

## **К ПРАВОВЫМ ВОПРОСАМ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОГО КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

**Карпенко О.А.**

Научный руководитель: Левченко Л.В.

*Россия, г. Самара,  
Самарский государственный экономический университет*

***Аннотация.** В работе рассматриваются вопросы функционирования интеллектуального капитала в современной экономике. Рассматриваются действующие нормативно-правовые акты в сфере применения интеллекта. Изучаются вопросы создания малых инновационных предприятий, финансирования их деятельности, трудовых отношений и налогообложения.*

***Ключевые слова:** интеллектуальный капитал, малые инновационные предприятия стартапы, инновационное предпринимательство, государственно-частное партнерство, экономические зоны.*

Современная экономика характеризуется стремлением ко всевозможному развитию и совершенствованию человеческих интеллектуальных процессов и цифровой среды доверия. Среди этого особенно важное место занимает развитие и функционирование интеллектуального капитала. Он по своей экономической сути представляет собой стоимость человеческих знаний, интеллектуальных способностей и возможностей. В современных процессах экономического и производственного функционирования интеллектуальный капитал рассматривается как система отношений между различными экономическими субъектами в ходе его устойчивого воспроизводства на основе знаний, интеллектуальных талантов и интеллектуально-творческих способностей человека [3].

Функционирование интеллектуального капитала в экономике происходит на предприятиях, в том числе в малых инновационных компаниях, при реализации инновационных и интеллектуальных продуктов и проектов. Затем результаты применения интеллектуального капитала в экономике – продукты интеллектуальной деятельности (товары и услуги) – функционируют самостоятельно в основном как нематериальные активы и, в случае закрепления отношений интеллектуальной собственности, требуют организации защиты своих прав. Защита инновационной деятельности, прав, свобод и интересов граждан – инноваторов обеспечивается различными отраслями права. Источником правового регулирования инновационной деятельности, в том числе для малых и средних инновационных компаний, является Федеральный закон от 23.08.1996 г. № 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» [2], а также гражданский и налоговый кодексы.

В Постановлении Правительства РФ от 29.03.2019 г. № 377 (ред. от 31.03.2020 г.) «Об утверждении государственной программы Российской Феде-

рации “Научно-технологическое развитие Российской Федерации”)» содержится подпрограмма «Развитие национального интеллектуального капитала», в которой представлены основные прогнозные значения целевых показателей – индикаторов развития интеллектуального капитала до 2030 года. Это показатели численности исследователей до 39 лет, по которым из года в год запланирован незначительный рост, и количества грантов на проведение исследований, численность которых стабильна и не планируется к увеличению, что говорит об отсутствии планирования роста грантового финансирования исследований и разработок и о постановке задачи сохранения его на текущем уровне. Наряду с этим по фактическим количеству и затратам на исследования и разработки в стране за последние годы наблюдается общая тенденция к замедлению. Число организаций, выполняющих научные исследования и разработки, и численность исследователей сокращается.

В соответствии со статьей 66 ГК РФ учреждения в форме малых и средних инновационных предприятий также могут быть участниками хозяйственных обществ и вкладчиками в товариществах на вере. Однако в настоящее время, несмотря на то, что в России принято большое количество нормативно-правовых актов на различных административных уровнях, не сформировано эффективное нормативно-правовое регулирование отрасли инновационной деятельности. Это несовершенство законодательства становится препятствием на пути эффективного внедрения инноваций и развития технологий.

Отношения, связанные с закреплением исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, становятся важнейшим этапом не только в процессе коммерциализации ее результатов, но и в процессе развития самого интеллектуального капитала и интеллектуальных ресурсов. Правовое регулирование таких отношений строится на основе взаимодействия гражданско-правовых и трудовых отношений. Гражданско-правовые отношения связаны с механизмом приобретения исключительных прав на результаты интеллектуальной и творческой деятельности и распоряжение ими. Трудовые отношения регулируются трудовым законодательством, которое, как правило, регламентирует отношения между работодателем и работником по вопросам распределения прав на результаты такой деятельности.

Одно из наиболее активных функционирований интеллектуального и инновационного капитала происходит при создании новых инновационных предприятий. Создаваемые в настоящее время инноваторами самостоятельно, а также с участием бюджетных научных и образовательных учреждений или ими непосредственно, предприятия и фирмы, как правило, имеют статус малых и средних предприятий. [5] Они могут являться малыми инновационными предприятиями, стартапами и создаются в форме хозяйственных обществ, но также может быть организовано и индивидуальное предпринимательство, или же актуальная в настоящий момент самозанятость, которая затем при расширении фирмы и наборе сотрудников может быть преобразована в ту или иную форму коммерческого предприятия.

Однако научные разработки далеко не в каждом случае становятся инновационным продуктом, и новые инновационные технологии не всегда могут

быть успешно применимы на современном производстве. Следует отметить, что малые фирмы часто создают своеобразную инновационную среду, в которой инициатива, мотивация и личная заинтересованность работников играют ключевую роль в функционировании организаций [7]. И также они являются одним из важнейших звеньев функционирования современной инновационной системы. Для создания и успешного развития таких предприятий в экономике требуется ряд сложившихся условий и прежде всего возможность встречи субъектов данных компаний и продуктивного ведения переговоров между ними. Создание инновационных предприятий предполагает высокий уровень вовлечения науки и/или наличие собственных инновационных технологий.

Несмотря на то, что сейчас в России большой интеллектуальный потенциал и много единоличных исследователей и изобретателей, они в массе своей не обладают рыночными и коммерческими знаниями, системностью и масштабностью мышления, зачастую они не могут изложить суть предлагаемой новации и ее значимость для рынка. В стране не развиты институты, обеспечивающие коллективную работу исследователей и рационализаторов с экономистами, спонсорами и государством. Ученые Д.Мейсснер и Л.Гохберг в исследовании проблем и перспектив инновационного развития России и США [4] отмечают, что, во-первых, ни одна экономика не может эффективно функционировать исключительно лишь на собственной цифровизации, как происходит в настоящий момент в России, и ей нужна прежде всего мощная достроенная и работающая интеллектуально-производственная база. Цифровая среда – это современная характеристика временной эпохи и развития производственной базы, и она не может составлять альтернативу промышленному потенциалу. Во-вторых, в России многие ученые прошлого так и остаются в эпохе советских времен, когда наука и университеты были отделены от предприятий и бизнеса, и не могут ориентироваться на современные потребности рынка, в то время как в США и Европе ученые более современны, обладают большим кругозором и экономическими знаниями, готовы брать на себя риск и коммерциализировать свои исследовательские результаты. Они находятся в более защищенном правовом поле, с большей заработной платой и возможностями для проведения исследований, коммерциализации и юридической защиты своих интеллектуальных разработок. Анализируя инновационную политику двух стран, те же исследователи отмечают, что в России необходимо ставить задачу увеличения промышленного сектора и обеспечения его автоматизации, что потребует ряд изменений: привлечения высококвалифицированных специалистов, предоставления возможностей для их обучения, использования робототехники и итоговой цифровизации всего производственного процесса. Но именно из состава единоличных ученых-изобретателей и возможно начало формирования и функционирования интеллектуального капитала в стране и создание малых инновационных стартап компаний.

В современный период трансформационных изменений общественно-экономической системы необходимо скорейшее устранение негативных тенденций в экономическом развитии, и для этого нужен подход при поддержке частного бизнеса со стороны государства. Должны быть повышены объемы

финансовых вливаний и созданы новые инструменты и финансовые возможности для инновационных компаний, меры, стимулирующие развитие рынка и конкуренции, сохранение и обучение кадрового состава, привлечение новых кадровых резервов, модернизация и развитие материальной, научно-технической базы, а также цифровой среды.

Заметим, что успешные инновации ранее и в настоящее время в развитых странах внедряются в результате деятельности в основном не малых инновационных компаний – стартапов, а крупных научно-исследовательских коллективов в больших компаниях или научно-исследовательских университетах, в которых есть соответствующая техническая и финансовая база. Но в современной России, к сожалению, эта практика утрачена в связи с малой численностью крупных промышленных предприятий. Внедрение крупных инноваций лучше происходит в инновационных кластерах, в которых весь цикл их создания объединен в единой административно-технологической системе. В России опять же такие базы находятся лишь в проектах развития. Сейчас необходимо как можно скорее наладить развитие страны по инновационному пути во всех отраслях промышленности [1].

В связи с малочисленностью инновационных компаний современная инновационная система не обеспечивает полную потребность в формировании и применении интеллектуального капитала, для которого требуется пространство для встречи и полноценного взаимодействия, и информационного обмена инноваторов, инвесторов и предпринимателей. Однако эти субъекты инновационной деятельности, как правило, принадлежат к различным социальным и финансовым слоям, в связи с чем их общение становится затруднительным и имеет под собой институциональные барьеры. В настоящий момент в целях организации их более плотного развития и взаимодействия необходимо создание новых институтов развития – площадок для проведения встреч и образования контактов. В 2019 году при ведущих вузах были созданы площадки «Точки кипения» для встречи молодежи (студентов, молодых специалистов, ученых и предпринимателей) с представителями власти, бизнеса и топ-менеджмента компаний и обсуждения проблем, носящих общественный и социальный характер. Они продолжают функционировать и сейчас, но предназначены в целом для обсуждения более масштабных общественных вопросов и проблем, а не для индивидуальных целей по созданию новых предприятий и формированию новой производственной модели и бизнес-команды. И молодым инноваторам, ученым и изобретателям приходится искать самостоятельно партнеров, место для встречи, рынки сбыта, формировать команду и составлять бизнес-план будущего предприятия, что из-за отсутствия связей, знаний и опыта является довольно проблематичным для них.

В результате успешное функционирование их интеллектуального капитала в экономике возможно лишь при существовании должной опоры в форме институциональных (в том числе правовых), экономических и инфраструктурных возможностей для роста и развития в компаниях, при открытии и развитии своего дела, а также при появлении финансовых и социальных возможностей и условий. Такие возможности всегда ограничены и существуют не у всех специ-

алистов, они приходят к человеку по мере его развития и копятся в течение всей жизни. А на начальном этапе, как правило, возможности для интеллектуального развития и тем более для открытия своего дела, инновационного предприятия, – весьма ограничены. И добиться их расширения зачастую бывает очень сложно, и дело затягивается на длительный временной период.

Одним из таких условий является практика государственно-частного партнерства малых инновационных предприятий с государственным сектором, а также с инвесторами, которая начинает успешно развиваться в настоящее время. При поддержке государства также возможна организация трехстороннего сотрудничества между государственными институтами, коммерческими банками и инвестиционными фондами и малыми инновационными фирмами.

Еще одним условием служит гибкий и удобный механизм поддержки инновационного предпринимательства в форме упрощенной и льготной системы налогообложения. Сейчас уже введен ряд льгот по инновационной деятельности малых предприятий в соответствии с Налоговым кодексом, касающихся льгот по налогу на прибыль и других видов льгот [6].

Наряду с этим важным условием является создание и успешное функционирование нескольких видов территорий, предназначенных для развития инновационных предприятий. В первую очередь это технико-внедренческие экономические зоны с инновационной инфраструктурой, предусмотренные Федеральным законом от 22.07.2005 г. № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации». Участники этих зон пользуются льготными налоговыми ставками и специальным таможенным режимом, инфраструктурой и другими льготными преференциями. За почти пятнадцать лет существования этого закона особые экономические зоны такого типа показали себя как эффективный инструмент в отношении получения и внедрения результатов интеллектуальной деятельности, однако частных инвестиций было привлечено сравнительно немного. Не создана и достаточная нормативно-правовая база, и не до конца разработана стратегия для их функционирования и развития. Во многом в связи с этим в России по-прежнему наблюдается общая низкая инновационная активность компаний, причинами которой являются нехватка финансирования, высокая себестоимость инновационных ресурсов, недостаток кадров, и, как следствие, невысокий спрос на инновационные продукты.

В итоге в России до настоящего времени не существует единого доработанного источника нормативно-правового регулирования инновационной деятельности. По состоянию на 2019 год и начальный период 2020 года существуют лишь отдельные законы и программы, которые могут способствовать развитию и поднятию инновационного права на более высокий уровень. Вместе с тем реализация этих программ, ввиду существующих недоработок, в настоящий момент затруднена. Затормаживает процесс создания и развития инновационных компаний и неразвитость институтов взаимодействия человеческих инновационных ресурсов с институтами национальной инновационной системы и соответствующих институциональных отношений. Для налаживания механизма их работы и взаимодействия нужна не только соответствующая развитая правовая и информационная база, которая бы четко регламентировала вопросы со-

здания инновационных компаний, закрепления и защиты прав собственности на результаты интеллектуальной деятельности и получения интеллектуальных доходов, но и развитие существующих и новых организационно-институциональных структур, отражающих механизм слаженной работы и взаимодействия основных звеньев и элементов национальной инновационной системы – от запуска инновационной идеи до успешного внедрения ее в экономику со справедливым получением дохода каждого субъекта, принимающего участие в ее разработке и реализации.

### **Библиографический список**

1. Безденежных В., Чепуренко А.Ю., Марголит Г.Р., Гостомельский А. Барьеры на пути инноваций в России [Электронный ресурс]. URL: <https://fom.ru/posts/10707> (дата обращения 10.10.2020).

2. Гребнева Т.М., Мищенко Е.Ю. Перспективы развития правового регулирования инновационной деятельности в РФ // Актуальные вопросы правового регулирования инновационной деятельности в Российской Федерации: сборник материалов круглого стола. 7 ноября 2018 года / Оренбургский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)»; отв. ред. и авт. предисловия Т.В. Ефимцева. Оренбург, 2019. 102 с.

3. Григорьев Д.В. Интеллектуальный капитал: от уровня индивида к уровню общества // Проблемы современной экономики. 2009. №3(31). С. 106-110.

4. Егоренко С.Н., Бондаренко К.А., Соловьева С.В. Инновации: международные сопоставления // Доклад о человеческом развитии в Российской Федерации – 2018 [Электронный ресурс]. URL: <https://publications.hse.ru/mirror/pubs/share/direct/228607056> (дата обращения 05.10.2020).

5. Косякова А.А., Бойко А.А. Состояние и тенденции развития малых инновационных предприятий в России // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2012. Т. 2. № 8. С. 179-180.

6. Кычакова В.В. Михайлов М.В. Правовые основы регулирования инновационной деятельности в РФ и зарубежных странах // Актуальные вопросы правового регулирования инновационной деятельности в Российской Федерации: сборник материалов круглого стола. 7 ноября 2018 года / Оренбургский институт (филиал) ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет имени О.Е. Кутафина (МГЮА)»; отв. ред. и авт. предисловия Т.В. Ефимцева. -Оренбург, 2019. 102 с.

7. Опалева О.И., Черенкова Ю.В. Инновационный потенциал российского предпринимательства // Финансы и кредит. 2009. № 4. С. 57-66.

**LEGAL ISSUES OF INTELLECTUAL CAPITAL FUNCTIONING  
IN THE MODERN ECONOMY**

**Karpenko O.A.**

Scientific adviser: Levchenko L.V.

*Samara State University of Economics, Samara, Russia*

**Abstract.** *The paper deals with the functioning of intellectual capital in the modern economy. The current regulatory legal acts in the field of the use of intelligence are considered. The issues of creation of small innovative enterprises, financing of their activities, labor relations and taxation are studied.*

**Keywords:** *intellectual capital, small innovative start-up enterprises, innovative entrepreneurship, public-private partnership, economic zones.*