

УДК 658

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рябикина М.А.

*Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королёва, г. Самара,
e-mail: marusya.riabikina@yandex.ru*

Машиностроение является важной отраслью промышленности, которая имеет большое значение не только для промышленности в целом, но и для экономики страны. Оно определяет уровень научно-технического прогресса (т.к. обеспечивает оборудованием все отрасли промышленности), включает в себя не только производство техники, оборудования, комплектующих и предметов народного хозяйства, но также ремонт и обслуживание механизмов, металлообработку.

Самарская область имеет на своей территории два ведущих предприятия машиностроительной отрасли:

1. ОАО «Европейская подшипниковая корпорация» (ЕПК) – крупнейший производитель подшипников в СНГ – выпускает подшипники для всех отраслей машиностроения.

2. ОАО «Самарский подшипниковый завод» (СПЗ) – один из крупнейших производителей конических, цилиндрических и сферических роликовых подшипников диаметром 19-4500 мм.

Выбор данных предприятий обоснован тем, что основной целью государственной политики на современном этапе выступает реализация стратегии инновационного прорыва за счет создания условий для проектирования и выведения на рынок высокотехнологичной продукции. Ведущая роль в этом процессе отводится предприятиям машиностроительного комплекса. В силу того, что ОАО «ЕПК» и ОАО «СПЗ» являются ведущими поставщиками комплектующих разных отраслей машиностроения Самарской области и страны в целом, было принято решение провести комплексный анализ экономической и производственно-логистической политики именно этих предприятий.

В рамках исследования были рассмотрены основные показатели эффективности результатов деятельности анализируемых

предприятий. В табл. 1 представлена динамика изменения финансовых показателей Европейской подшипниковой корпорации за период 2015-2019 гг. [1, 2]. В табл. 2 представлены показатели Самарского подшипникового завода за аналогичный период [1, 3].

Таблица 1. Финансовые результаты деятельности ОАО «ЕПК Самара»

Наименование показателя	Год				
	2015	2016	2017	2018	2019
Выручка, млн. руб.	4 793	4 597	4 742	4 203	3 425
Валовая прибыль, млн. руб.	2 275	2 025	1 998	2 026	1 453
Чистая прибыль, млн. руб.	1 605	1 374	1 356	1 276	860
Рентабельность собственного капитала, %	49	36	34	30	18
Рентабельность активов, %	34,4	26,7	28,7	27	15,9
Коэффициент чистой прибыльности, %	-0,33	-0,30	-0,29	-0,30	-0,25

Таблица 2. Финансовые результаты деятельности ОАО «СПЗ»

Наименование показателя	Год				
	2015	2016	2017	2018	2019
Выручка, млн. руб.	1 389	1 127	924	486	113
Валовая прибыль, млн. руб.	247	- 79	-282	-141	-115
Чистая прибыль, млн. руб.	43	-331	-576	-3 212	-187
Рентабельность собственного капитала, %	2	-17	-40	-	-
Рентабельность активов, %	1	-7,4	-13	-108,4	-12,5
Коэффициент чистой прибыльности, %	-0,03	-0,29	-0,62	-6,60	-14,17

Определен коэффициент рентабельности продаж (ROS) как отношение чистой прибыли (после выплаты всех налогов и процентов – ЧП) предприятия к общей сумме реализации, т.е. к выручке (В):

$$ROS = \frac{ЧП}{В} \cdot 100\% .$$

Поскольку по чистой прибыли каждого рассматриваемого предприятия наблюдается убыток, значение коэффициента рентабельности продаж также имеет отрицательное значение. Проведенный анализ финансовых показателей ОАО «ЕПК Самара» и ОАО «СПЗ» позволяет сделать вывод о том, что за анализируемый период времени на рассматриваемых предприятиях наблюдается явная тенденция снижения производственно-экономического потенциала, что не дает возможность получать прибыль в полном объеме.

В рамках исследования на основе проведенного финансово-хозяйственного анализа для рассматриваемых предприятий с целью увеличения производительности их функционирования предложены: внедрение IPF-технологии планирования финансово-хозяйственных параметров (технология долгосрочного прогнозирования значимых будущих тенденций); применение логистических принципов (рациональности, целостности, системности, иерархии, интеграции, формализации) для формирования бесперебойного управления снабженческо-сбытовыми затратами [4].

Результатом исследования является комплексный анализ рассматриваемых предприятий, разработка методики, способствующей совершенствованию механизма планирования и снабжения машиностроительных предприятий, а также проведение оценки данной методике.

Список использованных источников

1. Бухгалтерский учет, налогообложение, аудит в РФ: официальный сайт. – Калининград, 2020. – URL: <https://www.audit-it.ru> (дата обращения 02.12.2020).
2. Европейская подшипниковая корпорация: официальный сайт. – Москва, 2020. – URL: <https://epkgroup.ru> (дата обращения 02.12.2020).
3. Самарский подшипниковый завод: официальный сайт. – Самара, 2020. – URL: <http://spz-group.ru> (дата обращения 02.12.2020).
4. Немчинов, О. А. Форсайт, индикативное планирование и логистика как направления повышения эффективности экономической деятельности предприятий: монография / О. А. Немчинов, В. А. Хайтбаев. – Самара: СамГУПС, 2015. – 157 с.