

значимых механизмов, методов и приёмов по уменьшению уровню степени риска и её воздействия на экономику, при этом предприятие выбирает необходимый ему метод по предотвращению проблемы связанная с риском.

Список использованных источников:

1. Анисимова В.Ю. Специфика иностранных инвестиций в современной российской экономике // Вестник Самарского государственного университета. - 2014. - №8 (119). - С. 60-65.
2. Авдошин С.М., Информатизация бизнеса. Управление рисками – М.:ДМК Пресс, 2017 г.
3. Михайлова Э.А. Разработка системы управления рисками промышленного предприятия - 2017 г.
4. Рыхтикова Н.А., Анализ и управление рисками организации: Учебное пособие. – М.; Форум, 2016 г.
5. Уткин Э.А. Риск-менеджмент: учебник. М., 2015 г.
6. Тюкавкин Н.М. Анализ современных концепций устойчивого развития отраслей экономики в условиях вызовов XXI века. В сборнике: Динамические и структурные проблемы современной российской экономики. Сборник научных статей. Под редакцией Н.М. Тюкавкина. 2015. С. 110-123.
7. Тюкавкин И.Н., Сараев А.Л. Основные подходы к анализу финансовой деятельности // учебное пособие. Самара, 2014.
8. Шаталова Т.Н., Жирнова Т.В. Проблемы стоимостного измерения материальных факторов производства на предприятиях // Вестник Оренбургского государственного университета. 2006. № 10. С. 276.

АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОГО ОПЫТА УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННЫМИ РИСКАМИ НА ПРИМЕРЕ ВЕДУЩИХ ЭКОНОМИК МИРА

Богатырев В.Д.¹, Ростова Е.П.²

Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королева, г. Самара

Ключевые слова: мировой страховой рынок, инновации, инновационный риск, мировой опыт.

Инновационная деятельность определяется разными авторами по-разному, но в основном большинство исследователей сходятся в следующем: это

¹Доктор экономических наук, профессор, директор Института экономики и управления Самарского университета.

²Кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры математических методов в экономике Самарского университета.

нововведение, новшество в какой-либо области. Любое внедряемое нововведение влечет возникновение непредвиденных ситуаций, связанных с его главной особенностью – новизной. Именно в этом заключается основная предпосылка для потенциальных рисков. Некоторые риски прогнозируемы и ожидаемы, их можно предвидеть, предпринять попытки управлять ими. В таком случае есть возможность снизить последствия от нештатных ситуаций. Другая группа рисков – непредсказуема, их невозможно предугадать. В таком случае воздействовать на риск не представляется возможным. Можно лишь анализировать аналогичные инновационные проекты с целью выявления возможных угроз.

Большинство исследователей при определении «инновационного риска» большое внимание уделяют аспекту финансовых потерь в результате предпринимательской деятельности. То есть это возможные потери при внедрении новых технологий, разработок, товаров и услуг и т.д. Определение не дает ответа на вопрос о возможных причинах рисков, их последствиях и способах управления ими.

Управление рисками предполагает три подхода: сохранение, передачу и снижение риска. Сохранение – это отсутствие каких-либо превентивных мер, направленных на снижение риска. Как правило, выражается в создании резервного фонда на случай непредвиденных событий. Примером передачи риска может служить страхование: за определенную плату (страховую премию) страховая компания принимает на себя риск инновационного проекта. Снижение риска направлено на уменьшение вероятности наступления непредвиденного случая или возможного ущерба от него. Эффективность различных мер управления риском зависит от инновационного климата и особенностей проекта.

Инновационная составляющая экономики государства зависит от отношения правительства и его поддержки. Рассмотрим ситуации в различных странах Европы и США (таблица 1).

Таблица 1

Поддержка инновационного развития в странах мира

Государство	
Великобритания	Налоговые льготы для организаций, занимающихся исследованиями и разработками: 150% от расходов на исследования и разработки для мелких и средних компаний и 125% для крупных компаний [1], [2], [3] Привлечение научного сообщества к развитию и реализации инноваций.
Германия	Поддержка со стороны государства в виде грантов. Освобождение от налогов до 50%. Создание технопарков, Гамбургского патентно-инновационного центра.
Швеция	Стимулирование взаимодействия ВУЗов и бизнеса. Создание центров экспертизы. Программа передачи инновационных технологий компаниям малого бизнеса (TUFF).
Франция	Налоговый вычет на исследования: 30% от расходов на исследования (до 100 миллионов евро) и 35% от расходов свыше 100 миллионов евро.

	ВУЗы имеют обширные возможности коммерциализации разработанных ими инноваций.
США	Нормативно-правовая база [4], [6], [7]. Выделение грантов на разработки.
Индия	Государственное финансирование проектов. Технопарки и инкубаторы.

Государства участвуют в развитии инноваций различными способами, направленными в целом на снижение рисков от инноваций. Перечисленные (таблица 1) мероприятия призваны снизить финансовую нагрузку на разработчиков и исследователей и тем самым повысить их финансовую устойчивость. Можно сказать, что государство берет на себя часть рисков инновационных проектов, создавая определенные условия для реализации инноваций (табл. 1). Рассмотрим подробнее, каким образом перечисленные способы поддержки влияют на уровень инновационных рисков.

Риски инновационных проектов связаны с неопределенностью, неполнотой информации, с экономическими и производственными факторами, с рисками, возникающими при НИОКР, правовыми аспектами и пр. Все эти риски могут быть учтены разработчиками инновации, оценены и по возможности нивелированы.

Одним из «узких мест» при разработке инновация является взаимосвязь между научной составляющей проекта и производством. Создавая условия для взаимодействия представителей науки и производства, а также предоставляя возможность ВУЗам коммерциализировать свои разработки, государство отчасти снижает этот риск. Также этой цели служат технопарки и бизнес-инкубаторы. Риск, связанный с правами на изобретения, разработки и прочее, государство снижает организацией патентных бюро и созданием соответствующей нормативно-правовой базы.

Таблица 2

Управление рисками, связанными с инновациями

Риск	Снижение риска	Передача риска
Финансовый риск	1) Налоговые льготы и вычеты (Великобритания, Германия, Франция); 2) выделение грантов (Германия, США); 3) государственное финансирование проектов (Индия).	1) страхование предпринимательских рисков; 2) страхование финансовых рисков; 3) страхование инвестиций.
Взаимодействие науки и производства	1) технопарки и бизнес-инкубаторы (Германия, Индия); 2) стимулирование взаимодействия ВУЗов и бизнеса (Великобритания, Швеция);	

	3) поддержка ВУЗов в коммерциализации инноваций (Франция)	
Жизнь и здоровье квалифицированных сотрудников		Страхование жизни и здоровья
Экологические риски		Страхование ответственности
Правовые риски	1) создание патентных центров (Германия); 2) нормативно-правовая база инновационной деятельности (США, Франция).	Страхование рисков, связанных с интеллектуальной собственностью.
Информационные риски		1) Страхование несанкционированного доступа и повреждения данных. 2) Страхование от компьютерных и электронных преступлений.

Финансовый риск можно назвать одним из самых распространенных, поскольку он связан как с высокими расходами, так и с низкими доходами при реализации инновационных разработок. Снижают этот риск в ряде стран с помощью введения налоговых льгот на затраты, связанные с разработкой инноваций, путем выделения грантов и с помощью государственной поддержки проектов.

Выше были перечислены мероприятия по управлению рисками, которые можно отнести к снижению риска. Рассмотрим далее передачу риска, осуществляемую с помощью страхования. Страхование жизни и здоровья позволяет управлять рисками, связанными со здоровьем и жизнью участников проекта. Безусловно, человеческий капитал в данной сфере деятельности – один из самых ценных активов. Инновационный проект, потерявший одного из разработчиков, специалистов или идеологов проекта подвергается существенным рискам. Страхование имущества в разрезе страхования инновационных рисков может выступать как страхование нового инновационного продукта, предпринимательских рисков, имущества предприятия, станков и оборудования лабораторий, компьютеров и информационно-технического обеспечения, информационных рисков, финансовых рисков. Оборудование и программное обеспечение предприятия, реализующего инновационные разработки, может являться эксклюзивным и его порча или утрата нанесут ощутимый ущерб. Финансовые риски упоминались выше, и механизм страхования может значительно снизить последствия от их реализации. Страхование ответственности представлено страхованием экологических рисков, гражданской ответственности за качество разработанного продукта. В результате новых разработок и налаживания нового производства

предприятия не всегда смогут предусмотреть потенциальные угрозы для экологического окружения по причине новизны внедряемой инновации и отсутствия статистической и аналитической базы по возможным негативным воздействиям на окружающую среду.

Механизм страхования инновационных рисков позволяет охватить широкий спектр возможных непредвиденных случаев и значительно снизить последствия от них. Кроме того, развитый механизм страхования подобных рисков послужит стимулом к развитию инновационной деятельности и страхового рынка. Однако следует отметить и отрицательные аспекты страхования рисков, связанных с инновационной деятельностью. Основная проблема заключается в том, что подобные риски трудно оценить и поэтому не всякая страховая компания примет их. Специфичность рисков скажется на этапе формирования договора и согласования интересов сторон.

Управление инновационными рисками возможно путем передачи рисков на страхование и снижения рисков, например, с помощью государственной поддержки. Наиболее полным будет комплекс мер по управлению рисками, состоящий из различных видов страхования и способов снижения риска, предлагаемых государством. Различные способы управления рисками позволяют диверсифицировать их, однако не все риски поддаются страхованию и снижению одновременно. Предприятие, осуществляющее инновационную деятельность, должно внимательно рассматривать не только технико-экономическое обоснование проекта, но и возможные непредвиденные события, их последствия. Полный и подробный анализ инноваций на этапе формирования проекта позволит повысить его эффективность, снизить затраты и ущербы.

Список использованных источников:

1. Закон «О налоге на доходы и корпоративном налоге», 1988 г. (Income and Corporation Taxes Act). Код доступа https://wiki2.org/en/Corporation_Tax_Act_2009.
2. Закон «О финансах на 2000 г.» (Finance Act 2000). Код доступа <http://en.academic.ru/dic.nsf/enwiki/6825546>.
3. Закон «О финансах на 2002 г.» (Finance Act 2002) Код доступа <http://www.irishstatutebook.ie/eli/2002/act/5/enacted/en/html>.
4. Закон «Об Университетах и Процедуру патентования для малого бизнеса» («University and Small Business Patent Procedures Act») Код доступа: https://www.law.cornell.edu/topn/university_and_small_business_patent_procedures_act_of_1980.
5. Закон «Бей-Доула» (The «Bayh-Dole Act») (35 U.S.C § 200-212) Код доступа <http://www.cptech.org/ip/health/bd/>
6. Закон «О технологических инновациях» («Technology Innovation Act») Код доступа: https://en.wikipedia.org/wiki/Stevenson-Wydler_Technology_Innovation_Act_of_1980

7. Закон «Стивенсона-Уайдлера» (The «Stevenson-Wydler Act») (Public Law 96-480). Код доступа: <http://legcounsel.house.gov/Comps/Stevenson-wydler%20Technology%20Innovation%20Act%20Of%201980.pdf>

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НПФ С ПОЗИЦИИ РАЗЛИЧНЫХ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПОДХОДОВ

Гоман И.В.¹, Лю-фа П.Д.²

Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королева, г. Самара

Ключевые слова: негосударственный пенсионный фонд, инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционный портфель, управляющая компания.

Негосударственные пенсионные фонды осуществляют свою инвестиционную деятельность путем взаимодействия с управляющими компаниями. При этом порядок такого сотрудничества регулируется договором доверительного управления [4].

В процессе выбора наиболее эффективной управляющей компании фонд предъявляет к претендентам целый ряд требований. Рассмотрим их на примере крупных НПФ России.

Так, НПФ «Благосостояние» выдвигает условия, представленные на рисунке 1.

Кроме того, НПФ «Благосостояние» предъявляет требование наличия у управляющей компании рейтинга надежности хотя бы от одного из следующих рейтинговых агентств:

- 1) «Национальное рейтинговое агентство» (не ниже «А-»);
- 2) «Эксперт» (не ниже «А»);
- 3) «Рус-Рейтинг» (не ниже «ВВ-»);
- 4) «АК&М» (не ниже «А») [2].

¹Кандидат экономических наук, доцент, доцент кафедры экономики инноваций Самарского университета.

²Студент 3 курса магистратуры Института экономики и управления.