

- экологизация технологий сельскохозяйственного производства в целях производства экологически чистых продуктов питания;
- формирование новых стереотипов поведения и профессиональной деятельности в организациях аграрной экономики, в том числе путем интенсивного обучения персонала, повышения квалификации руководителей и специалистов.

Список использованных источников:

1. Агаева Л.К., Каширина М.В. Рынок ипотечных кредитов: современное состояние в России и г.о.Самаре//Вестник Самарского государственного университета. Серия «Экономика и управление». 2015. № 9/1 (131). С. 115-121.
2. Анисимова В.Ю. Кластерная система как фактор повышения инвестиционной привлекательности нефтедобывающего комплекса региона // Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: межвузовский сборник научных трудов. - 2012. - №2. - С. 3-10.
3. Дмитрий Азаров «Сельское хозяйство - это современная, прибыльная, привлекательная для инвестиций отрасль». http://www.guberniatv.ru/news/dmitrij_azarov_selskoe_hozyajstvo_eto_sovremennaya_privlekatelnaya_dlya_investicij_otrasl/.
4. Гусманов У.Г., Мухамедьянова А.К. «Место и роль сельского хозяйства в современной экономике.» <https://cyberleninka.ru/article/.../rol-i-mesto-selskogo-hozyajstva-v-ekonomike-sovre>.
5. Экспертно-аналитический центр агробизнеса «АБ-Центр» ab-centre.ru/.
6. Постановление Правительства Самарской области «О стратегии развития агропромышленного комплекса на период до 2020 года docs.cntd.ru/document/945032129.

ВЛИЯНИЕ ТНК НА СТРАНЫ ПРЕБЫВАНИЯ И ИХ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ГОСУДАРСТВОМ

Ильин Л.С.¹

Самарский национальный исследовательский университет имени академика
С.П. Королёва, г. Самара

Ключевые слова: ТНК, транснациональные корпорации, влияние ТНК.

Важнейшим элементом развития мировой экономики и международных экономических отношений являются транснациональные корпорации. Они выступают основной силой, формирующей современный и будущий облик мира,

¹Студент 2 курса бакалавриата Института экономики и управления. Научный руководитель: Подборнова Е.С., кандидат экономических наук, доцент кафедры Экономики инноваций Самарского национального исследовательского университета имени академика С.П. Королева.

принимают прямое и косвенное участие в мировом политическом процессе и политических процессах в разных странах.

ТНК становятся равноправными участниками международных экономических отношений. Как следствие, ТНК начинают в ряде случаев играть главенствующие роли в национальных экономиках мира.

Объективно ТНК способствуют развитию промышленности, изменяют структуру народного хозяйства развивающихся стран и тем улучшают положение этих государств в МРТ и международных экономических отношениях.

Положительным возможно рассматривать и воздействие ТНК в ускорение научно-технического прогресса, по этой причине они владеют крупными экономическими ресурсами. ТНК захватывает значительную доля рынка научно-технических кадров и использует технические знания в глобальном масштабе. С целью удержания лидерства им следует регулярно увеличивать и улучшать инновационные возможности. ТНК определили высокие нормы по охране окружающей среды с стороны собственных дочерних фирм. Они выступают в качестве главного движущего условия глобализации, создавая более интенсивный и активно формирующийся сектор мировой экономики, и считаются отражением специфики формирования всей мирохозяйственной системы в рамках глобализационных действий.

Тесная связь глобальных процессов и их ключевых создателей - ТНК, обуславливает рациональность единого рассмотрения ключевых стадий формирования транснациональных компаний и свойственных черт современной стадии глобализации.

Положительные результаты с присутствия ТНК в экономике принимающей страны в главную очередность обусловлены притоком прямых иностранных инвестиций (ПИИ). Увеличение притока иностранных денежных средств в существенной мере содействует модернизации национальной промышленности, интенсификации экспорта и увеличению конкурентоспособности целых отраслей национальной промышленности. Специалисты ООН полагают, то, что вне зависимости от ранее существующего уровня взаимосвязей среди иностранными филиалами и местной экономикой их возможно увеличить и укрепить в целях наращивания возможностей и конкурентоспособности отечественных компаний. Для принимающей государства подобные взаимосвязи имеют все шансы стать стимулятором финансовой деятельности и усовершенствовать положение платежного баланса, где местные средства заменяют импортируемые. Улучшение позиций местных поставщиков способно, в свою очередь, послужить причиной перетока осязаемых и неосязаемых активов в другие части экономики принимающей страны и содействовать активному формированию предпринимательского сектора.

На основе этого исследователи выделили две стратегии поведения ТНК при взаимодействии с государством – переговорные и непереговорные (таблица 1). В центре переговорных стратегий лежит возможность торга и пересмотра

условий деятельности ТНК в стране, изменение форм взаимоотношений между бизнесом и правительством и т.д. Непереговорные стратегии применяются в тех случаях, когда к деятельности ТНК предъявляются жесткие безусловные требования, которые необходимо неукоснительно соблюдать.

Таблица 1

Стратегии поведения ТНК при взаимодействии с государством

Переговорные	Непереговорные
<p><i>Партнерство</i> Получение выгоды обоими участниками взаимодействия. Ориентация на долгосрочное сотрудничество.</p> <p><i>Конфликт</i> Игра с нулевой суммой. Стремление к полному присвоению ренты.</p>	<p><i>Соблюдение</i> Удовлетворение существующими институциональными условиями. Прозрачность правил игры.</p> <p><i>Избегание</i> Уход корпорации из страны Заккрытие филиалов Снижение инвестиций.</p> <p><i>Обход</i> ТНК не удовлетворены существующими правилами. Использование незаконных методов работы.</p>

К переговорным политическим стратегиям относят партнерство и конфликт. В основе такого вида поведения лежат следующие предпосылки:

- правительство имеет свои собственные интересы, выражающиеся в минимизации зависимости от других стран и зарубежных фирм, а также стремятся к экономическому росту и конкурентоспособности;
- правительства не всегда могут навязать свою волю иностранным фирмам, поскольку последние не могут быть принуждены к инвестированию или торговле.
- корпорации хотят экспортировать товары, инвестировать за рубежом, вступать в альянсы с другими фирмами для увеличения прибыли и доли в мировом рынке, а также диверсифицировать географические риски, чтобы получить доступ к ресурсам других стран.

К непереговорным политическим стратегиям относят стратегии соблюдения, избегания и обхода. В таких случаях государство обладает политическими ресурсами по созданию законных барьеров или стимулов, способствующих эффективному развитию экономики и рынков. Транснациональным корпорациям позволен ввоз капитала и разрешена деятельность по установленным суверенным государством правилам игры.

Многие международные и инвестиционные фирмы удовлетворены существующими требованиями, созданными правительствами домашних или

принимающих стран. Транснациональные корпорации соблюдают установленные правила по ряду причин:

- правительство обеспечивает привлекательные условия для инвестиций (налоговые отсрочки или «каникулы»);
- правительство не поддается контролю и влиянию со стороны отдельной корпорации.
- правительство не сильно ограничивает действия фирмы и ее бизнес-операции.

Взаимодействие между государством и транснациональными корпорациями осуществляется через формулирование и соблюдение «правил игры» и их институциональное закрепление или же путем прямого взаимодействия между государством и ТНК. Успешность работы фирмы в стране зависит от правильного выбора стратегии взаимодействия с государством

Выбор необходимой стратегии при взаимодействии ТНК и государства обусловлен наличием и объемом доступных участникам ресурсов. Кроме этого, большую роль играет установленный в принимающей стране политический режим. Именно вид политического режима – демократический или авторитарный – определяет проблемы, с которыми сталкиваются транснациональные корпорации в своей деятельности.

Транснационализация представлена как особенная движущая сила интернационализационных и глобализационных процессов, значение которого может рассматриваться как с точки зрения субъективной направленности в качестве практического воплощения экономического глобализма и идеологии доминирования, так и с объективной стороны как закономерный этап социально-экономического развития, реализующийся в формировании единого глобального информационного и экономического пространства, сопровождающийся ростом мощи транснациональных структур и их абсолютным влиянием на алгоритм взаимодействия между субъектами мировой экономики.

Последствия транснационализации мировой экономики неоднозначны. Модель поведения ТНК в конкретном политико-экономическом контексте может по-разному влиять на динамику и качество экономического и социального развития государства.

Список использованных источников:

1. Мовсесян А.Г. Транснационализация в мировой экономике: учебное пособие. М., 2013.
2. Юханаев А.А. Критический анализ роли и оценка деятельности ТНК в экономике. - Ростов н/Д.: Изд-во СКАГС. - 2007.
3. Коуз Р. Фирма, рынок и право. М., 2015.
4. Торкунов А.В. Современные международные отношения и мировая политика: учебник. М., 20013.
5. Мовсесян А.Г. Транснационализация в мировой экономике. - М.: Финансовая акад., 2013.
6. Кузьмина Т.И. Международный менеджмент. Управление в международных компаниях: учебник. М., 2014.