

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ И ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ЧАСТНЫХ РОССИЙСКИХ КОСМИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

Ходаков Андрей Михайлович¹

Российская Федерация, г. Самара, Самарский университет.

Аннотация: Статья посвящена обзору четырех частных российских космических компаний. Представлено сравнение финансовых характеристик компаний. Предложены варианты привлечения частных компаний к решению приоритетных задач российской космонавтики.

Ключевые слова: Космическая отрасль, экономика, частные российские космические компании, финансирование.

OVERVIEW OF THE STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF PRIVATE RUSSIAN SPACE COMPANIES

Khodakov A.M.

Russian Federation, Samara, Samara University.

Abstract: The article is devoted to the review of four private Russian space companies. A comparison of the financial characteristics of companies is presented. The options of attracting private companies to the solution of priority tasks of the Russian cosmonautics are proposed.

Keywords: Space industry, economy, private Russian space companies, financing.

Введение

Космическая отрасль одна из наиболее наукоемких отраслей промышленности Российской Федерации. Производство летательных аппаратов, включая космические, является одной из трех высокотехнологичных отраслей экономики РФ [1]. На конец 2022 года перед российской космонавтикой стоят следующие приоритетные задачи: пополнение космической спутниковой группировки, создание Российской орбитальной станции, продолжение пилотируемой программы, исследование космического пространства, создание транспортно-энергетического модуля на ядерном топливе, популяризация науки [2].

Ход исследования

Для анализа финансового состояния космической отрасли РФ рассмотрим расходы федерального бюджета РФ на космическую деятельность за период 2016 – 2022 год. [3] На рисунке 1 представлен график расходов федерального бюджета РФ на космическую деятельность России.

¹Студент 1 курса магистратуры Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Миронова Е.А., доктор экономических наук, доцент, профессор кафедры экономики инноваций Самарского университета.

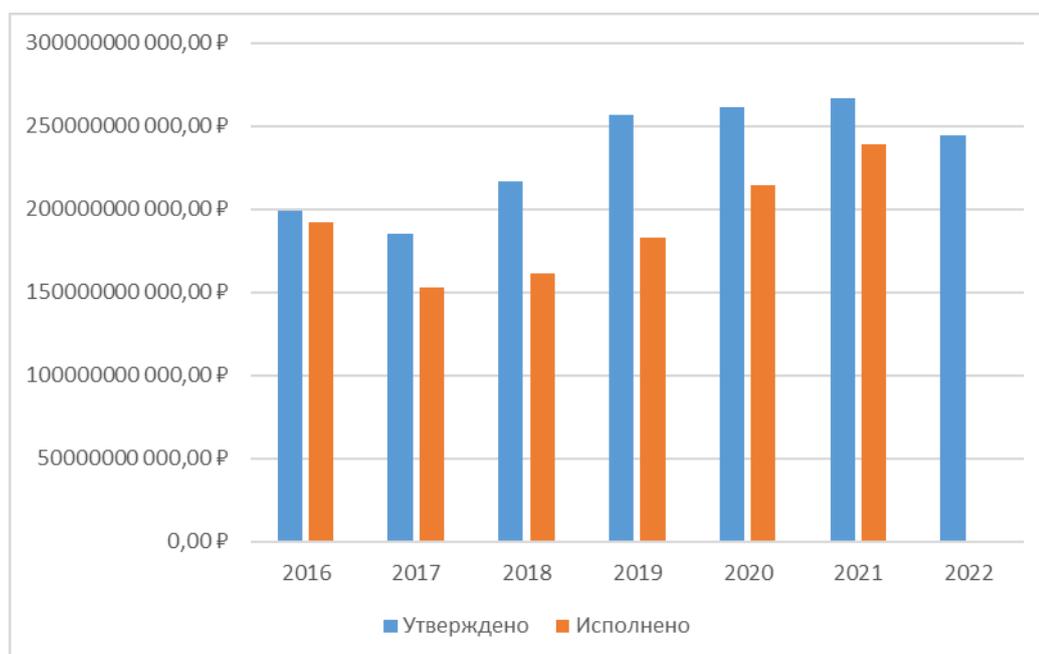


Рисунок 1 – График расходов федерального бюджета РФ на космическую деятельность

По графику можно сделать вывод о последовательном увеличении финансирования космической отрасли с 2017 по 2021 год. В процентном отношении утвержденное финансирование увеличилось на 44,4%, исполненное на 56,3%. Снижение финансирования в 2022 году можно объяснить санкционным давлением на экономику РФ.

Для успешного выполнения приоритетных задач в условиях санкций имеет смысл поддерживать частные российские космические компании.

Примером таких компаний могут служить: ООО «Спутниковые инновационные космические системы» (Спутникс), АО «СР Спейс» (SR Space), ООО «Геоскан», ООО «Бюро 1440».

В таблице 1 рассмотрены основные финансовые показатели частных российских космических компаний [4,5,6,7].

Таблица 1 – Основные финансовые показатели частных российских космических компаний

	ООО «Спутниковые инновационные космические системы»	АО «СР Спейс»	ООО «Геоскан»	ООО «Бюро 1440»
Основной вид деятельности	Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук прочие (72.19)	Деятельность космического транспорта (51.22)	Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук прочие (72.19)	Научные исследования и разработки в области естественных и технических наук прочие (72.19)
Дата образования	05.10.2011	30.07.2020	12.10.2007	08.12.2020
Размер уставного	33,8	0,01	0,1	2,3

капитала, млн руб				
Рыночная стоимость компании на 2021 год, млн руб	306,7	-22,4	12,9	-104,4
Выручка компании на 2021 год	96,3	0	662,9	нет данных
	ООО «Спутниковые инновационные космические системы»	АО «СР Спейс»	ООО «Геоскан»	ООО «Бюро 1440»
Прибыль компании на 2021 год	65,4	-23	4,7	-105,4
Количество госконтрактов за время деятельности	12	нет данных	120	-

Проведем анализ финансовых показателей. Компании АО «СР Спейс» и ООО «Бюро 1440» образованы в 2020 году и находятся на начальном этапе развития. Это объясняет отрицательные значения прибыли, так как большая часть бюджета направлена на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. Компания ООО «Спутниковые инновационные космические системы» имеет высокое отношение прибыли к выручке равно 0,68. Это говорит об отлаженных бизнес-процессах в компании. Отношение прибыли к выручке компании ООО «Геоскан» за 2021 год равно 0,007. Это свидетельствует о расширении компании и сопутствующих издержках или о низкой степени отлаженности бизнес-процессов.

Полученные результаты и выводы (Заключение)

Деятельность приведенных компаний приводит к созданию конкуренции на рынке космических услуг, что положительно сказывается на отрасли в целом. В особенности, это создает дополнительные рабочие места для высококвалифицированных инженеров, увеличивая научно-технический потенциал страны.

Правительственные заказчики могут привлекать частные компании для выполнения проектов, не требующих большого объема разработок и финансирования. Таких как выведение на орбиту малых космических аппаратов, проектирование и производство малых космических аппаратов и ракет-носителей, дистанционное зондирование земли в малом пространственном разрешении, сбор и обработка спутниковых данных, испытание новых материалов. Это позволяет сконцентрировать финансирование госкорпорации «Роскосмос» на крупных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работах. Таких как проектирование и производство Российской орбитальной станции, создании транспортно-энергетического модуля на ядерном топливе, пилотируемые полеты к Международной космической станции.

Развитие частных космических компаний в России позволит диверсифицировать риски, увеличить количество пусковых компаний и уменьшить стоимость вывода полезной нагрузки на орбиту.

Список использованных источников

- 1) Баринаова, В. А. Национальный доклад «Высокотехнологичный бизнес в регионах России» [Текст] / В.А. Баринаова [и др.]. – М.:РАНХиГС, АИРР, 2020 – 100 с.
- 2) Роскосмос. Юрий Борисов о приоритетных задачах российской космонавтики. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.roscosmos.ru/38328/> (дата обращения 17.03.2023).
- 3) Госрасходы. Космическая деятельность России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://spending.gov.ru/budget/gp/21?year=2021> (дата обращения 17.03.2023).
- 4) Сбис. Спутникс, ООО [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sbis.ru/contragents/5003096726/773101001> (дата обращения 18.03.2023).
- 5) Сбис. СР Спейс, АО [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sbis.ru/contragents/9724017598/770301001> (дата обращения 18.03.2023).
- 6) Сбис. Геоскан, ООО [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sbis.ru/contragents/7801450808/780201001> (дата обращения 18.03.2023).
- 7) Сбис. Бюро 1440, ООО [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://sbis.ru/contragents/7707446530/770701001> (дата обращения 18.03.2023).

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ (НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ)

Чумичева Дарья Александровна¹

Российская Федерация, г. Самара, Самарский университет.

Аннотация: Статья посвящена анализу государственной политики по направлению государственной поддержки инновационной сферы. Рассмотрены основные меры поддержки субъектов инновационной деятельности в Самарской области. Проанализированы проблемы в области инновационной деятельности на региональном уровне, а именно в Самарской области, предложены основные мероприятия по устранению данных проблем путем воздействия государства на инновационную сферу.

Ключевые слова: инновации, инновационная деятельность, государственное регулирование, инновационный процесс, государственная поддержка.

ANALYSIS DIGITALIZATION OF TECHNOLOGICAL PROCESSES OF THE REGIONAL INDUSTRIAL COMPLEX

Chumicheva D.A.

Russian Federation, Samara, Samara University.

¹Студент 4 курса бакалавриата Института экономики и управления Самарского университета. Научный руководитель: Термелева А.Е., старший преподаватель кафедры государственного и муниципального управления Самарского университета.