

со стадиями жизненного цикла компании по И. К. Адизесу. При этом мы можем видеть, что со стадии «Аристократизм» компания начинает обратный путь движения по траектории развития культуры. В этом случае фирма движется к старости и смерти (банкротству), что происходит, когда менеджмент компании сознательно не управляет стадиями ее жизненного цикла или неэффективно реагирует на внутренние кризисы. Если классическая траектория жизненного цикла по И. К. Адизесу подразумевает обязательную смерть организации, то авторы работы считают, что своевременное отслеживание изменений в организационной культуре компании позволит менеджменту вывести молодую компанию из кризиса роста, а зрелой компании поможет избежать стадии старости и перейти на новый виток развития.

Полученные результаты и выводы (Заключение)

Объединение типологии организационной культуры с теорией жизненного цикла фирмы имеет высокое практическое значение для топ-менеджмента: посредством применения методики Камерона-Куинна OCAI можно определить текущий и предпочтительный тип организационной культуры, которые в свою очередь будут указывать на текущую и, в некоторых случаях, показывать тенденции к переходу на следующую стадию жизненного цикла. С целью гармоничного развития компании, все элементы внутренней среды необходимо согласовать с существующей стадией жизненного цикла, а также формировать необходимые изменения для последующего перехода на более зрелую стадию жизненного цикла, что особенно является важным на стадии зрелости во избежание деградации на стадии старости и скорейшего перехода на новый виток развития.

Список использованных источников

- 1) Зябрикова А.В. и Зябриков В.В. Оптимальная траектория жизненного цикла фирмы. Проблемы современной экономики: Евразийский межрегиональный аналитический журнал, Гл. ред. Н. Ф. Газизуллин. N 4, 2014.
- 2) И. Адизес Управление жизненным циклом корпораций. - М.: МИФ, 2017. - 700 с.
- 3) McKinsey 7S Model — 2023 // CFI. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://corporatefinanceinstitute.com/resources/management/mckinsey-7s-model/> (дата обращения: 12.03.2023)
- 4) Organizational Culture Assessment Instrument — 2023 // OCAI Consulting. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.ocai-online.com> (дата обращения: 10.03.2023)
- 5) Victoria Dickinson. Cash Flow as Proxy for Firm Life Cycle; PhD; CPA; Fisher School of Accounting Warrington; College of Business; University of Florida – 2007, p. 25.

РЕИНДУСТРИАЛИЗАЦИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ: КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Жугалев Иван Игоревич¹

Российская Федерация, г. Самара, Самарский университет.

¹Студент 2 курса магистратуры Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Шаталова Т.Н., доктор экономических наук, профессор кафедры экономики инноваций Самарского университета.

Аннотация: Статья посвящена исследованию реиндустриализации экономики Самарской области. Проведён анализ инвестиционной привлекательности Самарской области для определения «слабых мест» в деятельности региона. В заключение представлены выявленные риски в экономической политике региона и рекомендации для их минимизации.

Ключевые слова: реиндустриализация, инвестиционная привлекательность, диверсификация экономики, региональные риски, ОЭЗ.

REINDUSTRIALIZATION OF THE SAMARA REGION: KEY PROBLEMS AND PROSPECTS

Zhugalev I.I.

Russian Federation, Samara, Samara University

Abstract: The article is devoted to the study of the reindustrialization of the economy of the Samara region. The analysis of the investment attractiveness of the Samara region is carried out to determine the «weak points» in the region's activities. In conclusion, the identified risks in the economic policy of the region and recommendations for their minimization are presented.

Key words: reindustrialization, investment attractiveness, economic diversification, regional risks, SEZ.

Введение

Проблемы развития регионов Российской Федерации усиливаются с каждым годом. Высокий отток населения и неравномерное распределение налогов между развитыми и отстающими регионами вводят некоторые территории РФ в крайне депрессивное состояние. Учитывая специфику старопромышленных регионов, именно реиндустриализация сможет возродить экономику, используя имеющийся потенциал территории, а также обеспечить устойчивое развитие региона в долгосрочной перспективе.

Ход исследования

Исследования американских учёных 1980-ых годов принесли развитие концепции реиндустриализации. Статья J.C. Miller III, T.F. Walton и др. – «Industrial policy: Reindustrialization through competition or coordinated action?» является одной из первых научных работ, в которой изучается централизованная промышленная политика США в послевоенный период. В рамках этой концепции реиндустриализация была представлена как государственная политика, направленная на восстановление промышленности с помощью применения индикаторов планирования.

Среди отечественных учёных одним из первых, кто заинтересовался понятием «реиндустриализация», был Сергей Семёнович Губанов, который определяет данный процесс как автоматизация производства [1].

В качестве основной цели реиндустриализации Сергей Денисович Бодрунов выделяет восстановление промышленной деятельности в экономике при помощи технологической модернизации. Некоторые авторы, в частности А.И. Колганов и А.В. Бугалин, выступают против реиндустриализации, поскольку считают её ностальгией и застоём в развитии.

Технический прогресс и механизмы рыночной координации приводят к неравномерному развитию регионов.

В результате исследований Пола Кругмана в 1990-х годах можно сделать вывод, что более диверсифицированные регионы получают огромную прибыль и благодаря этому привлекают большее количество инвестиций и тем самым наращивают производство, что приводит к возникновению географического неравенства территорий.

Как отмечает К. Коломак, механизмы рынка приводят к положительным изменениям в развитии тех регионов, которые используют конкурентоспособные модели роста. Регионы и агломерации, которые имеют узкую промышленную специализацию и ориентированы на рынки со снижающимся спросом, испытывают большие трудности с диверсификацией своей экономики. В результате, этого происходит отток населения.

Для стимулирования процесса реиндустриализации во многих странах мира создаются особые экономические зоны для привлечения инвесторов, компании и стартапов на свои территории. Привлечение инвестиций в ОЭЗ позволяет создать новые рабочие места, развивать инфраструктуру и повышать качество жизни в регионе. В таблице 1 представлено сравнение ОЭЗ.

Таблица 1 – Сравнение ОЭЗ в ОАЭ, Китае и России

	Dubai Multi Commodities Centre	Даляньская зона свободной торговли	ОЭЗ «Тольятти»
Налог на прибыль	55-85% только с компаний, занимающихся добычей и переработкой нефти и газа, а также филиалов иностранных банков.	1-3 года: 15% После 3 лет: 10%	1-5 лет: 2% 6-10 лет: 7% После 10 лет: 15,5%
Налог на имущество	10%	1,2% от стоимости зданий	1-10 лет: 0%
НДС	5%	1%	0%
Особенности	«Криптоцентр DMCC», который предоставляет комплексную экосистему для предприятий, работающих в секторе блокчейн-технологий. На сегодняшний день в криптоцентре зарегистрирована 361 компания.	Уклон на развитие автомобильного сектора, привлекая крупнейших автопроизводителей, таких как Chery Automobile, Dongfeng Nissan и Volkswagen. Для этого на территории ОЭЗ есть кластер литиевых батарей для разрабатываемых электромобилей.	Маркетинговые и юридические услуги, а также занимается бизнес-планированием окружающей среды, земельно-имущественными и таможенными отношениями. Возможность заключения инвестиционных меморандумов между Правительством Самарской области и инвестором.

Анализируя данные представленные в таблице 1, ОЭЗ Dubai Multi Commodities Centre выделяется среди своих конкурентов льготными условиями налогообложения и не просто так, восьмой год подряд является лучшей ОЭЗ мира по версии журнала fDi Magazine. Это в очередной раз подтверждает высокую привлекательность данной ОЭЗ для инвесторов. В настоящее время DMCC приносит более 10% ВВП ОАЭ.

Конкурентоспособность региона включает в себя такие показатели, как инновации, инвестиционная привлекательность, качество жизни и множество других показателей. Система показателей конкурентоспособности региона представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика показателей конкурентоспособности Самарской области

	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	Изменение
Доходы местного бюджета на душу населения, рублей	47 086	51 731	55 933	67 205	85 073	80,68%
Расходы местного бюджета на душу населения, рублей	46 359	46 593	53 749	66 732	76 197	64,36%
Инвестиции в основной капитал на душу населения (в фактически действовавших ценах), рублей	80 122	81 143	83 113	92 331	87 952	9,77%

Численность рабочей силы, тыс.чел.	1 720	1 714	1 683	1 676	1 684	-2,09%
Количество кредитных организаций	12	10	8	8	6	-50%
Степень износа основных фондов на конец года, %	56,3	57,5	57,7	59,8	60,4	-39,02%
Поступление прямых иностранных инвестиций, млн. долларов США	385	1324	697	511	963	150,13%

Как мы видим по данным, представленным в таблице 2, доходы бюджета на душу населения на протяжении всего рассматриваемого периода превышают расходы. Также стоит отметить, что как доходы, так и расходы увеличились, при этом профицит бюджета постепенно увеличивается, что позволяет местным органам власти в большей степени реализовывать региональные программы повышения качества жизни в Самарской области. Объём инвестиций в основной капитал за 5 лет увеличился практически на 10%. Увеличение инвестиций связано со структурными перестройками экономик в 2018 и 2019 годах из-за топливного кризиса, а в 2020 году из-за пандемии COVID-19. Как мы видим, уже в 2021 году наблюдается спад инвестиций в основной капитал и дальнейший рост в нынешних условиях под вопросом из-за ряда вызовов, которые могут подавить инвестиционную активность в будущем: снижение корпоративных доходов, давление со стороны санкций, неопределённость и неготовность бизнеса брать на себя долгосрочные риски. В большинстве регионов России в последние годы наблюдается тенденция сокращения численности рабочей силы. Основной причиной этого является трудовая миграция населения из экономически слабых регионов в более сильные. Самарская область не стала исключением, численность рабочей силы за последние пять лет сократилась на 2%. Региональным банкам очень тяжело соперничать с федеральными. За последние 5 лет активы региональных банков значительно сократились, а их доля в банковской системе упала примерно вдвое, поэтому количество действующих кредитных организаций в Самарской области за рассматриваемый период уменьшилось в 2 раза. Несмотря на феноменальный рост объёма ПИИ на 150% благодаря эффекту низкой базы, всё же иностранные компании слабо инвестируют в Самарскую область. В текущих условиях объём иностранных инвестиций в Самарскую область значительно сократится из-за восприятия в глазах инвесторов неблагоприятного инвестиционного климата в России и низкого потенциала роста в ближайшие годы. Степень износа основных фондов из года в год как мы видим, растёт, увеличившись с 2017 года по 2021 год с 56,3 до 60,4%, что связано с низкими темпами инвестиций и их основной направленностью в сырьевые отрасли и торговлю. Можно предположить, что амортизационные отчисления использовались не по назначению и использовались не на приобретение нового оборудования, а на капитальный ремонт старого. Также стоит отметить, что изношенность основных фондов на 60% говорит нам о технологической отсталости предприятий Самарской области, что негативно сказывается на конкурентоспособности региона. Исходя из этого, региональные органы власти должны серьёзно задуматься о снижении налоговой нагрузки на бизнес, так как без осуществления этой задачи нельзя успешно реализовать ни политику импортозамещения, ни повышения инвестиционной активности.

Полученные результаты и выводы (Заключение)

Подводя итог исследования, хотелось бы выделить основные риски Самарской области, на которые следует обратить внимание местным органам власти при формировании будущей экономической политики:

- зависимость регионального бюджета от цен на нефть, потому что крупнейшими налогоплательщиками в регионе являются нефтяные компании;
- слабый уровень регионального банковского сектора;
- степень износа основных фондов из года в год растёт и уже составляет 60%;

- низкая инвестиционная активность в Самарской области. В последние годы инвестиции в основном поддерживаются правительством и государственными корпорациями, а инвестиции частного сектора сокращаются;

- убыль и старение рабочей силы в Самарской области и миграция молодёжи в центральные регионы Российской Федерации.

Для успешного экономического развития необходима эффективная стратегия диверсификации экономики региона. Эта стратегия должна соответствовать целям развития региона, учитывать потенциал его территории и быть направленной на достижение желаемых результатов. Также важно учитывать такие факторы, как рост населения, развитие инфраструктуры, доступ к ресурсам и технологиям и другие макроэкономические переменные. Принимая во внимание все эти факторы, хорошо продуманная стратегия может помочь региону достичь долгосрочной экономической стабильности и процветания, а также снизить зависимость от деятельности градообразующих предприятий.

Список использованных источников

1) Губанов С.С. Неоиндустриализация плюс вертикальная интеграция. О формуле развития России // Экономист. – 2008. – №9. – С. 3-27.

2) Особая экономическая зона «Тольятти» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://oeztlr.ru> (дата обращения: 15.03.2023).

3) Dalian Free Trade Zone [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://english.dlftz.gov.cn/index.aspx> (дата обращения: 17.03.2023).

4) Dubai Multi Commodities Centre [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.dmcc.ae/ru> (дата обращения: 17.03.2023).

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОЙ АНАЛИТИКИ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИИ ПАО «ГАЗПРОМ»

Журавлев Никита Алексеевич¹

Российская Федерация, г. Самара, Самарский университет.

Аннотация: Статья посвящена исследованию финансовой аналитики, инвестиционных проектов на примере ПАО «Газпром». Предложена концепция развития аналитического отдела с учетом встраивания искусственного интеллекта в систему расчетов и прогнозов.

Ключевые слова: Искусственный интеллект, эффективность, обоснование инвестиций, проектно-изыскательные работы.

DIGITALIZATION OF FINANCIAL ANALYTICS ON THE EXAMPLE OF GAZPROM

Zhuravlev N.A.

Russian Federation, Samara, Samara University.

¹Студент 1 курса магистратуры Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Миронова Е.А., доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики инноваций Самарского университета.