка, чеканка, ковка, точное литье. Среди путей экономии материалов важное место принадлежит химизации производства. Она обеспечивает комплексное использование сырья, утилизацию (употребление с пользой) отходов, делает возможной замену дорогостоящих материалов более дешевыми. Подсчеты говорят о том, что внедрение пластмасс в машиностроение позволяет экономить за год более 400 тысяч тонн черных и цветных металлов. Это обеспечивает снижение себестоимости продукции машиностроения на 320 миллионов рублей.

Одним из путей снижения себестоимости является **рациональное использование оборудования**. С ростом технической

вооруженности производства увеличивается доля затрат на содержание и восстановление машин, оборудования. Следовательно, в себестоимости продукции возрастает удельный вес амортизационных отчислений (в промышленности СССР доля этого элемента в себестоимости возросла с 2,2 процента в 1940 году до 5,2 процента в 1966 году). Рациональное использование машин и оборудования способствует росту выпуска продукции, а следовательно, уменьшению доли амортизационных отчислений в расчете на единицу продукции. Наконец, важным внутривыпускным фактором снижения себестоимости является **сокращение** так называемых **прочих расходов** — административно-управленческих, сбытовых, транспортных, потерь от брака. Например, потери от брака в 1966 году на Средневолжском станкозаводе составили 477 тысяч рублей, а на 4 ГПЗ — около 700 тысяч рублей.

Среди народнохозяйственных факторов снижения себестоимости нужно выделить такие, как **специализация и кооперирование** производства. Специализация производства открывает большие возможности для роста производительности труда, улучшения качества продукции, позволяет наиболее рационально организовать труд. При специализации производства создаются более благоприятные условия для поточного изготовления деталей машин, внедрения комплексной механизации и автоматизации производства. Кооперирование позволяет установить наиболее рациональные производственные связи между специализированными предприятиями, способствуя этим поступлению на предприятия более дешевого сырья, материалов, а следовательно, снижению себестоимости продукции. Однако, как подчеркивалось на XXIII съезде КПСС, этот важный резерв снижения себестоимости используется в нашем народном хозяйстве далеко не в полной мере. Отстает развитие межотраслевых специализированных производств. Многие машиностроительные предприятия сами изготавливают для себя всю номенклатуру комплектующих изделий, литья, поковок, инструмента и всю технологическую оснастку. Производство отливок рассредоточено более чем по трем тысячам цехов, подавляющая часть которых имеет низкий технический уровень и, как следствие этого, высокую себестоимость продукции. Недостаточно высокий уровень специализации производства запасных частей к машинам и оборудованию удорожает ремонт оборудования. На эти цели ежегодно расходуется до 10 миллиардов рублей.

Директивы XXIII съезда КПСС по пятилетнему плану

развития народного хозяйства СССР на 1966—1970 годы предусматривают повышение уровня специализации и кооперирования предприятий, особенно в машиностроении, развитие межотраслевой кооперации, экономически целесообразных форм комбинирования производства, обеспечивающих лучшее использование сырьевых ресурсов.

На уровень себестоимости оказывает воздействие **размещение производительных сил** на территории страны. Нередко высокая себестоимость продукции того или иного предприятия объясняется необходимостью пользоваться довольно дорогим привозным сырьем. Поэтому более полное использование сырьевых и топливных ресурсов каждого района, ликвидация встречных и чрезвычайно дальних перевозок обуславливают снижение себестоимости продукции в каждой отрасли, на отдельных предприятиях.

Снижение себестоимости продукции в значительной мере определяется и таким фактором, как **улучшение структуры топливного баланса** страны, то есть повышение в нем удельного веса наиболее дешевых и экономичных видов топлива — нефти и газа. Известно, что в среднем по стране себестоимость добычи тонны природного газа в пересчете на условное топливо в 13 раз, а нефти — в 3 раза ниже себестоимости добычи одной тонны угля. Повышение в топливном балансе страны удельного веса нефти и газа с 32 процентов в 1958 году до 51 процента в 1965 году обеспечило экономию средств в масштабе народного хозяйства в сумме около трех миллиардов рублей. Высокие темпы развития нефтяной и особенно газовой промышленности в текущем пятилетии позволят довести удельный вес нефти и газа в балансе топлива к 1970 году до 60 процентов. Это обеспечит суммарную народнохозяйственную экономию почти в 4 миллиарда рублей.

К числу народнохозяйственных факторов, воздействующих на снижение себестоимости продукции, относится также **уровень цен, тарифов, ставок заработной платы** в народном хозяйстве. Это воздействие заключается не только в том, что величина этих показателей прямо отражается на размерах себестоимости. Уровень цен, например, может стимулировать или тормозить замену дефицитных, дорогостоящих материалов более дешевыми, а уровень тарифов — изыскивать экономически целесообразное распределение перевозок грузов между различными видами транспорта. Так, подсчеты показали, что себестоимость транспортировки нефти по трубо-

проводам в 2—3 раза дешевле, чем по железным дорогам. В текущей пятилетке в нашей стране предусматривается построить нефте- и газопроводы протяженностью примерно 37 тысяч километров. Это позволит в 1970 году более половины нефтяных продуктов с дальних промыслов подавать по трубопроводам, а также значительно увеличить применение газа вместо угля и других видов топлива.

2. ЧИСТЫЙ ДОХОД В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОМ ОБЩЕСТВЕ И ЕГО ФОРМЫ

Как показано выше, часть общественных издержек производства выступает в качестве себестоимости продукции. Другая часть представляет собой чистый доход.

Чистый доход — это выраженная в денежной форме часть стоимости продукта, а именно — стоимость прибавочного продукта. Прибавочный продукт, созданный прибавочным трудом во всем социалистическом обществе, выступает в денежном выражении в виде чистого дохода общества.

Чистый доход в социалистическом обществе коренным образом отличается от прибавочной стоимости при капитализме. Прибавочная стоимость воплощает в себе прибавочный труд наемных рабочих, используется для обогащения капиталистов и расширения условий для дальнейшей эксплуатации труда капиталом. При социализме чистый доход создается прибавочным трудом работников, свободных от эксплуатации, принадлежит всему обществу и используется для расширения и совершенствования производства, удовлетворения растущих материальных и культурных потребностей членов общества.

В социалистическом обществе чистый доход выступает в двух формах: **чистый доход** (прибыль) социалистических предприятий и **централизованный чистый доход** государства. Это деление обусловлено, с одной стороны, наличием системы хозяйственного расчета, развитием экономической самостоятельности предприятий, необходимостью материально заинтересовать коллектив и отдельных работников предприятий в улучшении хозяйственных показателей. С другой стороны, общество нуждается в централизации значительной части чистого дохода для покрытия общегосударственных, общенародных нужд.

Прибыль предприятия представляет собой разницу между выручкой от реализации продукции по оптовым ценам предприятия и полной себестоимостью реализованной продукции.

В связи с переводом промышленных предприятий на новую систему планирования и экономического стимулирования показатель прибыли становится одним из основных плановых показателей. Прибыль полнее и глубже, чем другие показатели, отражает важнейшие стороны деятельности хозрасчетных предприятий, характеризует эффективность их работы. Она является обобщающим показателем и как бы аккумулирует успехи коллектива предприятий в выполнении таких показателей, как снижение себестоимости, увеличение объема реализованной продукции, расширение и обновление ассортимента, повышение качества изделий. Поскольку размер прибыли равняется разнице между оптовой ценой и полной себестоимостью продукции, то повышение прибыльности предприятий предполагает снижение себестоимости, стимулирует это снижение.

По существовавшей ранее системе себестоимости как обобщающий показатель не ориентировала предприятия на улучшение качества продукции, так как это связано с увеличением материальных и трудовых затрат на ее производство. Себестоимость продукции не зависит от того, реализована продукция или нет, соответствует она требованиям потребителя или нет. Прибыль в отличие от себестоимости можно назвать конечным показателем оценки работы предприятий. Она связана с последним этапом деятельности предприятия — реализацией продукции. Получение прибыли от реализованной продукции требует от предприятий улучшать качество продукции, расширять ее ассортимент. Однако, как подчеркивается в материалах сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС, установление заданий по прибыли не только не ослабляет, но, напротив, усиливает значение проблемы снижения себестоимости. Снижение себестоимости продукции является важнейшей задачей хозяйственных руководителей. Показателю себестоимости должно уделяться особое внимание в техпромфинплане предприятия.

Показателем эффективности производства выступает не только абсолютный размер прибыли, но и ее относительная величина — **уровень рентабельности**. Это — качественный показатель эффективности.

До последнего времени уровень рентабельности опреде-

лялся, как отношение прибыли к полной себестоимости продукции. Недостаток этого показателя заключался в том, что в нем не отражалась степень использования закрепленных за предприятием производственных фондов. В новых условиях хозяйствования уровень рентабельности определяется отношением прибыли предприятия к стоимости основных производственных фондов и нормируемых оборотных средств, что можно выразить следующим образом (в процентах):

$$\text{Уровень рентабельности} = \frac{\text{прибыль}}{\text{основные производственные фонды} + \text{нормируемые оборотные средства}}$$

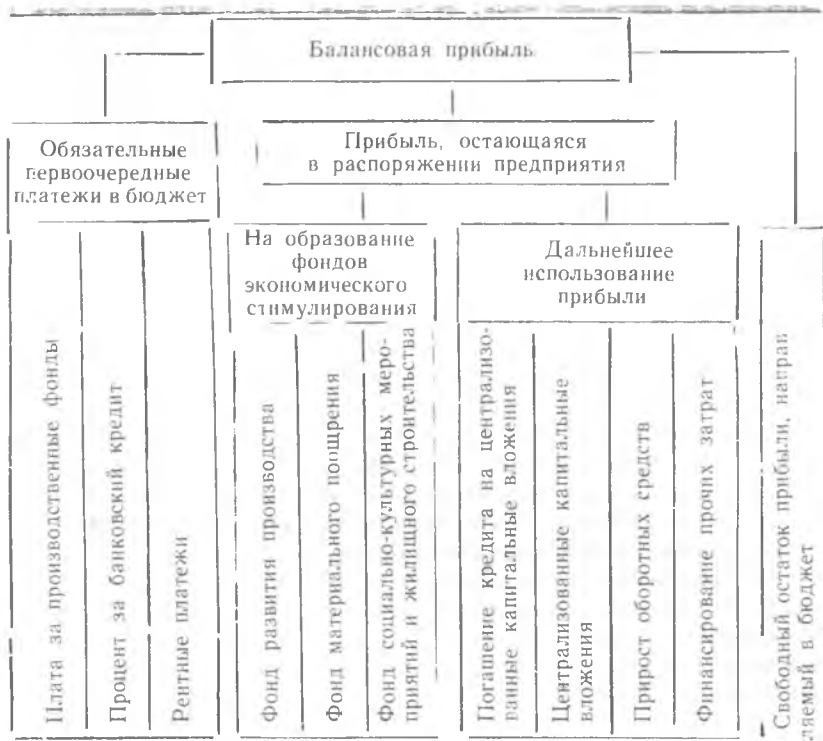
Такое определение уровня рентабельности характеризует меру эффективности затрат на производство, степень использования фондов, то есть той части общенародного достояния, которую государство передало в распоряжение и пользование данному предприятию. Иначе, по этому показателю можно судить о том, сколько прибыли получено предприятием на каждый рубль производственных фондов.

Экономическое значение прибыли не ограничивается ее способностью в концентрированном виде отражать итоги деятельности предприятия. Исключительно велика роль прибыли в развитии и поощрении хозяйственной инициативы предприятия, его коллектива и отдельных работников. А это — одно из необходимых условий укрепления хозяйственного расчета.

Усиление роли прибыли как экономического стимула развития производства тесно связано с проблемой ее распределения. Распределение прибыли хозрасчетных предприятий регулируется социалистическим государством, которое планомерно воздействует на работу предприятий. Порядок распределения прибыли предприятия представлен на рис. 2.

Кажлый из трех видов обязательных первоочередных платежей в бюджет имеет самостоятельное экономическое значение. Предприятия заинтересованы в сокращении этих платежей, так как при этом возрастает та часть прибыли, которая является источником развития производства данного предприятия и создания поощрительных фондов.

Например, плата за производственные фонды. Поставив отчисления предприятия в бюджет от прибыли в прямую зависимость от размера основных производственных фондов и нормируемых оборотных средств, государство сделало пред-



Р и с. 2.

приятия материально заинтересованными в том, чтобы иметь только необходимые им производственные фонды, не допускать излишних запасов, приобретать достаточно эффективные средства производства и рационально использовать существующие.

Другой вид обязательных платежей предприятия в бюджет — проценты за банковский кредит. До введения новой системы они входили в состав себестоимости продукции предприятия. Теперь эти проценты уплачиваются из прибыли предприятия и размеры их непосредственно отражаются на объеме поощрительных фондов предприятия. При этом предполагается взимать повышенные проценты за кредиты на временное восполнение собственных оборотных средств, под сверхнормативные запасы товарно-материальных ценностей, по просроченным ссудам. Все это должно стимулировать предприятия к тому, чтобы пользоваться только необходимыми

ми им кредитами, не допускать недостатка собственных оборотных средств, своевременно возвращать ссуды в банк.

Для «очищения» прибыли от влияния факторов, не зависящих от деятельности предприятия, вводятся рентные платежи. Это относится особенно к отраслям добывающей промышленности, где себестоимость продукции, а следовательно и прибыль, отдельных предприятий в значительной мере зависят от условий залегания полезных ископаемых, способов добычи, расходов на транспортировку к перерабатывающим предприятиям.

Известно, что соотношение затрат на одну тонну нефти в основных районах ее добычи — Азербайджане и Татарии — составляет примерно 7 : 1. Добыча угля или руды подземным способом обходится в 3—7 раз дороже, чем открытым. Через фиксированные (рентные) платежи из прибыли государство улавливает часть дохода, не зависящую от деятельности предприятия, выравнивает рентабельность предприятий внутри отрасли, создает предприятиям одинаковые условия для образования поощрительных фондов.

После внесения обязательных платежей в бюджет прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия, используется на образование фондов развития производства, материального поощрения, социально-культурных мероприятий и жилищного строительства.

Образование фонда развития производства необходимо для создания у предприятий собственных источников финансирования капитальных вложений, обеспечения индивидуального расширенного воспроизводства. До проведения в жизнь хозяйственной реформы капитальные вложения направлялись государством почти исключительно по централизованному плану в значительной части на строительство новых предприятий. Действующие же предприятия часто не имели необходимых средств для своевременной замены устаревшего оборудования, что сдерживало рост производительности труда, улучшение качества продукции, повышение рентабельности. Фонд развития производства, создаваемый теперь на каждом предприятии, будет формироваться за счет следующих источников:

- а) отчислений от прибыли по нормативам, установленным в процентах к стоимости основных производственных фондов;
- б) части амортизационных отчислений (в пределах от 30 до 50 процентов), предназначенных для полного восстановления (реновации) основных фондов;

в) выручки от реализации излишнего и неустановленного оборудования. Средства фонда развития производства используются по усмотрению предприятия для финансирования мероприятий по внедрению новой техники, механизации и автоматизации производства, модернизации оборудования для совершенствования организации производства и труда.

Фонд развития производства достигнет в 1968 году 3 миллиардов рублей¹ против 0,7 миллиарда рублей в 1967 году. Только на одном 4 ГПЗ этот фонд в 1966 году превысил 2 миллиона рублей. Таких средств коллективу завода хватило, чтобы приобрести свыше 120 высокопроизводительных станков, установить четыре автоматические линии.

Неотъемлемая сторона хозяйственной реформы — усиление материальной заинтересованности работников в повышении эффективности производства. С этой целью на предприятиях за счет отчислений от прибыли создается фонд материального поощрения и фонд социально-культурных мероприятий и жилищного строительства.

Отчисления в фонд материального поощрения производятся по стабильным нормативам, устанавливаемым на ряд лет, в зависимости от роста объема реализации продукции или прибыли и от уровня рентабельности, предусмотренных в плане. При этом сумма поощрения за перевыполнение плана относительно меньше, чем сумма, выплачиваемая за достижение показателей, предусмотренных в плане.

Например, на 4 ГПЗ в 1966 году за каждый процент планового прироста реализации продукции в фонд материального поощрения из прибыли начислялось 0,7 процента заработной платы, а за каждый процент планового уровня рентабельности — 0,3 процента. За сверхплановые достижения нормативы отчислений уменьшались на 30 процентов. Следовательно, чем выше плановый прирост реализации продукции, прибыли или уровень рентабельности, тем больше средств отчисляется в фонд материального поощрения. Это побуждает предприятия своевременно вскрывать резервы и принимать напряженные плановые задания. Фонд материального поощрения увеличивается также в зависимости от удельного веса новой продукции и от надбавок к цене за повышение качества изделий, что повышает заинтересованность коллективов предприятий в быстрейшем освоении новой продукции и улучшении ее качества.

¹ В расчете на год по всей промышленности.

Из средств фонда материального поощрения осуществляется премирование рабочих и служащих за высокие показатели работы в течение года и выплачиваются единовременные вознаграждения в конце года, в зависимости от годовых результатов работы предприятий. При этом учитывается такой важный фактор, как продолжительность работы на данном предприятии, что имеет большое значение для создания стабильных кадров, предотвращения их текучести.

Так, например, положение, принятое коллективом завода Автотрактородеталь, предусматривает вознаграждение в конце года при стаже непрерывной работы на заводе от 2 до 5 лет в размере 35 процентов к среднемесячному заработку, при стаже от 5 до 10 лет — 55 процентов, свыше 10 лет — 70 процентов к среднемесячному заработку. Вознаграждение выплачивается тем работникам, которые выполняют свои годовые нормы, плановые задания, служебные обязанности. Работники, совершившие прогул, а также отсутствовавшие на работе в связи с отбытием наказания за мелкое хулиганство, лишаются вознаграждения за соответствующий год.

На 4 ГПЗ фонд материального поощрения в 1966 году достиг свыше 3 миллионов рублей. В среднем каждый работник со стажем непрерывной работы на заводе три года и больше, не имевший нарушений трудовой дисциплины, получил единовременное вознаграждение в размере 67 рублей.

Принцип образования фонда социально-культурных мероприятий и жилищного строительства такой же, что и фонда материального поощрения. Его источник — отчисления от прибыли. Средства этого фонда используются на жилищное строительство (сверх централизованных ресурсов, выделяемых на эту цель), на строительство и содержание детских учреждений, пионерских лагерей, домов отдыха и санаториев и другие социально-культурные нужды.

Так, на том же 4 ГПЗ за счет прибыли, отчисляемой в этот фонд, намечено построить в текущей пятилетке четыре жилых дома, дом отдыха на 90 мест, новый пионерлагерь, три детских комбината на 280 мест, больничный комплекс, туристскую базу на 200 человек.

Из оставшейся части прибыли предприятие погашает кредит, предоставленный банком на капитальные вложения, финансирует централизованные капитальные вложения, а также прирост собственных оборотных средств и производит другие плановые затраты. И, наконец, часть прибыли вносится в об-

щегоосударственный бюджет в виде так называемого свободного остатка.

Распределение прибыли, предусмотренное новой системой планирования и экономического стимулирования, должно обеспечить реализацию непреложного принципа социалистического хозяйствования: то, что соответствует интересам общества, должно быть экономически выгодно каждому предприятию и работнику. Действительно, принятие и выполнение высоких плановых заданий, освоение и выпуск новой продукции в соответствии с потребностями народного хозяйства и населения, улучшение качества изделий, лучшее использование основных фондов и оборотных средств, повышение эффективности капитальных вложений — все это безусловно выгодно обществу и одновременно ведет к росту показателей прибыли, реализации, рентабельности, а следовательно, к увеличению поощрительных фондов и фонда развития производства. Так обеспечивается единство, соответствие общенародного, коллективного и личного интереса.

**Централизованный
чистый доход
государства**

Централизованный чистый доход государства представляет собой часть чистого дохода, которая сосредоточивается в руках государства и предназначается на покрытие общенародных нужд — расширение производства, содержание непроемленной сферы, укрепление обороны страны, социальное обеспечение на мероприятия по повышению народного благосостояния.

Основные каналы поступления средств в общегосударственный фонд:

1. Налог с оборота. Это — твердо фиксированная сумма в составе цен на отдельные виды продукции (метр ткани, пару обуви, килограмм сахара), подлежащая после реализации товаров немедленной передаче в распоряжение государства, в госбюджет. Налог с оборота как форма мобилизации средств в централизованный фонд государства не является ни прямым, ни косвенным налогом с населения. Это — часть прибавочного продукта, созданного в сфере производства. Налог с оборота не отражается на уровне народного потребления, так как заработная плата трудящихся определяется с учетом существующего уровня цен, в которые входит и налог с оборота.

2. Кроме налога с оборота в централизованный доход государства переходит часть прибыли предприятий в форме отчислений от прибыли и свободного остатка прибыли.

3. Одним из каналов поступления средств в централизованный фонд государства являются начисления на заработную плату или отчисления в фонд социального страхования. В практике хозяйствования они являются элементом себестоимости, а по существу составляют часть чистого дохода.

4. Фиксированные (рентные) платежи; суть их раскрыта выше.

5. Плата за производственные фонды. Она представляет собой часть прибавочного продукта, которая в форме отчислений от прибыли поступает в бюджет для удовлетворения общественных потребностей. Плата за производственные фонды должна рассматриваться как экономическая категория полного хозрасчета, главное функциональное назначение которой состоит в том, чтобы экономически стимулировать повышение эффективности использования производственных фондов. В материалах сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС подчеркивается, что плату за фонды предлагается ввести не как дополнительный взнос в бюджет сверх тех платежей, которые сейчас вносят предприятия; речь идет о том, чтобы значительную часть платежей предприятий в бюджет направить по новому руслу. В перспективе плата за фонды должна стать основной формой платежей в государственный бюджет и важнейшим источником централизованных финансовых ресурсов государства.

О соотношении централизованного чистого дохода государства и прибыли предприятий примерно можно судить по следующим данным (в миллиардах рублей):

| | 1967 год | 1968 год (план) |
|--|----------|--------------------|
| Вся сумма прибыли | 48,2 | 57,9 |
| Отчисления от прибыли, плата за производственные фонды, фиксированные платежи и взносы свободного остатка прибыли | 39,6 | 43,8 |
| Налог с оборота | 40,9 | 42,2 |
| Взносы государственных предприятий и организаций на социальное страхование, подоходный налог с колхозов и другие доходы госбюджета | 25,0 | 26,7 |

При этом плата за производственные фонды в 1967 году составила 3 миллиарда рублей; в 1968 году она достигнет 8 миллиардов рублей, или около 20 процентов всей прибыли предприятий, переведенных на новую систему работы.

В связи с решениями сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС о проведении в жизнь новой системы планирования и экономического стимулирования, о возрастании роли

прибыли в оценке хозяйственной деятельности предприятий и в стимулировании производства, буржуазная пресса заговорила о применении в СССР «старого закона прибылей», о «возвращении к одному из средств, используемых при капиталистическом режиме». Коренной порок «теорий» буржуазных «специалистов» по советской экономике состоит в том, что они отождествляют понятие капиталистической и социалистической прибыли и поэтому укрепление и развитие принципа рентабельности производства в нашей стране представляют, как поворот к капитализму. На самом же деле прибыль социалистических предприятий коренным образом отличается от капиталистической прибыли.

При капитализме в форме прибыли предприниматели присваивают результаты неоплаченного труда наемных рабочих, прибавочную стоимость, а монополии обогащаются еще и за счет ограбления крестьян, ремесленников, трудящихся зарубежных стран. Таким образом, капиталистическую прибыль отличает прежде всего ее эксплуататорская природа. При социализме прибыль — форма стоимости прибавочного продукта, она не имеет эксплуататорской природы, так как получают ее не собственники-капиталисты, а социалистические предприятия, находящиеся в социалистической собственности. Следовательно, при социализме прибыль выражает не частный, а коллективный экономический интерес, социалистические производственные отношения.

Совершенно различно и использование прибыли при капитализме и социализме. Значительная часть капиталистической прибыли направляется на паразитическое потребление буржуазии или для расширения производства, что означает рост частного богатства. В условиях социализма прибыль направляется на развитие общественного производства, повышение материального и культурного уровня жизни всего народа и работников социалистических предприятий.

Наконец, в капиталистическом обществе получение прибыли — непосредственная цель и побудительный мотив капиталистического производства. Социалистическое производство развивается не ради прибыли, а в интересах все более полного удовлетворения постоянно растущих потребностей и всестороннего развития всех членов общества. Получение же прибыли служит лишь средством эффективного ведения производства, а следовательно, источником ресурсов для достижения объективной цели, которой подчинено развитие социалистической экономики.

3. ЦЕНА И ЕЕ ФУНКЦИИ В СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Реализация стоимости товаров, произведенных в хозяйственных предприятиях, покрытие расходов предприятий на производство товаров, распределение чистого дохода общества между государством и социалистическими предприятиями осуществляются через систему цен. Цена — это денежное выражение стоимости товара. В отличие от капитализма, где цены складываются на рынке стихийно и отклоняются от стоимости товаров под влиянием спроса и предложения, в условиях социализма государство устанавливает цены в плановом порядке с учетом стоимости товаров. Это означает, что базой для установления цен является не индивидуальная, а среднеотраслевая себестоимость товара. Кроме того, в цену включается чистый доход, который выступает в форме плановой прибыли предприятий, налога с оборота и наценок в пользу сбытовых и торгующих организаций.

Цена в социалистическом хозяйстве выполняет три основные функции. Во-первых, она выступает как орудие измерения общественно необходимых затрат на производство товаров. Это — ее учетная функция. Во-вторых, цена должна экономически стимулировать предприятия производить продукцию, нужную народному хозяйству. Это — стимулирующая функция цены. В-третьих, цена служит орудием, фактором перераспределения чистого дохода между отраслями народного хозяйства, для обеспечения первоочередного развития наиболее прогрессивных отраслей и повышения народного благосостояния. Сочетание всех трех функций цены и учитывает наше государство при проведении политики цен.

Планомерное ценообразование в социалистическом хозяйстве предполагает сознательное отклонение цен от стоимости. Например, чтобы содействовать развитию сельскохозяйственного производства, способствовать накоплению в нем необходимых средств, государство, в соответствии с решениями мартовского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС, значительно повысило закупочные цены на продукцию сельскохозяйственного производства, с 1 января 1966 года снизило цены на сельскохозяйственные машины, запасные части, резину и т. д., а еще раньше снизило цены на строительные материалы, металлы, металлоизделия для колхозов. В то же время на ряд средств производства государство устанавливает цены выше стоимости, чтобы способствовать их экономному использованию в производстве (например, на дефицитные сорта стали) или с целью замены их менее дефицитными материалами.

При планировании цен на предметы народного потребления государство учитывает роль тех или иных товаров в бюджете потребления семей трудящихся, активно воздействует на уровень и структуру народного потребления. Так, цены на многие медикаменты, детскую одежду, обувь, учебники, тетради и другие предметы, связанные с обеспечением бесплатного образования, установлены ниже стоимости. Наоборот, чтобы сдерживать потребление других товаров, на них устанавливаются цены выше стоимости (например, на спиртоводочные изделия). При установлении цен на предметы потребления учитывается также соотношение спроса и предложения на каждый товар. Так, ограниченный пока объем производства таких товаров, как легковые автомашины, некоторые виды мебели, и повышенный спрос на них обусловили относительно высокие цены.

Система цен В нашей стране существует несколько видов цен на промышленную продукцию: оптовая цена предприятия, оптовая цена промышленности, розничная цена.

Оптовая цена предприятия — это цена, по которой государственные промышленные предприятия реализуют в плановом порядке продукцию друг другу или бытовым организациям. Оптовая цена предприятия включает плановую отраслевую себестоимость продукции и прибыль предприятия. Следовательно, оптовая цена предприятия обеспечивает ему покрытие издержек производства и плановую рентабельность.

Оптовая цена промышленности представляет собой цену, по которой предприятия и оптовые сбытовые организации промышленности продают продукцию государственным и кооперативным торговым организациям. По этой цене также осуществляется продажа некоторых средств производства и предметов потребления. Оптовая цена промышленности на средства производства включает в себя оптовую цену предприятия, расходы и прибыль сбытовых организаций, а в оптовую цену промышленности на предметы потребления входит, кроме того, и налог с оборота.

Государственная розничная цена — цена, по которой торговые организации реализуют товары населению. В состав ее, помимо оптовой цены промышленности, входит торговая надбавка, предназначенная для покрытия издержек обращения торговых организаций и образования у них прибыли.

Структуру цен на промышленную продукцию можно представить следующей схемой:

| Себестоимость | Прибыль | Расходы и прибыль бытовых организаций | Налог с оборота | Издержки обращения и прибыль торговых организаций |
|---|---------|---------------------------------------|-----------------|---|
| Оптовая цена предприятия | | | | |
| Оптовая цена промышленности средств производства | | | | |
| Оптовая цена промышленности предметов потребления | | | | |

Г о с у д а р с т в е н н а я р о з н и ч н а я ц е н а

На сентябрьском (1965 г.) Пленуме ЦК КПСС отмечалось, что действовавшая до этого времени система оптовых цен пришла в противоречие с достигнутым уровнем развития социалистической экономики. Недостатки в системе ценообразования сдерживали реализацию новых принципов хозяйствования. Главный недостаток используемых прежде оптовых цен состоял в их необоснованном отрыве от общественно необходимых затрат труда. Следствием этого явились резкие колебания в уровне рентабельности отдельных отраслей производства. Так, в течение длительного времени такие жизненно важные отрасли, как каменноугольная, добыча железной и марганцевой руды, производство серной кислоты, были планово-убыточными (цены на продукцию этих отраслей не возмещали издержек производства). В то же время такие отрасли, как приборостроение, имели уровень рентабельности в размере 50 процентов (к стоимости производственных фондов), радиоэлектроника + 60—74 процента (к себестоимости). В 1967 году в стране насчитывалось более 6000 планово-убыточных предприятий.

Недостаток цен был и в том, что они слабо стимулировали повышение качества изделий, освоение новой, технически более прогрессивной продукции.

Так, на Средневолжском станкостроительном заводе выпускался токарный станок себестоимостью 1100 рублей. При оптовой цене станка в 1122 рубля прибыль предприятия равнялась 22 рублям. Завод произвел некоторые изменения в технологии производства; в результате стал выпускать станки большей точности и долговечности. Но возросла трудоемкость и себестоимость увеличилась на 70 руб-

лей. Цены же на станок оставались неизменными, и от каждого станка завод должен был получить убыток в 48 рублей. Создалось положение, при котором заводу стало невыгодно улучшать качество станков.

Переход на новые формы и методы экономического стимулирования промышленного производства, оценка работы предприятий по показателям реализации, прибыли и рентабельности возможны лишь при условии применения экономически обоснованных цен на продукцию. Поэтому внедрение в практику новой хозяйственной системы в нашей стране осуществляется в органической связи с реформой оптовых цен. Основные требования, предъявляемые к новым оптовым ценам, сводятся к следующему: во-первых, они должны быть максимально приближены к общественно необходимым затратам труда; во-вторых, новая система цен должна позволить преодолеть «плановую» убыточность отдельных отраслей, обеспечить возможность проведения подлинного хозяйственного расчета. Это значит, что продажа продукции по этим ценам должна обеспечить каждому нормально работающему предприятию полное покрытие издержек производства и обеспечить такой уровень прибыли, который был бы достаточен для внесения платы за производственные фонды и создания фондов экономического стимулирования.

Новые оптовые цены на продукцию тяжелой промышленности, введенные в действие с 1 июля 1967 года, в среднем на 15 процентов выше прежних. Несколько ранее новые цены были введены в текстильной, кожевенно-обувной и других отраслях легкой, а также в большинстве отраслей пищевой промышленности. Повышены цены: на уголь — на 78 процентов, нефть — в 2,3 раза, железную и марганцевую руду — более чем вдвое, на чугун передельный — на 70 процентов, прокат металлов — в среднем на 43 процента, на цветные металлы — на 22 процента и т. д. В результате введения новых цен все отрасли промышленности стали рентабельными, значительно сокращено число планово-убыточных и малорентабельных предприятий. Уровень рентабельности отраслей промышленности при старых и новых ценах (в процентах к производственным фондам) приведен в табл. 5.

В-третьих, цены должны стимулировать освоение предприятиями технически более совершенной продукции, повышение качества, обеспечение целесообразной надежности и долговечности изделий, быстрое обновление ассортимента

Таблица 5

| | При старых ценах (1965 г.) | При новых ценах |
|---|-------------------------------|--------------------|
| Производство электроэнергии и теплоэнергии | 4,6 | 10,0 |
| Нефтедобывающая и нефте- перерабатывающая | 10,4 | 14,6 |
| У г о л ь н а я | —17,0 | 8,0 |
| Черная металлургия | 8,6 | 15—16,0 |
| Машиностроение и металлообра- ботка | 16,7 | 13—15,0 |
| Промышленность строительных материалов | 5,4 | 13,6 |

в соответствии с растущими требованиями народного хозяйства и населения.

Так, в новых оптовых ценах как стимул качества предусмотрены надбавки за выпуск продукции с более высокими техническими параметрами, чем обусловлено в технических условиях и стандартах, и скидки за несоответствие продукции техническим условиям. При установлении цен на новые, более совершенные изделия должны учитываться дополнительные затраты предприятий на их производство и тот экономический эффект, который обеспечивается потребителям при использовании этой продукции. В производство следует внедрять лишь такие новые изделия, применение которых в народном хозяйстве дает большую экономию, чем дополнительные затраты на их производство. Средством поощрения предприятий к обновлению ассортимента выпускаемой продукции может быть не только повышение цен на новые изделия, но и снижение цен на ранее освоенную продукцию. Производство ее должно становиться менее выгодным для предприятий делом, чем выпуск новой продукции.

Особенность новой реформы оптовых цен состоит в том, что она осуществляется без повышения уровня розничных цен. В материалах сентябрьского (1965 г.) Пленума ЦК КПСС отмечалось, что «розничные цены могут пересматриваться только в сторону снижения». Основные пути снижения государственных розничных цен: снижение себестоимости продукции, т. е. снижение затрат, связанных с производством

продукции; снижение издержек сбыта и обращения или, иначе говоря, затрат по сбыту и реализации товаров.

Внедрение новой системы хозяйствования во все отрасли социалистической экономики позволит обеспечить более быстрый рост общественного производства для повышения материального благосостояния и культуры советского народа.

ЛИТЕРАТУРА

1. В. И. Ленин. Очередные задачи Советской власти. Полн. собр. соч., т. 36, стр. 173—187 (изд. 4, т. 27, стр. 215—227).
 2. Программа Коммунистической партии Советского Союза, стр. 85—90. Госполитиздат, 1961.
 3. Материалы XXIII съезда КПСС, стр. 228—256. М., 1966.
 4. Л. И. Брежнев. Речь на Пленуме ЦК КПСС 29 сентября 1965 г. Политиздат, 1965.
 5. А. Н. Косыгин. Об улучшении управления промышленностью, совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства. Доклад на Пленуме ЦК КПСС 27 сентября 1965 г. Политиздат, 1965.
 6. 50 лет Великой Октябрьской социалистической революции. Тезисы ЦК КПСС, стр. 32—33. Политиздат, 1967.
 7. Л. И. Брежнев. Пятьдесят лет великих побед социализма, стр. 30—31, М., 1967.
 8. Н. К. Байбаков. О государственном плане развития народного хозяйства СССР на 1968 год и планах развития народного хозяйства СССР на 1969 и 1970 годы, стр. 3—11. Политиздат, 1967.
 9. В. Ф. Гарбузов. О государственном бюджете СССР на 1968 год и об исполнении государственного бюджета СССР за 1966 год, стр. 7—15. Политиздат, 1967.
 10. Положение о социалистическом государственном производственном предприятии. М., «Экономика», 1966.
-

СО Д Е Р Ж А Н И Е

| | |
|---|----|
| В в е д е н и е | 3 |
| Г л а в а 1. Сущность хозяйственного расчета и принципы его организации | 5 |
| Г л а в а 2. Кругооборот и оборот фондов социалистических предприятий | 21 |
| Г л а в а 3. Издержки производства, прибыль предприятий и система цен в социалистическом обществе | 38 |
| Л и т е р а т у р а | 62 |

**Лидия Ивановна Маричева,
Виктор Васильевич Юрьев.**

ХОЗЯЙСТВЕННЫЙ РАСЧЕТ

Учебное пособие по курсу политической экономии

Редактор — А. И. Кондратьева

Технический редактор — Н. М. Земскова

Корректор — И. Б. Гридина

Сдано в набор 16.V.1968 г. Подписано в печать 25/VI-1968 г. ЕО01252.
Формат бумаги 60×84¹/₁₆. Объем 4 печ. л. Тираж 1000 экз. Цена 20 коп.