

Список использованных источников:

1. Агапова Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика. М.: Синергия, 2013. 439 с.
2. Черковец В.Г. Особенности нового этапа инновационного развития России // Инновации в экономике. 2010. № 4.
3. Archibugi D., Denn M., Filippetti A. The Global Innovation Scoreboard 2009: The Dynamics of the innovative Performances of Countries. Brussels: European Commission, 2010.
4. Аркин П.А., Голубев А.Г. Структуризация инновационного процесса в кластере: информационно-логистический метод // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2014. № 1. С. 51-60.
5. Подборнова Е.С. Развитие методических подходов оценки конкурентоспособности/ Е.С.Подборнова, Н.М.Тюкавкин//Общественные науки. 2011. № 6. С. 386-393.
6. Сараев А.Л. Уравнения нелинейной динамики кризисных явлений для многофакторных экономических систем // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 2 (124). С. 262-273.
7. Шаталова Т.Н., Чебыкина М.В., Косякова И.В. Экономическая интеграция как фактор развития инновационного потенциала промышленного предприятия // В мире научных открытий. 2015. № 11.5 (71). С. 1873-1882.

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ КАТЕГОРИИ «ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ» ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Ахметов С.М.¹, Тюкавкин Н.М.², Франк Е.В.³

Казахстанский университет инновационных и телекоммуникационных систем,
Республика Казахстан, г. Уральск

Самарский национальный исследовательский университет имени
академика С.П. Королева, г. Самара

Самарский государственный технический университет, г. Самара

Ключевые слова: инновационный потенциал, инновационная система, координация, факторы влияния, формирование, развитие, готовность, возможность, ресурсная база, границы использования, диффузия инноваций, технологии.

¹Советник ректора, профессор кафедры Технических дисциплин НУО «Казахстанский университет инновационных и телекоммуникационных систем», (Республика Казахстан г.Уральск).

²Доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой Экономики инноваций Самарского национального исследовательского университета им. академика С.П. Королева.

³Кандидат экономических наук, доцент, проректор по воспитательной и социальной работе Самарского государственного технического университета.

Исследование инновационного потенциала экономических систем вызывает много дискуссионных вопросов. Главный из них: потенциал - это возможности, будущие выгоды или реально имеющийся комплекс для организации инновационной деятельности? Это стало особенно актуально в связи с сетивизацией экономики, как системы устойчивого взаимодействия между участниками инновационного процесса, то есть создание особого вида капитала, который обеспечивает диффузию инноваций, технологий и ускоряет научно-техническое развитие [1].

В настоящее время применяются понятия и региональной инновационной системы, в которой отраслевой и региональный уровни инновационных систем отражены совокупностью институциональных структур и институтов, способствующих формированию и распространению новых технологий, с учетом отраслевых и территориальных особенностей. За счет создания данных систем, усложняются взаимоотношения, связи субординация и координация между субъектами инновационной деятельности, в которых необходимо решить вопросы федерализма с определенными правилами и условиями взаимодействия между субъектами, реализующими инновационный потенциал [8]. Но за счет формирования данных структур повышаются возможности по использованию инновационного потенциала, уточняется его региональная конкретика.

Сущностью экономического потенциала является предоставление возможности субъектам хозяйствования осуществлять свою экономическую деятельность [7]. В состав экономического потенциала включается не только имеющийся объем производства материальных благ, но и потенциальный, который может быть достигнут при высоком уровне технического и технологического обеспечения производства. Таким образом, экономический потенциал характеризуется объемами имеющихся ресурсов и максимально возможным объемом функционирования производства материальных благ (услуг) [3].

В советской экономике производственный потенциал определялся в качестве совокупности производственных ресурсов. Причем производственный и ресурсный потенциалы отождествлялись. Но в структуру ресурсного потенциала входит природный, финансовый, трудовой и прочие потенциалы, где составной частью является инновационный потенциал, как потенциал ресурсов и потенциал интеллектуальной деятельности [5].

Инновационный потенциал содержится в каждом из вышеперечисленных видов потенциалов. Таким образом, По определению Д.И. Кокурина, научно-технический потенциал – это источники и возможности для осуществления научно-технической деятельности [4]. Поэтому научно-технические деятельность и достижения и инновационные достижения предполагают комплексное развитие инновационного, научно-технического, культурного и образовательного потенциалов. Научно-технический потенциал, вместе с производственным, являются основой для новаторской деятельности субъектов хозяйствования. В научно-техническом потенциале выделяют четыре его

основных составляющих, которые способствуют формированию инновационного потенциала: материальное и техническое обеспечение, кадры, организацию и информацию.

Инновационный потенциал отражает готовность и возможность экономической системы к осуществлению инновационной деятельности: возможность определяется использованием имеющихся ресурсов, а готовность условиями воздействия внешней среды, которые позволяют реализовать имеющийся инновационный потенциал [9].

Анализ функционального аспекта инновационного потенциала включает определение его состава элементов, отраслей и видов экономической деятельности, относящимся к указанной сфере. Анализируя границы применения инновационного потенциала, нужно отметить, что они определяются видами инновационной деятельности с единым функциональным предназначением и общими функциональными признаками.

В результате получаем, что ресурсное обеспечение инновационного потенциала представляет его ресурсную базу, а деятельность государства по регулированию инноваций составляет институциональный элемент, а конечный эффект от инновационной деятельности раскрывает результативное выражение инновационного потенциала.

Размеры инновационного потенциала зависят от объема ресурсов, которые имеет экономическая система в результате своего функционирования и развития, объемов потребления (готовность рынка к приобретению инноваций), объемов инвестиций для осуществления инновационной деятельности, объемов и качества предоставляемых образовательных услуг.

Инновационный потенциал можно выразить через способности экономической системы к своей трансформации из одного состояния в другое [6]. Такое понимание инновационного потенциала показывает способность инновационной системы любого уровня хозяйствования реализовывать собственные возможности, которые имеются в ее ресурсах, для удовлетворения потребностей в инновациях [10].

Для конкретизации содержания категории «инновационный потенциал экономической системы» необходимо определить его составляющие элементы, провести структурирование и определить функциональное назначение элементов в развитии экономических систем.

Схематично процесс формирования инновационного потенциала можно представить совокупностью структурных составляющих, элементы которой представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Процесс формирования инновационного потенциала экономических систем

Определяясь вышеизложенным и в контексте развития экономических систем, инновационный потенциал определим как совокупность внутренних и внешних возможностей субъекта инновационной деятельности, его побуждений и способностей, обеспечивающих формирование и осуществление инновационной деятельности.

Использование субъектно-объектного и структурно- функционального подходов к анализу экономической категории, определяющей сущность инновационного потенциала, позволили определить структуру его субъектов, объектов, цели формирования и реализации, многоуровневость системы субъектов, а также их функциональное предназначение [14].

Для определения типологии и классификации категории инновационного потенциала автором предлагается использовать типологию и классификацию факторов развития производства, осуществляемую по следующим критериям: способы использования производственных факторов; степень участия производственных факторов в производственном процессе; формы вовлечения производственных факторов производственный процесс [2].

Каждой экономической системе соответствует определенный инновационный потенциал, исходя из технологического уклада, определяющим уровень развития экономики и обусловленный процессом ее структуризации. Отсюда следует, что инновационный потенциал является, с одной стороны - элементом экономической системы, а с другой - результатом процесса структурообразования экономики, увязывающим различные формы и виды инновационной деятельности [12].

Взаимосвязи между функциональными элементами системы влияют на формирование ее структуры. Критериями для выделения отдельных структурных элементов инновационного потенциала являются субъектная и отраслевая структура, уровни функционирования и развития.

Якорными субъектами инновационного потенциала являются: государственная сфера, организации предприятия, осуществляющие инновационную деятельность, сфера фундаментальной науки, научно-техническая сфера, организация и предприятия наукоемкого и высокотехнологичного сектора экономики, а также домохозяйства, которые формируют субъектный подкласс данной экономической категории [13, 15].

Исследуя структуру инновационного потенциала, необходимо отметить, что его ядром, которое формируется под воздействием субъектов потребления инноваций, являются фундаментальные научные исследования и базовая наукоемкая промышленность, концентрирующие весь перечень необходимых ресурсов: научно-технических, технологических, производственных, кадровых, финансовых, организационных [11].

Формирование инновационного потенциала зависит от способности экономической системы аккумулировать в границах инновационного процесса необходимые ресурсы и, от соответствия целей и задач инновационной сферы, предоставлять их субъектам хозяйствования [2].

Востребованность также можно оценить. Таким образом, функциональное предназначение указанных элементов инновационного потенциала заключается в проведении научных исследований; выпуске инновационных товаров и услуг; финансировании инновационных проектов; оказании информационных услуг.

На современном этапе стратегия устойчивого развития отечественной экономики определяется ее конкурентоспособностью, качеством генерируемых знаний и компетенций, сферой научно-исследовательской деятельности, формированием новых направлений развития, соответствующих требованиям современных рынков на основе инновационной деятельности.

Список использованных источников:

1. Анисимова В.Ю. Специфика иностранных инвестиций в современной российской экономике // Вестник Самарского государственного университета. - 2014. - №8 (119). - С. 60-65.
2. Иншаков О.В. О стратегии развития Южного макрорегиона России: Методологические и методические проблемы формирования. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2003. – С. 17. 81

3. Инновационная система России: модель и перспективы ее развития. Вып. 2. – М.: Изд-во РУДН, 2003. – С. 22
4. Кокурин, Д.И. Инновационная деятельность [Текст] / Д.И. Кокурин. - М.: Экзамен, 2001. —576 с.
5. Макаров А.В. Инновационный потенциал конкурентного развития предпринимательских структур. – С. 39-41.
6. Матвейкин В.Г., Дворецкий С.И., Минько Л.В., Таров В.П., Чайникова Л.Н., Летунова О.И. Инновационный потенциал: современное состояние и перспективы развития. – М.: Машиностроение-1, – С. 8.
7. Мокина Л.С., Никитина Э.Г. Необходимость государственного регулирования экономики // Вестник Самарского государственного университета. 2015. № 2 (124). С. 153-157.
8. Плотников А.Н., Жиц Г.И. Механизм взаимодействия участников инвестиционно-инновационной сферы. Саратов: Саратов. гос. техн. ун-т, 2002. – С. 50-59.
9. Сараев А.Л. Организация системы управления издержками промышленных предприятий // Вестник Самарского государственного университета. 2012. № 1 (92). С. 77-90.
10. Селезнев А.М. Научный потенциал современного общества: методология исследования. - М.: Изд-во Моск. ун-та, 1989. – С. 64. 67
11. Тимофеева Г.В. Развитие интегральной инфраструктуры АПК России; тенденции и механизмы. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2005. – С. 44.
12. Тюкавкин И.Н. Развитие эффективности функционирования промышленных предприятий на основе информатизации. Диссертация на соискание ученой степени канд. экон.наук - Самара.-2015.- 217с.
13. Тюкавкин Н.М. Анализ современных концепций устойчивого развития отраслей экономики в условиях вызовов XXI века. В сборнике: Динамические и структурные проблемы современной российской экономики. Сборник научных статей. Под редакцией Н.М. Тюкавкина. 2015. С. 110-123.
14. Тюкавкин И.Н., Сараев А.Л. Основные подходы к анализу финансовой деятельности // учебное пособие. Самара, 2014.
15. Шаталова Т.Н., Жирнова Т.В. Проблемы стоимостного измерения материальных факторов производства на предприятиях // Вестник Оренбургского государственного университета. 2006. № 10. С. 276.