

## ПРИЗНАКИ ДОГОВОРА ДАРЕНИЯ

К. Проданова

*3 курс, юридический факультет*

Научный руководитель – доц. Е.С. Крюкова

Традиционно в юридической литературе договор дарения наделяется пятью признаками, которые восходят еще к римскому праву и позволяют говорить об этом договоре как о договорном обязательстве.

Главным отличительным признаком этого договора является **безвозмездность**. Однако безвозмездность договора дарения не означает, что одаряемый вообще свободен от любых имущественных обязанностей. Согласно п. 1 ст. 572 ГК РФ, при наличии встречной передачи вещи или права либо встречного обязательства договор не признается дарением. К нему применяются правила о притворной сделке.

Вопрос об определении понятия безвозмездности до сих пор вызывает трудности, хотя в ГК РФ сделана попытка раскрыть его содержание в ст. 423 ГК РФ. Таким образом, возмездность и безвозмездность договоров зависят от того, существует ли плата или иное встречное предоставление другой стороны. Также ст. 423 ГК РФ содержит общий принцип возмездности договоров. Таким образом, в соответствии с ГК РФ договор считается возмездным, если сторона не доказала его безвозмездность.

Как же быть в случае, когда встречное предоставление настолько мало, что сделку трудно назвать возмездной либо же когда по народному поверью за какую-либо вещь одаряемый платит монетку. В данном случае многие ученые признавали такие сделки дарением, т.к. стороны осознают, что встречное предоставление – всего лишь дань традиции. Но в одном моменте точки зрения разошлись – в случае, когда за очень ценное имущество (например, квартира) уплачивается цена в сотни раз меньше ее стоимости и наоборот. Будет ли в этом случае дарение? Елиссеев считает, что да, но предлагает считать такую сделку притворной. Максочкий – признать куплей-продажей, т.к. здесь есть свобода договора и свобода установления цены, что соответствует букве закона, хотя и является явным злоупотреблением правом. В этом случае, я думаю, сделка не будет безвозмездной, т.к. присутствует встречное предоставление, хотя и явно заниженное, а, следовательно, это не дарение.

Вторым признаком договора дарения является **увеличение имущества одаряемого**. Это и есть непосредственная цель дарения. Имущество одаряемого увеличивается за счет передачи ему вещи или имущественного права, либо освобождения от обязанности. Значение данного признака заключается в том, что с его помощью можно отграничить дарение от других договоров, схожих с дарением по 1 признаку.

Третий признак непосредственно вытекает из второго – **уменьшение имущества дарителя**. Важно отметить, что даритель лишается имущества

или имущественного права при жизни, что отличает дарение от завещания. Если же увеличение имущества одной стороны происходит не за счет уменьшения имущества другой стороны, например, увеличение имущества по договору страхования, то в этом случае дарение исключается.

Четвертый признак дарения предполагает наличие у дарителя намерения одарить другое лицо (*animus donandi*). Если же лицо передает другому лицу в собственность без такого намерения (даже если на лицо все другие его принадлежности), дарения в этом случае не будет, так как возможно, что в договор не включены условия о цене и порядке оплаты. Размер встречного предоставления будет определяться исходя из п.3 ст.424 ГК, т.е. по цене, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за аналогичные товары. Кроме того необходимым условием самого намерения дарителя одарить другое лицо должно быть сознание отчуждателя, что он производит обогащение другого лица. Например, когда кто-либо покупает вещь за слишком высокую плату или продает ее слишком дешево, не зная действительной стоимости вещи. В этом случае он предоставляет другому лицу имущественную прибыль бессознательно, а, следовательно, и не намеренно, вследствие чего в таких действиях не имеется дарения в юридическом смысле этого слова. Тем не менее, могут быть и такие случаи, когда лицо, лишаящее себя имущества, сознательно обогащает приобретателя, не имея вовсе намерения произвести дарение. Очевидно, что в подобных случаях нельзя говорить о дарении.

Пятый признак дарения заключается в согласии одаряемого на получение дара. В повседневной жизни на бытовом уровне каждый день совершается огромное число дарений без всяких видимых следов истребования согласия одаряемого на принятие подарка, к примеру, в знаменательные даты для одаряемого. Тем не менее, в этих случаях согласия одаряемого на принятие дара никто не спрашивает, так как подарок делается чаще всего в виде сюрприза. Брагинский и Витрянский отмечали, что даже обыденные представления не исключают возможности отказа одаряемого от принятия подарка. Мотивами для такого отказа могут служить дороговизна подарка, испорченные отношения между дарителем и одаряемым и т.п. Иоффе указывал, что согласие одаряемого обязательно в тех случаях, когда дарятся крупные ценности, что связано с особым оформлением. В юридической литературе значение данного принципа сводится к тому, что именно он свидетельствует о договорной природе дарения.

Среди названных пяти характерных признаков договора дарения основным, является признак безвозмездности этого договора. Однако и остальные признаки представляют собой необходимые и самостоятельные черты договора дарения.