

3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области URL: <http://samarastat.gks.ru/> (дата обращения: 10.08.2017).

4. Хмелева Г.А. Развитие инновационной экономики региона: процессный подход. Тамбов, 2012. 208 с.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ: СУЩНОСТЬ, СТРУКТУРА И ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ

Руднева Г.С.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королева, г. Самара

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный потенциал, инвесторы, предпринимательская деятельность, муниципальное образование, город Тольятти.

Экономическая деятельность отдельных хозяйствующих субъектов и страны в целом в значительной мере характеризуется объёмом и формами осуществления инвестиций. Инвестиции и инвестиционные процессы представляют ту основу, которая необходима для расширенного воспроизводства территориальной социально-экономической системы, способны поднять конкурентоспособность экспортоориентированной продукции города до мирового уровня, стимулировать развитие инфраструктуры, освоить и преумножить существующий социально-экономический потенциал территории в целом, что влечет за собой общий экономический рост и ведет систему на более высокий виток развития.

В соответствии с Законом Российской Федерации «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 № 39 – ФЗ инвестициями являются денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта.

Инвестиции в объекты предпринимательской деятельности осуществляются в различных формах. В целях учёта, анализа и планирования инвестиции классифицируются по отдельным признакам.

¹Студент 3 курса магистратуры Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Курносова Е.А., кандидат экономических наук, доцент кафедры экономики инноваций Самарского университета.

Независимо от типа инвестиций их эффективность, в конечном счёте, определяется инвестиционным проектом, который представляет собой совокупность организационно-технических и финансово-экономических мероприятий, т.е. интеллектуальных и практических действий, обеспечивающих достижение целей проекта и оптимизацию инвестиций.

В экономике за последнее время достаточно часто употребляется понятие инвестиционного потенциала региона, однако четкого определения на сегодняшний день не существует. Рассмотрим общепринятые и наиболее распространённые взгляды ученых теоретиков и практиков на определение сущности инвестиционного потенциала.

Термин «инвестиционный потенциал региона» предполагает как минимум три толкования:

- физическая возможность хозяйствующих субъектов в рамках данного региона и вне его вкладывать средства в экономику территории (то есть сам факт наличия инвестиционных ресурсов - свободных денежных средств);

- возможность привлечения свободных денежных средств субъектов предпринимательства региона и вне региональных субъектов хозяйствования в экономику данного конкретного регионального образования (инвестиционный потенциал как числовой показатель инвестиционной привлекательности региона);

- инвестиционная емкость региона, как показатель физической возможности и готовности субъектов хозяйствования региона воспринять инвестиционные средства.

Основываясь на вышеприведенных подходах, региональный инвестиционный потенциал наиболее точно, по-нашему мнению, можно охарактеризовать, как совокупную возможность собственных и привлеченных в регион экономических ресурсов обеспечивать при наличии благоприятного инвестиционного климата инвестиционную деятельность в целях и масштабах, определенных экономической политикой региона [2;4].

Прежде чем определить экономическую сущность и содержание инвестиционного потенциала, следует отметить, что его трактовка может быть различной. Одно из возможных определений дает Воронин А., который под инвестиционным потенциалом территории понимает всю совокупность факторов, определяющих уровень рисков, возникающих при осуществлении инвестиционных проектов на данной территории, а также определяющих возможность окупаемости этих проектов и получения прибыли.

Обычно потенциал определяют как совокупность имеющихся средств, возможностей в какой-либо сфере. В то же время термин «потенциальный» обозначает «существующий в потенции», скрытый, не проявляющийся, возможный. С этой точки зрения Игошин Н.В. трактует инвестиционный потенциал страны (города) как совокупную способность осуществлять ее экономикой инвестиционную деятельность во всех сферах, направленную на выпуск высококачественной продукции, товаров и услуг, удовлетворяющих

запросы населения, а также обеспечивать воспроизводство и потребление [43, с. 27]. При этом инвестиционный потенциал составляют средства, запасы, источники, возможности, которые могут быть приведены в действие.

Абыкаев Н., в свою очередь, обратил внимание на целесообразность расширения совокупности материальных, финансовых и интеллектуальных ресурсов, традиционно учитываемых при формировании инвестиционного потенциала, и включил в нее такие виды ресурсов, как природные и информационные [35, с. 18]. Это не означает, например, отнесения добываемой нефти к инвестиционным ресурсам, в отличие от права пользования нефтяным месторождением, которое к ним, несомненно, принадлежит [1].

Концепцией инвестиционной политики г.о. Тольятти понятие инвестиционного потенциала трактуется следующим образом: инвестиционный потенциал - это инвестиционные возможности города и отдельных субъектов, выражающиеся как через имеющиеся инвестиционные ресурсы и возможности для их освоения и накопления, так и через наличие в городе объектов и условий для эффективного инвестирования [28].

Значительно шире подходит к определению данного понятия Тумусов Ф.С. [52, с. 24]. В его трактовке инвестиционный потенциал должен учитывать макроэкономические характеристики, насыщенность территории факторами производства, потребительский спрос населения и складываться из восьми частных потенциалов:

- инфраструктурный;
- ресурсно – сырьевой;
- производственный;
- финансовый;
- институциональный;
- потребительский;
- трудовой;
- инновационный.

Именно это определение и структуру инвестиционного потенциала мы положим в основу данного магистерского исследования.

Чем выше инвестиционный потенциал территории, тем она более привлекательна для внешних и внутренних инвесторов и тем активнее там осуществляется инвестиционная деятельность. Инвестиционная деятельность представляет собой вложение инвестиций (инвестирование) и совокупность практических действий граждан, юридических лиц и государства по реализации инвестиций [3].

Источниками инвестиционной деятельности на территории РФ согласно действующему законодательству могут являться следующие:

- собственные финансовые ресурсы и внутрихозяйственные резервы инвестора (прибыль, амортизационные отчисления, денежные накопления и сбережения граждан и юридических лиц, средства, выплачиваемые органами

страхования в виде возмещения потерь от аварий, стихийных бедствий и другие средства);

- заёмные финансовые средства инвесторов (банковские и бюджетные кредиты, облигационные займы и другие средства);

- привлечённые финансовые средства инвестора (средства, получаемые от продажи акций, паевые и иные взносы членов трудовых коллективов, граждан, юридических лиц);

- денежные средства, централизуемые объединениями (союзами) предприятий в установленном порядке;

- инвестиционные ассигнования из государственных и местных бюджетов и внебюджетных фондов;

- иностранные инвестиции.

Таким образом, от объёмов инвестиций в экономику зависит степень развития и эффективность её функционирования. Объём инвестиций зависит, прежде всего, от распределения получаемого дохода на потребление и сбережения. В условиях низких среднедушевых доходов основная их часть расходуется на потребление, тогда как источником инвестиционных ресурсов служат сбережения. Значительное влияние оказывает также ожидаемая норма чистой прибыли. Чем она выше, тем соответственно будет выше и объём инвестиций.

Существенное воздействие на объём инвестиций оказывает также ставка ссудного процента. Дело в том, что в процессе инвестирования используется не только собственный, но и заёмный капитал. Если ожидаемая норма чистой прибыли превышает ставку ссудного процента, то при прочих равных условиях инвестирование окажется эффективным. Поэтому рост ставки ссудного процента вызывает снижение объёмов инвестиций. Среди факторов, оказывающих существенное влияние на объём инвестиций, следует отметить также предполагаемый темп инфляции. Чем выше этот показатель, тем в большей степени будет обесцениваться будущая прибыль от инвестиций и соответственно меньше стимулов к наращиванию объёмов инвестиций. На объём инвестирования оказывают определённое влияние и множество других факторов [1].

Инвестиционный потенциал отдельно взятого муниципального образования напрямую зависит от общего инвестиционного климата в стране. Инвестиционным климатом принято называть совокупность социально-экономических, политических, социокультурных, организационно-правовых и финансовых факторов, предопределяющих силу притяжения или отторжения инвестиций. Создание благоприятного инвестиционного климата в стране связано с чётким правовым регулированием инвестиционной деятельности.

Список использованных источников:

1. Васяйчева В.А., Сахабиева Г.А., Сахабиев В.А. О конкурентоспособности промышленного комплекса Самарской области // НАУКА, ОБРАЗОВАНИЕ И ИННОВАЦИИ: сборник статей Международной научно-практической конференции (28 октября 2016г., г. Уфа). В 5ч. Ч.1 / -Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. С. 193-196.
2. Сараев А.Л. Управления нелинейной динамики кризисных явлений для многофакторных экономических систем // Вестник Самарского университета. Экономика и управление. 2015. № 2 (124). С. 262-273.
3. Теория и практика интеграционных процессов в промышленности Самарской области: монография / В.А. Васяйчева, Н.Г. Гарькина, Е.А. Курносова. – Самара: Изд-во «Самарский университет», 2016. – 188 с.
4. Шаталова Т.Н., Айвазян С.В. Экономическая оценка природных ресурсов в структуре ресурсного потенциала региона: методологический аспект // Вестник Самарского муниципального института управления. 2011. № 2. С. 79-86.

НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАПИТАЛИЗАЦИИ РОССИЙСКОГО ФОНДОВОГО РЫНКА

Рузаев Н.М.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королева, г. Самара

Ключевые слова: капитализация, фондовый рынок, коллективные инвестиции, первичное размещение ценных бумаг, вторичное размещение ценных бумаг.

Фондовый рынок имеет важную роль в национальной экономике, так как отвечает за мобилизацию и перераспределение денежных средств между участниками рынка посредством инструментов рынка: акций и облигаций, и механизмов рынка: первичного (IPO) и вторичного размещения (SPO) ценных бумаг. Как показывают исследования, в структуре инвестиций российских предприятиях в основной капитал привлеченные средства составляют около половины всех инвестируемых ресурсов. При этом за счет банковских кредитов в последнее десятилетие осуществлялось не более 10% инвестиций, а бюджетные инвестиции в экономику не превышали 20% и имеют тенденцию к снижению этой доли [2, с.209-210]. Оставшаяся часть (около 20%) привлеченных финансовых ресурсов для инвестиций мобилизовывалась на фондовом рынке.

¹Студент 3 курса магистратуры Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Кононова Е.Н., кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики инноваций Самарского университета.