

УДК 332.1

АНАЛИЗ РЕГИОНАЛЬНОГО СТРАХОВОГО РЫНКА (НА ПРИМЕРЕ РЕГИОНОВ ПФО)

© Галкина М.Л.

*Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева, г. Самара, Российская Федерация*

e-mail: maria.galkina13@yandex.ru

Страхование является важным компонентом социальной и экономической сфер. Это связано с обеспечением реализации общественно полезной деятельности, финансовой стабильности предприятий, гарантии сохранения доходов и накоплений и финансовой стабильности предприятий. Принадлежность страхования к числу наиболее устойчивых форм обеспечения бесперебойности процесса хозяйствования определяется природными, экономическими и социальными процессами, обуславливающими сохранение потребности в нем в современных условиях.

В соответствии с данными ЦБ РФ темпы прироста страхового рынка в 2018 году достигли исторического максимума после 2012 года и составили 15,7 %. При этом наибольший вклад в рост страхового рынка приходился на страхование жизни (60,2 % совокупного прироста страховых взносов) [1].

В данной работе проводится анализ статистических данных по поступлениям и выплатам на рынке страхования регионов Приволжского федерального округа: Самарской и Саратовской областей и Республики Татарстан за 2004–2020 годы. [2]

Деятельность страхового рынка Самары и Самарской области представлена тридцатью четырьмя компаниями, которые предоставляют услуги страхования в различных направлениях [3]. Наиболее крупными видами страхования являются: страхование жизни, личное страхование (кроме страхования жизни), страхование имущества и ОСАГО (обязательное страхование автогражданской ответственности). Именно эти виды были выбраны для анализа, обеспечив критерий репрезентативности выборки.

Результаты по собранным премиям по видам страхования в Самарской области за 2020 год представлены на рисунке.

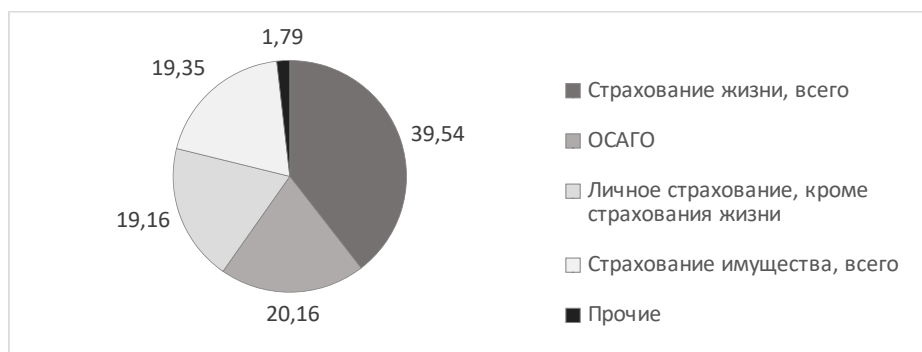


Рис. Проценты собранных премий по видам страхования за 2020 год

Аналогичным образом были проанализированы рынки страхования в Саратовской области и Республике Татарстан. Динамика графиков по каждому виду страхования показывает, что практически одинаковым темпом развиваются страховые рынки Самарской области и Республики Татарстан. Динамика поступлений и выплат

Саратовской области незначительно отличается от динамики двух других исследуемых субъектов, сохраняя при этом единую с ними тенденцию.

Для определения наиболее выгодных видов страхования была рассчитана норма убыточности как процентное отношение суммы выплаченного страхового возмещения к сумме собранных страховых взносов.

Полученные значения нормы убыточности в процентах по исследуемым регионам представлены в таблице.

Таблица. Норма убыточности, %

Название	Самарская область	Саратовская область	Республика Татарстан
Страхование жизни, всего	24,04	65,76	55,32
Личное страхование, кроме страхования жизни	42,49	47,48	52,59
Страхование имущества, всего	47,20	45,08	40,78
ОСАГО	62,25	57,75	67,90

Полученные результаты позволяют сделать вывод, что более выгодным видом страхования для компаний Самарской области является страхование жизни, а менее выгодным – обязательное страхование автогражданской ответственности. Для Саратовской области более выгодным является страхование имущества, а менее выгодным – страхование жизни. Для страховых компаний Республики Татарстан более выгодным видом страхования стало страхование имущества, как и для Саратовской области, а наименее выгодным – обязательное страхование автогражданской ответственности, как и для компаний Самарской области.

В течение ряда лет страхование жизни выступает драйвером всего рынка. Это означает, что российское страхование постепенно выходит на уровень европейского и мирового рынка страхования. «Наше отставание было связано с низкой покупательной способностью российского населения, с психологическим настроем, когда страхование не является приоритетом семейного или корпоративного бюджета», – отметил президент Всероссийского союза страховщиков Юргенс Игорь Юрьевич. Рост среднего класса привел к желанию, готовности и возможности страховать жизнь, что было особенно заметно в период пандемии [4].

Таким образом, можно сделать вывод, что страхование жизни и имущества являются наиболее прибыльными видами деятельности страховых компаний регионов ПФО, что свидетельствует о том, что данные направления более приоритетны не только для страховых компаний, но и для их клиентов.

Библиографический список

1. Савенко О.Л., Болотин Ю.О. Устойчивое развитие страхового рынка в современных условиях: концептуальные основы и инструменты обеспечения // Вестник Евразийской науки. 2019. № 4.
2. Динамика сборов и выплат по регионам и по видам страхования // ЗАО Медиа-Информационная Группа «Страхование сегодня» (МИГ). URL: <https://www.insur-info.ru/statistics/analytics/?order=un09®ion=61&datatype=itog¤cy=rub&unAction=a03> (дата обращения: 08.02.2021).
3. Рейтинг страховых компаний Самары и Самарской области // ООО «Выберу.ру». URL: <https://samara.vbr.ru/strahovanie/rating> (дата обращения: 08.02.2021).
4. Юргенс И.Ю. Невозможное возможно – как и почему развивается страхование жизни // ЗАО Медиа-Информационная Группа «Страхование сегодня» (МИГ). URL: <https://www.insur-info.ru/comments/1408> (дата обращения: 08.02.2021).