

РОЛЬ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА В УСЛОВИЯХ МОДЕРНИЗАЦИИ

Агаева Л.К.¹, Курносова Е.А.²

Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: регион, инновационный потенциал, развитие.

В условиях всемирной глобализации масштаб таких задач как модернизация и инновационное развитие всех отраслей экономики приобретает особую значимость. При этом эффективность функционирования инновационной системы страны в целом, её конкурентоспособность в значительной степени зависят от динамизации инновационных процессов на уровне конкретных регионов. Таким образом, решающую роль в вопросе инновационного развития России играет эффективное использование инновационного потенциала регионов, что и обусловило его исследование с целью модернизации экономики конкретных регионов [7].

В настоящее время экономика, все больше ориентированная на инновации, формирует такую систему взаимоотношений между наукой, промышленностью и обществом, при которой инновации служат основой развития промышленности и общества, а те в свою очередь, стимулируют развитие инноваций и определяют их направления и тем самым важнейшие направления научной деятельности. Следовательно, общими усилиями государства, предпринимательской и научной среды и общества в целом, возможно, построить механизм инновационного развития страны. Однако необходимо учесть, что с разрушением единого народнохозяйственного комплекса страны произошел разрыв большей части сложившихся кооперационных взаимосвязей с предприятиями бывших союзных республик, обвальная приватизация государственных предприятий, в том числе и научно-технического оборонного комплекса – все это привело практически к потере управляемости инновационно-техническим комплексом как единым целым [3].

Все вышесказанное подтверждает необходимость перехода России и ее регионов на инновационный тип развития. В связи с этим, представляется необходимым рассмотреть сложившиеся в научной среде представления о сущности инновационного развития и дать определение этому понятию.

Процесс инновационного развития может эффективно протекать только в определенных условиях, созданных инновационной средой. Инновационная среда является предпосылкой формирования действенной инновационной системы. Само понятие «инновационная среда» появилось в начале 80-х годов как средство анализа системных условий, предоставляемых экономическим

¹ Доцент кафедры Экономики инноваций, кандидат экономических наук.

² Доцент кафедры Экономики инноваций, кандидат экономических наук.

субъектам для производства новых идей, продуктов, создания новых производств и развития новых рынков [1,5].

Инновационное развитие экономических систем мезо-уровня предполагает наличие в данных системах определённого комплекса стартовых условий для развития, определяющих количество имеющихся ресурсов и механизмов их трансформации в конечный инновационный продукт. Совокупность факторов и условий, характеризующих способность региона к инновационному развитию, составляют инновационный потенциал региона. Инновационный потенциал вполне можно трактовать как способность системы к трансформации фактического порядка вещей в новое состояние с целью удовлетворения существующих или вновь возникающих потребностей (субъекта-новатора, потребителя, рынка и т.п.). При эффективном использовании инновационного потенциала осуществим переход от скрытой возможности к явной реальности, то есть из одного состояния в другое (а именно, от традиционного к новому). Инновационный потенциал – это своего рода характеристика способности системы к изменению, улучшению, прогрессу.

Инновационный потенциал способен стать не только характеристикой существующих возможностей к инновационному развитию региона, но, кроме того, располагая описанием нормального состояния инновационного потенциала с благоприятной инновационной средой, становится возможным определение механизмов его развития до требуемого уровня.

Отсутствие однозначного понимания экономической сущности и структуры категории «инновационный потенциал» предопределяет необходимость его детального рассмотрения и уточнения.

В российской научной среде вопросам исследования инновационного потенциала экономических систем посвящены работы М. Гусакова, Л. Матвеевой, К. Миско, О. Причины, А. Трифиловой и др. Проведённый анализ литературы показал, что основное внимание уделяется изучению инновационного потенциала на микроэкономическом уровне, и позволил выделить следующие подходы к пониманию сущности инновационного потенциала:

– инновационный потенциал экономической системы – это совокупность инновационных ресурсов этой системы;

– инновационный потенциал экономической системы – это способность экономической системы к финансированию реализации выбранной инновационной стратегии [6].

Таким образом, авторы большинства научных работ по данной проблематике концентрируют своё внимание на исследовании отдельных сторон дефиниции «инновационный потенциал», поэтому в современных трудах представлены его специфические определения, слабо связанные между собой. В данном контексте представляется целесообразным уточнение, дополнение и внесение предложений в интерпретацию понятий «инновационные ресурсы», «ресурсный потенциал» и «инновационный потенциал региона» [3].

Таким образом, экономическое содержание инновационного потенциала региона характеризуется внутренней способностью институциональных субъектов, осуществляющих инновационную деятельность на соответствующей территории, преобразовывать ресурсы в инновационный продукт. Таким образом, в составе исследуемой экономической категории присутствуют как минимум две составляющие: ресурсная (ресурсный потенциал) и организационно-экономическая (потенциал системы), рисунок 1.

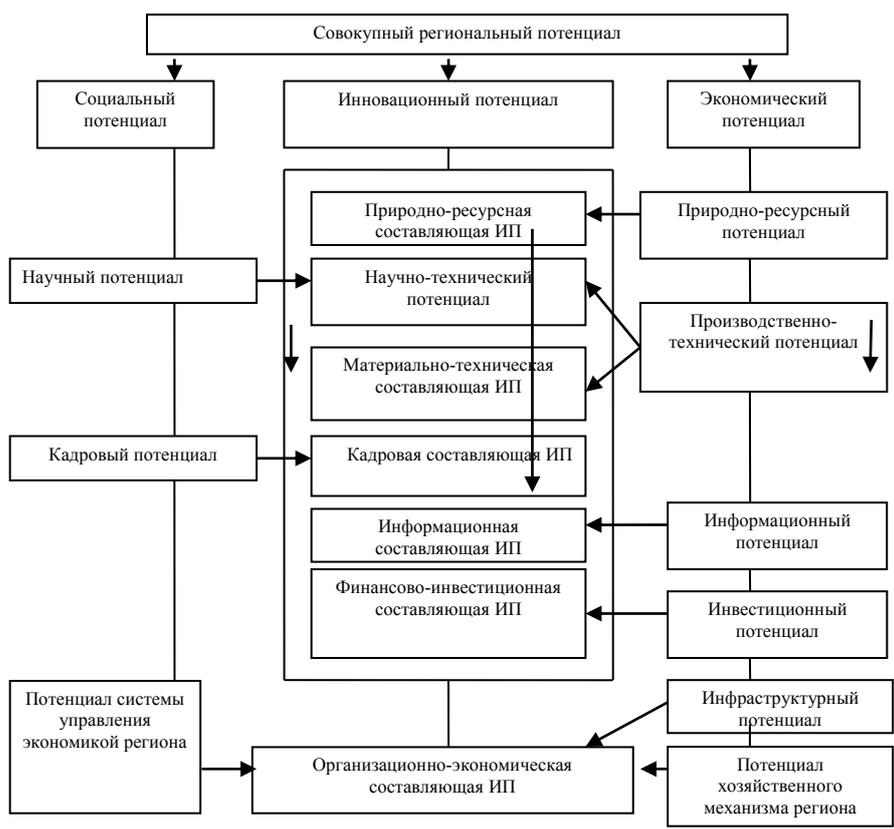


Рис. 1. Место инновационного потенциала в совокупном региональном потенциале [2, с. 36]

Основным принципом выделения ресурсных элементов инновационного потенциала, а именно кадрового, материально-технического, информационного, организационного и финансового является их роль в инновационном процессе. Каждая из составляющих инновационного потенциала имеет самостоятельное содержание, и они не являются равнозначными и взаимонезависимыми. Так, кадровая составляющая является генератором инновационных идей, материально-техническая составляющая выступает материально-вещественной базой формирования инновационного потенциала; организационная составляющая представляет собой совокупность управленческих органов, подразделений и исполнителей, выполняющих закрепленные за ними функции, включая комплекс методов, с помощью которых осуществляется управленческое воздействие; информационная – находится в основе всего управленческого процесса, поскольку эффективное функционирование субъекта экономической активности при отсутствии

информации и соответствующих информационных технологий не представляется возможным; финансовые ресурсы инновационного потенциала выполняют функции обеспечения поступлений финансовых средств, воздействия на выбор тематики инновационных проектов в соответствии с потребностями функционирования и развития самой инновационной сферы, способствования эффективному формированию расходов на инновации и др. и в целом обеспечивают условия реализации остальных элементов потенциала, выполняют роль их количественной оценки [3, 4].

Величина инновационного потенциала является параметром, позволяющим предприятию оценить возможности инновационной деятельности и определить стратегию инновационного развития. От состояния инновационного потенциала зависят управленческие решения по выбору и реализации инновационной стратегии, поэтому необходима его комплексная оценка.

Нередко предлагаемые методики оценки инновационного потенциала не отражают его структуры, поэтому анализ получается неполным.

Инновационный потенциал региона состоит из системы потенциалов:

- производственно-технологического потенциала;
- кадрового потенциала;
- информационного потенциала;
- научно-технического потенциала;
- организационного потенциала;
- управленческого потенциала;
- инновационной культуры;
- потребительского сегмента потенциала.

Рассмотрим каждую составляющую инновационного потенциала более подробно.

Первые четыре из указанных относятся к блоку ресурсов инновационного потенциала, от их количественного и качественного состава зависит функционирование системы инновационного потенциала. Научно-технический потенциал тесно связан с ресурсным блоком, опирается на него. Поскольку появление изобретений, новшеств, инновационных программ на предприятии невозможно без взаимодействия людей, оборудования и технологий, финансовых ресурсов, а также информации.

На наш взгляд, центральными компонентами инновационного потенциала являются его управленческое и организационное звено. Именно от правильных, своевременных управленческих решений зависит, будут ли раскрыты возможности предприятия по созданию востребованной конкурентоспособной продукции.

Поэтому в структуру инновационного потенциала внесён и потребительский сегмент, где оценивается, насколько данная новация нужна потребителю, и будет ли она иметь возможность дальнейшего распространения и использования [1].

Инновационная культура как готовность предприятия, персонала, руководящего звена воспринимать получение новшества, переводить их в

нововведения, учитывать неудачи и адаптироваться к изменениям окружающей среды, пронизывает все компоненты инновационного потенциала.

Нами были предложены методические рекомендации по оценке инновационного потенциала региона.

1. Производственно-технологический потенциал включает: применяемые технологии и их тип; состояние основных производственных фондов; технологическое обслуживание; компьютерные системы; оборудование и материалы; систему качества, - и оценивается по ряду показателей:

- стоимость ОПФ предприятий промышленности;
- стоимость ОПФ предприятий промышленности в расчёте на одного занятого в этих организациях;
- стоимость ОПФ предприятий промышленности в расчёте на одну тысячу занятых в хозяйственном комплексе региона;
- удельный вес стоимости инновационно-активных предприятий в общей стоимости ОПФ региона;
- степень износа ОПФ в %;
- удельный вес оборудования в возрасте до 5 лет в общей его стоимости;
- количество инновационных мероприятий, направленных на повышение эффективности производства;
- производительность труда.

2. Кадровый потенциал характеризует обеспеченность инновационного процесса человеческими ресурсами, квалификационную и возрастную структуру персонала, задействованного в создании и распространении инноваций. Кадровый потенциал определяют следующие показатели:

- численность работников инновационно-активных предприятий;
- численность работников инновационно-активных предприятий в расчёте на одну тысячу жителей;
- численность работников инновационно-активных предприятий в расчёте на одну тысячу занятых в хозяйственном комплексе региона;
- удельный вес докторов, кандидатов наук в общей численности работников инновационно-активных предприятий;
- удельный вес студентов общей численности населения региона;
- численность организаций, обучающих аспирантов и докторантов.

3. Информационный потенциал оценивается следующими показателями:

- нормативно-правовая база инновационной деятельности.
- наличие в области законов, устава, других нормативных документов по вопросам регулирования инновационной деятельности.
- наличие концептуальных документов, таких как стратегии и программы регионального инновационного развития, концепция научно-технической политики области и другие документы, имеющие долгосрочный характер.
- наличие документов, охраняющих интеллектуальную собственность.

- потребность области в документах, необходимых для полноценного развития инновационного сектора промышленности.

4. Финансовый потенциал оценивается с использованием показателей:

- затраты на НИОКР и освоение нововведений из всех источников финансирования;

- затраты на НИОКР и освоение нововведений из всех источников финансирования в % к ВРП;

- инвестиции в расширенное производство и модернизацию материально-технической базы производства, работ, услуг;

- затраты на НИОКР и освоение нововведений из всех источников финансирования в % к ВРП;

- расходы на науку и профессиональное образование из регионального бюджета;

- расходы на науку и профессиональное образование из регионального бюджета в % к общей сумме расходов бюджета;

- соотношение средств государственного, регионального бюджетов и собственных средств предприятия.

- доля средств, направляемых в сферу научно-технических разработок и инновационной деятельности в общем объеме расходов региона.

5. Научно-технический потенциал включает в себя изобретения, товарные знаки, промышленные образцы, ноу-хау; новшества, которые могут быть предложены к использованию; инновационные программы и проекты области.

Величину научно-технического сегмента целесообразно определять как количество новшеств, которые фактически могут быть использованы регионом в сферу практического применения [6].

Для оценки научно-технического потенциала рекомендуется использовать следующие показатели:

- объем инновационной продукции по степени новизны;

- удельный вес инновационной продукции в общем объеме производства, %;

- количество патентов, свидетельств, полученных областью;

- количество грантов, проектов, разрабатываемых областью (в том числе образовательными учреждениями)

и параметры:

- изобретения, товарные знаки, промышленные образцы, ноу-хау;

- новшества, которые могут быть предложены к использованию;

- инновационные программы и проекты, гранты, выигранные областью;

- управление интеллектуальной собственностью.

6. Организационный потенциал включает организацию процессов планирования, принятия решений, контроля, системы коммуникаций, сбыта; сеть научно-технических учреждений, проектно-конструкторских, инновационных предприятий, с которыми сотрудничает рассматриваемый объект, то есть инновационную инфраструктуру области. Она включает:

- наличие научно-технического совета или другого органа, с которым может сотрудничать организация при формировании инновационной стратегии и программ развития региона;
- наличие в регионе организации, координирующей научно-техническую деятельность в регионе, экспертной организации;
- наличие технопарков, инновационно-технологических и др. центров;
- наличие фондов для финансирования инновационной деятельности региона.

7. Управленческий потенциал включает современные формы управления инновационной деятельностью; оптимальную организационную структуру и систему менеджмента; систему стратегического и тактического планирования, общую организованность, модели корректировки на этапах развития и изменений, методы и порядок контроля.

8. Инновационная культура обеспечивает восприимчивость людей к новым идеям, их готовность и способность поддерживать и реализовывать новшества во всех сферах жизни. При анализе инновационной культуры региона следует обратить внимание на качественные и количественные параметры, такие как: коммуникативная система и язык общения; система нефинансовой мотивации; система финансовой мотивации; модели наставничества.

9. Потребительский сегмент инновационного потенциала является одним из наиболее важных его компонентов. Именно в нём оценивается, насколько данная новация нужна потребителю, и будет ли она иметь возможность дальнейшего распространения и использования. Это производится с помощью следующих показателей:

- объем реализации инновационной продукции в стоимостном выражении и ассортименте области;
- анализ спроса на инновации;
- взаимодействие региона с поставщиками сырья, предприятиями-разработчиками инноваций, потребителями продукции;
- основные рынки сбыта инновационной продукции на мезо- и макроуровнях, трансферт технологий;
- конкурентная стратегия региона.

В целом инновационный потенциал региона не сводится к простой сумме указанных потенциалов предприятий. Он является системой, обладающей синергетическими свойствами. Функцией региональных органов управления в данном случае является полноценная адекватная реализация этих свойств обеспечение взаимосвязей между предприятиями, высшей школой и научными учреждениями, финансово-кредитными институтами, органами управления областью.

Список использованных источников:

1. Вахтерова Е.О., Гоман И.В. Государственное регулирование рынка труда // Вестник Самарского государственного университета. 2014. № 8 (119). С. 168-171.

2. Миско К.М. Ресурсный потенциал региона (теоретические и методические аспекты исследования) - Москва.: Наука, 2011.
3. Оруч Т.А. Инновационное развитие как основа конкурентоспособности предприятия // Экономика и предпринимательство. 2014. № 1-2. С. 663-666.
4. Пантелеева Т.А. Оценка инновационного потенциала предприятия // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. 2010. № 1. С. 308-311.
5. Скорниченко Н.Н. Анализ основных подходов к стимулированию спроса на продукцию в современных экономических условиях // Экономика и управление: новые вызовы и перспективы. 2011. № 2. С. 345-348.
6. Чебыкина М.В., Мирошникова Р.Р. Влияние природно-ресурсного потенциала на эффективность производства, территориальную организацию и региональную специализацию в условиях перехода на модель устойчивого развития // Вестник Оренбургского государственного университета. 2007. № 5 (69). С. 69-73.
7. Шаталова Т.Н., Айвазян С.В. Экономическая оценка природных ресурсов в структуре ресурсного потенциала региона: методологический аспект // Вестник Самарского муниципального института управления. 2011. № 2. С. 79-86.

ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ¹

Анисимова В. Ю.²

Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: регион, промышленность, реиндустриализация, экономика региона, экономическая система.

Термин “реиндустриализация” в наиболее общем понимании выступает синонимом термина “модернизация” и обозначает развитие новых отраслей промышленности и (или) совершенствование уже существующих. К направлениям реиндустриализации относятся восстановление капитальных фондов, снижение издержек, научно-техническая модернизация [1].

Реиндустриализация сегодня является общемировым трендом и рассматривается как путь выхода из рецессии и база новой модели экономического роста.

Реиндустриализация, или стремление к возрождению производств на своей территории, является закономерным следствием понимания

¹ Работа выполнена в рамках финансирования гранта: региональный конкурс «Волжские земли в истории и культуре России» 2016 – Самарская область. Тип проекта 16 – 12 –63004. Тема проекта: «Актуальные вопросы интеграции, диверсификации и модернизации регионального промышленного комплекса». Номер государственной регистрации НИОКР: АААА-А16-116041310109-7.

² Ассистент кафедры Экономики инноваций.