

КОНТРОЛЬ ЗА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕМ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ КАК ИНСТРУМЕНТ ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО И ИНЖЕНЕРНОГО ЛИДЕРСТВА

Елисеева Д.И., Вагнер А.А.

Научный руководитель: Азархин А.В.

*Россия, г. Самара,
Самарский государственный экономический университет*

***Аннотация.** Осуществлен анализ основных способов и форм предоставления налоговых льгот в зависимости от приоритетных направлений развития страны, который находится получатель преференции. Произведена оценка видов и методов и механизмов осуществления налогового контроля, возникающих в связи с предоставлением налоговых послаблений.*

***Ключевые слова:** экономическое лидерство, преференции для предприятий, налоговые льготы, финансовый контроль предприятий.*

Налоговые льготы – особый механизм, позволяющий снижать нагрузку по обязательным безвозмездным платежам в пользу государства (налогам) для отдельных категорий физических и юридических лиц.

Если получателями налоговых льгот среди физических лиц являются преимущественно наименее социально защищенные лица, то для юридических лиц указанное правило работает только в особо сложных для государства и общества обстоятельствах.

В странах, где эффективно развита рыночная экономика, получателями налоговых льгот являются предприятия, занятые в сфере деятельности, развитие которой является приоритетным для государства на данный период. Исторически особой важностью наделялись металлодобывающая и угольная промышленность, развитие транспорта, сельского хозяйства, новых видов производства [3].

С приходом в нашу жизнь компьютерной техники всё более популярным становится развитие инновационных технологий, поиск новых методов обработки, хранения и использования информации. С момента, как стала очевидна исчерпаемость ресурсов, – поиск альтернативных источников энергии, забота о сохранении и приумножении имеющихся природных богатств. Для стран Европы характерно представление различного рода налоговых льгот организациям, осуществляющим деятельность в сфере сельского хозяйства [2].

При этом отмечается, что в европейской и азиатской экономических моделях присутствует ряд различий при предоставлении налоговых преференций и контроле за ними.

Экономика Китайской народной республики отличается привлечением большого объема средств иностранных инвесторов. По мере роста и развития, с учётом всё увеличивающегося количества иностранных предприятий, потребо-

валось унификация и систематизация налогового законодательства, в том числе в части предоставления налоговых льгот.

С 1 января 2008 года в Китае действует единая налоговая ставка как для национальных, так и для зарубежных предпринимателей. Льготные налоговые режимы провозглашены прекратившими своё существование. Однако здесь существуют некоторые исключения. Ниже общепринятой 25 процентной ставки налоговыми льготами пользуются низкорентабельные предприятия, а также предприятия, осуществляющие деятельность в экономически отсталых районах страны. Отмечается предоставление преференций для экспортоориентированных организаций.

В Японии получателями налоговых льгот и субсидий являются компании, основная деятельность которых находится в регионах с низким количеством производственных предприятий, что имеет сходство с Китаем. Помимо этого, к льготным категориям относятся компании, занимающиеся развитием социальной инфраструктуры. Также налоговые послабления касаются экологически дружественных проектов. Также важную роль в системе налоговых преференций необходимо отдать снижению налогового бремени для компаний, относящихся к среднему и малому предпринимательству. Так, вышеуказанным компаниям предоставлялись налоговые каникулы на срок до 2-х лет, а также полное освобождение от налогов внутренних резервов для развития бизнеса при наличии заемных средств в размере 100 млн иен.

Южная Корея, будучи заинтересованной в развитии малого и среднего бизнеса, применяет единую налоговую ставку для всех организаций в размере 7% в течение льготного периода, который длится 4 года. Впоследствии предусмотрено поэтапное повышение ставки для крупных предприятий. Другой особенностью корейской налоговой системы является минимальный налог. Налогоплательщик, даже отвечая всем необходимым критериям для получения льготы, может не иметь права на её использование, если после вычета денежная сумма к выплате ниже суммы минимального налога.

Налоговая система Соединенных Штатов Америки предусматривает возможность предоставления льгот более персонализированных, в зависимости от того, к какой отрасли относится организация. Для сельскохозяйственных предприятий в экстраординарных ситуациях – например в засушливые годы, может происходить полное освобождение от налогов.

В Америке действует так называемая система налоговых кредитов. Данные вычеты делятся на три категории: энергетический налоговый кредит, на восстановление старых зданий, регулярный налоговый кредит. Особенность данного инструмента заключается в том, что вычеты производятся из начисленной суммы самого налога. Также необходимо отметить практику предоставления мотивационного характера налоговых льгот, перенятую Россией у США, заключающуюся в снижении налогового бремени для компаний, нанимающих на работу граждан с ограниченными возможностями [1].

Налоговая система Европы отличается специфичностью конфедеративного характера межгосударственных связей стран, входящих в Евросоюз. С одной стороны, это позволяет каждому отдельному государству самостоятельно опре-

делять основные направления налоговой политики и, как следствие, виды и размер налоговых льгот. С другой стороны, присутствуют некие общие тенденции, которые невозможно игнорировать.

Особенным правовым статусом обладают так называемые налоговые Гавани, представленные Кипром и Мальтой. Налоговые льготы распространяются на резидентов, чей доход был получен за пределами указанных государств, если данные денежные средства не введены на территорию Кипра или Мальты. В ином случае размер налогов колеблется от 20 до 35%.

При всей своей консервативности налоговая система Великобритании имеет схожие особенности в части освобождения от налога на прибыль, не ввозимой на территорию Великобритании.

Возвращаясь к более привычным моделям, можно обратить внимание на налоговые льготы, предоставляемые в Германии. Так, по налогу на добавленную стоимость для предприятий существует пониженная ставка, 7%, в отличие от основной – 19%. Деятельность предприятий, связанных с экспортом и поставками, том числе в рамках Евросоюза, при определенных обстоятельствах не облагается НДС вовсе. Для сельскохозяйственных товаропроизводителей по земельному налогу предоставление льгот выражается в понижении ставки до нуля целых. Также указанные предприниматели освобождаются от уплаты промыслового налога, который включает в себя налог на доход и капитал.

Особое отношение к сельскохозяйственной сфере прослеживается также в Голландии, Великобритании, Швеции. В указанных государствах земли сельскохозяйственного назначения не облагается налогом, при уплате транспортного налога льготными категориями средств являются молоковозы, транспортные средства для перевозки кормов и так далее. Указанное призвано стимулировать развитие агропромышленной отрасли в обозначенных государствах. Говоря отдельно о Швеции, необходимо отметить, что налоговая система страны предоставляет налоговые преференции организациям, использующим энергосберегающие технологии и материалы [4].

Ровно также, как различаются формы и размеры налоговых льгот, различаются и формы контроля за их предоставлением.

В том же самом Китае, о котором ранее говорилось, для своевременного предоставления преференций государственное налоговое управление Китая использует достижения сферы высоких технологий, такие, как большие данные, для точного определения налогоплательщиков, имеющих право на предоставление преференции, благодаря чему значительно повысилась оперативность и своевременность получения и предоставления информации о налогоплательщиках. Также главное государственное налоговое управление Китая использует вышеупомянутую технологию совместно технологией машинного обучения, изучая данные об НДС по счетам-фактурам, для глубокого анализа факторов возобновления деятельности предприятий, а также спроса и предложения на рынках, что поспособствовало менее чем за полгода порекомендовать производителям, испытывающим нехватку сырья, более чем 45000 поставщиков, чтобы устранить препятствия на пути возобновления деятельности в текущей рыночной ситуации.

С января по февраль сокращение налогов и сборов в Китае составило 402,7 миллиардов юаней, в том числе:

- 158,9 млрд. юаней – в результате новой политики налоговых льгот, введенной в 2020 году для поддержания профилактики пандемии и борьбы с ней, а также экономического и социального развития страны;

- 243,8 млрд. юаней – в результате политики сокращения налогов и сборов, введенной в 2019 году и продолженной в 2020 году [5].

В будущем государственное налоговое управление Китая продолжает концентрироваться на четырех основных направлениях работы: на осуществлении преференций политики, на предоставлении «бесконтактных» налоговых услуг, на использовании высоких технологий и на борьбе с упадком экономики. Также все общие усилия будут направлены на содействие экономическому и социальному развитию страны. Кроме этого, управление будет активно популяризировать «бесконтактную» налоговую службу для осуществления компании «Весенний ветер», направленной на комфортное обслуживание налогоплательщиков, для совершенствования способов уплаты налогов и сборов и оптимизации налоговой среды.

Необходимо также учесть, что в процессе глобализации экономики возникают случаи двойного налогообложения – налогообложения, при котором одна и та же налогооблагаемая база применяется в двух или нескольких странах. Для исключения подобных ситуаций страны заключают соглашение об избежании двойного налогообложения. В соответствии с данным соглашением налог уплачивается в стране возникновения налогооблагаемой базы. Например, Великобритания подписала данное соглашение с такими странами, как Австралия, Австрия, Германия, Исландия, Италия, Китай, Люксембург, Панама.

Таким образом, грамотный контроль за предоставлением налоговых льгот обеспечивает максимальную эффективность данного правового инструмента, повышая шансы государства для достижения экономического и инженерного лидерства.

Библиографический список

1. Алиев Б.Х., Мусаева Х.М. Налоговые системы зарубежных стран. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.

2. Воротков П.А. Экономика в период коронавируса: мировой опыт господдержки 2020 [Электронный ресурс]. URL: <https://invest-in-ural.ru/img/economic1.pdf> (дата обращения 26.11.2020).

3. Зарипова Н.Д. Анализ практики налогового регулирования в зарубежных странах 2011 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-praktiki-nalogovogo-regulirovaniya-v-zarubezhnyh-stranah/viewer> (дата обращения 23.11.2020).

4. Иглин А.В. Налоговое право Евросоюза 2016 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/nalogovoe-pravo-evrosoyuza/viewer> (дата обращения 26.11.2020).

5. Траханова М.С. Специфика налоговых льгот, направленных на поддержку сельского хозяйства в зарубежных странах 2018 [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsifika-nalogovyh-lgot-napravlennyh-na-podderzhku-selskogo-hozyaystva-v-zarubezhnyh-stranah/viewer> (дата обращения 23.11.2020).

**CONTROL OF PROVIDING TAX BENEFITS AS AN INSTRUMENT
FOR ACHIEVING ECONOMICAL AND ENGINEERING LEADERSHIP**

Eliseeva D.I., Vagner A.A.

Scientific adviser: Azarkhin A.V.

Samara State University of Economics, Samara, Russia

Abstract. *The analysis of the main methods and forms of granting tax benefits, depending on the priority areas of development of the country, which is the recipient of the preference, is carried out. The assessment of the types and methods and mechanisms of tax control, arising in connection with the provision of tax breaks.*

Keywords: *economic leadership, preferences for enterprises, tax incentives, financial control of enterprises.*